



**Unidad Ejecutora:
Departamento de Ciencias Económicas. UNLaM**

**Título del proyecto de investigación:
Información socioeconómica de interés como capital de conocimiento.
Creación de publicación periódica sobre indicadores relevantes y su análisis como
aporte para la formación profesional, investigación en áreas afines
y para conocimiento público.**

Programa de acreditación: PROINCE

Director del proyecto: Dr. Juan Carlos Latrichano

Integrantes del equipo:

Laura Polola - Sonia Re

María Victoria Oyuela Ramos

Daniel Pontoriero - Adrián García

Pablo López – Claudio Almonacid

Raúl Gallecio - Andrés Salinas

Darío Costantini - Emiliano Nicastro

Fecha de inicio: 01/01/2019

Fecha de finalización: 31/12/2020

Sumario

1. Cuadro resumen de horas semanales dedicadas al proyecto por parte de director e integrantes del equipo de investigación.....	2
2. Plan de investigación.....	2
3. Recursos existentes.....	8
4. Presupuesto solicitado.....	8

1. Cuadro resumen de horas semanales dedicadas al proyecto por parte de director e integrantes del equipo de investigación:

Rol del integrante	Nombre y Apellido	Cantidad de horas semanales dedicadas al proyecto
Director	Juan Carlos Latrichano	4
Docente-investigador UNLaM	Laura Polola	18
	María Victoria Oyuela Ramos	18
	Sonia Re	18
	Daniel Pontoriero	18
	Adrián García	18
	Pablo López	10
	Claudio Almonacid	4
	Raúl Gallecio	18
Graduado de la UNLaM	Andrés Salinas	4
Alumno de carreras de grado (UNLaM)	Darío Costantini	4
	Emiliano Nicastro	4

2. PLAN DE INVESTIGACIÓN

2.1 Resumen del Proyecto:

En este proyecto se da continuidad al tema de investigación de trabajos anteriores, donde se ha seleccionado, compilado y organizado información socioeconómica relevante para el proceso de formación profesional en estas áreas.

La base de datos interactivos elaborada cuenta con los valores numéricos de los indicadores a lo largo del tiempo, un resumen teórico conceptual de cada uno de ellos (que incluye sus dimensiones, aplicaciones, proyecciones), y, como complemento, información gráfica elaborada en base a toda la información disponible.

Con este material se proyecta elaborar un producto editorial institucional, a fin de difundir la información disponible en el ámbito académico nacional contemplando la posibilidad de llegar al público en general, como forma de vinculación de la producción de la investigación con la comunidad.

La revista o boletín a elaborar sería de una periodicidad bimestral o trimestral, aunque esta característica deberá ser evaluada en función del ritmo que adquiera la elaboración de contenidos y diseño finales de la publicación.

Para concretar estas acciones se requiere del trabajo conjunto con otras dependencias de la Unlam que involucrarían al Instituto de Medios y a la Secretaría de Informática y Comunicaciones.

2.2 Palabras clave: ANÁLISIS – INFORMACIÓN – EDUCACIÓN – INVESTIGACIÓN - DIFUSIÓN

2.3 Tipo de investigación:

2.3.1 Básica:

2.3.2 Aplicada:

2.3.3 Desarrollo Experimental: **X**

2.4 Área de conocimiento (código numérico y nombre): 5104 - Economía, Estadística Económica y Econometría. (Tabla de disciplinas SIGEVA UNLaM)

2.5 Disciplina de conocimiento (código numérico y nombre): 5603 - Educación y Técnicas Educativas.

2.6 Campo de aplicación (código numérico y nombre): 1180 - Promoción general del Conocimiento. Varias ciencias.

2.7 Estado actual del conocimiento:

El presente trabajo se orienta a generar un espacio de difusión de información y análisis de indicadores socioeconómicos que resulten relevantes para las actividades de formación profesional y académica como también de investigación y conocimiento público.

Actualmente, bajo las diferentes formas de comunicación disponibles on line, es posible acceder a publicaciones de resultados de investigación que se difunden por parte de los centros de investigación o las universidades en general, a través de sus repositorios, donde periódicamente se vuelcan los informes parciales o finales.

Los tópicos de tales investigaciones son de interés variado, y pueden ocasionalmente proporcionar datos sobre alguno de los temas contemplados en el presente trabajo, pero, en principio, no se dispone de medios regulares o estandarizados de difusión de información socioeconómica específica y actualizada del mismo tenor que el planteado en este proyecto.

2.8 Problemática a investigar:

A partir de los trabajos que realizados anteriormente¹ señalados a continuación y que se refieren como antecedentes al presente proyecto,

- "Sistema de información socioeconómica para la generación de indicadores. Conclusión de la construcción del dispositivo informático" (2017-2018) Cód. 55B201
- "Sistematización de información socioeconómica para la generación de indicadores. Construcción a escala, prueba y ajuste de modelo del sistema información" (2015-2016). Cód. C2-ECO-027
- "Sistematización de información socioeconómica para la generación de indicadores" (2013-2014) Cód. 55B174

se logró establecer una base de datos con estructura de red, que cuenta con más de 30 indicadores socioeconómicos y su evolución temporal, con un marco conceptual para cada uno y el acceso directo a las fuentes de referencia oficiales de donde se relevaron oportunamente. En base a este volumen de información, de alto valor para las tareas de enseñanza e investigación, se plantea la creación de un producto editorial que cubra una demanda concreta de datos accesibles y confiables para el trabajo académico en primera instancia, contemplando la posibilidad de abrir su difusión al público en general.

En cuanto a la problemática a investigar, esta incluye diferentes aspectos que en general requieren de tiempo y atención para obtener buenos resultados, como es, a título de ejemplo, la gestión del espacio de alojamiento del producto a obtener y de los insumos que requiera para su elaboración. Se trata en principio de un espacio virtual, que estaría en el servidor institucional de la universidad, si se logra garantizar la seguridad informática requerida. Esta cuestión fue vital en proyectos anteriores, por eso es un factor por solucionar de manera inmediata para poder concretar el proyecto.

Existen también aspectos relevantes respecto al reconocimiento del producto, que tienen relación directa con el cumplimiento de las exigencias que se postulan para el conjunto de publicaciones institucionales de calidad. Es un escenario donde se abren nuevas pautas que deben ser estudiadas y analizadas, para luego decidir cómo se llevará adelante la tarea planteada.

2.9 Objetivos:

El objetivo principal de este trabajo es producir un medio de comunicación escrita digital con el aval institucional de la universidad dedicado a la difusión de indicadores socioeconómicos y sus análisis de significado, contexto y proyecciones.

¹ Pueden consultarse sus resúmenes en la página institucional de la Secretaría de Ciencia y Tecnología del Departamento de Ciencias Económicas de la Universidad Nacional de La Matanza, a través del siguiente enlace: <https://economicas.unlam.edu.ar/index.php?seccion=4>

Como objetivos específicos se trata de:

- diseñar un sitio web de consulta mediante buscadores de información organizada y sistematizada, dado que se cuenta con esta base de datos a partir de trabajos anteriores.
- elaborar un diseño editorial para la publicación basado en la necesidad expresa, indicada por la comunidad académica, de contar con datos confiables y accesibles.
- tender contactos con las entidades locales o del exterior que nuclean las publicaciones institucionales para evaluar posibilidades de inserción del producto obtenido.
- actualizar la base de datos antes mencionada con una determinada periodicidad, a fin de lograr un producto más dinámico y eficiente para el usuario.
- diseñar un producto que facilite la interacción entre usuarios provenientes de campos científicos diversos, permitiendo una utilización accesible tanto para los académicos del área como para otros académicos e incluso el público en general.

2.10 Marco teórico:

Los indicadores económicos se expresan de manera cuantitativa y en general, revelan el estado de situación de fenómenos y procesos de interés a analizar en determinado momento y lugar, así como también permiten evaluar cambios a lo largo del tiempo o medir el resultado de un determinado accionar, destinado a influir en los fenómenos económicos bajo análisis. En ocasiones, un único indicador no permite reflejar el estado, características, nexos o particularidades de una situación que se encuentra en estudio, de ahí la necesidad de contar con un sistema de indicadores, que haga posible un análisis desde una mayor cantidad de dimensiones o enfoques.

Un indicador debe reunir ciertas condiciones: debe ser capaz de medir adecuadamente lo que se busca conocer (ser mensurable), debe captar los aspectos representativos del fenómeno a analizar (poder definirlo) y debe ser relevante (poder expresar aquello que se quiere medir).

“...Los indicadores representan importantes herramientas para la toma de decisiones ya que transmiten información científica y técnica que permite transformar la misma en acción. Resultando así fundamentales para evaluar y predecir tendencias de la situación de una región o localidad en lo referente a las cuestiones económicas y sociales, así como para valorar el cumplimiento de las metas y objetivos fijados en las políticas de gobierno...” (López María Teresa, Gentile Natacha. “Sistema de indicadores económicos y sociales: la importancia del análisis integrado.”)

Como complemento de un marco teórico de referencia, se han considerado los elementos más destacados de la red conceptual prevaleciente en las asignaturas del área económica de las carreras del Departamento de Ciencias Económicas de la UNLaM. De acuerdo a este entramado, se reconocen como prioritarios los indicadores de análisis vinculados a áreas de conocimiento tales como: Economía General, Microeconomía, Macroeconomía, Macroeconomía Coyuntural, Comercio Internacional, Economía Internacional, Estructura Económica, como también el análisis de información del contexto social.

2.11 Hipótesis de trabajo:

La elaboración de un recurso virtual de difusión de información socioeconómica permite visualizar masivamente la investigación realizada sobre el tema en la universidad y da lugar a una respuesta a la demanda de información con fines académicos expresada oportunamente por los actores de la comunidad universitaria.

2.12 Metodología:

El plan de trabajo en términos metodológicos prevé un estudio de condiciones iniciales para la elaboración e inserción de la publicación en el medio, que puede describirse como sigue:

- a. Búsqueda de publicaciones periódicas en el escenario local e internacional vinculadas a temáticas de las áreas social o económica, elaboradas por instituciones educativas o asociaciones temáticas afines.

- b. Estudio de características y perfiles de los ejemplares hallados, evaluando similitudes y diferencias con el modelo de publicación en elaboración.
 - c. Diseño y construcción del sitio web o espacio en un servidor donde alojar las bases de datos existentes.
 - d. Discusión y estudio acerca de formatos posibles y evaluación de factibilidad y regularidad de la publicación en función de su diseño, periodicidad, volumen y estilos de contenido.
 - e. Elaboración de formato preliminar de la propuesta editorial y simulación de publicación.
 - f. Presentación del producto en reuniones científicas para su evaluación y mejoramiento.
 - g. Elaboración del producto de lanzamiento y planificación de futuras ediciones a corto plazo.
- El trabajo que se proyecta tiene un perfil interdisciplinario por lo que se prevé la realización de consultas o pedidos de asesoramiento a expertos en diferentes temáticas, a medida que esto sea considerado oportuno. El eje fundamental de esta investigación es la construcción de una herramienta para la comunidad académica bajo un formato editorial, que se apoyará en los resultados de los trabajos precedentes, los indicadores socioeconómicos, como núcleo temático. Este punto es vital ya que los contenidos puros del producto buscado están compilados en su totalidad, a menos que se decida ampliar la base de datos, hecho a contemplar a lo largo de este trabajo.

2.13 Bibliografía:

Bibliografía Básica:

- Ackley Gardner. Macroeconomía. Editorial Macchi. 1970.
- Arias Segura, J. y Segura Ruiz, O. Índice de ventaja comparativa revelada: un indicador del desempeño y de la competitividad productivo-comercial de un país. IICA. 2004.
- Armijo, Marianela y Guerrero, Alejandro. Sistema de Indicadores del Sector Público. SISPALC. Proyecto LAC MIC++, Banco Mundial. ILPES, CEPAL. Banco Mundial. Santiago de Chile, noviembre de 2011. Disponible en: http://www.eclac.cl/ilpes/panorama/documentos/confreg1/sesion4/Guerrero_Armijo_PPTSISPALC5.pdf y <http://sispalc.cepal.org/Sispalv2/Documentos/SISPALC.pdf> (documento preliminar)
- Banco Central de la República Argentina. Sistema de Cuentas del Producto e Ingreso de la Argentina, vol. 1, Buenos Aires 1975.
- Banco Central de la República Argentina. Cuentas Nacionales. Nociones. Serie de Trabajos Metodológicos y sectoriales Nro. 14, Buenos Aires 1981.
- Barberis, J. Presión tributaria nacional y provincial. La evolución desigual. Entrelíneas de política económica. Nro. 21. Año 3. Agosto de 2009.
- CEPAL - Estadísticas económicas de corto plazo de la Argentina: Sector externo y condiciones económicas internacionales. Documento de Trabajo Nro. 20, Buenos Aires 1988.
- CEPAL – Indicadores de comercio exterior y política comercial. 2011.
- CEPAL – Tópicos sobre el modelo de insumo-producto: teoría y aplicación. 2005.
- CONADE-CEPAL: Distribución del Ingreso y Cuentas Nacionales en Argentina, vol. 1, Buenos Aires 1965.
- Damill, Mario. El Balance de Pagos y la Deuda Externa Pública bajo la Convertibilidad. EDES, Serie de Documentos de Economía 2000/6, Buenos Aires, 2000.
- Dornbusch, R., Fischer S. Macroeconomía. Mc Graw Hill, 12ª. Edición. 2015.
- Durán Lima, J., y Álvarez, M. Indicadores de comercio exterior y política comercial: medidores de posicionamiento y dinamismo comercial. CEPAL. 2008.
- Ferreres J. Doscientos años de economía argentina. Editorial El Ateneo. 2005.
- García, Norberto y Barra Ruatta, Orlando. El Balance de Pagos. Ed. Macchi, Buenos Aires, 1985.
- Golberg y Ianchilovici - Art. El Stock de Capital en Argentina
- González N, Tomasini R, y Alá Rué, P. Introducción al estudio del ingreso nacional. Eudeba, 1997
- INDEC - Encuesta Permanente de Hogares - Marco teórico y metodológico
- Mankiw, N. Gregory. Principios de Economía. Mc Graw Hill. 3ª. Edición. 2004.
- Mankiw, N. Gregory. Macroeconomía. Antoni Bosch. 8ª. Edición. 2014.
- Monteverde, Ernesto. Concepto e interpretación de las cuentas nacionales. Ediciones Macchi, 1994
- Larraín, F. y Sachs, J. Macroeconomía en la Economía Global. Prentice Hall. 2ª Edición. 2002.

- Latrichano, Juan Carlos. La Economía al Servicio del Hombre. Editorial El Escriba. 2002.
- Latrichano, Juan Carlos. Macroeconomía Heterodoxa. Editorial Macchi. 2007.
- Müller, Alberto E.G. Economía Descriptiva. Nociones de Cuentas Nacionales e indicadores Socioeconómicos. Ed. Catálogos, Buenos Aires, 1997.
- Naciones Unidas - Sistema de Cuentas Nacionales - 1993
- Parkin, M., Esquivel, G., y Ávalos, M. Microeconomía. Pearson. 7ª. Edición. 2006.
- Programa de las Naciones Unidas para el Desarrollo (PNUD). Informes sobre desarrollo humano 1990 y siguientes.
- Propatto, Juan Carlos. El sistema de cuentas nacionales. Ediciones Macchi, 1999.
- Registro de conceptos estadísticos como recurso para una alfabetización estadística. Proyecto PROINCE. Código 55/B142. Período: 2009/2011.
- Redrado, M. y Lacunza, H. Una nueva inserción comercial para América Latina. BID-INTAL. 2004.
- Requeijo, J. Estructura Económica Internacional. Editorial AC, 3º Edición, 2001.
- Samuelson, P. y Nordhaus, W. Economía. Mc Graw Hill. 18ª. Edición. 2005.
- Secretaría de Programación Económica y Regional, MEYOSP. Sistema de Cuentas Nacionales. Argentina Año base 1993. Fuentes de información, métodos de estimación y estimaciones trimestrales y anuales. Junio de 1999.
- Secretaría de Programación Económica y Regional, MEYOSP. Metodología de estimación del Balance de Pagos. Abril de 1999.
- Secretaría de Programación Económica y Regional, MEYOSP. Presentación de la actualización metodológica del Balance de Pagos. Abril de 1999
- Singer, Hans. Los modelos keynesianos del desarrollo económico y sus limitaciones. Occasional Papers del Instituto Asiático de las Naciones Unidas para el Desarrollo y la Planificación Económicos. Diciembre de 1969.

Páginas de referencia sobre indicadores:

http://www.undp.org.mx/IMG/pdf/Asistente_de_Sistematizacion_Monitoreo_y_Evaluacion.pdf

http://www.undp.org.mx/IMG/pdf/TORS_sistematizacion_y_evaluacion.pdf

<http://saldosforex.wordpress.com/2011/01/13/analisis-de-indicadores-sociales-y-economicos-de-brasil-argentina-colombia-y-mexico-en-2010/>

<http://www.olade.org/indicadores-economico-energeticos-regionales-argentina>

http://www.fiel.org/publicaciones/CuadrosIC/CUAD_INDI_1332770455528.pdf

<http://www.fundaciongeo.org.ar/BISOE.pdf>

<http://www.carm.es/econet/municipios/FUENTES%20MUNICICLO.pdf>

http://www.ine.gob.bo/pdf/Bo_Es_In/BEI_2010_2.pdf

<http://www.cepal.org/publicaciones/xml/1/43991/EEE-Argentina.pdf>

<https://www.indec.gov.ar>

<http://bcra.gov.ar/publicacionesyestadísticas/estadísticas/principalesvariables/reservasinternacional/esdelbcra>

<http://www.argentina.gob.ar/hacienda>

2.14 Programación de actividades (Gantt):

Actividades programadas (en meses)	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18	19	20	21	22	23	24
Búsqueda de publicaciones																								
Estudio de sus perfiles																								
Diseño de sitio web p/ datos																								
Diseño de formatos																								
Presentación en congresos de propuestas																								

venideros, con la expectativa puesta en repetir la buena acogida que tuvieron los sucesivos proyectos en marcha desde 2013, cada vez que se dio la oportunidad.

El sistema de indicadores original, que derivara en el proyecto actual, ha generado gran interés por ser considerado una herramienta de trabajo académico de valor, en especial en las instituciones del interior del país, que además podrían ser partícipes como colaboradores, al momento de requerirse una ampliación de la base de datos con relevamientos propios que aportarían ellos mismos.

2.20 Vinculación del proyecto con otros grupos de investigación del país y del exterior:

Poder concretar este punto es de gran interés, dado que el capital principal de este trabajo es el conocimiento. En función de las presentaciones en reuniones científicas que puedan realizarse, los contactos se generan con gran fluidez, pero, no obstante, una de las actividades previstas en el plan de investigación es estudiar la existencia de trabajos similares en significación y proyección, es decir publicaciones periódicas con información socioeconómica de diversos alcances, por lo que se prevé tomar contacto de manera potencial con los responsables de los mismos.

3. RECURSOS EXISTENTES²

Descripción / concepto	Cantidad	Observaciones
Laboratorio equipado con computadoras, impresoras y conexión a Internet	1	Los elementos de trabajo son suficientes para llevar adelante el presente proyecto.
Biblioteca	1	El material recopilado y archivado cubre las necesidades de referencia de trabajo iniciales para este proyecto.

4. PRESUPUESTO SOLICITADO³

4.1 ORÍGENES DE LOS FONDOS SOLICITADOS	Monto solicitado
4.1.1 Recursos propios (UNLaM)	40000,00\$
4.1.2 Provenientes del CONICET	0,00\$
4.1.3 Provenientes de la ANPCyT (FONCYT, FONTAR, y otros)	0,00\$
4.1.4 Provenientes de otros Organismos Nacionales y Provinciales	0,00\$
4.1.5 Provenientes de Organismos Internacionales	0,00\$
4.1.6 Provenientes de otras Universidades Públicas o Privadas	0,00\$
4.1.7 Provenientes de Empresas	0,00\$
4.1.8 Provenientes de Entidades sin fines de lucro	0,00\$
4.1.9 Provenientes de fuentes del exterior	0,00\$
4.1.10 Otras fuentes (consignar)	0,00\$
Total de fondos solicitados	40000,00\$
4.2 ASIGNACIÓN DE FONDOS POR RUBRO	

² Antes de confeccionar el presupuesto del proyecto será necesario que el Director de proyecto incluya en esta tabla si dispone de recursos adquiridos con fondos de proyectos anteriores (equipamiento, bibliografía, bienes de consumo, etc.) a ser utilizados en el proyecto a presentar, y además se recomienda consultar en la Unidad Académica donde se presentará el proyecto, la disponibilidad de recursos existentes, - en especial equipamiento y bibliografía- factibles de ser utilizados en el presente proyecto.

³ Justificar presupuesto detallado. Para compras de un importe superior a \$2000.- se requieren tres presupuestos.

	Monto solicitado
a) Bienes de consumo:	
a.1) Fotocopias	2000,00\$
a.2) Resmas	2000,00\$
a.3) Cartuchos impresoras	5000,00\$
a.4) Anillados y Carpetas	1000,00\$
a.5) Artículos de librería: Cuadernos, lapiceras, etc.	1000,00\$
Subtotal rubro Bienes de consumo	11000,00\$
b) Equipamiento:	
Subtotal rubro Equipamiento	0,00\$
c) Servicios de Terceros:	
c.1) Trabajo especializado de edición (Estimaciones a confirmar)	5000,00\$
c.2) Trabajo especializado de diseño web (Estimaciones a confirmar)	5000,00\$
Subtotal rubro Servicios de Terceros	10000,00\$
d) Participación en Eventos científicos:	
d.1) Inscripciones (Estimaciones a confirmar)	2000,00\$
d.2) Viáticos (Estimaciones a confirmar)	5000,00\$
d.3) Alojamiento (Estimaciones a confirmar)	5000,00\$
d.4) Refrigerios (Estimaciones a confirmar)	2500,00\$
Subtotal rubro Participación en Eventos Científicos	14500,00\$
e) Trabajo de campo:	
e.1) Traslado y registro de información en consulta con expertos y asesores (Estimaciones a confirmar)	2000,00\$
Subtotal rubro Trabajo de campo	2000,00\$
f) Bibliografía:	
Subtotal rubro Bibliografía	0,00\$
g) Licencias:	
g.1) Localización de información en servidores web (Estimaciones a confirmar)	2000,00\$
Subtotal rubro Licencias	2000,00\$
h) Gastos administrativos de cuenta bancaria:	
h.1) Mantenimiento y gastos administrativos (Estimaciones a confirmar)	500,00\$
Subtotal rubro Gastos administrativos de cuenta bancaria	500,00\$
Total presupuestado	40000,00\$



UNIVERSIDAD NACIONAL DE LA MATANZA

Departamento: CIENCIAS ECONÓMICAS

Programa de acreditación: PROINCE

Programa de Investigación: PROINCE

Código del Proyecto: 55B215

Título del proyecto

INFORMACIÓN SOCIOECONÓMICA DE INTERÉS COMO CAPITAL DE CONOCIMIENTO.

**CREACIÓN DE PUBLICACIÓN PERIÓDICA SOBRE INDICADORES RELEVANTES Y
SU ANÁLISIS COMO APORTE PARA LA FORMACIÓN PROFESIONAL,
INVESTIGACIÓN EN ÁREAS AFINES Y PARA CONOCIMIENTO PÚBLICO.**

Director: JUAN CARLOS LATRICHANO

Integrantes:

**Laura Polola - María Victoria Oyuela Ramos - Sonia Re - Andrés Salinas - Pablo López
Claudio Almonacid - Darío Costantini - Daniel Pontoriero - Adrián García - Raúl Gallecio**

**Alumnos de grado Becarios Unlam:
Priscila Sánchez Galetto y Brian Rojas**

Resolución Rectoral de acreditación: N°399/19

Fecha de inicio: 01/01/2019

Fecha de finalización: 31/12/2020



ÍNDICE

A. Desarrollo del proyecto	
Protocolo Original	2
Grado de ejecución de los objetivos iniciales	8
B. Principales resultados de la investigación	
Trabajos presentados a congresos y/o seminarios	9
Otras publicaciones	11
C. Otros resultados	12
D. Formación de recursos humanos	
E. Recursos humanos en formación: estudiantes de grado	12
F. Vinculación	12
G. Otra información	13
H. Cuerpo de Anexos	
Anexo I	
Comunicación 1.....	14
Comunicación 2.....	20
Comunicación 3.....	30
Comunicación 4.....	41
Núcleos de Indicadores Socioeconómicos:	
Volumen 1: Núcleo Social y Laboral.....	50
Volumen 2: Núcleo Comercial	85
Volumen 3: Núcleo Fiscal	128
Volumen 4: Núcleo Macroeconómico	156
Volumen 5: Núcleo Financiero.....	192
Ejemplo de Artículo de la publicación en elaboración	237
Anexo II	
Evaluación de alumnos becarios.....	239
Planilla de rendición de gastos	241



A. Desarrollo del proyecto

2. PLAN DE INVESTIGACIÓN (DEL PROYECTO ORIGINAL)

2.1 Resumen del Proyecto:

En este proyecto se da continuidad al tema de investigación de trabajos anteriores, donde se ha seleccionado, compilado y organizado información socioeconómica relevante para el proceso de formación profesional en estas áreas.

La base de datos interactivos elaborada cuenta con los valores numéricos de los indicadores a lo largo del tiempo, un resumen teórico conceptual de cada uno de ellos (que incluye sus dimensiones, aplicaciones, proyecciones), y, como complemento, información gráfica elaborada en base a toda la información disponible. Con este material se proyecta elaborar un producto editorial institucional, a fin de difundir la información disponible en el ámbito académico nacional contemplando la posibilidad de llegar al público en general, como forma de vinculación de la producción de la investigación con la comunidad.

La revista o boletín a elaborar sería de una periodicidad bimestral o trimestral, aunque esta característica deberá ser evaluada en función del ritmo que adquiera la elaboración de contenidos y diseño finales de la publicación.

Para concretar estas acciones se requiere del trabajo conjunto con otras dependencias de la Unlam que involucrarían al Instituto de Medios y a la Secretaría de Informática y Comunicaciones.

2.2 Palabras clave: ANÁLISIS – INFORMACIÓN – EDUCACIÓN – INVESTIGACIÓN - DIFUSIÓN

2.3 Tipo de investigación:

2.3.1 Básica:

2.3.2 Aplicada:

2.3.3 Desarrollo Experimental: **X**

2.4 Área de conocimiento (código numérico y nombre): 5104 - Economía, Estadística Económica y Econometría. (Tabla de disciplinas SIGEVA UNLaM)

2.5 Disciplina de conocimiento (código numérico y nombre): 5603 - Educación y Técnicas Educativas.

2.6 Campo de aplicación (código numérico y nombre): 1180 - Promoción general del Conocimiento. Varias ciencias.

2.7 Estado actual del conocimiento:

El presente trabajo se orienta a generar un espacio de difusión de información y análisis de indicadores socioeconómicos que resulten relevantes para las actividades de formación profesional y académica como también de investigación y conocimiento público.

Actualmente, bajo las diferentes formas de comunicación disponibles on line, es posible acceder a publicaciones de resultados de investigación que se difunden por parte de los centros de investigación o las universidades en general, a través de sus repositorios, donde periódicamente se vuelcan los informes parciales o finales.

Los tópicos de tales investigaciones son de interés variado, y pueden ocasionalmente proporcionar datos sobre alguno de los temas contemplados en el presente trabajo, pero, en principio, no se dispone de medios regulares o estandarizados de difusión de información socioeconómica específica y actualizada del mismo tenor que el planteado en este proyecto.

2.8 Problemática a investigar:

A partir de los trabajos que realizados anteriormente¹ señalados a continuación y que se refieren como antecedentes al presente proyecto,

- "Sistema de información socioeconómica para la generación de indicadores. Conclusión de la construcción del dispositivo informático" (2017-2018) Cód. 55B201

¹ Pueden consultarse sus resúmenes en la página institucional de la Secretaría de Ciencia y Tecnología del Departamento de Ciencias Económicas de la Universidad Nacional de La Matanza, a través del siguiente enlace: <https://economicas.unlam.edu.ar/index.php?seccion=4>



UNIVERSIDAD NACIONAL DE LA MATANZA

- "Sistematización de información socioeconómica para la generación de indicadores. Construcción a escala, prueba y ajuste de modelo del sistema información" (2015-2016). Cód. C2-ECO-027
- "Sistematización de información socioeconómica para la generación de indicadores" (2013-2014) Cód. 55B174

se logró establecer una base de datos con estructura de red, que cuenta con más de 30 indicadores socioeconómicos y su evolución temporal, con un marco conceptual para cada uno y el acceso directo a las fuentes de referencia oficiales de donde se relevaron oportunamente. En base a este volumen de información, de alto valor para las tareas de enseñanza e investigación, se plantea la creación de un producto editorial que cubra una demanda concreta de datos accesibles y confiables para el trabajo académico en primera instancia, contemplando la posibilidad de abrir su difusión al público en general.

En cuanto a la problemática a investigar, esta incluye diferentes aspectos que en general requieren de tiempo y atención para obtener buenos resultados, como es, a título de ejemplo, la gestión del espacio de alojamiento del producto a obtener y de los insumos que requiera para su elaboración. Se trata en principio de un espacio virtual, que estaría en el servidor institucional de la universidad, si se logra garantizar la seguridad informática requerida. Esta cuestión fue vital en proyectos anteriores, por eso es un factor por solucionar de manera inmediata para poder concretar el proyecto.

Existen también aspectos relevantes respecto al reconocimiento del producto, que tienen relación directa con el cumplimiento de las exigencias que se postulan para el conjunto de publicaciones institucionales de calidad. Es un escenario donde se abren nuevas pautas que deben ser estudiadas y analizadas, para luego decidir cómo se llevará adelante la tarea planteada.

2.9 Objetivos:

El objetivo principal de este trabajo es producir un medio de comunicación escrita digital con el aval institucional de la universidad dedicado a la difusión de indicadores socioeconómicos y sus análisis de significado, contexto y proyecciones.

Como objetivos específicos se trata de:

- diseñar un sitio web de consulta mediante buscadores de información organizada y sistematizada, dado que se cuenta con esta base de datos a partir de trabajos anteriores.
- elaborar un diseño editorial para la publicación basado en la necesidad expresa, indicada por la comunidad académica, de contar con datos confiables y accesibles.
- tender contactos con las entidades locales o del exterior que nuclean las publicaciones institucionales para evaluar posibilidades de inserción del producto obtenido.
- actualizar la base de datos antes mencionada con una determinada periodicidad, a fin de lograr un producto más dinámico y eficiente para el usuario.
- diseñar un producto que facilite la interacción entre usuarios provenientes de campos científicos diversos, permitiendo una utilización accesible tanto para los académicos del área como para otros académicos e incluso el público en general.

2.10 Marco teórico:

Los indicadores económicos se expresan de manera cuantitativa y en general, revelan el estado de situación de fenómenos y procesos de interés a analizar en determinado momento y lugar, así como también permiten evaluar cambios a lo largo del tiempo o medir el resultado de un determinado accionar, destinado a influir en los fenómenos económicos bajo análisis. En ocasiones, un único indicador no permite reflejar el estado, características, nexos o particularidades de una situación que se encuentra en estudio, de ahí la necesidad de contar con un sistema de indicadores, que haga posible un análisis desde una mayor cantidad de dimensiones o enfoques.

Un indicador debe reunir ciertas condiciones: debe ser capaz de medir adecuadamente lo que se busca conocer (ser mensurable), debe captar los aspectos representativos del fenómeno a analizar (poder definirlo) y debe ser relevante (poder expresar aquello que se quiere medir).

"...Los indicadores representan importantes herramientas para la toma de decisiones ya que transmiten información científica y técnica que permite transformar la misma en acción. Resultando así fundamentales para evaluar y predecir tendencias de la situación de una región o localidad en lo referente a las cuestiones económicas y sociales, así como para valorar el cumplimiento de las metas y objetivos fijados en las políticas de gobierno..." (López María Teresa, Gentile Natacha. "Sistema de indicadores económicos y sociales: la importancia del análisis integrado)."



UNIVERSIDAD NACIONAL DE LA MATANZA

Como complemento de un marco teórico de referencia, se han considerado los elementos más destacados de la red conceptual prevaleciente en las asignaturas del área económica de las carreras del Departamento de Ciencias Económicas de la UNLaM. De acuerdo a este entramado, se reconocen como prioritarios los indicadores de análisis vinculados a áreas de conocimiento tales como: Economía General, Microeconomía, Macroeconomía, Macroeconomía Coyuntural, Comercio Internacional, Economía Internacional, Estructura Económica, como también el análisis de información del contexto social.

2.11 Hipótesis de trabajo:

La elaboración de un recurso virtual de difusión de información socioeconómica permite visualizar masivamente la investigación realizada sobre el tema en la universidad y da lugar a una respuesta a la demanda de información con fines académicos expresada oportunamente por los actores de la comunidad universitaria.

2.12 Metodología:

El plan de trabajo en términos metodológicos prevé un estudio de condiciones iniciales para la elaboración e inserción de la publicación en el medio, que puede describirse como sigue:

- Búsqueda de publicaciones periódicas en el escenario local e internacional vinculadas a temáticas de las áreas social o económica, elaboradas por instituciones educativas o asociaciones temáticas afines.
- Estudio de características y perfiles de los ejemplares hallados, evaluando similitudes y diferencias con el modelo de publicación en elaboración.
- Diseño y construcción del sitio web o espacio en un servidor donde alojar las bases de datos existentes.
- Discusión y estudio acerca de formatos posibles y evaluación de factibilidad y regularidad de la publicación en función de su diseño, periodicidad, volumen y estilos de contenido.
- Elaboración de formato preliminar de la propuesta editorial y simulación de publicación.
- Presentación del producto en reuniones científicas para su evaluación y mejoramiento.
- Elaboración del producto de lanzamiento y planificación de futuras ediciones a corto plazo.

El trabajo que se proyecta tiene un perfil interdisciplinario por lo que se prevé la realización de consultas o pedidos de asesoramiento a expertos en diferentes temáticas, a medida que esto sea considerado oportuno. El eje fundamental de esta investigación es la construcción de una herramienta para la comunidad académica bajo un formato editorial, que se apoyará en los resultados de los trabajos precedentes, los indicadores socioeconómicos, como núcleo temático. Este punto es vital ya que los contenidos puros del producto buscado están compilados en su totalidad, a menos que se decida ampliar la base de datos, hecho a contemplar a lo largo de este trabajo.

2.13 Bibliografía:

Bibliografía Básica:

- Ackley Gardner. Macroeconomía. Editorial Macchi. 1970.
- Arias Segura, J. y Segura Ruiz, O. Índice de ventaja comparativa revelada: un indicador del desempeño y de la competitividad productivo-comercial de un país. IICA. 2004.
- Armijo, Marianela y Guerrero, Alejandro. Sistema de Indicadores del Sector Público. SISPALC. Proyecto LAC MIC++, Banco Mundial. ILPES, CEPAL. Banco Mundial. Santiago de Chile, noviembre de 2011. Disponible en:
http://www.eclac.cl/ilpes/panorama/documentos/confreg1/sesion4/Guerrero_Armijo_PPTSISPALC5.pdf y
<http://sispalc.cepal.org/Sispalv2/Documentos/SISPALC.pdf> (documento preliminar)
- Banco Central de la República Argentina. Sistema de Cuentas del Producto e Ingreso de la Argentina, vol. 1, Buenos Aires 1975.
- Banco Central de la República Argentina. Cuentas Nacionales. Nociones. Serie de Trabajos Metodológicos y sectoriales Nro. 14, Buenos Aires 1981.
- Barberis, J. Presión tributaria nacional y provincial. La evolución desigual. Entrelíneas de política económica. Nro. 21. Año 3. Agosto de 2009.
- CEPAL - Estadísticas económicas de corto plazo de la Argentina: Sector externo y condiciones económicas internacionales. Documento de Trabajo Nro. 20, Buenos Aires 1988.
- CEPAL – Indicadores de comercio exterior y política comercial. 2011.
- CEPAL – Tópicos sobre el modelo de insumo-producto: teoría y aplicación. 2005.
- CONADE-CEPAL: Distribución del Ingreso y Cuentas Nacionales en Argentina, vol. 1, Buenos Aires 1965.
- Damill, Mario. El Balance de Pagos y la Deuda Externa Pública bajo la Convertibilidad. EDES, Serie de Documentos de Economía 2000/6, Buenos Aires, 2000.
- Dornbusch, R., Fischer S. Macroeconomía. Mc Graw Hill, 12ª. Edición. 2015.
- Durán Lima, J., y Álvarez, M. Indicadores de comercio exterior y política comercial: medidores de posicionamiento y dinamismo comercial. CEPAL. 2008.



UNIVERSIDAD NACIONAL DE LA MATANZA

- Ferreres J. Doscientos años de economía argentina. Editorial El Ateneo. 2005.
- García, Norberto y Barra Ruatta, Orlando. El Balance de Pagos. Ed. Macchi, Buenos Aires, 1985.
- Golberg y Ianchilovici - Art. El Stock de Capital en Argentina
- González N, Tomasini R, y Alá Rué, P. Introducción al estudio del ingreso nacional. Eudeba, 1997
- INDEC - Encuesta Permanente de Hogares - Marco teórico y metodológico
- Mankiw, N. Gregory. Principios de Economía. Mc Graw Hill. 3ª. Edición. 2004.
- Mankiw, N. Gregory. Macroeconomía. Antoni Bosch. 8ª. Edición. 2014.
- Monteverde, Ernesto. Concepto e interpretación de las cuentas nacionales. Ediciones Macchi, 1994
- Larraín, F. y Sachs, J. Macroeconomía en la Economía Global. Prentice Hall. 2ª Edición. 2002.
- Latrichano, Juan Carlos. La Economía al Servicio del Hombre. Editorial El Escriba. 2002.
- Latrichano, Juan Carlos. Macroeconomía Heterodoxa. Editorial Macchi. 2007.
- Müller, Alberto E.G. Economía Descriptiva. Nociones de Cuentas Nacionales e indicadores Socioeconómicos. Ed. Catálogos, Buenos Aires, 1997.
- Naciones Unidas - Sistema de Cuentas Nacionales - 1993
- Parkin, M., Esquivel, G., y Ávalos, M. Microeconomía. Pearson. 7ª. Edición. 2006.
- Programa de las Naciones Unidas para el Desarrollo (PNUD). Informes sobre desarrollo humano 1990 y siguientes.
- Propatto, Juan Carlos. El sistema de cuentas nacionales. Ediciones Macchi, 1999.
- Registro de conceptos estadísticos como recurso para una alfabetización estadística. Proyecto PROINCE. Código 55/B142. Período: 2009/2011.
- Redrado, M. y Lacunza, H. Una nueva inserción comercial para América Latina. BID-INTAL. 2004.
- Requeijo, J. Estructura Económica Internacional. Editorial AC, 3º Edición, 2001.
- Samuelson, P. y Nordhaus, W. Economía. Mc Graw Hill. 18ª. Edición. 2005.
- Secretaría de Programación Económica y Regional, MEYOSP. Sistema de Cuentas Nacionales. Argentina Año base 1993. Fuentes de información, métodos de estimación y estimaciones trimestrales y anuales. Junio de 1999.
- Secretaría de Programación Económica y Regional, MEYOSP. Metodología de estimación del Balance de Pagos. Abril de 1999.
- Secretaría de Programación Económica y Regional, MEYOSP. Presentación de la actualización metodológica del Balance de Pagos. Abril de 1999
- Singer, Hans. Los modelos keynesianos del desarrollo económico y sus limitaciones. Occasional Papers del Instituto Asiático de las Naciones Unidas para el Desarrollo y la Planificación Económicos. Diciembre de 1969.

Páginas de referencia sobre indicadores:

http://www.undp.org.mx/IMG/pdf/Asistente_de_Sistematizacion_Monitoreo_y_Evaluacion.pdf

http://www.undp.org.mx/IMG/pdf/TORS_sistematizacion_y_evaluacion.pdf

<http://saldosforex.wordpress.com/2011/01/13/analisis-de-indicadores-sociales-y-economicos-de-brasil-argentina-colombia-y-mexico-en-2010/>

<http://www.olade.org/indicadores-economico-energeticos-regionales-argentina>

http://www.fiel.org/publicaciones/CuadrosIC/CUAD_IND1_1332770455528.pdf

<http://www.fundaciongeo.org.ar/BISOE.pdf>

<http://www.carm.es/econet/municipios/FUENTES%20MUNICICLO.pdf>

http://www.ine.gob.bo/pdf/Bo_Es_In/BEI_2010_2.pdf

<http://www.cepal.org/publicaciones/xml/1/43991/EEE-Argentina.pdf>

<https://www.indec.gob.ar>

<http://bcra.gov.ar/publicacionesyestadisticas/estadisticas/principalesvariables/reservasinternacionales-delbcra>

<http://www.argentina.gob.ar/hacienda>

2.14 Programación de actividades (Gantt):

Actividades programadas (en meses)	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18	19	20	21	22	23	24
Búsqueda de publicaciones																								
Estudio de sus perfiles																								
Diseño de sitio web p/ datos																								



2.20 Vinculación del proyecto con otros grupos de investigación del país y del exterior:

Poder concretar este punto es de gran interés, dado que el capital principal de este trabajo es el conocimiento. En función de las presentaciones en reuniones científicas que puedan realizarse, los contactos se generan con gran fluidez, pero, no obstante, una de las actividades previstas en el plan de investigación es estudiar la existencia de trabajos similares en significación y proyección, es decir publicaciones periódicas con información socioeconómica de diversos alcances, por lo que se prevé tomar contacto de manera potencial con los responsables de los mismos.

Grado de ejecución de los objetivos inicialmente planteados, modificaciones o ampliaciones u obstáculos encontrados para su realización

El objetivo principal planteado para este trabajo fue producir un medio de comunicación escrita digital dedicado a la difusión de los indicadores socioeconómicos, acompañados de análisis de sus significado, su relación con el contexto de aplicación e incidencia y sus posibles proyecciones. Este objetivo se cumplió parcialmente ya que el planteo de la publicación, tal como fuera concebida, se efectivizó únicamente en todo lo relativo a la elaboración de documentos con información oficial revisada y actualizada -buena parte de ella- a febrero de 2021 sobre los indicadores socioeconómicos estudiados. Estos compilados fueron denominados Núcleos de Indicadores Socioeconómicos y se refieren a diferentes áreas: Comercial, Fiscal, Financiera, Social-Laboral y Macroeconómica.

Estos cinco núcleos son el soporte técnico de la publicación que se proyectaba elaborar.

La primera dificultad ocurrida fue la imposibilidad de concretar su lanzamiento formal dado que durante 2020 la universidad estuvo cerrada y todas las actividades que involucraron al sitio web de la universidad se concentraron, prioritariamente, en la gestión de el dictado de clases de forma virtual incluyendo la actualización de la plataforma institucional para poder realizar todas las tareas administrativas en forma remota.

Desde que se inició este trabajo comenzaron las gestiones a través de la Secretaría de Ciencia y Tecnología (SeCyT) y del Departamento de Ciencias Económicas (DCE) para la publicación de los resultados a obtener. El motivo de ellas era lograr la publicación en alguna de las páginas que estas dependencias administran en el sitio institucional, quedando pendiente su resolución en 2019 y luego durante el 2020 este tema fue prácticamente inabordable, como se mencionaba más arriba.

Por estas razones, la investigación culmina sin poder darle a sus productos logrados el destino que estaba planeado para ellos en el proyecto original, y a raíz de esto, la Secretaría de Investigaciones del departamento de Ciencia Económicas confirmó a pocos días de la finalización del proyecto, la posibilidad de realizar una publicación preliminar del material técnico elaborado en su página institucional para dar difusión a los núcleos de información socioeconómica.

Durante 2020 además de lo mencionado, es preciso indicar que por razones de salud varios miembros del equipo debieron hacer uso de licencias médicas, hechos que impidieron que se pudiera cumplir en tiempo y forma con las actividades tal y como están planificadas.

Entre los objetivos específicos, se pudieron cumplimentar todos aquellos que implicaron tareas llevadas adelante por el equipo de investigación de manera autónoma, es decir, sin depender de acciones o resoluciones institucionales.



UNIVERSIDAD NACIONAL DE LA MATANZA

Éstos se resumen en hechos como:

- la elaboración de un diseño editorial para la publicación de los indicadores basado en la necesidad expresa, indicada por la comunidad académica oportunamente, de contar con datos confiables y accesibles;
- la actualización periódica de la base de datos sobre la que se sustenta la publicación, a fin de lograr un producto dinámico lográndose la última en febrero 2021 ;
- el diseño de un producto accesible en su presentación y contenidos, que pueda ser consultado más allá del ambiente académico o del área disciplinar específica, dado su temática socioeconómica incluso el público en general.

Los objetivos que no pudieron hacerse efectivos son:

- diseñar un sitio web de consulta mediante buscadores de información organizada y sistematizada, dado que se cuenta con esta base de datos a partir de trabajos anteriores.
- difusión formal de las publicaciones resultantes de la investigación.
- tender contactos con las entidades locales o del exterior que nuclean las publicaciones institucionales para evaluar posibilidades de inserción del producto obtenido.

En función de la modalidad de trabajo que se defina para el año 2021, queda en el equipo la expectativa de que próximamente se podría dar curso a las tareas pendientes, retomando el contacto con la SCyT a fin de evaluar lugar adecuado para publicar el material elaborado, dentro del sitio institucional de la universidad, y a partir de ahí, continuar con la difusión del material. Vale decir que el objetivo de publicar en otros sitios quedó en suspenso priorizando la aparición de la publicación a través de los medios digitales pertenecientes a la universidad donde fue creada.

B. Principales resultados de la investigación

Trabajos presentados a congresos y/o seminarios

Comunicación 1	
Autores:	Polola, L.; Oyuela Ramos, M.V.; Re, S.; Salinas, A.; López, P.
Título	<i>Información socioeconómica como capital de conocimiento para la formación profesional, la investigación y conocimiento público.</i>
Año	2019
Evento	III Congreso Internacional "Instituciones e Interdisciplina. Alcances Jurídicos, económicos y epistemológicos"
Lugar de realización	Santa Rosa La Pampa
Fecha de presentación de la ponencia	2/8/2019
Entidad que organiza	<i>Facultad de Ciencias Económicas y Jurídicas. UNLaPam</i>
URL de descarga del trabajo	<i>Ver en Anexo I</i>



UNIVERSIDAD NACIONAL DE LA MATANZA

Comunicación 2	
Autores:	Polola, L.; Oyuela Ramos, M.V.; Re, S.; Salinas, A.; López, P.; Costantini, D.; Almonacid, C.
Título	<i>Información socioeconómica de interés como capital de conocimiento.</i>
Año	2019
Evento	Cuarta Edición de Semana de la Investigación, el Desarrollo y la Innovación
Lugar de realización	San Martín - Buenos Aires
Fecha de presentación de la ponencia	11/09/2019
Entidad que organiza	<i>Escuela de Economía y Negocios de la Universidad de San Martín</i>
URL de descarga del trabajo	<i>Ver en Anexo I</i>

Comunicación 3	
Autores:	Latrichano, J.; Polola, L.; Oyuela Ramos, M.V.; Re, S.; Salinas, A.; López, P.; Costantini, D.; Almonacid, C.; Ercolani, E. Pontoriero, D.; García, A.; Gallecio, R.
Título	<i>Información socioeconómica de interés como capital de conocimiento.</i>
Año	2019
Evento	Jornada de Divulgación Científica
Lugar de realización	San Justo - Buenos Aires
Fecha de presentación de la ponencia	18/09/2019
Entidad que organiza	<i>Departamento de Ciencias Económicas Unlam</i>
URL de descarga del trabajo	<i>Ver en Anexo I</i>

Comunicación 4	
Autores:	Latrichano, J.; Polola, L.; Oyuela Ramos, M.V.; Re, S.; Salinas, A.; López, P.; Costantini, D.; Almonacid, C.; Ercolani, E. Pontoriero, D.; García, A.; Gallecio, R.
Título	<i>Información socioeconómica de interés como capital de conocimiento.</i>
Año	2020
Evento	3ras Jornadas de Intercambio en Investigación
Lugar de realización	San Justo - Buenos Aires
Fecha de presentación de la ponencia	25/11/2020
Entidad que organiza	<i>Departamento de Ciencias Económicas Unlam</i>
URL de descarga del trabajo	<i>Ver en Anexo I</i>



Otras publicaciones

Observación: Los productos aquí mencionados se publicarán en la página de la Secretaría de Investigaciones del departamento, por esa razón se agregaron en el Anexo I como parte de los resultados de la investigación.

Este conjunto de volúmenes contiene el material elaborado por el equipo, cuyo tema excluyente son los indicadores socioeconómicos que se desarrollaron teóricamente a través de sus fichas conceptuales, sus valores actualizados y en los casos que esto fue posible, los gráficos de las series temporales correspondientes.

Autores	Polola, L.; Oyuela Ramos, M.V.; Re, S.; Salinas, A.; López, P.; Almonacid, C.; Constantini, D.; Ercolani, E. sobre una idea original de Latrichano, J.
Título	<i>Núcleos de Indicadores Socioeconómicos. Vol. 1: Núcleo Social y Laboral.</i>
Año	2021
URL de descarga del trabajo	<i>En trámite</i>

Autores	Polola, L.; Oyuela Ramos, M.V.; Re, S.; Salinas, A.; López, P.; Almonacid, C.; Constantini, D.; Ercolani, E. sobre una idea original de Latrichano, J.
Título	<i>Núcleos de Indicadores Socioeconómicos. Vol. 2: Núcleo Comercial</i>
Año	2021
URL de descarga del trabajo	<i>En trámite</i>

Autores	Polola, L.; Oyuela Ramos, M.V.; Re, S.; Salinas, A.; López, P.; Almonacid, C.; Constantini, D.; Ercolani, E. sobre una idea original de Latrichano, J.
Título	<i>Núcleos de Indicadores Socioeconómicos. Vol.3 : Núcleo Fiscal</i>
Año	2021
URL de descarga del trabajo	<i>En trámite</i>

Autores	Polola, L.; Oyuela Ramos, M.V.; Re, S.; Salinas, A.; López, P.; Almonacid, C.; Constantini, D.; Ercolani, E. sobre una idea original de Latrichano, J.
Título	<i>Núcleos de Indicadores Socioeconómicos. Vol. 4: Núcleo Macroeconómico</i>
Año	2021
URL de descarga del trabajo	<i>En trámite</i>



UNIVERSIDAD NACIONAL DE LA MATANZA

Autores	Polola, L.; Oyuela Ramos, M.V.; Re, S.; Salinas, A.; López, P.; Almonacid, C.; Constantini, D.; Ercolani, E. sobre una idea original de Latrichano, J.
Título	<i>Núcleos de Indicadores Socioeconómicos. Vol.5 : Núcleo Financiero.</i>
Año	2021
URL de descarga del trabajo	<i>En trámite</i>

C. Otros resultados.

Producto	Descripción
Modelo de Artículo	Ejemplo de material a incluir la publicación en elaboración que toma elementos de las bases de datos presentes en los Núcleos elaborados. Incluido en el Anexo I.

D. Formación de recursos humanos.

E. Recursos humanos en formación: estudiantes de grado

Apellido y nombre del Recurso Humano	Tipo	Institución	Período (desde/hasta)	Actividad asignada
Sánchez Galetto, Priscila	Alumno Becario	Unlam	2020/2021	Revisión y análisis de publicaciones editadas en otras instituciones de investigación
Rojas Brian	Alumno Becario	Unlam	2020/2021	Revisión y análisis de publicaciones editadas en otras instituciones de investigación

F. Vinculación²:

Durante 2019 se formó un equipo de trabajo en la Universidad Nacional de La Matanza, Departamento de Ciencias Económicas, con el objetivo de crear una base de datos socio económicos locales que contemplara las actividades industriales y comerciales del distrito.

Durante ese año se proyectaron una serie de actividades que serían puestas en marcha en 2020 que incluían registro y análisis de información referida a las actividades comerciales e industriales.

² Entendemos por acciones de "vinculación" aquellas que tienen por objetivo dar respuesta a problemas, generando la creación de productos o servicios innovadores y confeccionados "a medida" de sus contrapartes.



UNIVERSIDAD NACIONAL DE LA MATANZA

Por motivos conocidos, fueron suspendidas todas las actividades académicas presenciales, incluidas las visitas, reuniones de organización y coordinación de tareas y este proyecto se suspendió hasta nuevo aviso.

Vale decir que se concretaron algunos acuerdos y convenios con asociaciones civiles, industriales, comerciales y técnicas a fin de realizar un trabajo conjunto de mutuo beneficio. La universidad se dispuso a tomar cartas en el análisis de estado de situación del partido de la Matanza para lo cual era preciso disponer de información primaria o secundaria y, a su vez, las entidades y organizaciones necesitaban actualizarse respecto a las actividades que eran de su absoluto interés conocer, como saber el estado de las actividades, dado que su función primaria es acompañar, asesorar y en definitiva apoyar a aquellos a quienes nuclea.

G. Otra información

La universidad ha reconocido y apoyado oportunamente la investigación dado su potencial de vincularse con los sectores dedicados a actividades que involucran como variables de interés o están afectados a los indicadores estudiados.

Entre los vínculos que se establecieron, vale mencionar que el equipo ha tomado contacto con varias entidades entre las que se destaca la Dirección de Estadísticas Provinciales, dependiente del Gobierno de la Provincia de Buenos Aires. Se realizó un encuentro con su director general en 2019, donde se acordaron posibles acciones en conjunto, de alcance local con proyección a numerosas vinculaciones como las mencionadas en el ítem anterior.

Lamentablemente no pudieron llevarse adelante esas acciones debido a la pandemia, pero el vínculo establecido con la posibilidad concreta de realizar acciones conjuntas cuando las condiciones de salud permitan.



H. Cuerpo de anexos:

- Anexo I: Copia de cada uno de los trabajos mencionados en los puntos B, C y D, y certificaciones cuando corresponda.
-Comunicación 1 presentada en III Congreso Internacional "Instituciones e Interdisciplina. Alcances Jurídicos, económicos y epistemológicos" celebrado en Santa Rosa La Pampa en agosto de 2019.

Información socioeconómica como capital de conocimiento para la formación profesional, la investigación y conocimiento público.

Autores³: Polola, Laura Cristina; Oyuela Ramos, María Victoria; Re, Sonia Karina; López, Pablo y Salinas Andrés

Resumen

El presente trabajo, que es continuación de una serie de investigaciones precedentes, tiene como objetivo la generación de una publicación periódica de indicadores socioeconómicos, su forma de cálculo, interpretación y posibles usos, destinada a un público no necesariamente académico. Este producto sería editado en un soporte virtual, con el aval institucional de la UNLaM.

Este proyecto es netamente interdisciplinario desde sus inicios, pues el producto de las sucesivas etapas desarrolladas fue factible gracias al compromiso asumido y al trabajo coordinado de economistas, estadísticos e informáticos, que con su labor conjunta han aportado, y continúan haciéndolo, saberes disciplinares y metodológicos para la elaboración de un soporte teórico, la actualización y control periódicos de la información recabada, el contraste de fuentes para evitar posibles inconsistencias, la definición del formato del material, el diseño del espacio web donde se alojarían los datos relevados y analizados, entre otras. Cabe mencionar la valiosa participación de alumnos becarios de la Licenciatura en Economía, siendo éste un cariz adicional del trabajo realizado, dada la formación de recursos humanos lograda con perspectivas altamente positivas.

Por otro lado, el sistema de indicadores obtenido -que se presenta en este evento y que sería el alma mater de la publicación en elaboración- en virtud de la multiplicidad de características de sus potenciales usuarios, acarrea implícitamente una necesidad de lograr un producto final con una mirada amplia y abarcativa, que sea accesible y de utilidad al mayor espectro posible de demandantes.

³ Docentes pertenecientes al equipo de investigación dirigido por el Dr. Juan Latrichano, del que también forman parte Claudio Almonacid, Darío Pontoriero, Adrián García, Raúl Gallecio, Darío Costantini y Emiliano Nicastro todos pertenecientes al Departamento de Ciencias Económicas de la Unlam.



UNIVERSIDAD NACIONAL DE LA MATANZA

La base de datos elaborada cuenta con más de 30 indicadores socioeconómicos e incluye su evolución temporal y el marco teórico pertinente para cada uno de ellos y se ha consolidado como punto de partida del actual proyecto de creación del producto editorial institucional que se encuentra en sus inicios, dada su reciente aprobación.

Introducción

El trabajo que se presenta cuenta con una serie de etapas previas que lo han nutrido en contenidos y a su vez, en términos metodológicos.

Como resultados de dichas etapas hoy se tiene como capital la información obtenida luego de recorrer, sintéticamente, las siguientes instancias:

- **Consulta sobre indicadores relevantes**
- **Diseño de sistema de indicadores**
- **Construcción de base de datos**

Contenido del sistema de indicadores

El sistema de indicadores durante todas, incluida la primera fase, fue el principal objetivo a lograr, para esto, se fueron delineando las principales características de todo el volumen de información a compilar y organizar. Como pautas indispensables para determinar qué tipo y calidad de información se incluiría, se consideraron como más relevantes los datos correspondientes a:

- **Información de uso habitual en tareas académicas: enseñanza e investigación**
- **Indicadores correspondientes a cuentas nacionales**
- **Datos tomados de fuentes oficiales y de elaboración propia**
- **Actualización periódica y ampliación de series de datos temporales**
- **Información teórica en fichas conceptuales para cada indicador**
- **Tabulaciones y gráficos de información de estudio**
- **Vinculación entre indicadores asociados por ser insumos de otros**

El valor de la interdisciplina en el desarrollo del trabajo

Una característica que distingue a este trabajo es que sus investigadores conforman un equipo interdisciplinario básicamente de:

→Economistas →Estadísticos →Informáticos

que con su labor conjunta han aportado saberes disciplinares y metodológicos para la elaboración de un soporte teórico, la actualización y control periódicos de la información, el contraste de fuentes para evitar



UNIVERSIDAD NACIONAL DE LA MATANZA

inconsistencias, la definición del formato del material, el diseño del espacio web donde alojar los datos relevados y analizados, entre otras.

Cómo funcionaría el sistema

A la hora de diagramar el sistema se tuvo en cuenta que el espectro de usuarios es variado, por lo que la utilización del mismo está pensada para que cualquier persona que precise información pueda acceder a ella y entender que es lo que está observando.

La experiencia del usuario cuenta con un listado de indicadores, fichas conceptuales, una tabla de valores para cada indicador y un gráfico de éste.

El sistema tiene como base un motor de búsqueda con diferentes filtros dentro de los cuales el usuario puede combinar bases de datos o simplemente utilizar los indicadores ya creados.

Lo esencial son las fichas conceptuales sobre las que se apoya, ya que el usuario puede consultar determinados parámetros de cada serie o indicador como sus fuentes, fórmulas, utilidades y aplicaciones e interpretación de la información. Al seleccionar la opción deseada, el sistema devuelve la serie en cuestión y ofrece la posibilidad de mostrar la misma en un gráfico.

Información vinculada: sistema de links de contacto





UNIVERSIDAD NACIONAL DE LA MATANZA

Ejemplo: Índice de Complementariedad Comercial

a) Ficha Conceptual

A continuación, veremos como ejemplo una de las fichas conceptuales de uno de los indicadores incluidos en el programa. En la misma se observan la clasificación, los datos que fueron necesarios para armar el indicador y sus fuentes, su aplicación, la fórmula y por último la interpreta

Ficha Nº 5. Índice de Complementariedad Comercial		CLAVES
Clasificación	Indicador económico interno y externo. Variable de Proporción.	Variable económica de proporción/Sector Externo/Sector interno/Comercio exterior/ Complementariedad comercial
Datos requeridos	La participación de un determinado bien s en las exportaciones de un país i y en las importaciones de un país j; y la participación del bien s en las importaciones mundiales (neta de las importaciones del país i).	Oferta de exportaciones/ Demanda de importaciones/País/ País socio
Aplicación principal	El índice de complementariedad comercial procura capturar el efecto por el cual cuanto mayor es la coincidencia entre la oferta exportable de un país y la demanda de importaciones de su socio, mayor es la tendencia a comerciar entre ellos.	Oferta de un país/ Demanda de país socio/Coincidencia/ Efecto/Comercio bilateral
Fuentes de datos y acceso	Instituto Nacional de Estadísticas y Censo (INDEC) www.indec.gob.ar Ruta: Cuentas nacionales, PBI, serie histórica, oferta y demanda en millones de pesos corrientes. Banco Mundial http://www.bancomundial.org INTAL http://www.iadb.org/es/intal/intal_1081.html Organización Mundial del Comercio http://www.wto.org/spanish/res_s/statis_s/its2013_s/its13_world_trade_dev_s.pdf	INDEC/Banco Mundial/INTAL/OMC
Cálculo: fórmula y cálculos auxiliares	$C_{ij} = \sum_s \left[\frac{x_i^s}{t_w^s} \cdot \frac{m_j^s}{t_w^s} \cdot t_w^s \right]$ $= \sum_s \left[\frac{x_i^s \cdot m_j^s}{t_w^s} \right]$ <p>Donde x_i^s, es la participación del bien s en las exportaciones de i o sea (X_i^s/X_i); m_j^s, es la participación del bien s en las importaciones de j o sea (M_j^s/M_j); y t_w^s, es la participación del bien s en las importaciones mundiales (neta de las importaciones de i).</p>	
Interpretación	La complementariedad comercial es el promedio ponderado del producto de un índice de ventajas comparativas de i (índice de especialización exportadora) por un índice de desventajas comparativas de j (índice de especialización importadora), siendo el ponderador la participación del bien s en las importaciones mundiales. Este índice tiende a 0 cuando el país i no exporta los mismos bienes que j importa. Un valor mayor que 1 implica que existe una fuerte complementariedad entre la oferta exportable de i y la demanda de importaciones de j; el índice adoptaría valores muy altos cuando la especialización exportadora de i coincidiera con la especialización importadora de j. Finalmente, un valor del índice de complementariedad comercial próximo a 1 indicaría que la especialización importadora y exportadora de ambos países se asemejan	Complementariedad comercial/Valores/ Comercio bilateral



UNIVERSIDAD NACIONAL DE LA MATANZA

b) Tabla de valores

INDICE DE COMPLEMENTARIEDAD COMERCIAL

País Receptor Ejemplo: China - Producto ejemplo: Poroto de Soja. Unidades en miles de dólares

Argentina exportadora		2000	2001	2002	2016	2017	...
Monto exportado del producto	X_i^s	695.026,71	928.501,70	808.935,69	3.027.728,11	2.559.976,38	
Monto exportado total	X_i	26.341.029,00	26.542.726,00	25.650.599,00	57.909.097,00	58.620.764,00	
Participación del producto en las exportaciones de Argentina	$x_i^s = X_i^s / X_i$	0,026385708	0,034981399	0,031536717	0,052284153	0,04367013	
China importadora		2000	2001	2002	2016	2017	
Monto importado del producto	M_j^s	2.401.262,58	2.734.209,81	2.833.661,57	33.699.065,97	38.665.072,23	
Monto importado total	M_j	225.093.731,00	243.552.880,60	295.170.104,10	1.587.920.688,00	1.843.792.939,00	
Participación del producto en las importaciones de China	$m_j^s = M_j^s / M_j$	0,010668	0,011226	0,009600	0,021222	0,020970	
El mundo importador		2000	2001	2002	2016	2017	
Monto importado del producto		20.862,91	23.962,08	25.535,88	90633,43819	89256,67	
Monto importado total		6.439.960,78	6.221.183,37	6.524.445,04	15.652.606,99	16.125.913,02	
Participación del producto en las importaciones mundiales	t_w^s	0,00324	0,00385	0,00391	0,00579	0,00553	
INDICE DE COMPLEMENTARIEDAD COMERCIAL ICC	$(x_i^s \cdot m_j^s) / t_w^s$	0,0868867	0,1019587	0,0773544	0,1916273	0,1654531	

c) Gráfico temporal el indicador



Indicadores incluidos en el sistema (Versión 2019)



UNIVERSIDAD NACIONAL DE LA MATANZA

1. Balanza Comercial
2. Balanza De Pagos
3. Coeficiente De Apertura Económica
4. Coeficiente De Gini
5. Complementariedad Comercial
6. Consumo Autónomo Y Propensión A Consumir
7. Estimación De La Curva De Phillips
8. Gasto Público En Relación Al Pbi
9. Índice De Intensidad Comercial (Iic)
10. Inflación
11. Ingreso Nacional
12. Inversión Financiera
13. Inversión Neta
14. Índice De Ventaja Comparativa Revelada (Vcr)
15. Multiplicador De La Base Monetaria
16. Plazo De La Deuda Pública (Duration)
17. Presión Tributaria
18. Regresividad Del Sistema Impositivo
19. Relación Del Pbi Por Habitante
20. Relación Deuda Externa/Deuda Pública
21. Relación Giro Utilidades Al Exterior/Inversión Extranjer
22. Relación Pbi/Stock De Capital
23. Relación Reservas/Deuda Externa
24. Tasa De Actividad
25. Tasa De Desempleo
26. Tasa De Efectivo Mínimo Real Del Sistema Financiero
27. Tasa De Empleo
28. Tasa De Pobreza E Indigencia
29. Tasa De Protección Efectiva
30. Tasa De Subocupación
31. Tasa Promedio Ponderada De La Deuda Pública
32. Deuda Externa
33. Producto Bruto Interno
34. Exportaciones-Importaciones



UNIVERSIDAD NACIONAL DE LA MATANZA

Publicación dedicada a los indicadores

Durante el desarrollo de este trabajo, cuyo objetivo final era la creación de un producto que sea de ayuda para estudiantes, docentes e investigadores como así también el público en general de cualquier otra disciplina, se han puesto en marcha todos los recursos disponibles para obtener una herramienta para el ámbito académico desde cualquiera de sus aristas.

Una forma de lograr el acceso y la comprensión de los contenidos incluidos por un espectro de potenciales usuarios tan amplio es que en este momento las acciones están dedicadas a lograr elaborar materiales de trabajo y formación que contemplan:

- **Página Web de sistema de indicadores**
- **Buscador inteligente de indicadores: tablas de valores, fichas y gráficos**
- **Análisis de contexto y de procesos asociados**
- **Interacción entre indicadores**
- **Impacto de valores de los indicadores: Significados**

Producto final esperado del trabajo

- **Diseño y elaboración de publicación periódica de interés académico**
- **Material de estudio y análisis útil para la formación profesional**
- **Material de consulta para trabajo de investigación**

*-**Comunicación 2** presentada en la Cuarta Edición de Semana de la Investigación, el Desarrollo y la Innovación realizada en Escuela de Economía y Negocios de la Universidad de San Martín en setiembre de 2019*

INFORMACIÓN SOCIOECONÓMICA DE INTERÉS COMO CAPITAL DE CONOCIMIENTO. PUBLICACIÓN DE INDICADORES RELEVANTES PARA LA FORMACIÓN PROFESIONAL Y LA INVESTIGACIÓN.

ÁREA: INNOVACIÓN TECNOLÓGICA Y DESARROLLO

Autores: Polola Laura, María Victoria Oyuela Ramos, Sonia Re, Andrés Salinas, Darío Costantini y Claudio Almonacid

Departamento de Ciencias Económicas. Universidad Nacional de La Matanza.



UNIVERSIDAD NACIONAL DE LA MATANZA

Introducción

El presente trabajo constituye la continuación, a la vez que conclusión, de una serie de proyectos precedentes en los cuales se apuntó a la construcción y posterior publicación de un sistema de información de indicadores socioeconómicos destinado a la comunidad académica y, eventualmente, a otros potenciales interesados.

Las diferentes etapas de trabajo recorridas en orden cronológico pueden describirse en función de su principal objetivo, partiendo inicialmente con el diseño y definición del sistema de información (2013-2014) que se vieron plasmados en una serie de fichas teóricas, tablas de valores y diagramas como formatos de presentación; siguiendo con la elaboración de un prototipo del sistema a escala (2015-2016) donde se priorizó la interactividad de la información como rasgo más notable y por último, la conclusión de la base de datos y gestión de su inclusión en la plataforma institucional (2017-2018).

La etapa en desarrollo actualmente se focaliza en la elaboración de una página web para la publicación de los indicadores y el diseño de una publicación editorial dedicada a difundir los indicadores socioeconómicos acompañados de su análisis, su incidencia y rol como descriptores de procesos en un marco contextual (2019-2020).

Motivación del trabajo y problema de investigación

En materia de investigación y enseñanza de las ciencias económicas, los indicadores representan un insumo primordial. Sin embargo, es usual que todos los actores de la comunidad académica -docentes, investigadores y alumnos- se topen con serias dificultades a la hora de obtener tal información. A través de un relevamiento destinado a detectar cuáles son los principales inconvenientes que se presentan al respecto, se observaron de manera recurrente expresiones referidas a:

- la falta de un acceso rápido a información relevante para ser utilizada en diversas tareas académicas,
- frecuente heterogeneidad en las fuentes consultadas, en términos de diseño y metodología para la determinación de indicadores
- desactualización de los datos, o discontinuidad de las series temporales.
- problemas internos en fuentes de información oficiales o públicas que generan ausencia de datos fidedignos para realizar estudios, por ejemplo, por problemas políticos o económicos.

De esta manera, la demanda fue concreta, y a fin de dar respuesta a este vacío de información, se puso en marcha la elaboración de una base de datos propia y a la medida de lo que los mismos profesores e investigadores fueron indicando como prioritario para llevar adelante sus tareas.

Objetivos y metodología aplicada

El objetivo principal de este trabajo es producir una publicación digital institucional dedicada a la difusión de indicadores socioeconómicos y sus análisis de significado, contexto y proyecciones.



UNIVERSIDAD NACIONAL DE LA MATANZA

Entre otras cosas, se apunta a diseñar un sitio web de consulta mediante buscadores de información organizada y sistematizada, ya que se encuentra disponible la base de datos elaborada en etapas anteriores. Se destaca la posibilidad a partir de este trabajo, de tender contactos con las entidades locales o del exterior que nuclean las publicaciones institucionales para evaluar posibilidades de inserción del producto obtenido, como también generar una fuente de trabajo complementario para pasantes o graduados recientes que les permita aportar su experiencia como alumnos a partir de las necesidades de insumos para la formación profesional, ya que es necesario actualizar periódicamente la base de datos, a fin de lograr un producto más dinámico y eficiente para el usuario.

Es de esperar que se obtenga un producto que facilite la interacción entre usuarios provenientes de campos científicos diversos, permitiendo una utilización accesible tanto para los académicos del área como para otros académicos e incluso el público en general.

El plan de trabajo en términos metodológicos implica un estudio de condiciones iniciales para la elaboración e inserción de la publicación en el medio.

El trabajo que se proyecta tiene un perfil interdisciplinario por lo que se prevé la realización de consultas o pedidos de asesoramiento a expertos en diferentes temáticas, a medida que esto sea considerado oportuno. El eje fundamental de esta investigación es la construcción de una herramienta para la comunidad académica bajo un formato editorial, que se apoyará en los resultados de los trabajos precedentes, los indicadores socioeconómicos, como núcleo temático. Este punto es vital ya que los contenidos puros del producto buscado están compilados en su totalidad, a menos que se decida ampliar la base de datos, cuestión que no ha sido desestimada, aunque tal vez no pueda concretarse a lo largo del período actual de trabajo pudiendo quedar como punto de partida para tramos venideros.

Marco teórico

Los indicadores económicos se expresan de manera cuantitativa y en general, revelan el estado de situación de fenómenos y procesos de interés a analizar en determinado momento y lugar, así como también permiten evaluar cambios a lo largo del tiempo o medir el resultado de un determinado accionar, destinado a influir en los fenómenos económicos bajo análisis. En ocasiones, un único indicador no permite reflejar el estado, características, nexos o particularidades de una situación que se encuentra en estudio, de ahí la necesidad de contar con un sistema de indicadores, que haga posible un análisis desde una mayor cantidad de dimensiones o enfoques.



UNIVERSIDAD NACIONAL DE LA MATANZA

Un indicador debe reunir ciertas condiciones: debe ser capaz de medir adecuadamente lo que se busca conocer (ser mensurable), debe captar los aspectos representativos del fenómeno a analizar (poder definirlo) y debe ser relevante (poder expresar aquello que se quiere medir).

“...Los indicadores representan importantes herramientas para la toma de decisiones ya que transmiten información científica y técnica que permite transformar la misma en acción. Resultando así fundamentales para evaluar y predecir tendencias de la situación de una región o localidad en lo referente a las cuestiones económicas y sociales, así como para valorar el cumplimiento de las metas y objetivos fijados en las políticas de gobierno...” (López María Teresa, Gentile Natacha. “Sistema de indicadores económicos y sociales: la importancia del análisis integrado.”).

Como complemento de un marco teórico de referencia, se han considerado los elementos más destacados de la red conceptual prevaleciente en las asignaturas del área económica de las carreras del Departamento de Ciencias Económicas de la UNLaM. En función de este entramado, se reconocen como prioritarios los indicadores de análisis vinculados a áreas de conocimiento tales como: Economía General, Microeconomía, Macroeconomía, Macroeconomía Coyuntural, Comercio Internacional, Economía Internacional, Estructura Económica, como también el análisis de información del contexto social.

Es esta etapa del trabajo, donde el tema central es la difusión de los indicadores a través de un producto editorial, se suma a las referencias citadas, un marco de estándares comunicacionales que pueda integrarse al concepto de partida en la construcción de esta herramienta para el trabajo académico que lo comprenda y exceda en función de la proyección de sus alcances.

Ejemplos de búsquedas

A modo ilustrativo del producto obtenido a partir del trabajo realizado, y para que pueda apreciarse lo que un eventual usuario del sistema podría visualizar, se presentan a continuación la ficha teórica de un indicador (Índice de Complementariedad Comercial), la serie de valores determinados para el mismo en el período considerado y la exposición gráfica de su evolución.



UNIVERSIDAD NACIONAL DE LA MATANZA

Ficha Nº 5. Índice de Complementariedad Comercial		CLAVES
Clasificación	Indicador económico interno y externo. Variable de Proporción.	Variable económica de proporción/Sector Externo/Sector interno/Comercio exterior/ Complementariedad comercial
Datos requeridos	La participación de un determinado bien s en las exportaciones de un país i y en las importaciones de un país j; y la participación del bien s en las importaciones mundiales (neta de las importaciones del país i).	Oferta de exportaciones/ Demanda de importaciones/País/País socio
Aplicación principal	El índice de complementariedad comercial procura capturar el efecto por el cual cuanto mayor es la coincidencia entre la oferta exportable de un país y la demanda de importaciones de su socio, mayor es la tendencia a comerciar entre ellos.	Oferta de un país/ Demanda de país socio/Coincidencia/ Efecto/Comercio bilateral
Fuentes de datos y acceso	<ul style="list-style-type: none"> • Instituto Nacional de Estadísticas y Censo (INDEC) www.indec.gob.ar Ruta: Cuentas nacionales, PBI, serie histórica, oferta y demanda en millones de pesos corrientes. • Banco Mundial http://www.bancomundial.org • INTAL http://www.iadb.org/es/intal/intal_1081.html • Organización Mundial del Comercio http://www.wto.org/spanish/res_s/statistics/its2013_s/its13_world_trade_dev_s.pdf 	INDEC/Banco Mundial/INTAL/OMC

Cálculo: fórmula y cálculos auxiliares	$C_{ij} = \sum_s \left[\frac{x_i^s}{t_w^s} \cdot \frac{m_j^s}{t_w^s} \cdot t_w^s \right] = \sum_s \left[\frac{x_i^s \cdot m_j^s}{t_w^s} \right]$	Donde x_i^s , es la participación del bien s en las exportaciones de i o sea (X_i^s/X_i); m_j^s , es la participación del bien s en las importaciones de j o sea (M_j^s/M_j); y t_w^s , es la participación del bien s en las importaciones mundiales (neta de las importaciones de i).
Interpretación	La complementariedad comercial es el promedio ponderado del producto de un índice de ventajas comparativas de i (índice de especialización exportadora) por un índice de desventajas comparativas de j (índice de especialización importadora), siendo el ponderador la participación del bien s en las importaciones mundiales. Este índice tiende a 0 cuando el país i no exporta los mismos bienes que j importa. Un valor mayor que 1 implica que existe una fuerte complementariedad entre la oferta exportable de i y la demanda de importaciones de j; el índice adoptaría valores muy altos cuando la especialización exportadora de i coincidiera con la especialización importadora de j. Finalmente, un valor del índice de complementariedad comercial próximo a 1 indicaría que la especialización importadora y exportadora de ambos países se asemejan a la mundial y, por lo tanto, el sesgo geográfico en el comercio bilateral no podría explicarse por la existencia de ventajas comparativas.	Complementariedad comercial/Valores/ Comercio bilateral

Aspectos que contempla	El índice de intensidad de comercio combina los efectos sobre el comercio bilateral de las diferencias en las complementariedades comerciales bilaterales y de las diferencias en los costos de transacción involucrados en el intercambio con los distintos socios.	Comercio Bilateral/Costos de transacción
Marco Teórico	El índice de complementariedad comercial es el promedio ponderado del producto de un índice de ventajas comparativas de i (índice de especialización exportadora) por un índice de desventajas comparativas de j (índice de especialización importadora), siendo el ponderador la participación del bien s en las importaciones mundiales. El índice de especialización exportadora (importadora) de un sector se define como el cociente entre la participación del sector en las exportaciones (importaciones) totales de un país sobre la participación del mismo sector en las importaciones mundiales. Cuando este índice es mayor que la unidad, se dice que el país tiene una orientación exportadora (importadora) en el sector mayor que el promedio mundial y, por lo tanto, se deduce que tiene ventajas (desventajas) comparativas en ese sector. Cuando el índice es menor que uno se trata de un sector en que la especialización exportadora (importadora) es menor que la mundial. Por último, si el valor del índice es cercano a la unidad, la especialización comercial es similar a la del mundo en su conjunto. (Balassa, 1965)	Complementariedad comercial/Ventajas comparativas/Índice/ Especialización exportadora/ Especialización importadora

Como puede observarse, se ha buscado proveer, mediante la ficha teórica, información relevante respecto acerca del indicador: su forma de cálculo, los datos necesarios para su elaboración (y las fuentes de obtención



UNIVERSIDAD NACIONAL DE LA MATANZA

de estos), el modo de interpretación y un breve marco teórico, entre otros aspectos. En lo referido a la exposición de los valores del indicador, se decidió ofrecerlos en formato de tabla y de gráfico, para que el usuario utilice la alternativa que, según sea su necesidad, resulte más adecuada.

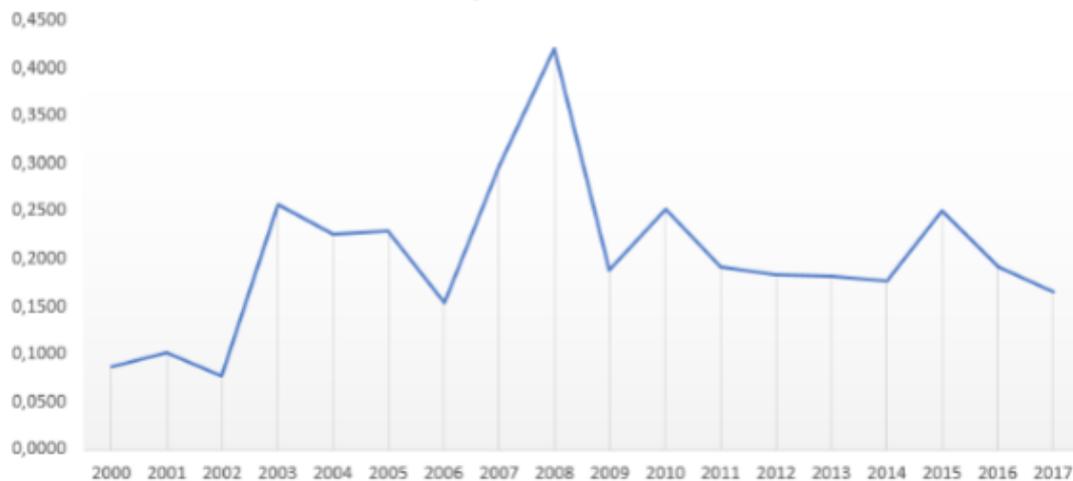
INDICE DE COMPLEMENTARIEDAD COMERCIAL

País Receptor Ejemplo: China - Producto ejemplo: Poroto de Soja. Unidades en miles de dólares

		2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
Argentina exportadora																			
Monto exportado del producto	X ^e	695.026,7	928.501,7	808.935,6	2.127.784	2.373.752	2.728.612	2.186.989	4.630.188	7.250.632	2.889.779	4.842.453	4.749.547	4.175.973	4.117.530	1.633.520	4.333.253	1.027.728	2.559.976
Monto exportado total	X _t	26.341,02	26.542,72	25.010,59	29.938,75	34.575,73	40.386,79	46.546,20	55.980,30	70.018,83	55.672,09	68.174,44	82.981,08	79.962,38	75.902,97	68.404,34	56.783,95	57.909,09	58.620,764
Participación del producto en las exportaciones de Argentina	$x^e = X^e/X_t$	0,02638570	0,0349813	0,031536	0,071071	0,068653	0,06796200	0,0469849	0,08271800	0,10355260	0,05190700	0,07030030	0,05723850	0,0522111	0,0542045	0,0531180	0,0727891	0,0522841	0,0436701
China importadora																			
Monto importado del producto	M ⁱ	2.403.262	2.734.208	2.833.683	4.541.502	7.681.081	7.724.539	7.923.668	12.951.64	23.428.53	19.866.40	25.390,76	29.539,72	35.331,89	37.871,55	38.820,77	33.596,52	33.699,06	38.665,072
Monto importado total	M _t	225.093,7	243.552,8	295.170,1	412.759,7	563.228,7	659.952,7	791.460,8	956.115,41	132.562	1.005.555	1.396.001	1.743.394	1.818.199	1.949.952	1.959.234	1.679.564	1.587.920	1.843.792
Participación del producto en las importaciones de China	$m^i = M^i/M_t$	0,010668	0,011226	0,009600	0,011848	0,013686	0,011705	0,010011	0,013546	0,020086	0,019757	0,018388	0,016944	0,019433	0,019423	0,019814	0,020003	0,021222	0,020970

El mundo importador																			
		2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
Monto importado del producto		20.862,81	23.962,08	25.535,88	33.303,41	38.551,05	36.169,44	36.867,89	52.309,45	81.972,53	67.574,85	77.844,99	91.293,81	99.928,46	106.619,7	100.556,3	194.068,8	79.906,33	438
Monto importado total		6.439.960,6	6.221.183,1	6.524.445,5	7.618.997,7	9.298.447,3	10.477,38	12.131,72	13.930,24	16.090,82	12.384,74	15.162,22	18.052,16	18.060,90	18.437,28	18.473,98	16.162,69	15.652,60	16.125,911
Participación del producto en las importaciones mundiales	m^w	0,00324	0,00385	0,00391	0,00437	0,00415	0,00345	0,00304	0,00376	0,00509	0,00546	0,00513	0,00506	0,00553	0,00578	0,00593	0,00582	0,00579	0,00553
INDICE DE COMPLEMENTARIEDAD COMERCIAL ICC	$(x^e \cdot m^i) / (m^w)$	0,08688670	0,1019587	0,077354	0,257697	0,228631	0,22907290	0,1547952	0,29837080	0,42048860	0,18795180	0,2583210	0,19176610	0,18338500	0,18206280	0,17747810	0,25016810	0,19162730	0,1654531

Indice de Complementariedad Comercial



Los indicadores que hasta ahora se han compilado y procesado son los siguientes:

1. Balanza comercial
2. Balanza de pagos
3. Coeficiente de Apertura Económica



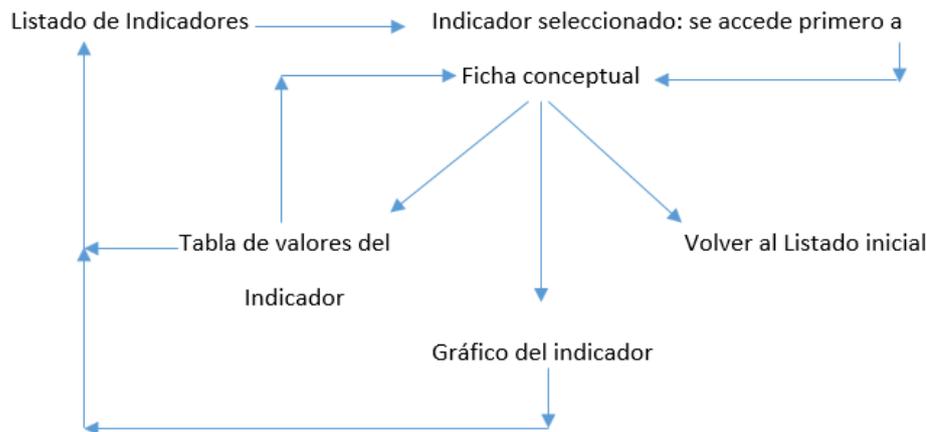
UNIVERSIDAD NACIONAL DE LA MATANZA

4. Coeficiente de Gini
5. Complementariedad comercial
6. Consumo autónomo y propensión a consumir
7. Estimación de la Curva de Phillips
8. Gasto público en relación al PBI
9. Índice de Intensidad Comercial (IIC)
10. Inflación
11. Ingreso nacional
12. Inversión financiera
13. Inversión neta
14. Índice de Ventaja Comparativa Revelada (VCR)
15. Multiplicador de la base monetaria
16. Plazo de la Deuda Pública (duration)
17. Presión tributaria
18. Regresividad del Sistema Impositivo
19. Relación del PBI por habitante
20. Relación Deuda Externa/Deuda Pública
21. Relación Giro de Utilidades al Exterior/Inversión Extranjera
22. Relación PBI/Stock de capital
23. Relación Reservas/Deuda Externa
24. Tasa de Actividad
25. Tasa de Desempleo
26. Tasa de efectivo mínimo real del sistema financiero
27. Tasa de Empleo
28. Tasa de Pobreza e Indigencia
29. Tasa de Protección Efectiva
30. Tasa de Subocupación
31. Tasa Promedio Ponderada de la Deuda Pública
32. Deuda Externa
33. Producto Bruto Interno
34. Exportaciones-Importaciones

Desde el listado se accede a la ficha conceptual, donde se describen las dimensiones mencionadas por considerarse la información más relevante del indicador, ya que aportarían a su mejor comprensión, identificación y conceptualización como definiciones, datos requeridos y marco teórico, entre otras, indicando expresamente las fuentes de origen de los datos y en general, se indican las rutas o enlaces para poder acceder a dichas fuentes sin demoras.

Una vez en la ficha, puede consultarse la tabla que contiene los valores numéricos de los indicadores, o acceder al gráfico de la información disponible o bien, volver al listado inicial de indicadores.

Para poder apreciar los distintos recorridos posibles, la dinámica de acceso puede esquematizarse como se ve a continuación, donde cada flecha estaría indicando un enlace entre dos puntos del volumen:



El propósito principal de esta estructura es que pueda recorrerse el sistema de manera no lineal sin perder tiempo. Esta posibilidad genera más practicidad en la consulta y las planillas de formato digital facilitan la posibilidad de evaluar su calidad y realizar correcciones y reajustes a medida que vaya siendo necesario.

Tareas en ejecución

Actualmente el equipo de investigación se encuentra abocado a múltiples tareas, dado que es preciso establecer una definición del perfil editorial que identifique al producto a obtener, mediante la búsqueda y análisis de publicaciones afines en su origen y propósito, estudiando sus fortalezas y debilidades de acuerdo a los objetivos propios, en pos de una identidad propia que lo distinga, y que, a su vez, presente la mayor funcionalidad para cubrir las demandas expresadas inicialmente.

Adicionalmente, se encuentra en marcha el diseño del sitio web que alojará la base de datos y el sistema de indicadores, tarea a cargo de profesionales del área informática, bajo guía y supervisión del equipo de investigadores. Esta acción implica mucho más que el trabajo de diseño y programación de aquello que sería el sistema de información propiamente dicho y, a la vez, fuente de datos para la publicación en proceso de elaboración, ya que, por tratarse de un trabajo de investigación, evaluado y aprobado en el programa Proince del Ministerio de Educación, la universidad ha depositado un alto grado de expectativa e interés en los resultados a obtener, por lo que este respaldo institucional hace que se deba informar y esperar la autorización correspondiente para cada paso que se da en camino a establecer un sistema digital que pueda alojarse en la plataforma de la universidad, resguardando la seguridad informática de los servidores y otras dependencias con todo lo que ello implica. A partir de los resultados obtenidos previamente, periódicamente es preciso actualizar las bases de datos, dado que en gran parte los indicadores relevados son temporales, por lo que debe ejecutarse una revisión y actualización de datos y accesos a las fuentes donde radican los indicadores



UNIVERSIDAD NACIONAL DE LA MATANZA

trabajados y sus insumos. Paralelamente, se está trabajando en los ajustes de forma y operatividad entre la base de datos y el sistema de información a fin de poder lograr un dispositivo de tipo data warehouse y esto requiere unificar los criterios y formatos para lograr una interfaz lo más eficiente posible, a fin de estandarizar los procesos de creación de bases de datos a un futuro próximo.

Conclusiones

El sistema de indicadores es capaz de retroalimentarse y generar un stock de conocimiento que puede ser ampliado, a través de la generación de nuevo material. Ese es su principal potencial, puede crecer y transformarse en función de demandas de los múltiples usuarios como así también adaptarse en sus contenidos y estructura operativa a nuevos requerimientos disciplinares o metodológicos, con el propósito de brindar información que pueda servir como materia prima para la elaboración de todo tipo de informes en múltiples ámbitos y para diferentes perfiles. El proyecto está direccionado a otorgar información actualizada de interés académico que pueda convertirse en material de estudio para el profesional en formación y de consulta para el investigador.

Dado que aún queda mucho por hacer, y en función de todos los resultados logrados, es de esperar que los instrumentos descriptos sirvan no solo de complemento en la formación profesional, sino que a su vez se conviertan en referentes a fin de producir nuevos modos de difundir el conocimiento, como un servicio desde la universidad al público en general, en especial en tiempos donde la información es un capital* sobre el que es posible erigir grandes estructuras de poder, y así gracias a su visibilización, transformarse en un potencial factor que incremente el grado de libertad de decisión y acción.

Bibliografía

- Arias Segura, J. y Segura Ruiz, O.(2004) Índice de ventaja comparativa revelada: un indicador del desempeño y de la competitividad productivo-comercial de un país. IICA.
- Armijo, M. y Guerrero, A. (2011, noviembre) Sistema de Indicadores del Sector Público. SISPALC. Proyecto LAC MIC++, Banco Mundial. ILPES, CEPAL Chile. Banco Mundial.
- Banco Central de la República Argentina. (1975) Sistema de Cuentas del Producto e Ingreso de la Argentina, Vol. 1. Buenos Aires: BCRA.
- Banco Central de la República Argentina. (1981) Cuentas Nacionales. Nociones. Serie de Trabajos Metodológicos y sectoriales Nro. 14. Buenos Aires: BCRA.
- CEPAL (1968) El desarrollo económico y la distribución del ingreso en Argentina, Publicación de las Naciones Unidas. Disponible en <https://repositorio.cepal.org/bitstream/handle/11362/29225/S6800630.pdf?sequence=1>



UNIVERSIDAD NACIONAL DE LA MATANZA

- Dornbusch, R., Fischer S. (2015) Macroeconomía. Mc Graw Hill, 12ª. Edición.
- Durán Lima, J., y Álvarez, M. (2008) Indicadores de comercio exterior y política comercial: medidores de posicionamiento y dinamismo comercial. CEPAL.
- Durán Lima, J. y Álvarez, M. (2011) Indicadores de comercio exterior y política comercial. En Documentos de Proyectos N° 217: CEPAL.

Disponible en <https://repositorio.cepal.org//handle/11362/3690>

- Ferreres J. (1985) Doscientos años de economía argentina. Editorial El Ateneo, 2005.
 - García, N. y Barra Ruatta, O. (1984) El Balance de Pagos. Ed. Macchi, Buenos Aires.
 - González N, Tomasini R, y Alá Rué, P. (1997) Introducción al estudio del ingreso nacional. Eudeba.
 - INDEC - Encuesta Permanente de Hogares - Marco teórico y metodológico.
 - Mankiw, N. G. (2004) Principios de Economía. Mc Graw Hill. 3ª Ed.
 - Mankiw, N. G. (2014) Macroeconomía. Antoni Bosch. 8ª Ed.
 - Monteverde, E. (1994) Concepto e interpretación de las cuentas nacionales. Ediciones Macchi.
 - Latrichano, J. C. (2007) Macroeconomía Heterodoxa. Buenos Aires: Ed. Macchi.
 - Müller, A. (1997) Economía Descriptiva. Nociones de Cuentas Nacionales e indicadores Socioeconómicos. Buenos Aires: Ed. Catálogos.
 - Parkin, M., Esquivel, G., y Ávalos, M. (2006) Microeconomía. Pearson, 7ª. Ed.
 - Programa de las Naciones Unidas para el Desarrollo (PNUD). Informes de desarrollo humano. Disponible <https://www.undp.org/content/undp/es/home/librarypage/hdr.html>
 - Propatto, J. C. (1999) El sistema de cuentas nacionales. Buenos Aires: Ed. Macchi
 - Ángel, M.E; Polola, L. y Ot. (2012) Registro de conceptos estadísticos como recurso para una alfabetización estadística. Proyecto PROINCE. 2009-2011 Cód 55/B142.
 - Redrado, M. y Lacunza, H.(2004) Una nueva inserción comercial para América Latina. BID-INTAL.
 - Requeijo, J. (2001) Estructura Económica Internacional. Editorial AC, 3º Ed.
 - Samuelson, P. y Nordhaus, W.(2005) Economía. Mc Graw Hill, 18ª Ed.
 - Schuschny, A. (2005) Tópicos sobre el modelo de insumo-producto: teoría y aplicación. En serie de Estudios Estadísticos y Prospectivos N°37. CEPAL.
- Disponible en <https://repositorio.cepal.org//handle/11362/4737>
- Secretaría de Programación Económica y Regional, MEYOSP (1999, Junio). Sistema de Cuentas Nacionales. Argentina Año base 1993. Fuentes de información, métodos de estimación y estimaciones trimestrales y anuales.
 - Secretaría de Programación Económica y Regional, MEYOSP (1999, Abril). Metodología de estimación del Balance de Pagos.



UNIVERSIDAD NACIONAL DE LA MATANZA

- Secretaría de Programación Económica y Regional, MEYOSP. (1999, Abril). Presentación de la actualización metodológica del Balance de Pagos.

Páginas de referencia sobre indicadores:

<http://saldosforex.wordpress.com/2011/01/13/analisis-de-indicadores-sociales-y-economicos-de-brasil-argentina-colombia-y-mexico-en-2010/>

http://www.fiel.org/publicaciones/CuadrosIC/CUAD_INDI_1332770455528.pdf

<http://www.cepal.org/publicaciones/xml/1/43991/EEE-Argentina.pdf>

<https://www.indec.gob.ar>

<http://bcra.gov.ar/publicacionesyestadísticas/estadísticas/principalesvariables/reservasinternacionales-delbcra>

<http://www.argentina.gob.ar/hacienda>.

*-**Comunicación 3** presentada en la Jornada de Divulgación Científica desarrollada en la Universidad Nacional de La Matanza en setiembre de 2019.*

Proyecto de investigación: Información socioeconómica de interés como capital de conocimiento. Creación de publicación periódica sobre indicadores relevantes y su análisis como aporte para la formación profesional, investigación en áreas afines y para conocimiento público.

Acreditado en Programa PROINCE Cód. 55B215

Director del proyecto: Juan Carlos Latrichano. (jclatrichano@yahoo.com.ar)

Integrantes del equipo: Laura Polola (polola.laura@gmail.com), Sonia Re, María Victoria Oyuela Ramos, Daniel Pontoriero, Adrián García, Pablo López, Claudio Almonacid, Raúl Gallecio, Andrés Salinas, Darío Costantini y Emiliano Nicastro

Resumen del Proyecto:

En este proyecto se da continuidad al tema de investigación de trabajos anteriores, donde se ha seleccionado, compilado y organizado información socioeconómica relevante para el proceso de formación profesional en estas áreas.

La base de datos interactivos elaborada cuenta con información cuantitativa temporal de los indicadores, un resumen teórico conceptual de cada uno de ellos (con formato de fichas conceptuales que incluyen sus diferentes dimensiones, aplicaciones, proyecciones, entre otras cosas), y, como complemento, información gráfica elaborada en base a toda la información disponible.



UNIVERSIDAD NACIONAL DE LA MATANZA

Con dicho material como sustento, hoy se está trabajando en dos líneas principales. Por un lado, se encuentra en diseño y elaboración una página web institucional donde estará alojada toda la información referente a los indicadores, para consulta y difusión del material de base; y por otro, se encuentran en estudio diferentes formatos editoriales de producto, a fin de definir el diseño de la publicación institucional propuesta como resultado de este proyecto para lograr difundir la información disponible en el ámbito académico nacional, contemplando la posibilidad de llegar al público en general, como forma de vinculación de la producción de la investigación con la comunidad.

La revista o boletín a elaborar tendrá una periodicidad que se establecerá luego de evaluar los factores que determinen su composición, que hoy se encuentran bajo estudio, y además dependerá del ritmo que adquiera la elaboración de contenidos a incluir en la publicación.

Para concretar estas acciones se requiere del trabajo conjunto con otras dependencias de la Unlam que involucrarían, llegado el momento, al Instituto de Medios y a la Secretaría de Informática y Comunicaciones.

Introducción:

El presente trabajo se orienta a generar un espacio de difusión de información y análisis de indicadores socioeconómicos que resulten relevantes para las actividades de formación profesional y académica como también de investigación y conocimiento público.

Actualmente, bajo las diferentes formas de comunicación disponibles on line, es posible acceder a publicaciones de resultados de investigación que se difunden por parte de los centros de investigación o las universidades en general, a través de sus repositorios, donde periódicamente se vuelcan los informes parciales o finales.

En este caso, se trata de visibilizar, de acuerdo con estándares actuales de comunicación, información socioeconómica relevante cuya demanda surge del núcleo de la comunidad académica. Esta motivación dio origen a la serie de investigaciones cuyo principal objetivo fue ir dándole forma a un sistema de indicadores socioeconómicos de acuerdo a las necesidades expresadas por diferentes actores de la antedicha comunidad.

Problemática a investigar:

A partir de los trabajos realizados anteriormente⁴ señalados a continuación y que se refieren como antecedentes del presente proyecto,

- "Sistematización de información socioeconómica para la generación de indicadores" (2013-2014) Cód. 55B174
- "Sistematización de información socioeconómica para la generación de indicadores. Construcción a escala, prueba y ajuste del modelo del sistema de información" (2015-2016). Cód. C2-ECO-027
- "Sistema de información socioeconómica para la generación de indicadores. Conclusión de la construcción del dispositivo informático" (2017-2018) Cód. 55B201

se logró establecer una base de datos con estructura de red, que cuenta con más de 30 indicadores socioeconómicos y su evolución temporal, con un marco conceptual para cada uno y el acceso directo a las fuentes de referencia oficiales de donde se relevaron oportunamente sus magnitudes. En base a este volumen de información, de alto valor para las tareas de enseñanza e investigación, se plantea la creación de un producto editorial que cubra una demanda concreta de datos accesibles y confiables para el trabajo académico en primera instancia, contemplando la posibilidad de abrir su difusión al público en general.

En cuanto a la problemática a investigar, ésta incluye diferentes aspectos, que en general requieren tiempo y atención para obtener buenos resultados, como es, a título de ejemplo, la gestión del espacio de alojamiento del producto a obtener y de los insumos que requiera para su elaboración. Se trata en principio de

⁴ Pueden consultarse los informes finales de las investigaciones citadas en la página institucional de la Secretaría de Ciencia y Tecnología del Departamento de Ciencias Económicas de la Universidad Nacional de La Matanza, a través del siguiente enlace: <https://economicas.unlam.edu.ar/index.php?seccion=5>



UNIVERSIDAD NACIONAL DE LA MATANZA

un espacio virtual, que estaría en el servidor institucional de la universidad, si se logra garantizar la seguridad informática requerida. Esta cuestión fue vital en proyectos anteriores, por eso es un factor por solucionar de manera inmediata para poder concretar el presente proyecto.

Existen también aspectos relevantes respecto al reconocimiento del producto, que tienen relación directa con el cumplimiento de las exigencias que se postulan para el conjunto de publicaciones institucionales de calidad. Es un escenario donde se abren nuevas pautas que deben ser estudiadas y analizadas, para luego decidir cómo se llevará adelante la tarea planteada.

Objetivos:

El objetivo principal de este trabajo es producir un medio de comunicación escrita digital con el aval institucional de la universidad dedicado a la difusión de indicadores socioeconómicos y sus análisis de significado, contexto y proyecciones.

Como objetivos específicos se trata de:

- diseñar un sitio web de consulta mediante buscadores de información organizada y sistematizada, dado que se cuenta con esta base de datos a partir de trabajos anteriores.
- elaborar un diseño editorial para la publicación basado en la necesidad expresa, indicada por la comunidad académica, de contar con datos confiables y accesibles.
- tender contactos con las entidades locales o del exterior que nuclean las publicaciones institucionales para evaluar posibilidades de inserción del producto obtenido.
- actualizar la base de datos antes mencionada con una determinada periodicidad, a fin de lograr un producto más dinámico y eficiente para el usuario.
- diseñar un producto que facilite la interacción entre usuarios provenientes de campos científicos diversos, permitiendo una utilización accesible tanto para los académicos del área como para otros académicos e incluso el público en general.

Marco teórico:

Los indicadores económicos se expresan de manera cuantitativa y en general, revelan el estado de situación de fenómenos y procesos de interés a analizar en determinado momento y lugar, así como también permiten evaluar cambios a lo largo del tiempo o medir el resultado de un determinado accionar, destinado a influir en los fenómenos económicos bajo análisis. En ocasiones, un único indicador no permite reflejar el estado, características, nexos o particularidades de una situación que se encuentra en estudio, de ahí la necesidad de contar con un sistema de indicadores, que haga posible un análisis desde una mayor cantidad de dimensiones o enfoques.

Un indicador debe reunir ciertas condiciones: debe ser capaz de medir adecuadamente lo que se busca conocer (ser mensurable), debe captar los aspectos representativos del fenómeno a analizar (poder definirlo) y debe ser relevante (poder expresar aquello que se quiere medir).

“...Los indicadores representan importantes herramientas para la toma de decisiones ya que transmiten información científica y técnica que permite transformar la misma en acción. Resultando así fundamentales para evaluar y predecir tendencias de la situación de una región o localidad en lo referente a las cuestiones económicas y sociales, así como para valorar el cumplimiento de las metas y objetivos fijados en las políticas de gobierno...” (López María Teresa, Gentile Natacha. “Sistema de indicadores económicos y sociales: la importancia del análisis integrado.”).

Como complemento de un marco teórico de referencia, se han considerado los elementos más destacados de la red conceptual prevaleciente en las asignaturas del área económica de las carreras del Departamento de Ciencias Económicas de la UNLaM. De acuerdo con este entramado, se reconocen como prioritarios los indicadores de análisis vinculados a áreas de conocimiento tales como: Economía General, Microeconomía, Macroeconomía, Macroeconomía Coyuntural, Comercio Internacional, Economía Internacional, Estructura Económica, como también el análisis de información del contexto social.

Hipótesis de trabajo:



UNIVERSIDAD NACIONAL DE LA MATANZA

La elaboración de un recurso virtual de difusión de información socioeconómica permite visualizar masivamente la investigación realizada sobre el tema en la universidad y da lugar a una respuesta a la demanda de información con fines académicos expresada oportunamente por los actores de la comunidad universitaria.

Metodología:

El plan de trabajo en términos metodológicos prevé un estudio de condiciones iniciales para la elaboración e inserción de la publicación en el medio, que puede describirse como sigue:

- h. Búsqueda de publicaciones periódicas en el escenario local e internacional vinculadas a temáticas de las áreas social o económica, elaboradas por instituciones educativas o asociaciones temáticas afines.
- i. Estudio de características y perfiles de los ejemplares hallados, evaluando similitudes y diferencias con el modelo de publicación en elaboración.
- j. Diseño y construcción del sitio web o espacio en un servidor donde alojar las bases de datos existentes.
- k. Discusión y estudio acerca de formatos posibles y evaluación de factibilidad y regularidad de la publicación en función de su diseño, periodicidad, volumen y estilos de contenido.
- l. Elaboración de formato preliminar de la propuesta editorial y simulación de publicación.
- m. Presentación del producto en reuniones científicas para su evaluación y mejoramiento.
- n. Elaboración del producto de lanzamiento y planificación de futuras ediciones a corto plazo.

El trabajo en desarrollo tiene un perfil interdisciplinario por lo que se prevé la realización de consultas o pedidos de asesoramiento a expertos en diferentes temáticas, a medida que esto sea considerado oportuno. El eje fundamental de esta investigación es la construcción de una herramienta para la comunidad académica bajo un formato editorial, que se apoyará en los resultados de los trabajos precedentes (los indicadores socioeconómicos) como núcleo temático. Este punto es vital ya que los contenidos puros del producto buscado están compilados en su totalidad, a menos que se decida ampliar la base de datos, hecho a contemplar a lo largo de este trabajo.

Resultados esperados:

El desarrollo de un medio de expresión contemplando los factores que permiten visibilizar procesos que aclaran o agilizan la práctica de la enseñanza para las carreras de áreas económica y social es muy beneficioso, en principio por tratarse de un espacio donde los expertos y analistas de situación podrían extenderse en sus aportes, quedando registro de potenciales relaciones e interpretaciones observadas sobre datos crudos provenientes de la realidad a lo largo del tiempo.

Por ello se espera que el producto final pueda convertirse en un espacio de expresión que estimule a participar a docentes e investigadores que así lo consideren, ya sea a partir de sus trabajos académicos o profesionales, o compartiendo experiencias y conocimientos en general que abonen la formación de grado o de posgrado, pudiendo enriquecer esta herramienta como complemento de la tarea docente.

A partir de la base de datos construida en las etapas previas, uno de los objetivos más importantes es la elaboración de una página web -como un buscador- que permita acceder a toda la información recopilada, y además con la expectativa de ampliar esa base a medida que vaya siendo necesario o demandado por los usuarios principales.

En particular vale mencionar algunos aspectos que caracterizan a este trabajo en base a la experiencia que se viene llevando a cabo desde las tres etapas previas y guardan relación directa con el espíritu de esta que se encuentra en pleno desarrollo. Tales aspectos se indican a continuación:

- *Formación de recursos humanos:*

En este proyecto, el equipo de investigación se conforma especialmente por docentes del área económica, y en particular, por varios egresados recientes de la carrera de Economía. Esto se justifica, en parte, por la intención de generar una propuesta innovadora sintonizada con el mundo que viene y sus circunstancias. En



UNIVERSIDAD NACIONAL DE LA MATANZA

muchos casos, se trata de investigadores que inician su trayectoria en la actividad profesional y académica, pudiendo ser de gran relevancia esta experiencia.

Vale decir, además, que el ejercicio de elaborar un producto de divulgación científica tiene un plus en su aporte a la esencia de la producción de conocimiento, que es darlo a conocer en los escenarios pertinentes, para que cumpla su función de contribuir al bienestar general como máxima de la actividad científica y tecnológica.

- *Difusión de resultados:*

La creación de un medio de comunicación científica que permita visualizar el trabajo académico que se realiza en la universidad y que resulta relevante en los procesos de formación profesional y de investigación es uno de los objetivos principales del trabajo, por lo que su esencia es deliberadamente abierta, pensada para darse a conocer en el ámbito educativo, profesional y económico en general. Por lo tanto, el carácter de divulgar los resultados que vienen obteniéndose en sucesivas etapas de investigación, resulta fundante del presente trabajo, ya que cada fase investigativa se sustenta sobre la anterior.

Dada la receptividad que se dio al proyecto en sus inicios, hoy se dispone de numerosos espacios de exposición para el producto de esta investigación, lo cual se llevará a cabo ni bien esté en condiciones de ser presentado ante la comunidad académica en general. La expectativa positiva que generó pudo percibirse cada vez que el sistema de indicadores fue presentado en jornadas y congresos a lo largo de todo el país.

- *Transferencia hacia las actividades de docencia y extensión:*

Este trabajo es consecuencia de una demanda concreta que se evidenciara hace tiempo, acerca de la falta de disponibilidad de información real, actual y confiable que fuera pertinente para llevar adelante el dictado de clases de las materias del área. De ahí que se esperan los resultados para ser compartidos, evaluados y mejorados a partir de la puesta en práctica de su uso para las actividades en el aula.

- *Transferencia de resultados a organismos externos a la UNLaM:*

Dada la recepción que tuviera el trabajo desde sus inicios, en diferentes instituciones educativas donde fue presentado, se prevé una nueva experiencia auspiciosa al compartir los resultados venideros, con la expectativa puesta en repetir la buena acogida que tuvieron los sucesivos proyectos en marcha desde 2013, cada vez que se dio la oportunidad.

El sistema de indicadores original, que derivara en el proyecto actual, ha generado gran interés por ser considerado una herramienta de trabajo académico de valor, en especial en las instituciones del interior del país, que además podrían ser partícipes como colaboradoras al momento de requerirse una ampliación de la base de datos con relevamientos propios que ellas mismas aportarían.

- *Vinculación del proyecto con otros grupos de investigación del país y del exterior:*

Poder concretar este aspecto sería de alto valor, dado que el capital principal de este trabajo es el conocimiento. En función de las presentaciones que se vienen realizando en diversas reuniones científicas, los contactos se generan con gran fluidez, pero, no obstante, una de las actividades previstas en el plan de investigación es estudiar la existencia de trabajos similares en significación y proyección, es decir publicaciones periódicas con información socioeconómica de diversos alcances, por lo que se prevé tomar contacto de manera potencial con los responsables de los mismos.



UNIVERSIDAD NACIONAL DE LA MATANZA

Bibliografía:

- Ackley Gardner, Macroeconomía. Editorial Macchi, 1970.
- Arias Segura, J. y Segura Ruiz, O., Índice de ventaja comparativa revelada: un indicador del desempeño y de la competitividad productivo-comercial de un país. IICA, 2004.
- Armijo, Marianela y Guerrero, Alejandro, Sistema de Indicadores del Sector Público. SISPALC. Proyecto LAC MIC++, Banco Mundial. ILPES, CEPAL. Banco Mundial. Santiago de Chile, noviembre de 2011. Disponible en: http://www.eclac.cl/ilpes/panorama/documentos/confreg1/sesion4/Guerrero_Armijo_PPTSISPALC5.pdf y <http://sispalc.cepal.org/Sispalv2/Documentos/SISPALC.pdf> (documento preliminar).
- Banco Central de la República Argentina, Sistema de Cuentas del Producto e Ingreso de la Argentina, vol. 1. Buenos Aires, 1975.
- Banco Central de la República Argentina, Cuentas Nacionales. Nociones. Serie de Trabajos Metodológicos y sectoriales Nro. 14. Buenos Aires, 1981.
- Barberis, J., Presión tributaria nacional y provincial. La evolución desigual. Entrelíneas de política económica Nro. 21, Año 3, Agosto 2009.
- CEPAL, Estadísticas económicas de corto plazo de la Argentina: Sector externo y condiciones económicas internacionales. Documento de Trabajo Nro. 20. Buenos Aires, 1988.
- CEPAL, Indicadores de comercio exterior y política comercial. 2011.
- CEPAL, Tópicos sobre el modelo de insumo-producto: teoría y aplicación. 2005.
- CONADE-CEPAL, Distribución del Ingreso y Cuentas Nacionales en Argentina, vol. 1. Buenos Aires, 1965.
- Damill, Mario, El Balance de Pagos y la Deuda Externa Pública bajo la Convertibilidad. EDES, Serie de Documentos de Economía 2000/6, Buenos Aires, 2000.
- Dornbusch, R., Fischer S., Macroeconomía. Mc Graw Hill, 12ª. Edición, 2015.
- Durán Lima, J., y Álvarez, M., Indicadores de comercio exterior y política comercial: medidores de posicionamiento y dinamismo comercial. CEPAL, 2008.
- Ferreres J., Doscientos años de economía argentina. Editorial El Ateneo, 2005.
- García, Norberto y Barra Ruatta, Orlando, El Balance de Pagos. Ed. Macchi, Buenos Aires, 1985.
- Goldberg y Ianchilovici, Art. El Stock de Capital en Argentina.
- González N, Tomasini R, y Alá Rué, P., Introducción al estudio del ingreso nacional. Eudeba, 1997
- INDEC, Encuesta Permanente de Hogares - Marco teórico y metodológico.
- Mankiw, N. Gregory, Principios de Economía. Mc Graw Hill 3ª. Edición, 2004.
- Mankiw, N. Gregory, Macroeconomía. Antoni Bosch 8ª. Edición, 2014.
- Monteverde, Ernesto, Concepto e interpretación de las cuentas nacionales. Ediciones Macchi, 1994
- Larraín, F. y Sachs J., Macroeconomía en la Economía Global. Prentice Hall 2ª Edición, 2002.
- Latrichano, Juan Carlos, La Economía al Servicio del Hombre. Editorial El Escriba, 2002.



UNIVERSIDAD NACIONAL DE LA MATANZA

- Latrichano, Juan Carlos, Macroeconomía Heterodoxa. Editorial Macchi, 2007.
- Müller, Alberto E.G., Economía Descriptiva. Nociones de Cuentas Nacionales e indicadores Socioeconómicos. Ed. Catálogos, Buenos Aires, 1997.
- Naciones Unidas, Sistema de Cuentas Nacionales. 1993
- Parkin, M., Esquivel, G., y Ávalos, M., Microeconomía. Pearson 7ª. Edición, 2006.
- Programa de las Naciones Unidas para el Desarrollo (PNUD), Informes sobre desarrollo humano. 1990 y siguientes.
- Propatto, Juan Carlos, El sistema de cuentas nacionales. Ediciones Macchi, 1999.
- Proyecto PROINCE. Código 55/B142. Período: 2009/2011, Registro de conceptos estadísticos como recurso para una alfabetización estadística.
- Redrado, M. y Lacunza, H., Una nueva inserción comercial para América Latina. BID-INTAL, 2004.
- Requeijo, J., Estructura Económica Internacional. Editorial AC, 3ª Edición, 2001.
- Samuelson, P. y Nordhaus, W., Economía. Mc Graw Hill 18ª. Edición, 2005.
- Secretaría de Programación Económica y Regional, MEYOSP, Sistema de Cuentas Nacionales. Argentina año base 1993. Fuentes de información, métodos de estimación y estimaciones trimestrales y anuales. Junio de 1999.
- Secretaría de Programación Económica y Regional, MEYOSP, Metodología de estimación del Balance de Pagos. Abril de 1999.
- Secretaría de Programación Económica y Regional, MEYOSP, Presentación de la actualización metodológica del Balance de Pagos. Abril de 1999
- Singer, Hans, Los modelos keynesianos del desarrollo económico y sus limitaciones. Occasional Papers del Instituto Asiático de las Naciones Unidas para el Desarrollo y la Planificación Económicos, Diciembre de 1969.

Páginas de referencia sobre indicadores:

<http://saldosforex.wordpress.com/2011/01/13/analisis-de-indicadores-sociales-yeconomicos-de-brasil-argentina-colombia-y-mexico-en-2010/11>

http://www.fiel.org/publicaciones/CuadrosIC/CUAD_INDI_1332770455528.pdf

<http://www.cepal.org/publicaciones/xml/1/43991/EEE-Argentina.pdf>

<https://www.indec.gob.ar>

<http://bcra.gov.ar/publicacionesyestadisticas/estadisticas/principalesvariables/reservasinternacionales-delbcra>

<http://www.argentina.gob.ar/hacienda>



UNIVERSIDAD NACIONAL DE LA MATANZA

ANEXO

Listado de indicadores incluidos en la base de datos:

1. BALANZA COMERCIAL
2. BALANZA DE PAGOS
3. COEFICIENTE DE APERTURA ECONÓMICA
4. COEFICIENTE DE GINI
5. COMPLEMENTARIEDAD COMERCIAL
6. CONSUMO AUTÓNOMO Y PROPENSIÓN A CONSUMIR
7. ESTIMACIÓN DE LA CURVA DE PHILLIPS
8. GASTO PÚBLICO EN RELACIÓN AL PBI
9. ÍNDICE DE INTENSIDAD COMERCIAL (IIC)
10. INFLACIÓN
11. INGRESO NACIONAL
12. INVERSIÓN FINANCIERA
13. INVERSIÓN NETA
14. ÍNDICE DE VENTAJA COMPARATIVA REVELADA (VCR)
15. MULTIPLICADOR DE LA BASE MONETARIA
16. PLAZO DE LA DEUDA PÚBLICA (DURATION)
17. PRESIÓN TRIBUTARIA
18. REGRESIVIDAD DEL SISTEMA IMPOSITIVO
19. RELACIÓN DEL PBI POR HABITANTE
20. RELACIÓN DEUDA EXTERNA/DEUDA PÚBLICA
21. RELACIÓN GIRO UTILIDADES AL EXTERIOR/INVERSIÓN EXTRANJER
22. RELACIÓN PBI/STOCK DE CAPITAL
23. RELACIÓN RESERVAS/DEUDA EXTERNA
24. TASA DE ACTIVIDAD
25. TASA DE DESEMPLEO
26. TASA DE EFECTIVO MÍNIMO REAL DEL SISTEMA FINANCIERO
27. TASA DE EMPLEO
28. TASA DE POBREZA E INDIGENCIA
29. TASA DE PROTECCIÓN EFECTIVA
30. TASA DE SUBOCUPACIÓN
31. TASA PROMEDIO PONDERADA DE LA DEUDA PÚBLICA
32. DEUDA EXTERNA
33. PRODUCTO BRUTO INTERNO
34. EXPORTACIONES-IMPORTACIONES

Información referida a cada indicador:

- Búsqueda y visualización de información teórica en *fichas conceptuales*
- *Tabulación y gráficos* de información de estudio
- Vinculación entre indicadores asociados por ser insumos de otros



UNIVERSIDAD NACIONAL DE LA MATANZA

Ejemplo de indicador con toda la información disponible sobre él:

Ficha conceptual del indicador

Ficha Nº5. Índice de Complementariedad Comercial		CLAVES
Clasificación	Indicador económico interno y externo. Variable de Proporción.	Variable económica de proporción/Sector Externo/Sector interno/Comercio exterior/Complementariedad comercial
Datos requeridos	La participación de un determinado bien s en las exportaciones de un país i y en las importaciones de un país j; y la participación del bien s en las importaciones mundiales (neta de las importaciones del país i).	Oferta de exportaciones/ Demanda de importaciones/ País/País socio
Aplicación principal	El índice de complementariedad comercial procura capturar el efecto por el cual cuanto mayor es la coincidencia entre la oferta exportable de un país y la demanda de importaciones de su socio, mayor es la tendencia a comerciar entre ellos.	Oferta de un país/ Demanda de país socio/Coincidencia Efecto/Comercio bilateral
Fuentes de datos y acceso	<ul style="list-style-type: none"> Instituto Nacional de Estadísticas y Censo (INDEC) www.indec.gob.ar Ruta: Cuentas nacionales, PBI, serie histórica, oferta y demanda en millones de pesos corrientes. Banco Mundial http://www.bancomundial.org INTAL http://www.iadb.org/es/intal/intal,1081.html Organización Mundial del Comercio http://www.wto.org/spanish/res_s/statistics/its2013_s/its13_world_trade_dev_s.pdf 	INDEC/Banco Mundial/INTAL/OMC
Cálculo: fórmula y cálculos auxiliares	$C_{ij} = \sum_s \left[\frac{x_i^s}{t_w^s} \cdot \frac{m_j^s}{t_w^s} \cdot t_w^s \right] = \sum_s \left[\frac{x_i^s \cdot m_j^s}{t_w^s} \right]$	Donde x_i^s , es la participación del bien s en las exportaciones de i o sea (X_i^s/X_i); m_j^s , es la participación del bien s en las importaciones de j o sea (M_j^s/M_j); y t_w^s , es la participación del bien s en las importaciones mundiales (neta de las importaciones de i).
Interpretación	La complementariedad comercial es el promedio ponderado del producto de un índice de ventajas comparativas de i (índice de especialización exportadora) por un índice de desventajas comparativas de j (índice de especialización importadora), siendo el ponderador la participación del bien s en las importaciones mundiales. Este índice tiende a 0 cuando el país i no exporta los mismos bienes que j importa. Un valor mayor que 1 implica que existe una fuerte complementariedad entre la oferta exportable de i y la demanda de importaciones de j; el índice adoptaría valores muy altos cuando la especialización exporta-	Complementariedad comercial/Valores/ Comercio bilateral



UNIVERSIDAD NACIONAL DE LA MATANZA

	dora de i coincidiera con la especialización importadora de j. Finalmente, un valor del índice de complementariedad comercial próximo a 1 indicaría que la especialización importadora y exportadora de ambos países se asemejan a la mundial y, por lo tanto, el sesgo geográfico en el comercio bilateral no podría explicarse por la existencia de ventajas comparativas.	
Aspectos que contempla	El índice de intensidad de comercio combina los efectos sobre el comercio bilateral de las diferencias en las complementariedades comerciales bilaterales y de las diferencias en los costos de transacción involucrados en el intercambio con los distintos socios.	Comercio Bilateral/ Costos de transacción
Marco Teórico	El índice de complementariedad comercial es el promedio ponderado del producto de un índice de ventajas comparativas de i (índice de especialización exportadora) por un índice de desventajas comparativas de j (índice de especialización importadora), siendo el ponderador la participación del bien s en las importaciones mundiales. El índice de especialización exportadora (importadora) de un sector se define como el cociente entre la participación del sector en las exportaciones (importaciones) totales de un país sobre la participación del mismo sector en las importaciones mundiales. Cuando este índice es mayor que la unidad, se dice que el país tiene una orientación exportadora (importadora) en el sector mayor que el promedio mundial y, por lo tanto, se deduce que tiene ventajas (desventajas) comparativas en ese sector. Cuando el índice es menor que uno se trata de un sector en que la especialización exportadora (importadora) es menor que la mundial. Por último, si el valor del índice es cercano a la unidad, la especialización comercial es similar a la del mundo en su conjunto. (Balassa, 1965)	Complementariedad comercial/Ventajas comparativas/Índice/ Especialización exportadora/ Especialización importadora

Tabla de valores del indicador

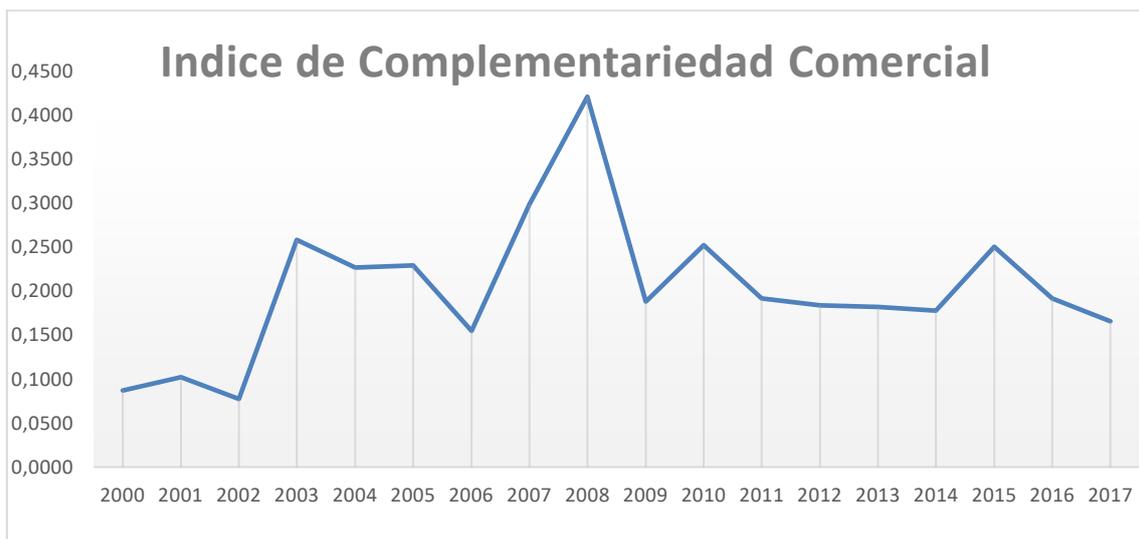
INDICE DE COMPLEMENTARIEDAD COMERCIAL									
<i>País Receptor Ejemplo: China - Producto ejemplo: Poroto de Soja. Unidades en miles de dólares</i>									
Argentina exportadora		2000	2001	2002	...	2014	2015	2016	2017
<i>Monto exportado del producto</i>	X_i^s	695.026,71	928.501,70	808.935,69		3.633.520,06	4.133.253,19	3.027.728,11	2.559.976,38
<i>Monto exportado total</i>	X_i	26.341.029,00	26.542.726,00	25.650.599,00		68.404.346,62	56.783.952,50	57.909.097,00	58.620.764,00
<i>Participación del producto en las exportaciones de Argentina</i>	$x_i^s = X_i^s / X_i$	0,026385708	0,034981399	0,031536717		0,053118263	0,072789107	0,052284153	0,04367013



UNIVERSIDAD NACIONAL DE LA MATANZA

		2000	2001	2002	2014	2015	2016	2017
China importadora								
Monto importado del producto	M_i^s	2.401.262,58	2.734.209,81	2.833.661,57	38.820.771,70	33.596.524,62	33.699.065,97	38.665.072,23
Monto importado total	M_i	225.093.731,00	243.552.880,60	295.170.104,10	1.959.234.625,00	1.679.564.324,56	1.587.920.688,00	1.843.792.939,00
Participación del producto en las importaciones de China	$m_i^s = M_i^s / M_i$	0,010668	0,011226	0,009600	0,019814	0,020003	0,021222	0,020970
El mundo importador								
Monto importado del producto		20.862,91	23.962,08	25.535,88	109.556,32	94068,8797	90633,4381	89256,67
Monto importado total		6.439.960,78	6.221.183,37	6.524.445,04	18.473.989,19	16.162.695,81	15.652.606,99	16.125.913,02
Participación del producto en las importaciones mundiales	t_w^s	0,00324	0,00385	0,00391	0,00593	0,00582	0,00579	0,00553
INDICE DE COMPLEMENTARIEDAD COMERCIAL (ICC)	$(x_i^s \cdot m_i^s) / t_w^s$	0,0868867	0,1019587	0,0773544	0,1774781	0,2501681	0,1916273	0,1654531

Gráfico del indicador





UNIVERSIDAD NACIONAL DE LA MATANZA

-Comunicación 4 presentada en las 3ras Jornadas de Intercambio en Investigación realizadas en la Universidad Nacional de La Matanza en noviembre de 2020.

Esta presentación se realizó a en forma virtual a través de una proyección de un archivo Power Point con audios insertos donde se explicaba el contenido de las placas. Se incluyen a continuación la serie de placas que se compartieron en este evento.

Título del Proyecto:

Información socioeconómica de interés como capital de conocimiento. Publicación de indicadores relevantes y su análisis como aporte para la formación profesional, la investigación en áreas afines y para conocimiento público.

Código: **PROINCE 55B215**



Integrantes:

Juan Carlos Latrichano (Dir.)	Laura Polola,
M. Victoria Oyuela Ramos	Sonia Re
Daniel Pontoriero	Adrián García
Claudio Almonacid	Pablo López
Darío Costantini	Andrés Salinas
Emiliano Nicastro	Raúl Gallecio
Alumnos Becarios: Priscila Sánchez Galetto y Brian Rojas	

ANTECEDENTES: 2013-2018

- Selección, compilación y organización de información socioeconómica relevante.
- Elaboración de base de datos interactivos con:
 - ✓ Los valores numéricos de los indicadores como series temporales,
 - ✓ Fichas conceptuales de cada uno de ellos (que incluye definiciones, fórmulas, dimensiones, aplicaciones y proyecciones) y
 - ✓ Gráficos que contienen a toda la información disponible.





OBJETIVOS

- Elaborar un producto editorial institucional.
- Difundir la información reunida en ámbitos académicos
- Vincular la producción de la investigación con la comunidad.



PASO A PASO

► SISTEMA DE INDICADORES SOCIOECONÓMICOS

► Compilado interactivo de indicadores

► Núcleos de indicadores → NODOS TEMÁTICOS

- SOCIAL
 - COMERCIAL
 - Interno/Externo
- FINANCIERO
- FISCAL
- MONETARIO
- PRODUCTIVO





FICHA CONCEPTUAL: CONTENIDO PARA CADA INDICADOR

- ▶ Clasificación
- ▶ Datos requeridos
- ▶ Aplicación principal
- ▶ Fuentes de datos y acceso
- ▶ Cálculo: fórmula y cálculos auxiliares
- ▶ Interpretación
- ▶ Aspectos que contempla
- ▶ Marco Teórico



LINKS A:

- @ TABLAS DE VALORES NUMÉRICOS
- @ GRÁFICOS
- @ NÚCLEO DE ORIGEN
- @ OTROS NÚCLEOS

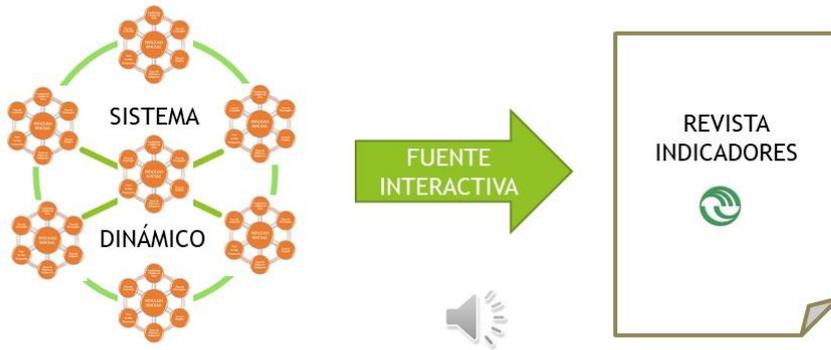
FUENTES OFICIALES DE DATOS

- ▶ AFIP: ADMINISTRACIÓN FEDERAL DE INGRESOS PUBLICOS
- ▶ BANCO MUNDIAL - FMI: FONDO MONETARIO INTERNACIONAL
- ▶ BCRA: BANCO CENTRAL DE LA REPUBLICA ARGENTINA
- ▶ CEPAL: COMISIÓN ECONÓMICA PARA AMERICA LATINA Y EL CARIBE
- ▶ INDEC: INSTITUTO NACIONAL DE ESTADISTICAS Y CENSOS
- ▶ MECON: MINISTERIO DE ECONOMIA
- ▶ UN Comtrade Database
- ▶ WITS: World Integrated Trade Solutions

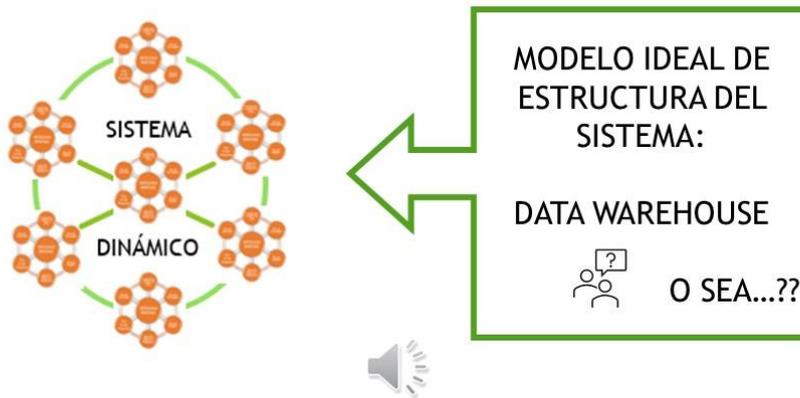




VINCULACIÓN SISTEMA DE INDICADORES-PUBLICACIÓN



TÉCNICAMENTE (IDEAL)....





REALIDAD vs. MODELO

DESDE EL INICIO HASTA HOY

EXCEL+WORD+LINKS =
PDF INTERACTIVO

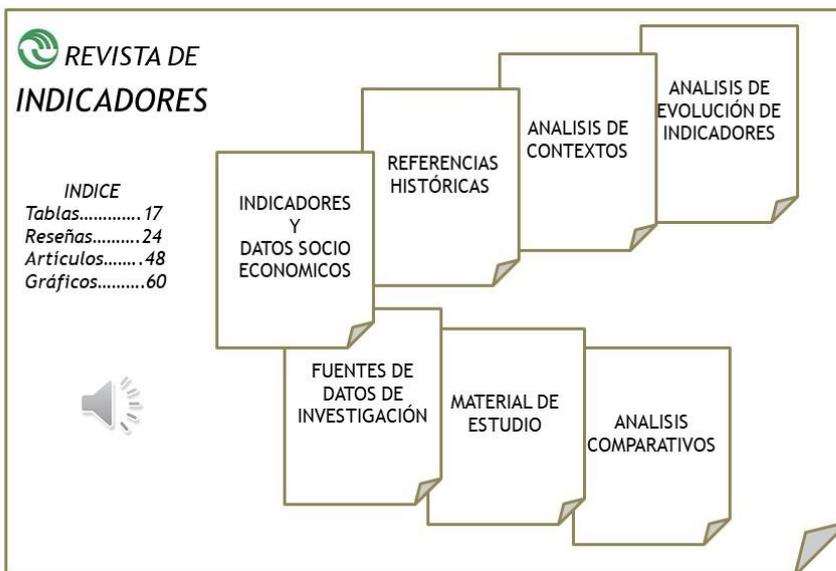


PROYECTO A FUTURO

POR QUÉ DATA WAREHOUSE?

- ▶ REPOSITORIO
- ▶ CAPTURA Y ORDENA DATOS
- ▶ ESTRUCTURA JERARQUIZADA
- ▶ OFRECE LA INFORMACIÓN ALMACENADA SEGÚN NECESIDAD.

PRODUCTO EN ELABORACIÓN





Infografías

Expectativas

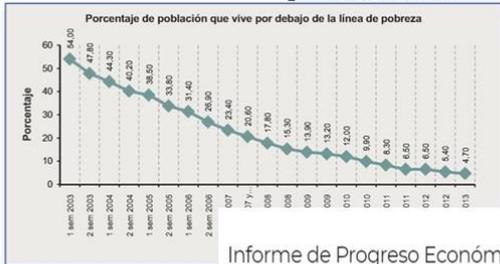
60%

de las firmas estiman que su situación mejorará (27 p.p. más en relación al trimestre anterior); mientras que el 14% estima que su situación empeorará (-33 p.p. en relación al trimestre anterior)

La mayoría de las empresas encuestadas (91%) cree que este "no es un buen momento para invertir", y el 87% afirma que "no lo hará durante el próximo año".

91% cree que no es un buen momento para invertir

87% no invertirá el próximo año



Gráficos



C
O
N
T
E
N
I
D
O
S

Notas

Informe de Progreso Económico y Social en América Latina

El 6 y 7 de diciembre se llevó a cabo la Pre-Conferencia sobre Deuda Pública "Informe de Progreso Económico y Social en América Latina", organizada por el Centro de Investigación en Finanzas de la Escuela de Negocios de la UTD y el Banco Interamericano de Desarrollo, en la que se discutieron los trabajos académicos elaborados en el marco del "Informe de Progreso Económico y Social en América Latina" con la presencia de reconocidos académicos y especialistas.

Programa

Sesión 1: Deuda Óptima

DISEÑOS DE REFERENCIA



- Publicaciones elaboradas por universidades o instituciones y organismos oficiales nacionales, por ejemplo:

- **Observatorio Socioeconómico de San Martín:** <http://www.sanmartin.gov.ar/observatorio/>

Contiene encuestas, infografías, anuarios y documentos sobre actividades económicas del distrito de actualización periódica.

- **Sistema de Indicadores de Desarrollo Sostenible- Secretaría de Ambiente y Desarrollo Sustentable de la Nación:** https://issuu.com/sistemadestadisticaambiental/docs/indicadores_2015_internet

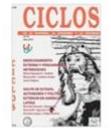
Material de soporte en el diseño e implementación de políticas públicas, con información ambiental, social, económica, institucional, por una mejor calidad de vida, la conservación y protección de los recursos naturales y el crecimiento económico.

- **Indicadores Coyunturales Macroeconómicos - Centro de Investigación y Finanzas Universidad Torcuato Di Tella:** https://www.utdt.edu/ver_contenido.php?id_contenido=9585&id_item_menu=4973

Con indicadores económicos propios para el seguimiento de la coyuntura macroeconómica. Se brindan servicios a instituciones bancarias o financieras como demandantes. Fuente de información para trabajos de investigación y formación, una de las más destacadas en la región.



MAS EJEMPLOS REVISADOS

 <p>Anuario de CEEED</p>	 <p>Ciclos en la Historia, la Economía y la Sociedad</p>	 <p>Contabilidad y auditoría</p>	 <p>Cuadernos del CIMBAGE</p>		
 <p>Revista de Investigaciones del Departamento de Ciencias Económicas (Unlam)</p>	 <p>Revista del Centro de Estudios de Sociología del Trabajo (CESOT)</p>	 <p>Revista de economía política de Buenos Aires</p>	 <p>Revista de Investigación en Modelos Financieros</p>	 <p>Revista Interdisciplinaria de Estudios Agrarios</p>	 <p>Revista de Investigación en Modelos Matemáticos aplicados a la Gestión y la Economía</p>

NECESIDADES A CUBRIR

- ▶ FORMALIZACIÓN COMO PRODUCTO INSTITUCIONAL
 - ▶ NORMAS Y PAUTAS DE EDICIÓN
- ▶ PRESENCIA WEB DE LA REVISTA Y DEL SISTEMA DE INDICADORES
 - ▶ LOCALIZACIÓN EN ENTORNO WEB INSTITUCIONAL
 - ▶ ACCESO DESDE LA BIBLIOTECA DIGITAL INSTITUCIONAL
 - ▶ INCORPORACIÓN AL REPOSITORIO





EXPECTATIVAS



- ▶ DISEÑAR UN MODELO REVISTA A FIN DE COMPILAR DATOS RELEVANTES CON FINES ACADÉMICOS
- ▶ LOGRAR DAR A CONOCER EL TRABAJO REALIZADO MEDIANTE LA PUBLICACIÓN DE LA REVISTA
- ▶ COMPARTIR LOS RESULTADOS OBTENIDOS PARA LOS INDICADORES CREADOS SEGÚN LA DEMANDA DE LOS ACTORES DE LA COMUNIDAD UNIVERSITARIA: DOCENTES, ALUMNOS E INVESTIGADORES.
- ▶ SEGUIR PROPONIENDO MEJORAS AL PROYECTO DE CREACIÓN DE UNA BASE DE DATOS LOCAL INSTITUCIONAL DE LA QUE PERMITA UN TRABAJO INTEGRADO ENTRE LA UNIVERSIDAD Y LA COMUNIDAD PRODUCTIVA, COMERCIAL Y ECONÓMICA EN GENERAL DEL DISTRITO.



UNIVERSIDAD NACIONAL DE LA MATANZA

*PRODUCTO DE LA INVESTIGACIÓN:
NÚCLEOS DE INDICADORES SEGÚN ÁREA DE DEFINICIÓN*

Dado que cada uno de los archivos que se compilan a continuación conforman un diseño interactivo a través de enlaces internos, puede que alguno de ellos no funcione correctamente, ya que son archivos independientes en los que se desglosó el conjunto de todos los indicadores que integran el sistema.

SISTEMA DE INFORMACIÓN SOCIOECONÓMICA

VOLUMEN 1 NÚCLEOS SOCIAL Y LABORAL.....[ACCESO ⇒](#)

VOLUMEN 2 NÚCLEO COMERCIAL.....[ACCESO ⇒](#)

VOLUMEN 3 NÚCLEO FISCAL.....[ACCESO ⇒](#)

VOLUMEN 4 NÚCLEO MACROECONÓMICO.....[ACCESO ⇒](#)

VOLUMEN 5 NÚCLEO FINANCIERO.....[ACCESO ⇒](#)



**Trabajo realizado por: Laura Polola,
María Victoria Oyuela Ramos,
Sonia Re, Juan Latrichano,
Pablo López, Claudio Almonacid,
Andrés Salinas y Darío Costantini.
Colaboradores: Emiliano Nicastro,
Ingrid Bolívar y Rodrigo Ercolani.**

Idea Original: Juan Carlos Latrichano

**DEPARTAMENTO DE CIENCIAS ECONÓMICAS
UNIVERSIDAD NACIONAL DE LA MATANZA**

PRESENTACIÓN

Este volumen de información presenta parte del material generado como resultado de sucesivas investigaciones que se han desarrollado desde 2013 en la universidad.

Con el objetivo de obtener un sistema interactivo de información socioeconómica clasificada y accesible, el mencionado trabajo consistió en la recopilación de información cuanti-cualitativa sobre una serie de indicadores que fueran recomendados por docentes e investigadores del área, por su prioridad y mayor relevancia, para ser utilizados como herramienta de análisis en procesos de enseñanza e investigación. A partir de dicha compilación se elaboraron las descripciones conceptuales y de contexto de cada indicador, las bases de datos de estos y, en muchos casos, se reelaboró el modo en que se construyen, a partir de datos pertinentes.

Los indicadores considerados corresponden a diversas áreas de análisis. Esta publicación expone la información económica relativa a indicadores de las **áreas social y laboral** por estar integrados y ser de mutua influencia.

El sistema posee un carácter dinámico que hace que esté en continua revisión, transformación y actualización; incluso puede observarse, respecto a algunos indicadores figuran como datos provisorios, ya que puede haber demoras para su publicación oficial. De ahí que cuando tales datos se actualizan se produce un ajuste de los valores en los indicadores.

Para lograr un recorrido ágil por la información, se elaboró un método de navegación que permite acceder a los diferentes indicadores desde el esquema inicial y para cada uno de ellos se ha establecido un enlace que envía al usuario a los diferentes datos compilados.

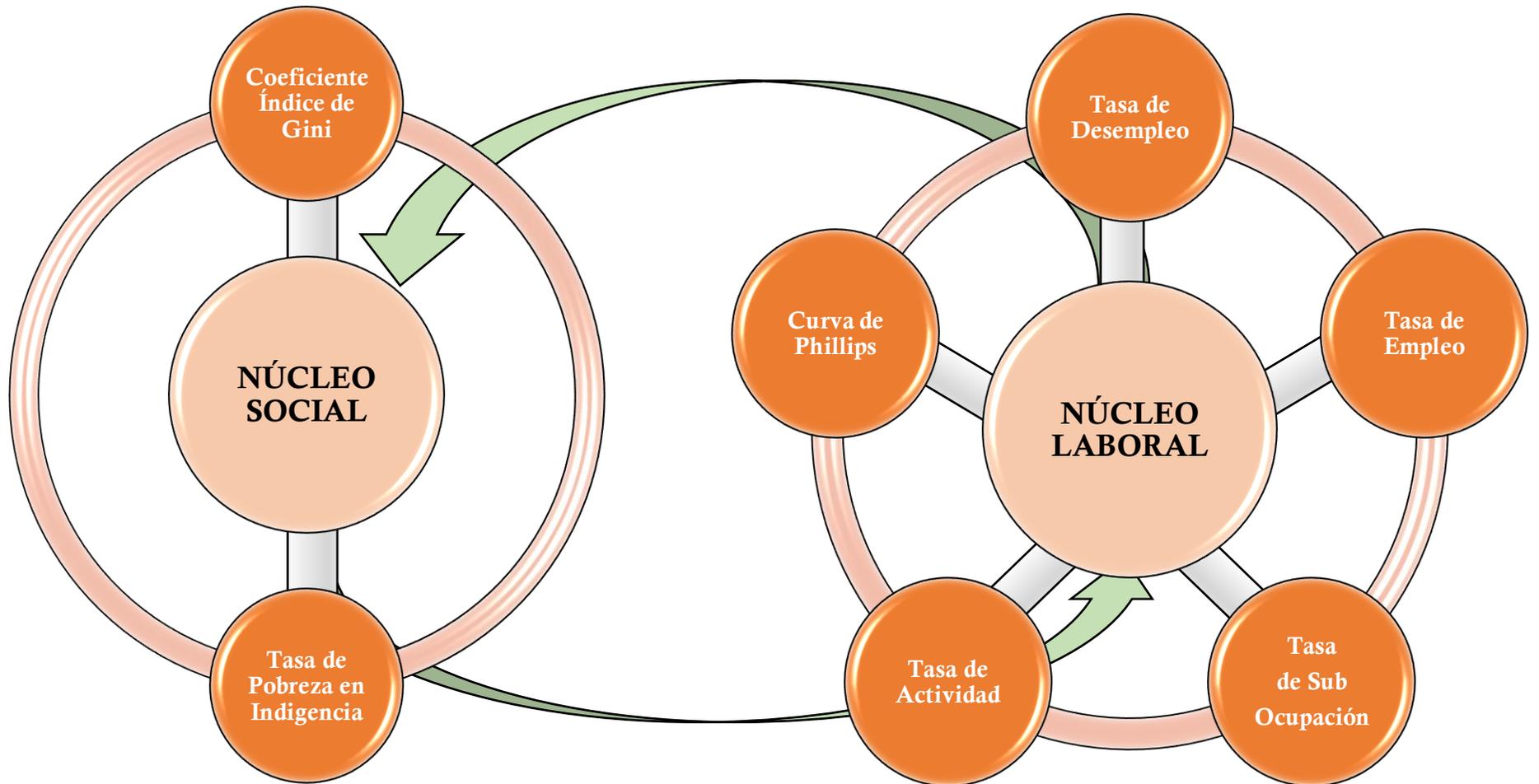
Desde allí, al primer lugar al que se llega es a la ficha conceptual, donde se describen brevemente las dimensiones más relevantes que aporten a su mejor identificación, conceptualización y comprensión. La ficha también indica expresamente las fuentes de origen de los datos, como así también orienta al usuario para la eventual búsqueda de los mismos en los sitios web consultados. Sin embargo, en muchos casos no se incluyen los links específicos debido a la caducidad frecuente de los mismos.

El objetivo de las fichas es proporcionar un breve marco que brinde precisiones técnicas básicas al usuario no especialista que pudiera estar interesado en conocer más sobre el indicador.

Una vez en la ficha conceptual, puede dirigirse a la tabla de valores numéricos de los indicadores relativos a las series temporales consideradas, o acceder al gráfico de tal información. Por último, desde la ficha, también se puede volver al núcleo de indicadores, para redireccionar la navegación, o simplemente finalizarla. De esta manera, es posible hacer un recorrido no lineal, ágil y rápido por el presente núcleo.

ESQUEMA DE INDICADORES DE LOS NÚCLEOS

[Para acceder hacer click sobre el nombre del indicador buscado](#)



PRINCIPALES FUENTES DE DATOS:

- INDEC: INSTITUTO NACIONAL DE ESTADÍSTICAS Y CENSOS
- MECON: MINISTERIO DE ECONOMÍA
- AFIP: ADMINISTRACIÓN FEDERAL DE INGRESOS PUBLICOS
- BANCO MUNDIAL – FMI: FONDO MONETARIO INTERNACIONAL
- BCRA: BANCO CENTRAL DE LA REPUBLICA ARGENTINA
- CEPAL: COMISIÓN ECONÓMICA PARA AMERICA LATINA Y EL CARIBE

**FICHAS
CONCEPTUALES Y GRÁFICOS
DE LOS INDICADORES**

[VER TABLA DE VALORES DEL INDICADOR](#)

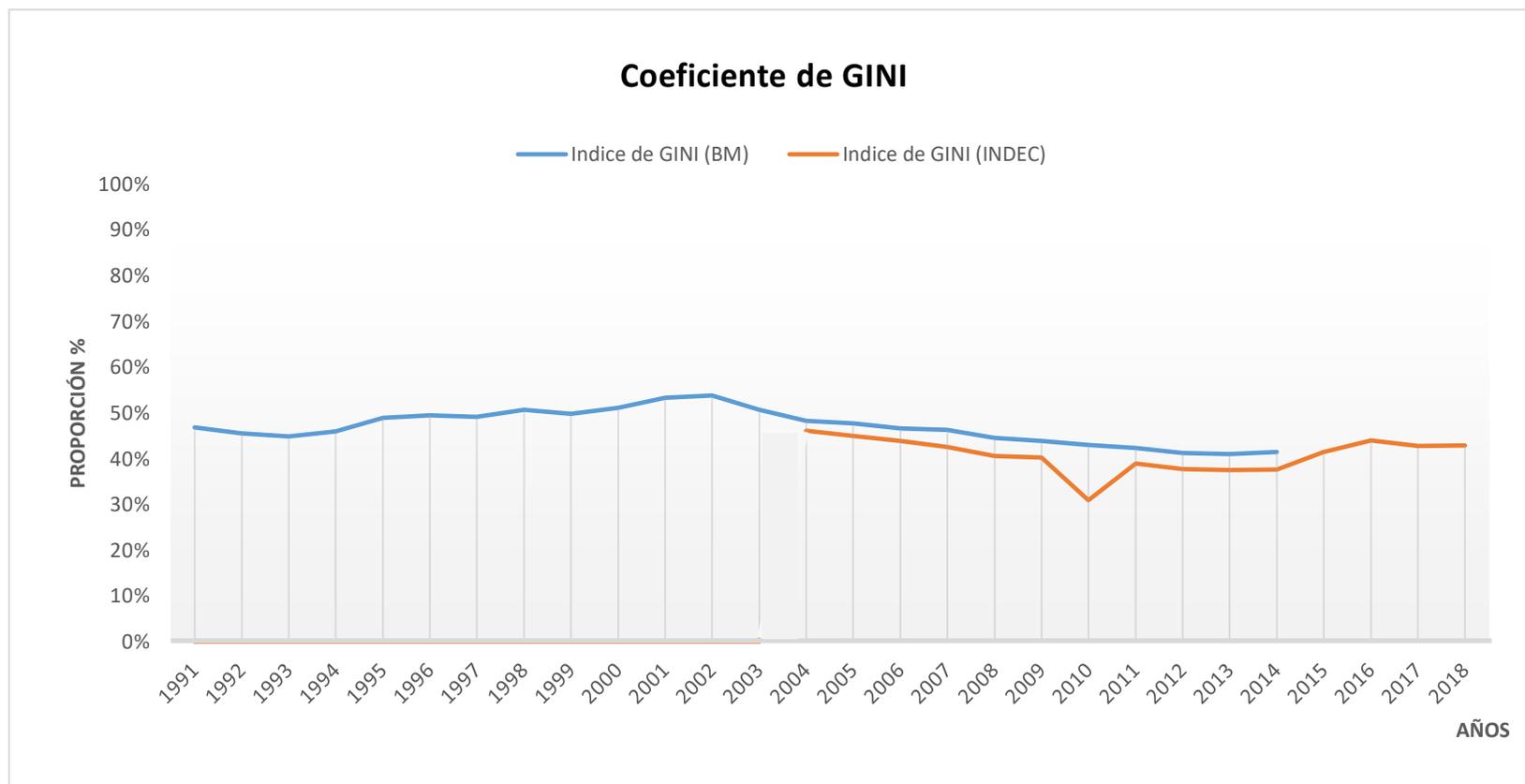
[VER GRÁFICO DEL INDICADOR](#)

[VOLVER AL NÚCLEO DE INDICADORES](#)

Ficha S1. Coeficiente/Índice de Gini		CLAVES
Clasificación	Indicador socioeconómico. Variable de proporción.	Variable socioeconómica de proporción/ Distribución/Ingresos/ Población
Datos requeridos	Ingresos efectivos por hogares en un período determinado para un conjunto de hogares determinado que pueda considerarse representativo de la población analizada.	Ingresos efectivos por hogares
Aplicación principal	El índice o coeficiente de Gini mide hasta qué punto la distribución del ingreso entre individuos u hogares dentro de una economía se aleja de una distribución perfectamente equitativa. Permite realizar una cuantificación de la desigualdad e inequidad basado en la comparación del porcentaje de los ingresos totales que reciben distintas porciones (percentiles) de la población con igual cantidad de individuos.	Distribución/Ingresos/ Equidad/ Desigualdad/Pobreza
Fuentes de datos y acceso	Instituto Nacional de Estadísticas y Censos (INDEC) Ruta: Sociedad, Trabajo e ingresos, Distribución del ingreso, EPH (Encuesta Permanente de Hogares) . Ministerio de Economía Ruta: Portal de Datos Económicos, Empleo e ingresos. Banco Mundial Ruta: Datos, Índice de Gini, Argentina.	INDEC/Encuesta permanente de hogares/MECON/BANCO MUNDIAL
Cálculo: fórmula y cálculos auxiliares	$IG = \frac{\sum_1^n (P_k - Q_k)}{\sum_1^{n-1} P_k}$ <p>Donde P_k indica proporción de hogares y Q_k la proporción de ingresos, ambos acumulados hasta el sector k y n es la cantidad de sectores en que se divide la población analizada.</p>	
Interpretación	El índice puede tomar valores que oscilan entre 0 y 1, representando la igualdad absoluta (máxima equidad) cuando su valor es 0, ya que implica que no hay diferencia entre la distribución ideal y la distribución real, y que todos los individuos perciben exactamente los mismos ingresos; y la desigualdad absoluta (máxima inequidad) cuando su valor es 1, ya que en este caso un solo individuo de la población analizada percibe todos los ingresos. Por ello, cuanto más cercano a 0 es el valor obtenido, mejor es la distribución de los ingresos en la población en cuestión; y cuanto más cercano a 1 es el valor obtenido, peor es la distribución.	Coeficiente de Gini/Valores/Igualdad absoluta/ Desigualdad absoluta
Aspectos que contempla	Reparto proporcional de los ingresos, relacionando cada porción de recursos con la porción de la población a la que son asignados.	Reparto/Ingresos/ Población
Marco Teórico	El coeficiente de Gini mide la superficie del área situada por debajo de la función de igualdad absoluta (que refleja una distribución ideal de los ingresos, totalmente igualitaria, en la población analizada) y por encima de la curva de Lorenz (función que refleja la distribución real de los ingresos en la población analizada, mostrando los porcentajes acumulados de ingreso recibido total contra la cantidad acumulada de receptores, empezando	Coeficiente de Gini/Ingresos/ Distribución/Curva de Lorenz/ Población/ Igualdad/Desigualdad

a partir de la persona o el hogar más pobre). El coeficiente se expresa como porcentaje (o como su equivalente numérico) de la superficie máxima que se encuentra debajo de la primera función (igualdad absoluta). (Parkin, Esquivel Ávalos, "Microeconomía")

Gráfico S1. Coeficiente de Gini



[IR A LA FICHA CONCEPTUAL DEL INDICADOR](#)

[VER TABLA DE VALORES](#)

[VOLVER AL NÚCLEO DE INDICADORES](#)

[VER TABLA DE VALORES DEL INDICADOR](#)[VER GRÁFICO DEL INDICADOR](#)[VOLVER AL NÚCLEO DE INDICADORES](#)

Ficha L2. Tasa de Actividad		CLAVES
Clasificación	Indicador laboral. Variable de proporción.	Indicador económico-laboral/Variante de proporción
Datos requeridos	Los totales de la población económicamente activa y de la población total.	Población económicamente activa/Población total
Aplicación principal	Ver evolución del porcentaje de la población económicamente activa respecto a la población en edad de trabajar activa en el tiempo y/o por área geográfica.	Tasa de desempleo
Fuentes de datos y acceso	Instituto Nacional de Estadísticas y Censos (INDEC) Ruta: Sociedad, Trabajo e ingresos, Distribución del ingreso, EPH (Encuesta Permanente de Hogares) Ministerio de Economía Ruta: Portal de Datos Económicos, Nivel de actividad.	INDEC/ Encuesta permanente de hogares/MECON
Cálculo: fórmula y cálculos auxiliares	$I = \frac{PEA}{PET}$ Ciente entre la población económicamente activa (PEA) y la población total en edad de trabajar.	
Interpretación	Indica qué porcentaje de la población total se encuentra participando activamente del mercado de trabajo.	Participación mercado laboral
Aspectos que contempla	Dimensión del porcentaje de la población económicamente activa de la población total en edad de trabajar.	Tasa de actividad
Marco Teórico	<p>Población Económicamente Activa (PEA) o Fuerza de Trabajo: está compuesta por todas las personas que aportan su trabajo (lo consigan o no) para producir bienes y servicios económicos, definidos según y cómo lo hacen los sistemas de cuentas nacionales durante un período de referencia determinado.</p> <p>Para la medición de este concepto, en la EPH se asume como parte de la PEA a todas las personas de 10 años y más que en un período de referencia corto tienen trabajo y aquellos que sin tenerlo están disponibles y buscan activamente un trabajo. Son parte de la PEA tanto los ocupados como los desocupados.</p> <p>Partiendo del concepto de trabajo entendido como una actividad que genera bienes o servicios para el mercado, se consideran Ocupadas a todas las personas que tengan cierta edad especificada (10 años o más) y que durante un período de referencia (una semana) hayan trabajado al menos una hora. Se incluye a: a) las personas que durante el período de referencia realizaron algún trabajo de al menos una hora, hayan recibido pago (en dinero o en especie) o no por dicha actividad. b) las personas que tienen una ocupación pero que no estaban trabajando temporalmente durante el período de referencia y mantenían un vínculo formal con su empleo. Integran este grupo los ocupados que no trabajaron en la semana, por vacaciones, licencia por enfermedad u otros tipos de licencias, suspendidos con pago y ausentes por otras causas laborales (mal tiempo, averías mecánicas, escasez de materias primas, etc.) con límite de tiempo de retorno. Se incluyen también dentro de esta categoría de ocupados a las personas que tenían un negocio o empresa y no trabajaron por causas circunstanciales durante el período de referencia. El grupo de los Desocupados está conformado por todas aquellas personas que sin tener trabajo se encuentren disponibles para trabajar y han buscado activamente una ocupa-</p>	PEA/Ocupados/ Desocupados/ Subocupados/ Población /Tasa de actividad

ción en un período de referencia determinado. Para la medición de este concepto en la EPH se considera como desocupados abiertos a todas las personas de 10 años y más que no trabajaron en la semana de referencia, estaban disponibles y buscaron activamente trabajo (enviar curriculums, responder a avisos de diarios/internet, consultar a parientes o amigos, etc.) en algún momento de los últimos treinta días. Se incluyen dentro de este grupo a las personas disponibles que no buscaron trabajo, porque ya tenían trabajo asegurado y a los suspendidos sin pago que no buscaron porque esperaban ser reincorporados. El concepto de desocupación abierta no incluye otras formas de empleo inadecuado tales como personas que realizan trabajos transitorios mientras buscan activamente una ocupación, aquellas que trabajan jornadas involuntariamente por debajo de lo normal, los ocupados en puestos por debajo de la remuneración mínima o en puestos por debajo de su calificación, ni a los desocupados que han suspendido la búsqueda por falta de oportunidades visibles de empleo, etc. Estas modalidades son también relevadas en la EPH como indicadores separados. Entre estos conceptos se destaca el de **subempleo horario**. El mismo se manifiesta cuando las horas de trabajo de una persona ocupada son insuficientes en relación con una situación de empleo existente y está disponible para trabajar más horas. Se consideran personas subocupadas horarias a todas aquellas con una ocupación que reúnan los tres criterios siguientes durante el período de referencia utilizado para definir el empleo: a) desean trabajar más horas es decir, aumentar las horas de trabajo en cualquiera de sus empleos actuales; tener otro empleo (o empleos) además de su empleo(s) actual(es) a fin de aumentar el total de sus horas de trabajo; reemplazar cualquiera de sus empleos actuales por otro empleo (o empleos) con más horas de trabajo; o combinar estas posibilidades. b) estar disponibles para trabajar más horas, es decir, poder efectivamente hacerlo durante un período posterior especificado; c) haber trabajado menos de un límite de horas determinado (35 horas semanales) en todos los empleos durante el período de referencia.

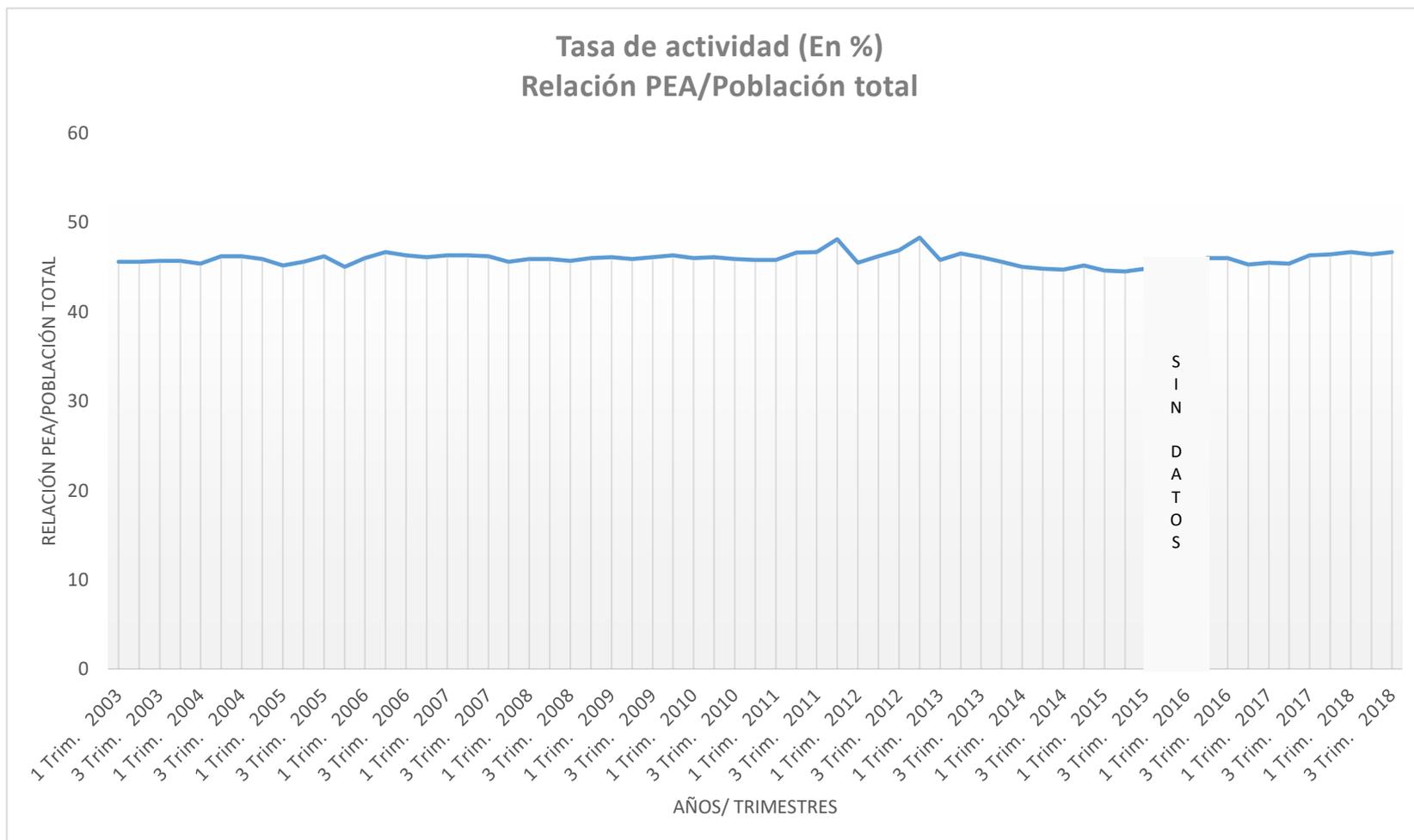
Población No Económicamente Activa (PNEA): comprende a todas las personas, sin consideración de edad, que no son "económicamente activas", según la definición arriba detallada. Se incluyen también dentro de este grupo a los menores de 10 años.

A partir de estos conceptos pueden obtenerse una serie de medidas estadísticas como las siguientes:

Tasa de Actividad: se calcula como porcentaje entre la población económicamente activa y la población total en edad de trabajar (puede recalcularse según distintos límites de edad).

(INDEC Conceptos: Encuesta Permanente de Hogares, Conceptos de Condición de Actividad, Subocupación Horaria y Categoría Ocupacional).

Gráfico L2. Tasa de actividad



OBS: IV-2015 y I-2016 SIN DATOS

[IR A LA FICHA CONCEPTUAL DEL INDICADOR](#)

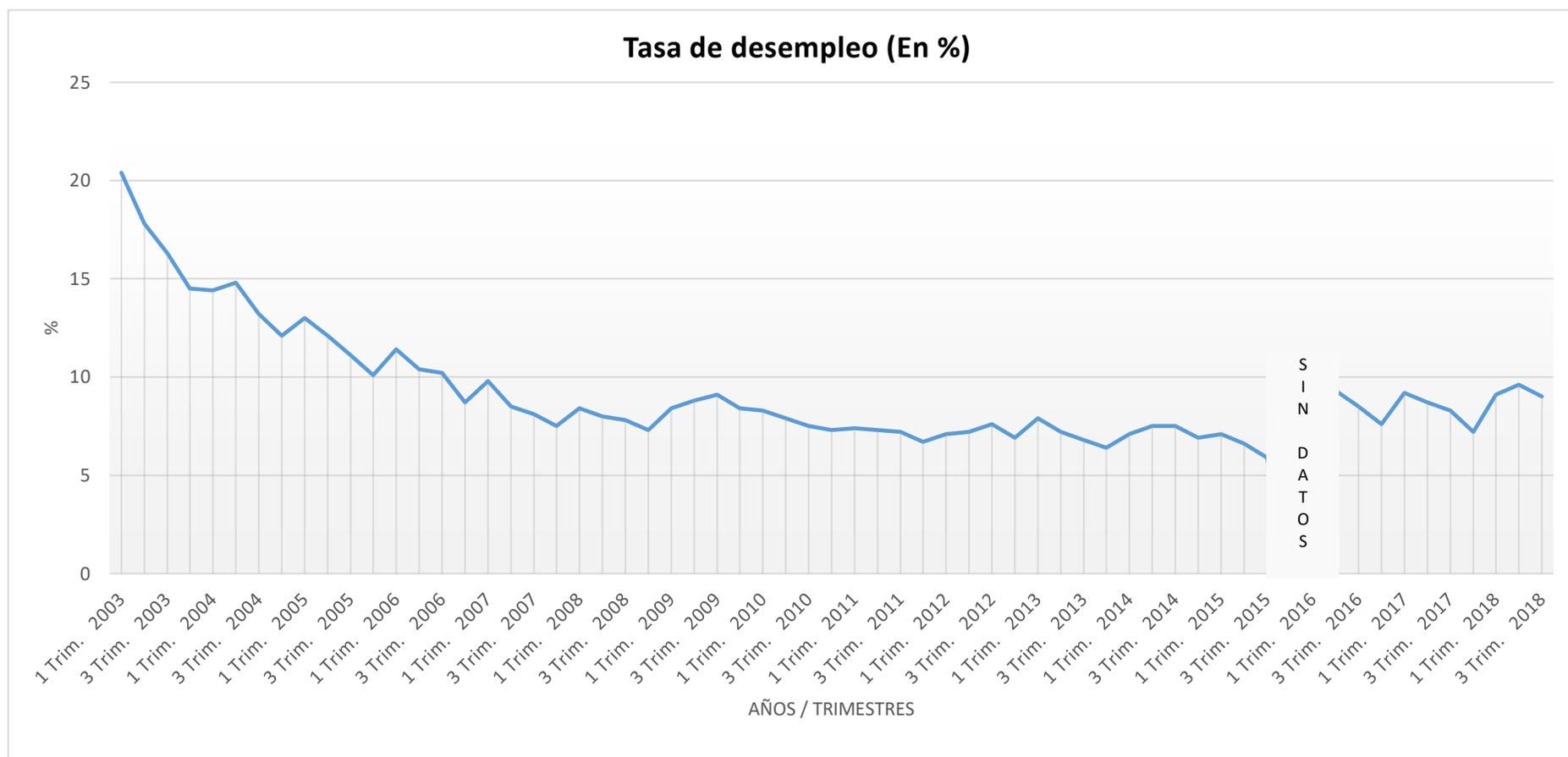
[VER TABLA DE VALORES](#)

[VOLVER AL NÚCLEO DE INDICADORES](#)

[VER TABLA DE VALORES DEL INDICADOR](#)[VER GRÁFICO DEL INDICADOR](#)[VOLVER AL NÚCLEO DE INDICADORES](#)

Ficha L3. Tasa de Desempleo		CLAVES
Clasificación	Indicador Laboral. Variable de proporción.	Variable económico-laboral/Variable de proporción/Desempleo
Datos requeridos	Población económicamente activa y población desocupada	PEA / Población desocupada
Aplicación principal	Ver evolución del porcentaje de la población económicamente activa que se encuentra desempleada en el tiempo y/o por área geográfica.	Desocupación
Fuentes de datos y acceso	Instituto Nacional de Estadísticas y Censos (INDEC) Ruta: Sociedad, Trabajo e ingresos, Distribución del ingreso, EPH (Encuesta Permanente de Hogares) Ministerio de Economía Ruta: Portal de Datos Económicos, Empleo e ingresos.	INDEC/Encuesta permanente hogares/MECON
Cálculo: fórmula y cálculos auxiliares	Cociente entre el número de desempleados y la población económicamente activa.	
Interpretación	Indica qué porcentaje de la población económicamente activa PEA se encuentra desocupada.	Tasa de empleo/Tasa de desempleo
Aspectos que contempla	Dimensión del porcentaje de la población económicamente activa que se encuentra desempleada.	
Marco Teórico	<p>POBLACIÓN DESOCUPADA: Se refiere estrictamente a personas que, no teniendo ocupación están buscando activamente trabajo. No incluye por lo tanto otras formas de precariedad laboral (también relevadas por la Encuesta Permanente de Hogares) tales como las referidas a las personas que realizan trabajos transitorios mientras buscan activamente una ocupación, a aquellas que trabajan jornadas involuntariamente por debajo de lo normal, a los desocupados que han suspendido la búsqueda por falta de oportunidades visibles de empleo, a los ocupados en puestos por debajo de la remuneración mínima o en puestos por debajo de su calificación, etcétera.</p> <p>POBLACION ECONÓMICAMENTE ACTIVA: La integran las personas que tienen una ocupación o que sin tenerla la están buscando activamente. Está compuesta por la población ocupada más la población desocupada</p> <p>Tasa de Desocupación: se calcula como porcentaje entre la población desocupada y la población económicamente activa.</p> <p>(Instituto Nacional de Estadísticas y Censos (INDEC)).</p>	Población desocupada/Población económicamente activa

Gráfico L3. Tasa de Desempleo



OBS: IV-2015 y I-2016 SIN DATOS

[IR A LA FICHA CONCEPTUAL DEL INDICADOR](#)

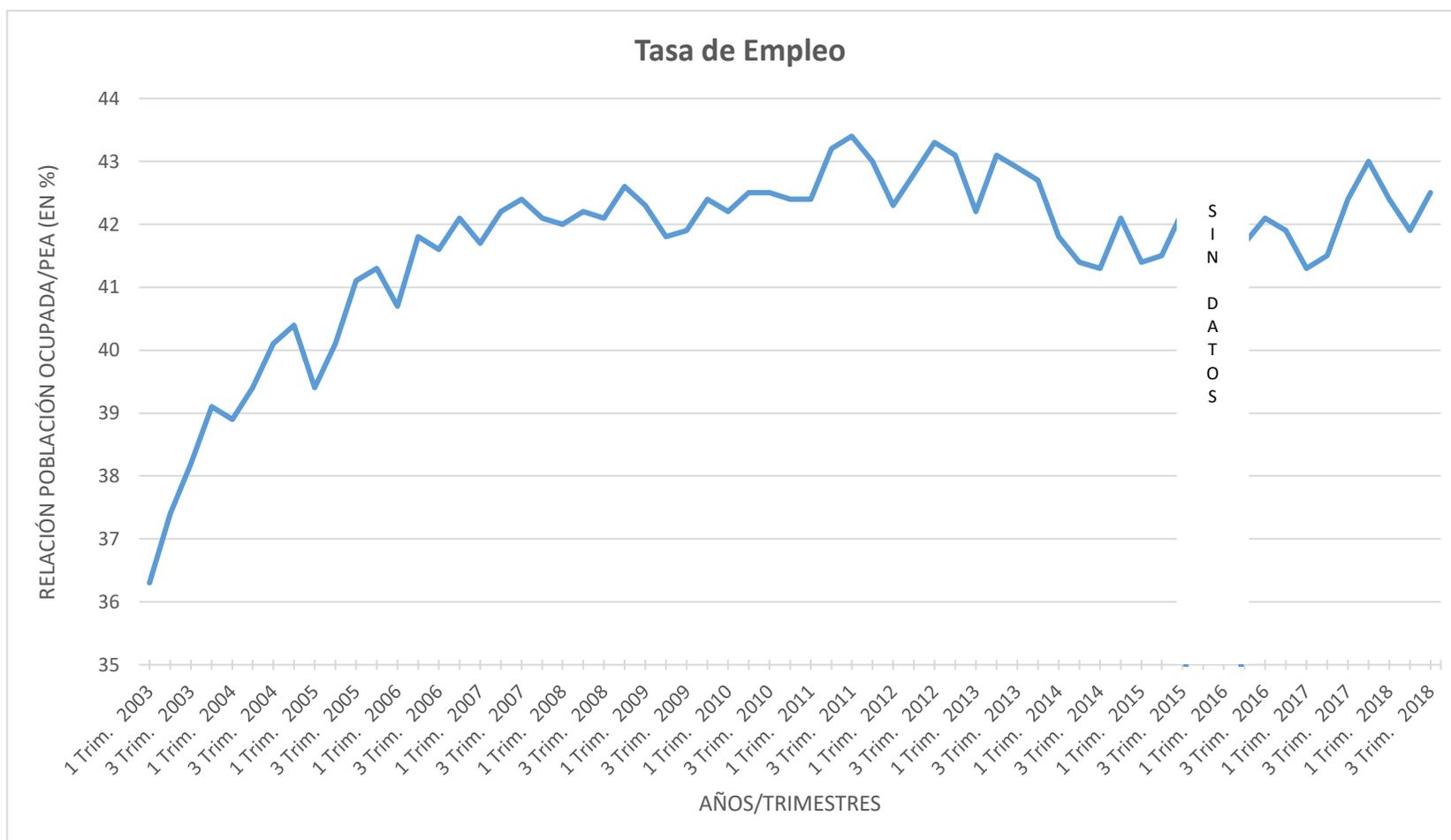
[VER TABLA DE VALORES](#)

[VOLVER AL NÚCLEO DE INDICADORES](#)

[VER TABLA DE VALORES DEL INDICADOR](#)[VER GRÁFICO DEL INDICADOR](#)[VOLVER AL NÚCLEO DE INDICADORES](#)

Ficha L4. Tasa de Empleo		CLAVES
Clasificación	Indicador Laboral. Variable de proporción.	Variable económico-laboral/Variante de proporción/Empleo
Datos requeridos	Población en edad de trabajar y población ocupada.	Nivel de empleo
Aplicación principal	Ver evolución del stock de población ocupada en el tiempo y/o por área geográfica.	Empleo/Ocupación
Fuentes de datos y acceso	Instituto Nacional de Estadísticas y Censos (INDEC) Ruta: Sociedad, Trabajo e ingresos, Distribución del ingreso, EPH (Encuesta Permanente de Hogares) Ministerio de Economía Ruta: Portal de Datos Económicos, Empleo e ingresos.	INDEC/Encuesta Permanente Hogares/MECON
Cálculo: fórmula y cálculos auxiliares	$I = \frac{PO}{PET}$ Cociente entre el número de ocupados y la población total en edad de trabajar.	
Interpretación	Dimensión del porcentaje de la población en edad de trabajar que se encuentra ocupada.	Relación ocupación-población
Marco Teórico	<p>POBLACION OCUPADA: Se incluye a quienes trabajaron, aunque sea una hora en la semana inmediata anterior al relevamiento, percibiendo un pago en dinero o en especie por la tarea que realizaron. También a quienes realizan tareas regulares de ayuda en la actividad de un familiar, reciban o no una remuneración por ello, y a quienes se hallan en uso de licencia por cualquier motivo. TASA DE EMPLEO: Porcentaje de la población ocupada con respecto a la población total en edad de trabajar. En el caso de información censal se calcula sobre la población de 14 años y más.</p> <p>(Instituto Nacional de Estadísticas y Censos (INDEC)).</p>	Población ocupada/Empleo/Tasa

Gráfico L4. Tasa de Empleo



OBS: IV-2015 y I-2016 SIN DATOS

[IR A LA FICHA CONCEPTUAL DEL INDICADOR](#)

[VER TABLA DE VALORES](#)

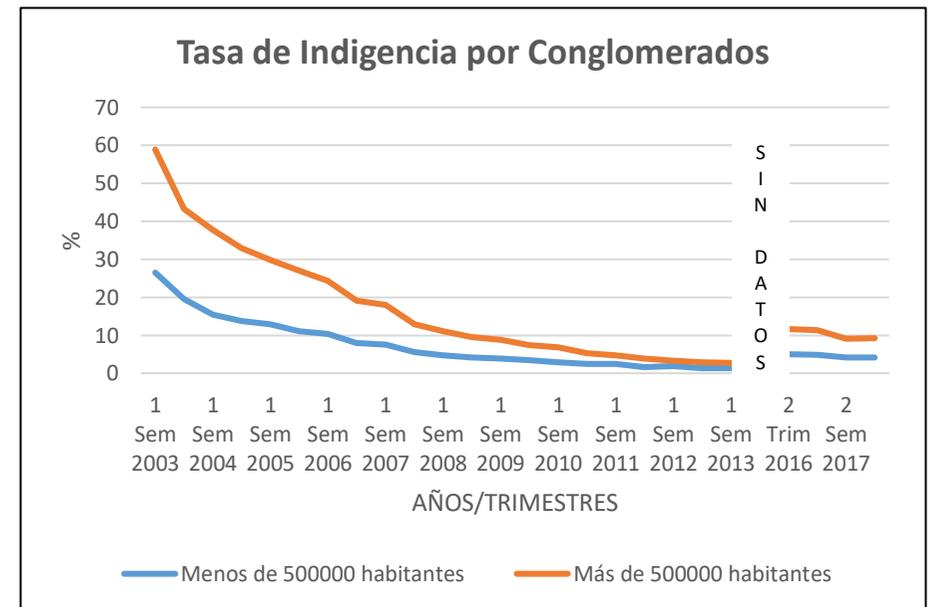
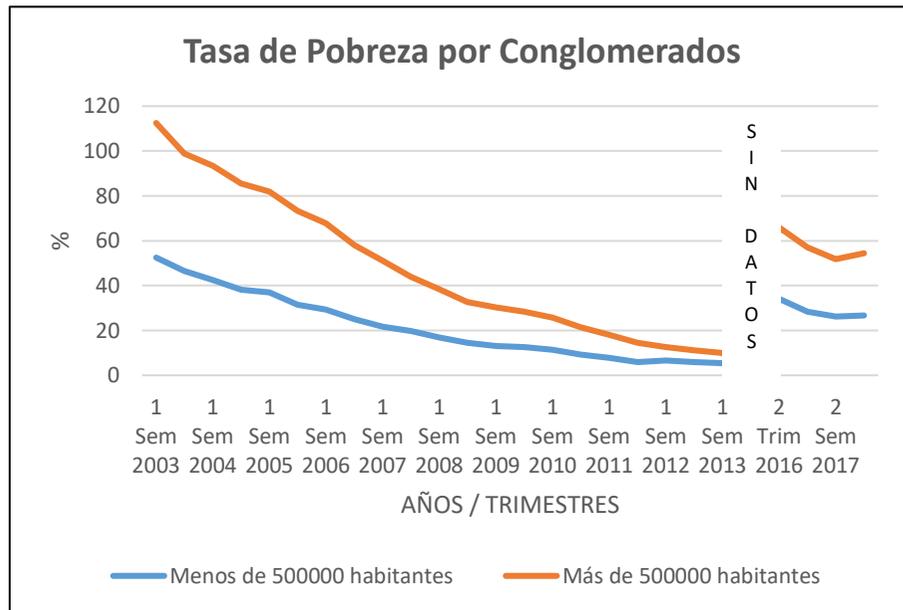
[VOLVER AL NÚCLEO DE INDICADORES](#)

[VER TABLA DE VALORES DE INDICADORES](#)[VER GRÁFICOS DE LOS INDICADORES](#)[VOLVER AL NÚCLEO DE INDICADORES](#)

Ficha S5. Tasa de Pobreza e Indigencia		CLAVES
Clasificación	Indicador Social. Variable de proporción.	Variable económico-social/Variable de proporción/Pobreza
Datos requeridos	Valor de la Canasta Básica Total (CBT) y de la Canasta Básica Alimenticia (CBA). Dimensión o volumen de hogares con Necesidades Básicas Insatisfechas (ausencia de hacinamiento, vivienda adecuada, servicios sanitarios y educación primaria) de la población. Composición de la población. Ingreso de cada hogar encuestado por la Encuesta Permanente de Hogares (EPH).	Canasta básica/Necesidades/Pobreza/Indigencia
Aplicación principal	Medición de la pobreza del país en un momento determinado.	Línea de pobreza
Fuentes de datos y acceso	Instituto Nacional de Estadísticas y Censos (INDEC) Ruta: Sociedad, Pobreza	INDEC/Encuesta Permanente Hogares
Cálculo: fórmula y cálculos auxiliares	<p>Criterio de corto plazo: Mide la pobreza a través de la Línea de Pobreza (LP) y de la Línea de Indigencia (LI). Las LP y LI se determinan mediante la Canasta Básica Total (CBT) y la Canasta Básica Alimenticia (CBA), respectivamente.</p> <p>Criterio de largo plazo: Mide la pobreza a través de las Necesidades Básicas Insatisfechas (NBI).</p> <p>La CBA se calcula estimando la cantidad de calorías diarias que debe ingerir un adulto equivalente (hombre de 30 a 59 años, de actividad moderada) para poder vivir. Los precios de los productos que componen la CBA se actualizan mediante el Índice de Precios al Consumidor (IPC). Luego, se multiplica el valor de la CBA por la inversa del Coeficiente de Engel (relación entre gastos alimenticios y otros gastos como salud, educación, vestimenta, transporte) y se obtiene el valor de la CBT también para un adulto equivalente. La EPH determina el ingreso de cada hogar entrevistado el cual se compara con el que se obtiene de multiplicar la CBA para un adulto equivalente por la cantidad de adultos equivalentes que componen ese hogar. Si el ingreso del hogar está por debajo de la CBA calculada, ese hogar y todos sus integrantes serán considerados pobres indigentes. Se hace lo mismo con la CBT y aquellos hogares –y todos sus integrantes– que queden por debajo de la CBT, pero por encima de la CBA, serán considerados pobres no indigentes. Finalmente, aquellos hogares con ingresos por encima de la CBT serán considerados no pobres.</p>	
Interpretación	Si el ingreso del hogar está por debajo de la CBA calculada, ese hogar y todos sus integrantes serán considerados pobres indigentes. Se hace lo mismo con la CBT y aquellos hogares –y todos sus integrantes– que queden por debajo de la CBT, pero por encima de la CBA, serán considerados pobres no indigentes. Finalmente, aquellos hogares con ingresos por encima de la CBT serán considerados no pobres.	Pobreza/Indigencia
Aspectos que contempla	Dimensión de la pobreza del país en un momento determinado.	Cobertura de Canasta Básica
Marco Teórico	En nuestro país existen dos criterios de medición de la pobreza, uno de corto plazo y otro de largo plazo. El criterio de corto plazo es aquel que mide la pobreza a través de la Línea de Pobreza (LP) y de la Línea de Indigencia (LI). Estas últimas se determinan, a la vez, mediante la Canasta Básica Total (CBT) y la Canasta Básica Alimenticia (CBA), respectivamente. Es un criterio de corto plazo porque en poco tiempo pueden experimentarse cambios grandes en la composición de la población.	Pobreza/Corto plazo/Largo plazo/Canasta básica/Necesidades insatisfechas

El criterio de largo plazo, por su parte, mide la pobreza a través de las Necesidades Básicas Insatisfechas (NBI). Este criterio considera como necesidades básicas las siguientes: ausencia de hacinamiento, vivienda adecuada, servicios sanitarios y educación primaria. Se definen como pobres los hogares que no cumplen al menos con alguna de estas necesidades básicas. Es un criterio de largo plazo, porque se refiere a una pobreza más de tipo “estructural”, la cual no puede revertirse en el corto plazo.

Gráfico S5. Tasas de Pobreza e Indigencia



[IR A LA FICHA CONCEPTUAL DEL INDICADOR](#)

[VER TABLA DE VALORES](#)

[VOLVER AL NÚCLEO DE INDICADORES](#)

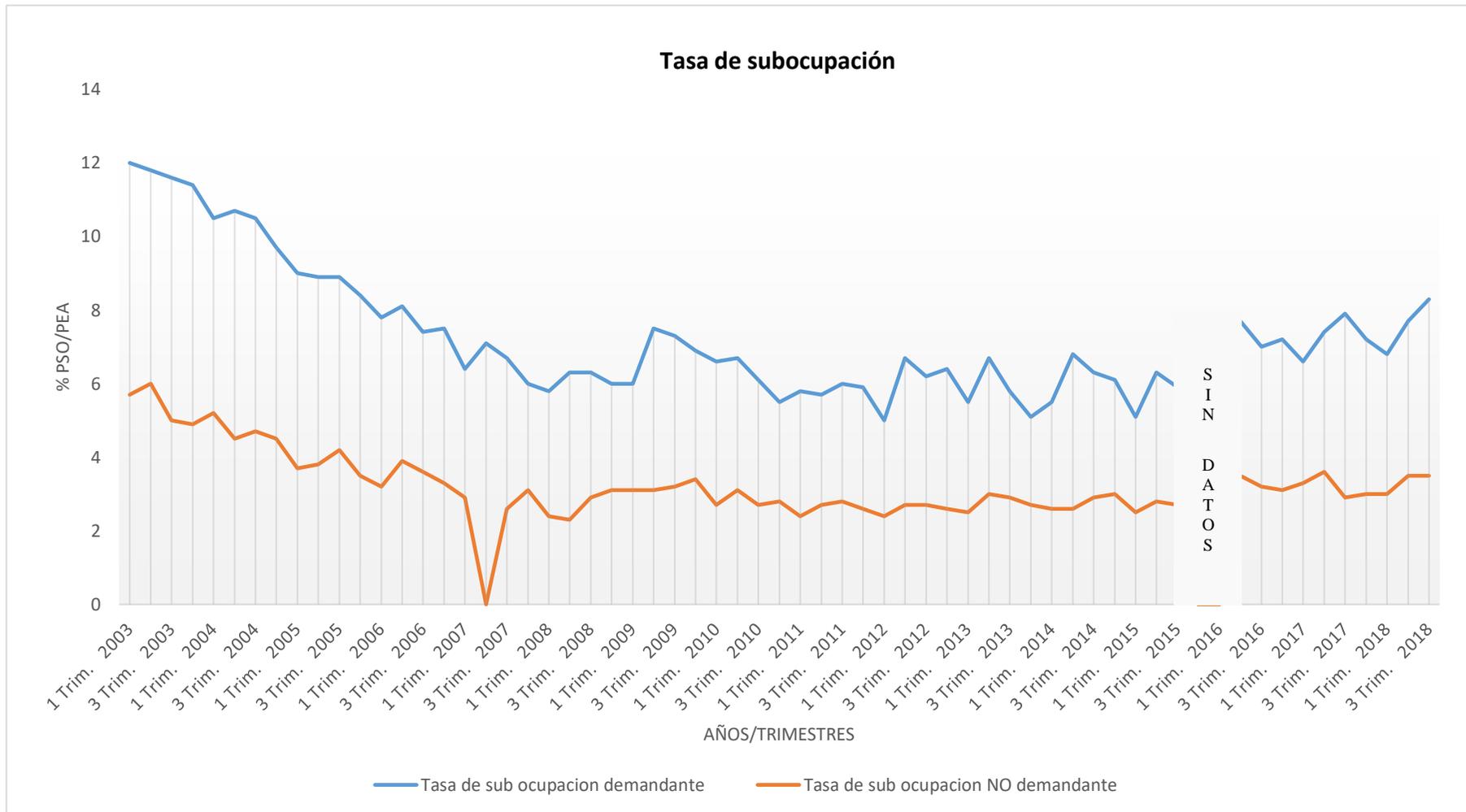
[VER TABLA DE VALORES DEL INDICADOR](#)

[VER GRÁFICO DEL INDICADOR](#)

[VOLVER AL NÚCLEO DE INDICADORES](#)

Ficha L6. Tasa de Subocupación		CLAVES
Clasificación	Indicador del área Laboral. Variable de proporción.	Variable económico-laboral/Variable de proporción/ Subempleo
Datos requeridos	Población económicamente activa y población subocupada, demandante y no demandante.	Población subocupada/Población económicamente activa
Aplicación principal	Ver evolución del stock de población subocupada en el tiempo y/o por área geográfica.	Subocupación
Fuentes de datos y acceso	Instituto Nacional de Estadísticas y Censo (INDEC) Ruta: Sociedad, Trabajo e ingresos, Distribución del ingreso, EPH (Encuesta Permanente de Hogares) Ministerio de Economía Ruta: Portal de Datos Económicos, Empleo e ingresos.	INDEC/Encuesta Permanente Hogares/MECON
Cálculo: fórmula y cálculos auxiliares	$I = \frac{PSO}{PEA}$ Cociente entre el número de subocupados y la población económicamente activa.	
Interpretación	Indica la relación entre la población de subocupados (ocupados que trabajan menos de 35 horas semanales por causas involuntarias y desean trabajar más horas) y la población económicamente activa.	Subocupación involuntaria
Aspectos que contempla	Dimensión del porcentaje de la población económicamente activa que se encuentra subocupada.	
Marco Teórico	<p>POBLACIÓN SUBOCUPADA DEMANDANTE: Ocupados que trabajan menos de 35 horas semanales por causas involuntarias, están dispuestos a trabajar más horas y están en la búsqueda de otra ocupación. POBLACIÓN SUBOCUPADA NO DEMANDANTE: Ocupados que trabajan menos de 35 horas semanales por causas involuntarias y están dispuestos a trabajar más horas, pero no buscan otra ocupación. TASA DE SUBOCUPACIÓN HORARIA: Porcentaje de ocupados que trabajan menos de 35 horas semanales por causas involuntarias con respecto a la población económicamente activa.</p> <p>(Instituto Nacional de Estadísticas y Censos (INDEC)).</p>	Población subocupada demandante/Población subocupada no demandante/Tasa de subocupación

Gráfico L6. Tasa de subocupación



[IR A LA FICHA CONCEPTUAL DEL INDICADOR](#)

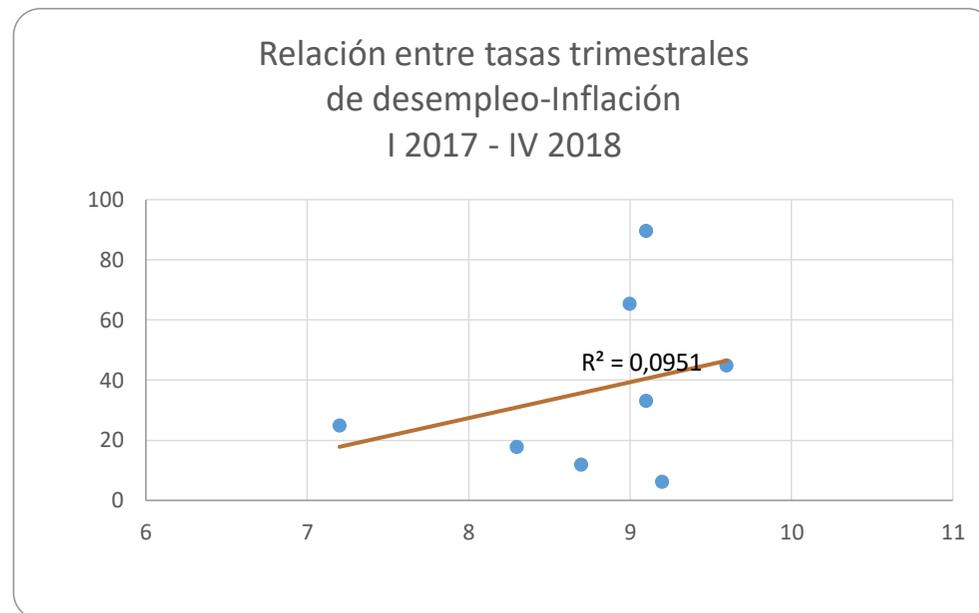
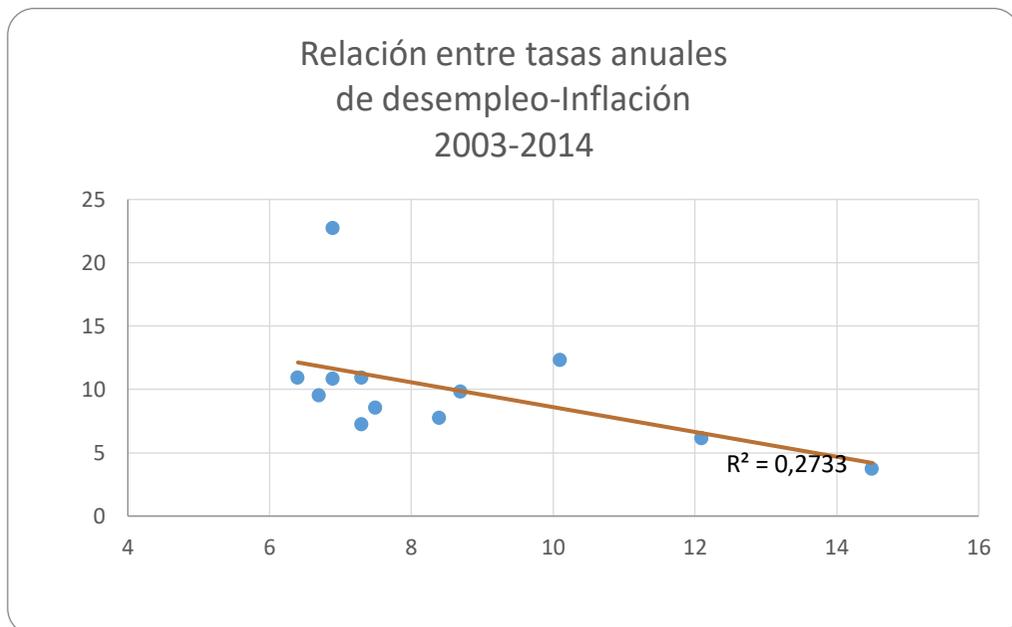
[VER TABLA DE VALORES](#)

[VOLVER AL NÚCLEO DE INDICADORES](#)

[VER TABLA DE VALORES DEL INDICADOR](#)[VER GRÁFICO DEL INDICADOR](#)[VOLVER AL NÚCLEO DE INDICADORES](#)

Ficha L7. Estimación de la curva de Phillips		CLAVES
Clasificación	Indicador económico interno. Variable de proporción.	Variable económica de proporción/Sector interno/Phillips
Datos requeridos	Tasa de inflación, tasa de desempleo, tasa natural de desempleo.	Inflación/Desempleo/Desempleo natural
Aplicación principal	Permite apreciar la existencia de intercambio entre inflación y desempleo, observando su evolución en el tiempo.	Relación inflación-desempleo
Fuentes de datos y acceso	Ministerio de Economía y Finanzas Públicas http://www.mecon.gov.ar/ Instituto Nacional de Estadísticas y Censo (INDEC) www.indec.gov.ar . Ruta INDEC/INICIO/SOCIEDAD/TRABAJO E INGRESOS/MERCADO DE TRABAJO	MECON-INDEC
Cálculo: fórmula y cálculos auxiliares	$\pi = A - \beta (u - u_n)$ <p>Donde: <u>u</u> es la tasa de desempleo y <u>un</u> es la tasa natural de desempleo. A es una constante (la tasa de inflación cuando $u = u_n$); β es un coeficiente que muestra la respuesta de inflación a la diferencia entre la tasa de desempleo y su nivel natural. π es la tasa de inflación.</p>	
Interpretación	Correlaciona la dimensión del porcentaje de inflación con el valor de la tasa de desempleo, indicando que una política dirigida a la estabilidad de precios promueve el desempleo, mientras que la reducción del desempleo implica una mayor inflación.	Precios/Desempleo
Aspectos que contempla	Muestra la causa de ciertas políticas macroeconómicas destinadas a generar empleo o inflación cuando sus consecuencias son aparentemente negativas.	Política macroeconómica/Empleo/Inflación
Marco Teórico	La curva de Phillips representa la relación inversa entre inflación y desempleo en el corto plazo. La pendiente decreciente indica la relación negativa entre inflación y desempleo, es decir, un aumento del desempleo reduce la inflación y viceversa, la disminución del desempleo se asocia con una mayor inflación. Esta relación no es observable en el largo plazo, por lo cual la curva se vuelve vertical. (Mankiw, N. Gregory, "Macroeconomía").	Curva Phillips/Inflación/Desempleo/Corto plazo/Largo plazo

Gráfico L7. Estimación de la Curva de Phillips



[IR A LA FICHA CONCEPTUAL DEL INDICADOR](#)

[VER TABLA DE VALORES](#)

[VOLVER AL NÚCLEO DE INDICADORES](#)

**APÉNDICE:
TABLAS DE VALORES
DE LOS INDICADORES**

Tabla S1

Años	Índice de GINI (BM)	Índice de GINI (INDEC)
1991	0,468	S/D
1992	0,455	S/D
1993	0,449	S/D
1994	0,459	S/D
1995	0,489	S/D
1996	0,495	S/D
1997	0,491	S/D
1998	0,507	S/D
1999	0,498	S/D
2000	0,511	S/D
2001	0,533	S/D
2002	0,538	S/D
2003	0,507	S/D
2004	0,483	0,461
2005	0,477	0,449

Años	Índice de GINI (BM)	Índice de GINI (INDEC)
2006	0,466	0,439
2007	0,463	0,425
2008	0,445	0,406
2009	0,439	0,403
2010	0,430	0,309
2011	0,423	0,389
2012	0,412	0,378
2013	0,410	0,376
2014	0,414	0,376
2015		0,415
2016	0,424	0,439
2017		0,427
2018		0,430
2019		0,447

Fuentes: INDEC/BANCO MUNDIAL.

Observaciones: INDEC publica el índice de manera trimestral por lo cual para llegar al valor anual se ha tomado un promedio.

Para 2015 se publicaron sólo dos trimestres.

A la fecha de elaboración de la publicación, para 2019 se había publicado sólo el primer trimestre.

[IR A LA FICHA CONCEPTUAL DEL INDICADOR](#)

[IR AL GRÁFICO DEL INDICADOR](#)

[VOLVER AL NÚCLEO DE INDICADORES](#)

Tabla S2. Tasa de Actividad					
Periodo	Total de aglomerados urbanos	Periodo	Total de aglomerados urbanos	Periodo	Total de aglomerados urbanos
1 Trim. 2003	45,6	3 Trim. 2008	45,7	1 Trim. 2014	45,0
2 Trim. 2003	45,6	4 Trim. 2008	46,0	2 Trim. 2014	44,8
3 Trim. 2003	45,7	1 Trim. 2009	46,1	3 Trim. 2014	44,7
4 Trim. 2003	45,7	2 Trim. 2009	45,9	4 Trim. 2014	45,2
1 Trim. 2004	45,4	3 Trim. 2009	46,1	1 Trim. 2015	44,6
2 Trim. 2004	46,2	4 Trim. 2009	46,3	2 Trim. 2015	44,5
3 Trim. 2004	46,2	1 Trim. 2010	46,0	3 Trim. 2015	44,8
4 Trim. 2004	45,9	2 Trim. 2010	46,1	4 Trim. 2015	S/D
1 Trim. 2005	45,2	3 Trim. 2010	45,9	1 Trim. 2016	S/D
2 Trim. 2005	45,6	4 Trim. 2010	45,8	2 Trim. 2016	46,0
3 Trim. 2005	46,2	1 Trim. 2011	45,8	3 Trim. 2016	46,0
4 Trim. 2005	45,0	2 Trim. 2011	46,6	4 Trim. 2016	45,3
1 Trim. 2006	46,0	3 Trim. 2011	46,7	1 Trim. 2017	45,5
2 Trim. 2006	46,7	4 Trim. 2011	48,1	2 Trim. 2017	45,4
3 Trim. 2006	46,3	1 Trim. 2012	45,5	3 Trim. 2017	46,3
4 Trim. 2006	46,1	2 Trim. 2012	46,2	4 Trim. 2017	46,4
1 Trim. 2007	46,3	3 Trim. 2012	46,9	1 Trim. 2018	46,7
2 Trim. 2007	46,3	4 Trim. 2012	48,3	2 Trim. 2018	46,4
3 Trim. 2007	46,2	1 Trim. 2013	45,8	3 Trim. 2018	46,7
4 Trim. 2007	45,6	2 Trim. 2013	46,5	4 Trim. 2018	46,5
1 Trim. 2008	45,9	3 Trim. 2013	46,1	1 Trim. 2019	47,0
2 Trim. 2008	45,9	4 Trim. 2013	45,6		

Fuente: INDEC.

[IR A LA FICHA CONCEPTUAL DEL INDICADOR](#)

[IR AL GRÁFICO DEL INDICADOR](#)

[VOLVER AL NÚCLEO DE INDICADORES](#)

Tabla S3. Tasa de Desempleo

Periodo	Total de aglomerados urbanos	Periodo	Total de aglomerados urbanos	Periodo	Total de aglomerados urbanos
1 Trim. 2003	20,4	3 Trim. 2008	7,8	1 Trim. 2014	7,1
2 Trim. 2003	17,8	4 Trim. 2008	7,3	2 Trim. 2014	7,5
3 Trim. 2003	16,3	1 Trim. 2009	8,4	3 Trim. 2014	7,5
4 Trim. 2003	14,5	2 Trim. 2009	8,8	4 Trim. 2014	6,9
1 Trim. 2004	14,4	3 Trim. 2009	9,1	1 Trim. 2015	7,1
2 Trim. 2004	14,8	4 Trim. 2009	8,4	2 Trim. 2015	6,6
3 Trim. 2004	13,2	1 Trim. 2010	8,3	3 Trim. 2015	5,9
4 Trim. 2004	12,1	2 Trim. 2010	7,9	4 Trim. 2015	S/D
1 Trim. 2005	13,0	3 Trim. 2010	7,5	1 Trim. 2016	S/D
2 Trim. 2005	12,1	4 Trim. 2010	7,3	2 Trim. 2016	9,3
3 Trim. 2005	11,1	1 Trim. 2011	7,4	3 Trim. 2016	8,5
4 Trim. 2005	10,1	2 Trim. 2011	7,3	4 Trim. 2016	7,6
1 Trim. 2006	11,4	3 Trim. 2011	7,2	1 Trim. 2017	9,2
2 Trim. 2006	10,4	4 Trim. 2011	6,7	2 Trim. 2017	8,7
3 Trim. 2006	10,2	1 Trim. 2012	7,1	3 Trim. 2017	8,3
4 Trim. 2006	8,7	2 Trim. 2012	7,2	4 Trim. 2017	7,2
1 Trim. 2007	9,8	3 Trim. 2012	7,6	1 Trim. 2018	9,1
2 Trim. 2007	8,5	4 Trim. 2012	6,9	2 Trim. 2018	9,6
3 Trim. 2007	8,1	1 Trim. 2013	7,9	3 Trim. 2018	9,0
4 Trim. 2007	7,5	2 Trim. 2013	7,2	4 Trim. 2018	9,1
1 Trim. 2008	8,4	3 Trim. 2013	6,8	1 Trim. 2019	10,1
2 Trim. 2008	8,0	4 Trim. 2013	6,4		

OBS: IV-2015 y I-2016 SIN DATOS

Fuente INDEC.

[IR A LA FICHA CONCEPTUAL DEL INDICADOR](#)

[IR AL GRÁFICO DEL INDICADOR](#)

[VOLVER AL NÚCLEO DE INDICADORES](#)

Tabla S4. Tasa de Empleo

Período	Total de aglomerados urbanos	Período	Total de aglomerados urbanos	Período	Total de aglomerados urbanos
1 Trim. 2003	36,3	3 Trim. 2008	42,1	1 Trim. 2014	41,8
2 Trim. 2003	37,4	4 Trim. 2008	42,6	2 Trim. 2014	41,4
3 Trim. 2003	38,2	1 Trim. 2009	42,3	3 Trim. 2014	41,3
4 Trim. 2003	39,1	2 Trim. 2009	41,8	4 Trim. 2014	42,1
1 Trim. 2004	38,9	3 Trim. 2009	41,9	1 Trim. 2015	41,4
2 Trim. 2004	39,4	4 Trim. 2009	42,4	2 Trim. 2015	41,5
3 Trim. 2004	40,1	1 Trim. 2010	42,2	3 Trim. 2015	42,2
4 Trim. 2004	40,4	2 Trim. 2010	42,5	4 Trim. 2015	S/D
1 Trim. 2005	39,4	3 Trim. 2010	42,5	1 Trim. 2016	S/D
2 Trim. 2005	40,1	4 Trim. 2010	42,4	2 Trim. 2016	41,7
3 Trim. 2005	41,1	1 Trim. 2011	42,4	3 Trim. 2016	42,1
4 Trim. 2005	41,3	2 Trim. 2011	43,2	4 Trim. 2016	41,9
1 Trim. 2006	40,7	3 Trim. 2011	43,4	1 Trim. 2017	41,3
2 Trim. 2006	41,8	4 Trim. 2011	43,0	2 Trim. 2017	41,5
3 Trim. 2006	41,6	1 Trim. 2012	42,3	3 Trim. 2017	42,4
4 Trim. 2006	42,1	2 Trim. 2012	42,8	4 Trim. 2017	43,0
1 Trim. 2007	41,7	3 Trim. 2012	43,3	1 Trim. 2018	42,4
2 Trim. 2007	42,2	4 Trim. 2012	43,1	2 Trim. 2018	41,9
3 Trim. 2007	42,4	1 Trim. 2013	42,2	3 Trim. 2018	42,5
4 Trim. 2007	42,1	2 Trim. 2013	43,1	4 Trim. 2018	42,2
1 Trim. 2008	42,0	3 Trim. 2013	42,9	1 Trim. 2019	42,3
2 Trim. 2008	42,2	4 Trim. 2013	42,7		

OBS: IV-2015 y I-2016 SIN DATOS

Fuente: INDEC.

[IR A LA FICHA CONCEPTUAL DEL INDICADOR](#)

[IR AL GRÁFICO DEL INDICADOR](#)

[VOLVER AL NÚCLEO DE INDICADORES](#)

Tabla S5.1.	TASA DE POBREZA	
	Tasa sobre personas en Conglomerados de:	
	Periodo	Menos de 500000 habitantes
1 Sem 2003	52,5	60,0
2 Sem 2003	46,6	52,2
1 Sem 2004	42,5	50,8
2 Sem 2004	38,1	47,4
1 Sem 2005	37,0	45,0
2 Sem 2005	31,4	42,0
1 Sem 2006	29,3	38,5
2 Sem 2006	24,9	33,0
1 Sem 2007	21,6	29,4
2 Sem 2007	19,7	24,1
1 Sem 2008	16,8	21,5
2 Sem 2008	14,5	18,2
1 Sem 2009	13,0	17,3
2 Sem 2009	12,5	15,8
1 Sem 2010	11,3	14,5
2 Sem 2010	9,3	12,2
1 Sem 2011	7,8	10,4
2 Sem 2011	6,0	8,5
1 Sem 2012	6,6	6,1
2 Sem 2012	5,9	5,3
1 Sem 2013	5,5	4,4
2 Trim 2016	34,2	31,8
1 Sem 2017	28,4	28,6
2 Sem 2017	26,3	25,5
1 Sem 2018	26,8	27,5
2 Sem 2018	33,1	31,8

Tabla S5.2.	TASA DE INDIGENCIA	
	Tasa sobre personas en Conglomerados de:	
	Periodo	Menos de 500000 habitantes
1 Sem 2003	26,5	32,4
2 Sem 2003	19,6	23,7
1 Sem 2004	15,5	22,3
2 Sem 2004	13,8	19,2
1 Sem 2005	12,9	16,9
2 Sem 2005	11,0	16,0
1 Sem 2006	10,3	14,1
2 Sem 2006	7,9	11,2
1 Sem 2007	7,6	10,4
2 Sem 2007	5,5	7,4
1 Sem 2008	4,7	6,4
2 Sem 2008	4,2	5,3
1 Sem 2009	3,8	5,0
2 Sem 2009	3,4	4,0
1 Sem 2010	2,9	3,9
2 Sem 2010	2,4	2,9
1 Sem 2011	2,4	2,3
2 Sem 2011	1,6	2,2
1 Sem 2012	1,9	1,4
2 Sem 2012	1,3	1,6
1 Sem 2013	1,3	1,5
2 Trim 2016	5,0	6,6
1 Sem 2017	4,8	6,5
2 Sem 2017	4,2	4,9
1 Sem 2018	4,1	5,1
2 Sem 2018	5,9	6,9

Fuente: INDEC.

Observaciones: Los períodos faltantes no cuentan con datos publicados.

Nota adicional del INDEC sobre la publicación de los índices de pobreza e indigencia:

Como es de público conocimiento, las autoridades que ejercieron la conducción del INDEC hasta diciembre de 2015 tomaron la decisión de discontinuar la publicación en el segundo semestre de 2013. A partir de septiembre de 2016, se reanudó la publicación del informe Incidencia de pobreza e indigencia, que presentó datos para el segundo trimestre de 2016. Se advierte que las series estadísticas posteriores a enero de 2007 y hasta diciembre de 2015 deben ser consideradas con reservas, excepto las que ya

hayan sido revisadas en 2016 y su difusión lo consigne expresamente. El INDEC, en el marco de las atribuciones conferidas por los decretos 181/15 y 55/16, dispuso las investigaciones requeridas para establecer la regularidad de procedimientos de obtención de datos, su procesamiento, elaboración de indicadores y difusión.

IR A LA FICHA CONCEPTUAL DEL INDICADOR

IR AL GRÁFICO DEL INDICADOR

VOLVER AL NÚCLEO DE INDICADORES

Tabla S6. Tasa de subocupación			
	Tasa de subocupación demandante	Tasa de subocupación NO demandante	
Periodo	Total de aglomerados urbanos	Total de aglomerados urbanos	TOTAL
1 Trim. 2003	12	5,7	17,7
2 Trim. 2003	11,8	6	17,8
3 Trim. 2003	11,6	5	16,6
4 Trim. 2003	11,4	4,9	16,3
1 Trim. 2004	10,5	5,2	15,7
2 Trim. 2004	10,7	4,5	15,2
3 Trim. 2004	10,5	4,7	15,2
4 Trim. 2004	9,7	4,5	14,2
1 Trim. 2005	9	3,7	12,7
2 Trim. 2005	8,9	3,8	12,7
3 Trim. 2005	8,9	4,2	13,1
4 Trim. 2005	8,4	3,5	11,9
1 Trim. 2006	7,8	3,2	11,0
2 Trim. 2006	8,1	3,9	12,0
3 Trim. 2006	7,4	3,6	11,0
4 Trim. 2006	7,5	3,3	10,8
1 Trim. 2007	6,4	2,9	9,3
2 Trim. 2007	7,1		7,1
3 Trim. 2007	6,7	2,6	9,3
4 Trim. 2007	6	3,1	9,1
1 Trim. 2008	5,8	2,4	8,2
2 Trim. 2008	6,3	2,3	8,6

Tabla S6. Tasa de subocupación			
	Tasa de subocupación demandante	Tasa de subocupación NO demandante	
Periodo	Total de aglomerados urbanos	Total de aglomerados urbanos	TOTAL
3 Trim. 2008	6,3	2,9	9,2
4 Trim. 2008	6	3,1	9,1
1 Trim. 2009	6	3,1	9,1
2 Trim. 2009	7,5	3,1	10,6
3 Trim. 2009	7,3	3,2	10,5
4 Trim. 2009	6,9	3,4	10,3
1 Trim. 2010	6,6	2,7	9,3
2 Trim. 2010	6,7	3,1	9,8
3 Trim. 2010	6,1	2,7	8,8
4 Trim. 2010	5,5	2,8	8,3
1 Trim. 2011	5,8	2,4	8,2
2 Trim. 2011	5,7	2,7	8,4
3 Trim. 2011	6	2,8	8,8
4 Trim. 2011	5,9	2,6	8,5
1 Trim. 2012	5	2,4	7,4
2 Trim. 2012	6,7	2,7	9,4
3 Trim. 2012	6,2	2,7	8,9
4 Trim. 2012	6,4	2,6	9,0
1 Trim. 2013	5,5	2,5	8,0
2 Trim. 2013	6,7	3	9,7
3 Trim. 2013	5,8	2,9	8,7
4 Trim. 2013	5,1	2,7	7,8

Tabla S6. Tasa de subocupación

	Tasa de subocupación demandante	Tasa de subocupación NO demandante	
Periodo	Total de aglomerados urbanos	Total de aglomerados urbanos	TOTAL
1 Trim. 2014	5,5	2,6	8,1
2 Trim. 2014	6,8	2,6	9,4
3 Trim. 2014	6,3	2,9	9,2
4 Trim. 2014	6,1	3	9,1
1 Trim. 2015	5,1	2,5	7,6
2 Trim. 2015	6,3	2,8	9,1
3 Trim. 2015	5,9	2,7	8,6
4 Trim. 2015	S/D	S/D	
1 Trim. 2016	S/D	S/D	
2 Trim. 2016	7,7	3,5	11,2
3 Trim. 2016	7	3,2	10,2
4 Trim. 2016	7,2	3,1	10,3
1 Trim. 2017	6,6	3,3	9,9
2 Trim. 2017	7,4	3,6	11
3 Trim. 2017	7,9	2,9	10,8
4 Trim. 2017	7,2	3	10,2
1 Trim. 2018	6,8	3	9,8
2 Trim. 2018	7,7	3,5	11,2
3 Trim. 2018	8,3	3,5	11,8
4 Trim. 2018	8,7	3,3	12
1 Trim. 2019	8,4	3,4	11,8

Fuente: INDEC.

[IR A LA FICHA CONCEPTUAL DEL INDICADOR](#)[IR AL GRÁFICO DEL INDICADOR](#)[VOLVER AL NÚCLEO DE INDICADORES](#)

OBS: IV-2015 y I-2016 SIN DATOS

Tasa de desocupación		Inflación		Estimaciones
Periodo (x Trim)	Total de aglomerados urbanos	Año	IPC	\hat{Y}
4 Trim. 2003	14,5	2003	3,7	4,20
4 Trim. 2004	12,1	2004	6,1	6,55
4 Trim. 2005	10,1	2005	12,3	8,51
4 Trim. 2006	8,7	2006	9,8	9,88
4 Trim. 2007	7,5	2007	8,5	11,05
4 Trim. 2008	7,3	2008	7,2	11,25
4 Trim. 2009	8,4	2009	7,7	10,17
4 Trim. 2010	7,3	2010	10,9	11,25
4 Trim. 2011	6,7	2011	9,5	11,84
4 Trim. 2012	6,9	2012	10,8	11,64
4 Trim. 2013	6,4	2013	10,9	12,13
4 Trim. 2014	6,9	2014	22,7	11,64
3 Trim. 2015*	5,9	2015	S/D	12,62
4 Trim. 2016	7,6	2016	S/D	10,96
4 Trim. 2017	7,2	2017	24,8	11,35
4 Trim. 2018	9,1	2018	43,9	9,49
4 Trim. 2019	8,9	2019	53,8	9,68
3 Trim. 2020	11,7	2020	36,1	6,94

Tasa de desocupación		Inflación		Estimaciones
Periodo	Total de aglomerados urbanos	Año	IPC	\hat{Y}
1 Trim 2017	9,2	1 Trim 2017	6,1	32,37
2 Trim 2017	8,7	2 Trim 2017	11,8	28,86
3 Trim 2017	8,3	3 Trim 2017	17,6	26,04
4 Trim 2017	7,2	4 Trim 2017	24,8	18,31
1 Trim 2018	9,1	1 Trim 2018	33,1	31,67
2 Trim 2018	9,6	2 Trim 2018	44,8	35,18
3 Trim 2018	9	3 Trim 2018	65,2	30,97
4 Trim 2018	9,1	4 Trim 2018	89,6	40,51

IR A LA FICHA CONCEPTUAL DEL INDICADOR

IR AL GRÁFICO DEL INDICADOR

VOLVER AL NÚCLEO DE INDICADORES

Bibliografía general:

- Ackley Gardner. Macroeconomía. Editorial Macchi. 10970
- Arias Segura, J. y Segura Ruiz, O. Índice de ventaja comparativa revelada: un indicador del desempeño y de la competitividad productivo-comercial de un país. IICA. 2004.
- Armijo, Marianela y Guerrero, Alejandro. Sistema de Indicadores del Sector Público. SISPALC. Proyecto LAC MIC++, Banco Mundial. ILPES, CEPAL. Banco Mundial. Santiago de Chile, noviembre de 2011. Disponible en:
http://www.eclac.cl/ilpes/panorama/documentos/confreg1/sesion4/Guerrero_Armijo_PPTSISPALC5.pdf y <http://sispalc.cepal.org/Sispalv2/Documentos/SISPALC.pdf> (documento preliminar)
- Banco Central de la República Argentina. Sistema de Cuentas del Producto e Ingreso de la Argentina, vol. 1, Buenos Aires 1975.
- Banco Central de la República Argentina. Cuentas Nacionales. Nociones. Serie de Trabajos Metodológicos y sectoriales Nro. 14, Buenos Aires 1981.
- Barberis, J. Presión tributaria nacional y provincial. La evolución desigual. Entrelíneas de política económica. Nro. 21. Año 3. Agosto 2009.
- CEPAL - Estadísticas económicas de corto plazo de la Argentina: Sector externo y condiciones económicas internacionales. Documento de Trabajo Nro. 20, Buenos Aires 1988.
- CEPAL – Indicadores de comercio exterior y política comercial. 2011.
- CEPAL – Tópicos sobre el modelo de insumo-producto: teoría y aplicación. 2005.
- CONADE-CEPAL: Distribución del Ingreso y Cuentas Nacionales en Argentina, vol. 1, Buenos Aires 1965.
- Damill, Mario. El Balance de Pagos y la Deuda Externa Pública bajo la Convertibilidad. EDES, Serie de Documentos de Economía 2000/6, Buenos Aires, 2000.
- Dornbusch, R., Fischer S. Macroeconomía. Mc Graw Hill, 12ª. Edición. 2015.
- Durán Lima, J., y Álvarez, M. Indicadores de comercio exterior y política comercial: medidores de posicionamiento y dinamismo comercial. CEPAL. 2008.

- Ferreres J. Doscientos años de economía argentina. Editorial El Ateneo. 2005.
- García, Norberto y Barra Ruatta, Orlando. El Balance de Pagos. Ed. Macchi, Buenos Aires, 1985.
- Golberg y Ianchilovici - Art. El Stock de Capital en Argentina
- González N, Tomasini R, y Alá Rué, P. Introducción al estudio del ingreso nacional. Eudeba, 1997
- INDEC - Encuesta Permanente de Hogares - Marco teórico y metodológico
- Mankiw, N. Gregory. Principios de Economía. Mc Graw Hill. 3ª. Edición. 2004.
- Mankiw, N. Gregory. Macroeconomía. Antoni Bosch. 8ª. Edición. 2014.
- Monteverde, Ernesto. Concepto e interpretación de las cuentas nacionales. Ediciones Macchi, 1994
- Larraín, F. y Sachs, J. Macroeconomía en la Economía Global. Prentice Hall. 2ª Edición. 2002.
- Latrichano, Juan Carlos. La Economía al Servicio del Hombre. Editorial El Escriba. 2002.
- Latrichano, Juan Carlos. Macroeconomía Heterodoxa. Editorial Macchi. 2007.
- Müller, Alberto E.G. Economía Descriptiva. Nociones de Cuentas Nacionales e indicadores Socioeconómicos. Ed. Catálogos, Buenos Aires, 1997.
- Naciones Unidas - Sistema de Cuentas Nacionales - 1993
- Parkin, M., Esquivel, G., y Ávalos, M. Microeconomía. Pearson. 7ª. Edición. 2006.
- Programa de las Naciones Unidas para el Desarrollo (PNUD). Informes sobre desarrollo humano 1990 y siguientes.
- Propatto, Juan Carlos. El sistema de cuentas nacionales. Ediciones Macchi, 1999.
- Registro de conceptos estadísticos como recurso para una alfabetización estadística. Proyecto PROINCE. Código 55/B142. Período: 2009/2011.
- Redrado, M. y Lacunza, H. Una nueva inserción comercial para América Latina. BID-INTAL. 2004.

- Requeijo, J. Estructura Económica Internacional. Editorial AC, 3º Edición, 2001.
- Samuelson, P. y Nordhaus, W. Economía. Mc Graw Hill. 18ª. Edición. 2005.
- Secretaría de Programación Económica y Regional, MEYOSP. Sistema de Cuentas Nacionales. Argentina Año base 1993. Fuentes de información, métodos de estimación y estimaciones trimestrales y anuales. Junio de 1999.
- Secretaría de Programación Económica y Regional, MEYOSP. Metodología de estimación del Balance de Pagos. Abril de 1999.
- Secretaría de Programación Económica y Regional, MEYOSP. Presentación de la actualización metodológica del Balance de Pagos. Abril de 1999
- Singer, Hans. Los modelos keynesianos del desarrollo económico y sus limitaciones. Occasional Papers del Instituto Asiático de las Naciones Unidas para el Desarrollo y la Planificación Económicos. Diciembre de 1969.

Páginas consultadas:

- http://www.undp.org.mx/IMG/pdf/Asistente_de_Sistematizacion_Monitoreo_y_Evaluacion.pdf
- http://www.undp.org.mx/IMG/pdf/TORS_sistematizacion_y_evaluacion.pdf
- <http://economia.tierradelfuego.gov.ar/direccion-general-de-estadistica-y-censos/19092012-indicadores-socioeconomicos-rio-grande/>
- <http://saldosforex.wordpress.com/2011/01/13/analisis-de-indicadores-sociales-y-economicos-de-brasil-argentina-colombia-y-mexico-en-2010/>
- <http://www.olade.org/indicadores-economico-energeticos-regionales-argentina>
- http://www.fiel.org/publicaciones/CuadrosIC/CUAD_INDI_1332770455528.pdf
- <http://www.fundaciongeo.org.ar/BISOE.pdf>
- <http://www.carm.es/econet/municipios/FUENTES%20MUNICICLO.pdf>
- http://www.ine.gob.bo/pdf/Bo_Es_In/BEI_2010_2.pdf
- <http://www.cepal.org/publicaciones/xml/1/43991/EEE-Argentina.pdf>

- http://www.ambiente.gov.ar/archivos/web/PBVyAP/File/A3/PIARFON%20MyE_/Socioeconmico.pdf

- <http://indec.gob.ar>

- <http://www.argentina.gob.ar/hacienda>



**Trabajo realizado por: Laura Polola,
María Victoria Oyuela Ramos,
Sonia Re, Pablo López, Claudio Almonacid,
Andrés Salinas y Darío Costantini.
Colaboradores: Emiliano Nicastro,
Ingrid Bolívar y Rodrigo Ercolani.**

Idea Original: Juan Carlos Latrichano

**DEPARTAMENTO DE CIENCIAS ECONÓMICAS
UNIVERSIDAD NACIONAL DE LA MATANZA
DICIEMBRE 2020**

PRESENTACIÓN

Este volumen de información presenta información económica relativa a indicadores del *área comercial*.

Este sistema posee un carácter dinámico que hace que esté en continua revisión, transformación y actualización, ya que en general no se publican oficialmente sus valores definitivos, de ahí que muchas veces aparecen datos provisorios. Cuando los datos se confirman puede haber ajustes de los valores en buena parte de los indicadores.

Para lograr un recorrido ágil por la información, se elaboró un método de navegación que permite acceder a los diferentes indicadores desde el esquema inicial, que hace las veces de resumen de contenido; y para cada uno de ellos se ha establecido un enlace que envía al usuario a los diferentes datos compilados para el mismo.

Desde allí, al primer lugar al que se llega es a la ficha conceptual del indicador seleccionado, donde se describen brevemente las dimensiones más relevantes del mismo que aporten a su mejor identificación, conceptualización y comprensión, siendo estas: definición, datos requeridos para su cálculo, interpretación, entre otras. La ficha también indica las fuentes de origen de los datos, como así también orienta al usuario para la eventual búsqueda de los mismos en los sitios web de origen. Sin embargo, en muchos casos no se incluyen los links específicos debido a su caducidad frecuentes.

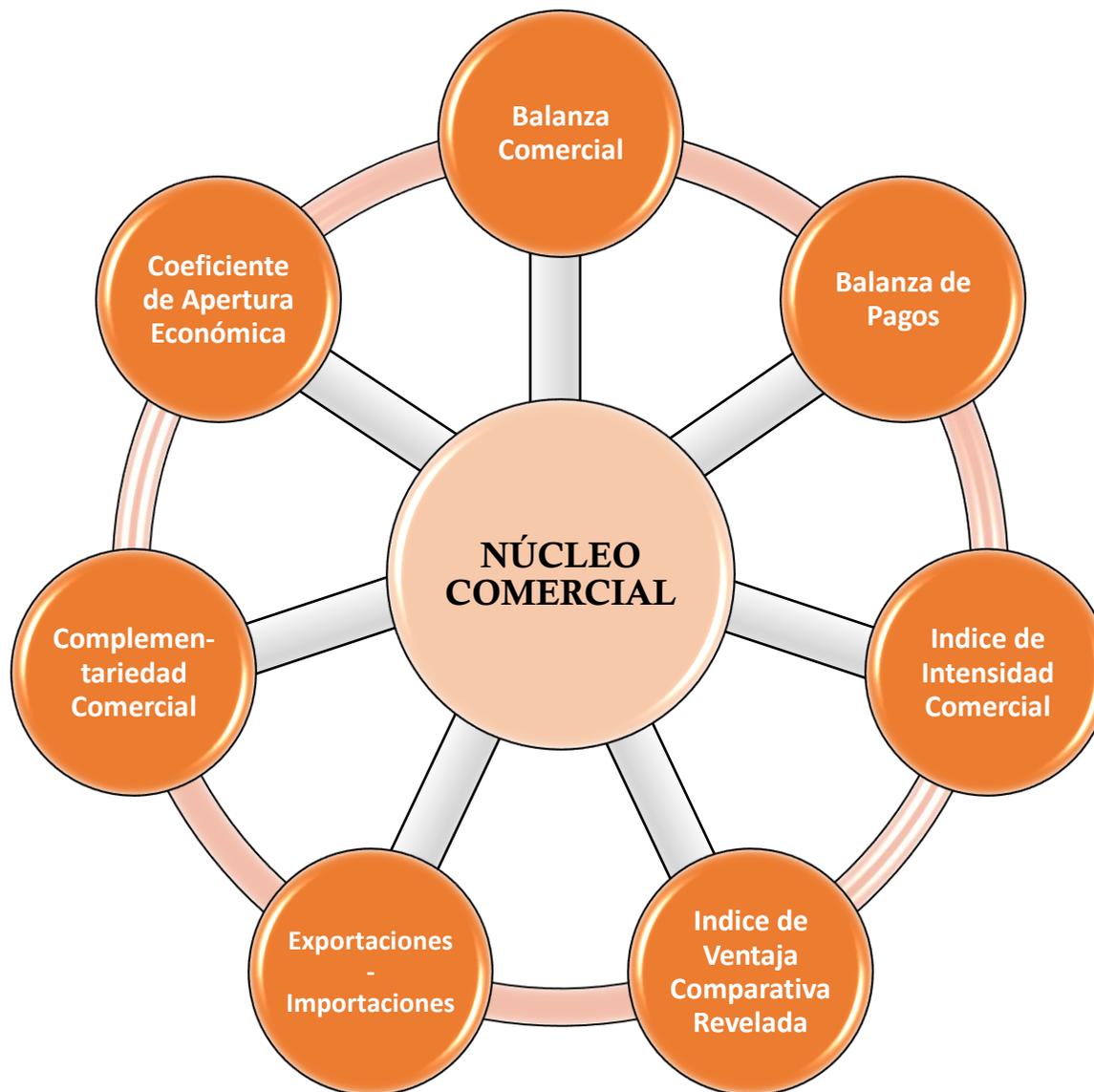
El objetivo de las fichas es precisiones técnicas básicas al usuario poco experimentado que pudiera estar interesado en conocer más sobre el indicador o pueda serle útil tal información.

Desde la ficha conceptual, se accede tanto a la tabla que contiene los valores numéricos de los indicadores como al gráfico de la información disponible. Teniendo en cuenta el volumen de la información reunida, se juzgó útil brindar la información de manera analítica y gráfica, a fin de que el usuario, según sea su necesidad, pueda contar con los datos de modo detallado en las tablas o simplemente hacer una apreciación rápida de la evolución temporal del indicador observando el gráfico.

Por último, desde la ficha, también se puede volver al núcleo de indicadores, para redireccionar la navegación, o simplemente finalizarla. De esta manera puede recorrerse el compilado de manera no lineal, ágil y rápida. Esta posibilidad genera más practicidad en la consulta.

ESQUEMA DE INDICADORES DEL NÚCLEO

[Hacer click en el nombre del indicador buscado](#)



PRINCIPALES FUENTES DE DATOS:

- INDEC: INSTITUTO NACIONAL DE ESTADÍSTICAS Y CENSOS
- MECON: MINISTERIO DE ECONOMÍA
- AFIP: ADMINISTRACIÓN FEDERAL DE INGRESOS PUBLICOS
- BANCO MUNDIAL – FMI: FONDO MONETARIO INTERNACIONAL
- BCRA: BANCO CENTRAL DE LA REPUBLICA ARGENTINA
- CEPAL: COMISIÓN ECONÓMICA PARA AMERICA LATINA Y EL CARIBE
- UN Comtrade Database
- WITS: World Integrated Trade Solutions

**FICHAS
CONCEPTUALES Y GRÁFICOS
DE LOS INDICADORES**

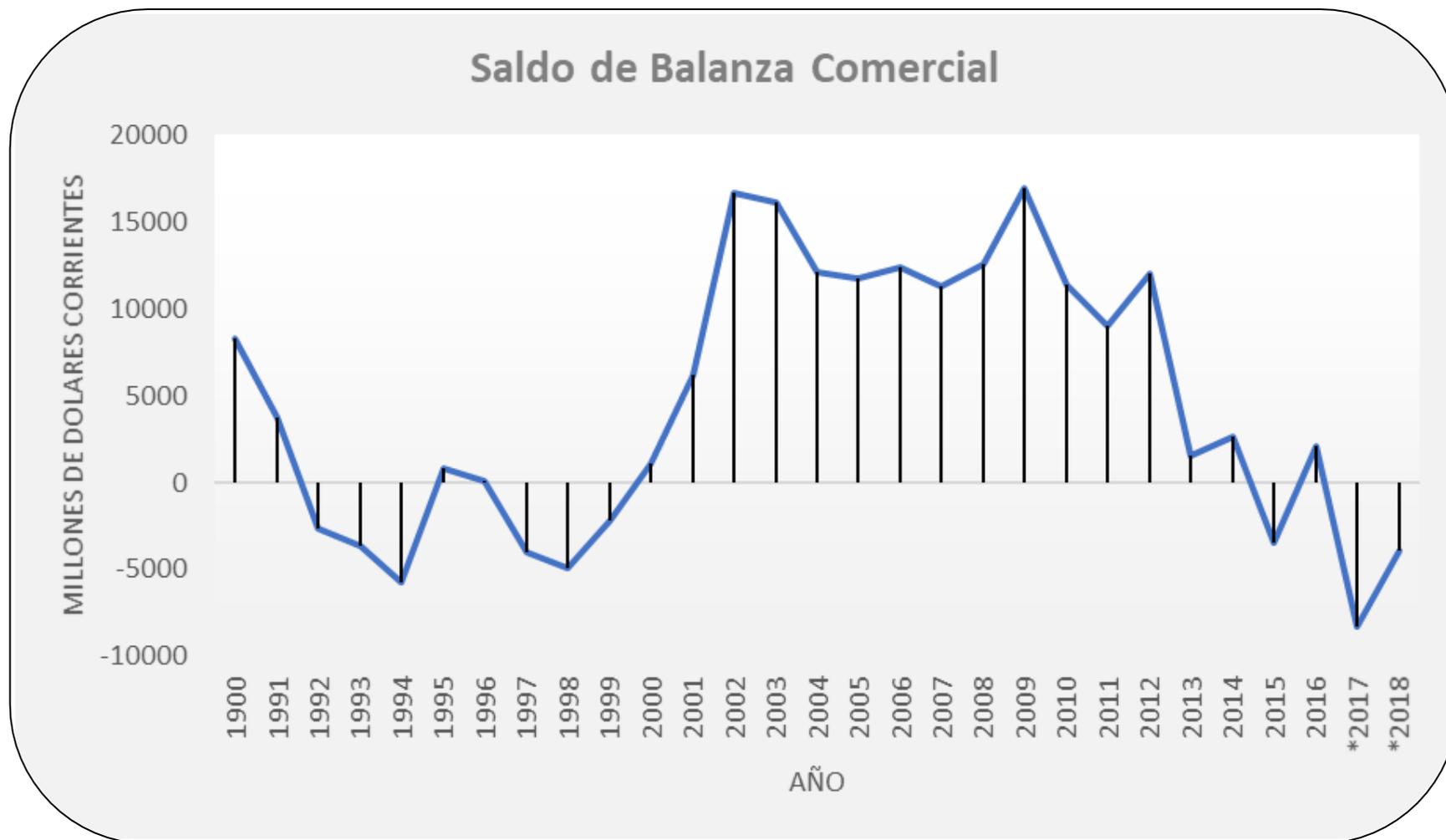
[VER TABLA DE VALORES DEL INDICADOR](#)

[VER GRÁFICO DEL INDICADOR](#)

[VOLVER AL NÚCLEO DE INDICADORES](#)

Ficha C1. Balanza comercial		CLAVES
Clasificación	Indicador económico externo. Variable de flujo.	Variable económica de flujo/Sector externo/Balanza comercial/Comercio internacional/País
Datos requeridos	Valor de las exportaciones y de las importaciones en un período determinado, generalmente medido en moneda extranjera (dólares estadounidenses).	Exportaciones/Importaciones
Aplicación principal	Sirve para conocer el saldo de las operaciones de compra y venta de bienes con el exterior, los cuales en caso de haber superávit implican un ingreso de divisas al país, y en caso de déficit un egreso de las mismas.	Saldo comercial país/Flujo divisas
Fuentes de datos y acceso	Instituto Nacional de Estadísticas y Censos (INDEC) www.indec.gov.ar Ruta: Economía, Comercio Exterior, Intercambio comercial argentino, Balanza comercial. https://www.indec.gov.ar/nivel4_default.asp?id_tema_1=3&id_tema_2=2&id_tema_3=40	INDEC/Balanza comercial
Cálculo: fórmula y cálculos auxiliares	B=X-M Donde: X= Monto de las Exportaciones de bienes en un período dado y M= Monto de las Importaciones de bienes en un período dado.	
Interpretación	Si la diferencia entre exportaciones e importaciones es positiva, se está en presencia de superávit comercial, ya que las ventas al exterior o exportaciones superan a las compras al exterior o importaciones. Si la diferencia es negativa implica un déficit comercial, ya que el monto de las importaciones de bienes supera al monto de las exportaciones de bienes en ese período determinado.	Superávit comercial/Déficit comercial
Aspectos que contempla	El indicador contempla básicamente la diferencia entre las exportaciones e importaciones de un país, y su relación con el flujo internacional de divisas.	Exportaciones/Importaciones/Flujo divisas
Marco Teórico	La balanza comercial (o exportaciones netas) constituye el registro de las exportaciones e importaciones de un determinado país durante un cierto período y es uno de los componentes de la balanza de pagos, permitiendo determinar si el país en cuestión es prestamista o prestatario neto en el mercado financiero mundial. El saldo de la balanza comercial está dado por la diferencia entre exportaciones e importaciones, es decir, entre el valor de los bienes que un país vende al exterior y el valor de los que compra a otros países. (Mankiw, N. Gregory, "Principios de Economía"; Mankiw, N. Gregory, "Macroeconomía")	Balanza comercial/Exportaciones netas/Saldo

Gráfico C1. Balanza Comercial



[VOLVER A LA FICHA CONCEPTUAL DEL INDICADOR](#)

[VER TABLA DE VALORES](#)

[VOLVER AL NÚCLEO DE INDICADORES](#)

[VER TABLA DE VALORES DEL INDICADOR](#)

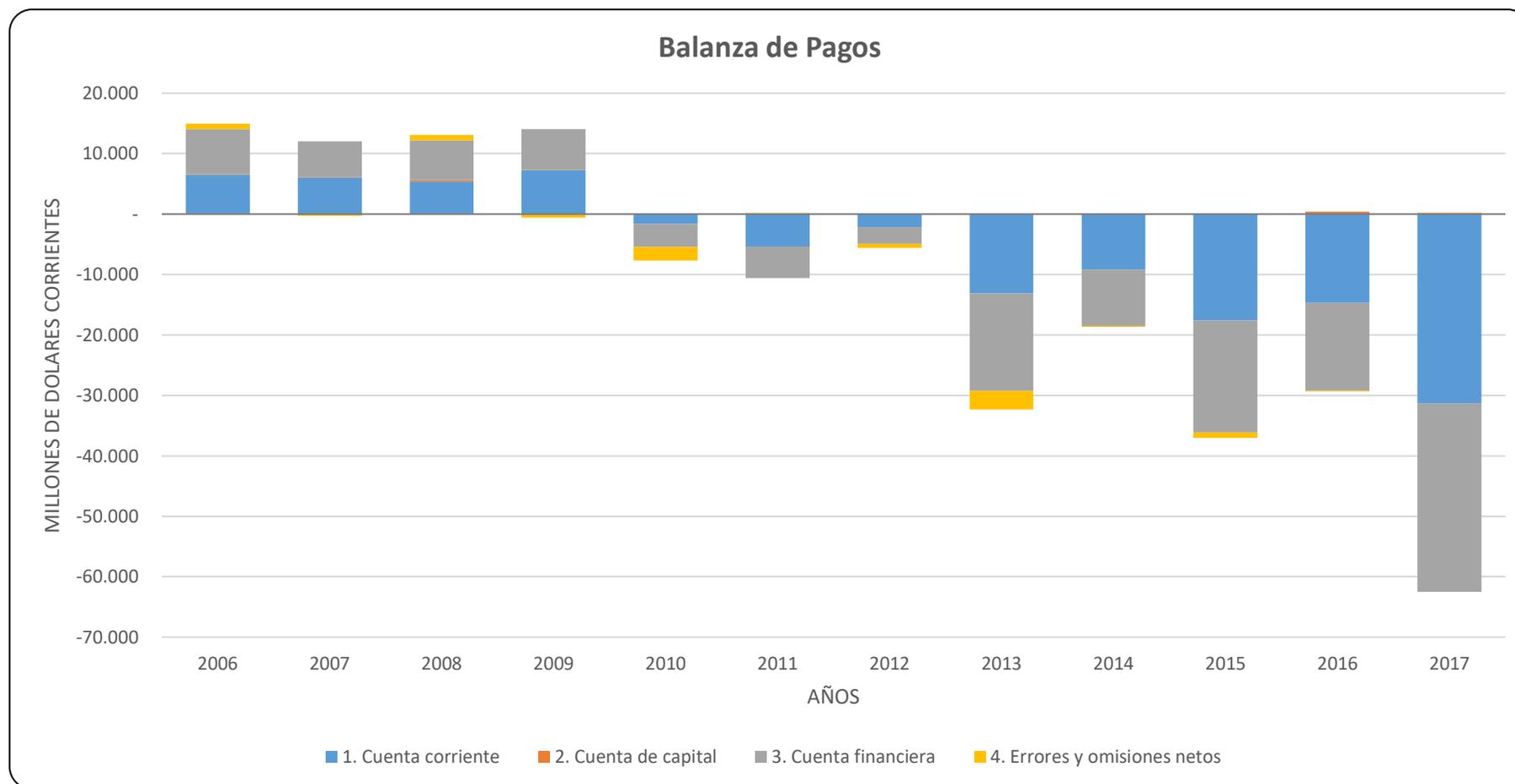
[VER GRÁFICO DEL INDICADOR](#)

[VOLVER AL NÚCLEO DE INDICADORES](#)

Ficha C2. Balanza de pagos		CLAVES
Clasificación	Indicador económico externo e interno. Variable de flujo	Variable económica de flujo/Sector externo/Sector interno/Balanza de pagos/Pagos/Cobranzas/País
Datos requeridos	<p>Cuenta corriente: Balanza Comercial: valor de las exportaciones y de las importaciones de bienes en un período determinado, generalmente medido en moneda extranjera (dólares estadounidenses). Balanza de servicios: valor de las exportaciones e importaciones de servicios en un período determinado, generalmente medido en moneda extranjera (dólares estadounidenses). Balanza de rentas: valor de los ingresos y pagos generados por los factores de la producción (trabajo y capital) en un período dado, vinculados a los nativos de un país residentes en el exterior y los extranjeros residentes en ese mismo país, generalmente medido en moneda extranjera (dólares estadounidenses). Transferencias unilaterales: valores de las transferencias efectuadas o recibidas, donaciones o herencias, por los residentes de un país, en un período determinado, generalmente medido en moneda extranjera (dólares estadounidenses). El saldo de la cuenta corriente se obtiene de sumar los saldos individuales de las subcuentas que la integran.</p> <p>Cuenta Capital: Valor de la inversión en cartera recibida y efectuada en un período determinado, generalmente medido en moneda extranjera (dólares estadounidenses). Valor de la adquisición o venta de activos financieros en un período determinado, generalmente medido en moneda extranjera (dólares estadounidenses). Préstamos efectuados y créditos recibidos del sector privado y público en un período determinado, generalmente medido en moneda extranjera (dólares estadounidenses).</p> <p>Variación de reservas internacionales: Monto de reservas al inicio y cierre del período considerado.</p>	Cuenta corriente/Cuenta capital/Exportaciones/Importaciones/Rentas/Transferencias/Cuenta capital/Balanza financiera/Deuda externa/Reservas
Aplicación principal	Conocer cuál es la posición económica externa del país en base a los flujos de bienes y servicios exportados e importados, como a los flujos de capitales recibidos o enviados al exterior, y su relación con las reservas del Banco Central.	Posición económica externa
Fuentes de datos y acceso	-Instituto Nacional de Estadísticas y Censo (INDEC) www.indec.gob.ar Ruta: Economía, Cuentas Internacionales, Balance de Pagos https://www.indec.gob.ar/nivel4_default.asp?id_tema_1=3&id_tema_2=35&id_tema_3=45 -Fondo Monetario Internacional (FMI) www.imf.org	INDEC/FMI
Cálculo: fórmula y cálculos auxiliares	BP=CC+CK=0 (si el país opera con tipos de cambio flotante). BP=CC+CK=VRI (si el país opera con tipos de cambio fijo).	

	Donde: BP: Balanza de pagos; CC: cuenta corriente; CK: cuenta capital y VRI: variación de reservas internacionales	
Interpretación	El saldo de la balanza de pagos debe ser 0. Si hay un desequilibrio, se habla de superávit (las fuentes de fondos exceden el uso de esos fondos) o déficit (fenómeno inverso al anterior). En cualquiera de los dos casos, y dependiendo del sistema de tipo de cambio (fijo o flotante) que tiene el país, la balanza deberá ajustarse. Si el país opera con tipo de cambio fijo, ante un desajuste de la balanza de pagos, va a haber variación de la cuenta de reservas oficiales en el mismo sentido del desequilibrio. Si el país opera con tipo de cambio flotante, las cuentas se ajustan automáticamente.	Saldo balanza de pagos/Equilibrio balanza de pagos/Déficit balanza de pagos/Superávit balanza de pagos/Ajuste balanza de pagos
Aspectos que contempla	El indicador contempla básicamente las operaciones efectuadas por los residentes de un país con el resto del mundo en un período determinado, es decir que tiene en cuenta los flujos de bienes y capitales recibidos por el país y enviados por ese país al exterior.	Flujo/Bienes/Capitales/País/Exterior
Marco Teórico	<p>La balanza de pagos expone las transacciones monetarias de un país con el resto del mundo, llevadas a cabo en un cierto período. La balanza de pagos está compuesta por dos cuentas principales y dos cuentas de ajuste. Las cuentas principales son:</p> <p>“Cuenta Corriente” (compuesta por la balanza comercial, la balanza de servicios, la balanza de rentas primarias o de servicios de factores y la balanza de rentas secundarias o de transferencias corrientes unilaterales).</p> <p>“Cuenta Capital” (que registra todos los ingresos y egresos de inversiones y préstamos realizados por el sector privado, más los movimientos de capital oficial tales como préstamos y créditos del exterior, servicios de deuda, inversión financiera con las reservas, entre otros).</p> <p>Las cuentas de ajuste son “Variación de reservas internacionales” (que registra la tenencia de activos financieros de alcance internacional en poder del Banco Central), y “Errores u omisiones” (utilizada para ajustes de cálculo de tipo estadístico y de valuación). (Mankiw, N. Gregory, “Principios de Economía”; Mankiw, N. Gregory, “Macroeconomía”)</p>	Balanza de pagos/Cuenta Corriente/Balanza comercial/Balanza de servicios/Balanza de rentas/Transferencias unilaterales/Cuenta Capital/Balanza financiera/Reservas

Gráfico C2. Balanza de pagos



[VOLVER A LA FICHA CONCEPTUAL DEL INIDICADOR](#)

[VER TABLA DE VALORES](#)

[VOLVER AL NÚCLEO DE INDICADORES](#)

[VER TABLA DE VALORES DEL INDICADOR](#)

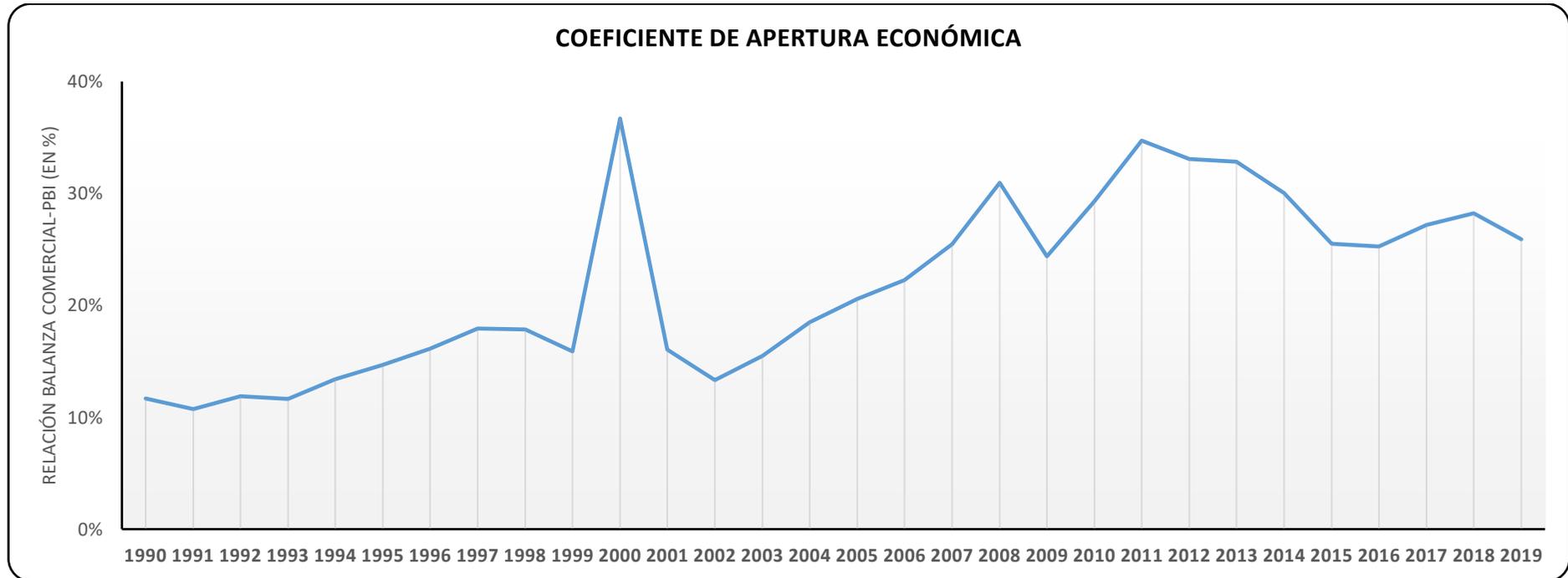
[VER GRÁFICO DEL INDICADOR](#)

[VOLVER AL NÚCLEO DE INDICADORES](#)

Ficha C3. Coeficiente de Apertura Económica		CLAVES
Clasificación	Indicador económico externo e interno. Variable de Proporción.	Variable económica de proporción/Sector Externo/Sector interno/Comercio exterior/Apertura económica
Datos requeridos	Exportaciones, Importaciones y PBI	Exportaciones/Importaciones/Relación comercio exterior con PBI
Aplicación principal	Permite reconocer la evolución de la apertura económica en el tiempo e indica a qué porción del PBI equivale al volumen de las exportaciones e importaciones, consideradas conjuntamente.	Evolución apertura económica
Fuentes de datos y acceso	Exportaciones e Importaciones: a) Instituto Nacional de Estadísticas y Censo (INDEC) www.indec.gob.ar Ruta: Economía, Comercio Exterior, Intercambio Comercial Argentino, Exportaciones o Importaciones. b) CEPAL, Anuario estadístico 2014. PBI: a) Instituto Nacional de Estadísticas y Censo (INDEC) www.indec.gob.ar Ruta: Economía, Cuentas Nacionales, Agregados macroeconómicos (PIB). b) CEPAL, Anuario Estadístico 2014. https://repositorio.cepal.org/handle/11362/37647	INDEC/ CEPAL
Cálculo: fórmula y cálculos auxiliares	$CA = \frac{X - M}{PBI}$ Donde: X: suma de las exportaciones totales del país. M: suma de las importaciones totales y PBI: Producto Bruto Interno. Todos calculados a precios corrientes para un período determinado.	
Interpretación	Los valores de este indicador pueden oscilar entre 0 y 1. Si el valor obtenido es 0, significa que la economía del país considerado no lleva a cabo operaciones de comercio exterior. Si el valor que se obtiene es 1, implica que la economía está totalmente orientada al sector externo: todo lo que produce la economía es para exportar y todo lo que consume o invierte es importado.	Coeficiente/Valor/Apertura
Aspectos que contempla	Contempla la magnitud del comercio exterior respecto al producto de un país.	Relación importaciones y exportaciones con PBI
Marco Teórico	El coeficiente de apertura económica (o grado de apertura externa de la economía) mide el peso del comercio exterior (importaciones y exportaciones) de un país respecto a su producción interna, aunque no permite discriminar si la apertura es básicamente “importadora” o “exportadora”, ya que el indicador resulta indiferente al hecho que los flujos de comercio sean hacia o desde el exterior. Con ello se puede evaluar en qué medida un país está desarrollando, en un determinado período, un proceso de inter-	Apertura/Comercio Exterior/Economía abierta/Economía cerrada/Proteccionismo

nacionalización de su economía, o si por el contrario está cerrando sus fronteras comerciales, a través de un aumento de las barreras proteccionistas. (CEPAL, "Indicadores de comercio exterior y política comercial", 11/2008).

Gráfico C3. Coeficiente de Apertura Económica



[VOLVER A LA FICHA CONCEPTUAL DEL INDICADOR](#)

[VER TABLA DE VALORES](#)

[VOLVER AL NÚCLEO DE INDICADORES](#)

[VER TABLA DE VALORES DEL INDICADOR](#)

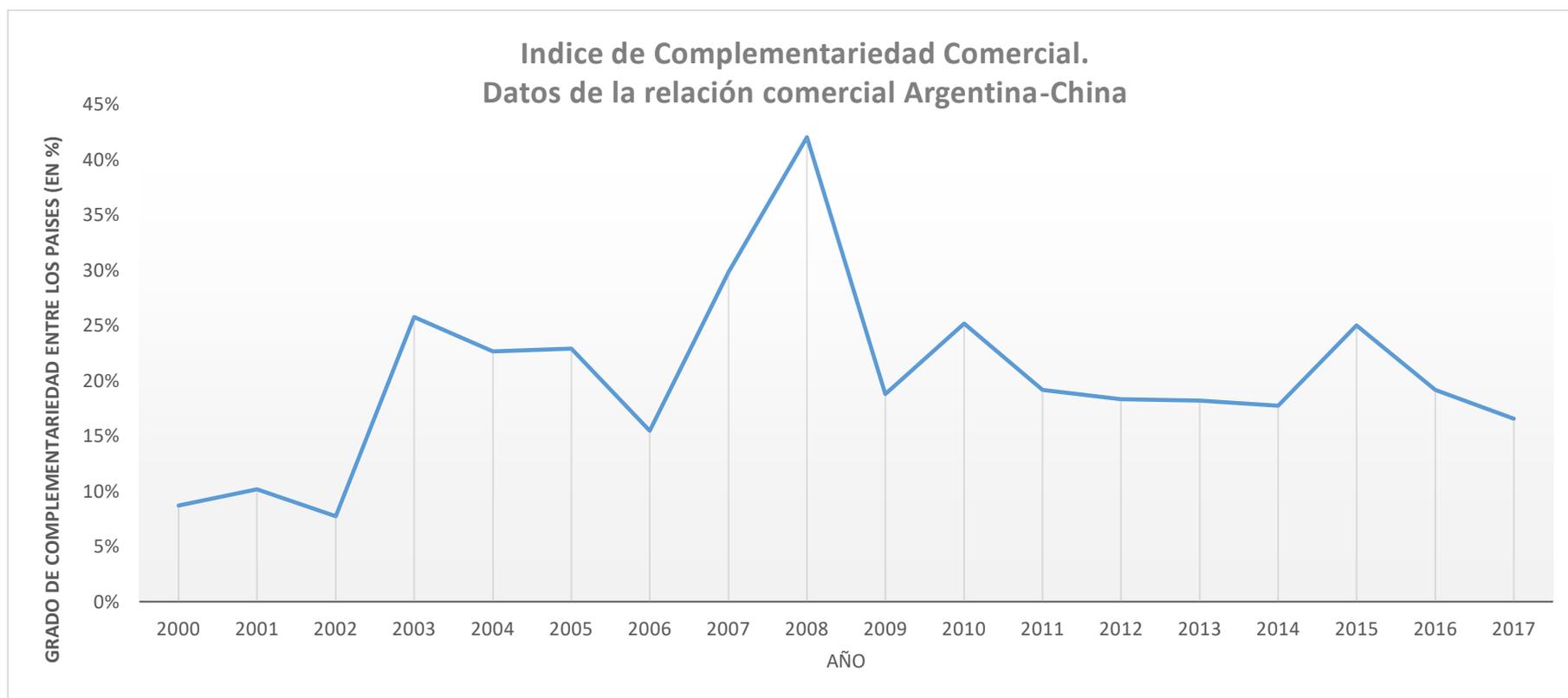
[VER GRÁFICO DEL INDICADOR](#)

[VOLVER AL NÚCLEO DE INDICADORES](#)

Ficha C5. Índice de Complementariedad Comercial		CLAVES
Clasificación	Indicador económico interno y externo. Variable de Proporción.	Variable económica de proporción/Sector Externo/Sector interno/Comercio exterior/ Complementariedad comercial
Datos requeridos	La participación de un determinado bien <i>s</i> en las exportaciones de un país <i>i</i> y en las importaciones de un país <i>j</i> ; y la participación del bien <i>s</i> en las importaciones mundiales (neta de las importaciones del país <i>i</i>).	Oferta de exportaciones/ Demanda de importaciones/País/País socio
Aplicación principal	El índice de complementariedad comercial procura capturar el efecto por el cual cuanto mayor es la coincidencia entre la oferta exportable de un país y la demanda de importaciones de su socio, mayor es la tendencia a comerciar entre ellos.	Oferta de un país/ Demanda de país socio/Coincidencia/ Efecto/Comercio bilateral
Fuentes de datos y acceso	<p>Instituto Nacional de Estadísticas y Censo (INDEC) www.indec.gob.ar Ruta: Cuentas nacionales, PBI, serie histórica, oferta y demanda en millones de pesos corrientes.</p> <p>Banco Mundial http://www.bancomundial.org</p> <p>INTAL http://www.iadb.org/es/intal/intal_1081.html</p> <p>Organización Mundial del Comercio http://www.wto.org/spanish/res_s/statistics/its2013_s/its13_world_trade_dev_s.pdf</p>	INDEC/Banco Mundial/INTAL/OMC
Cálculo: fórmula y cálculos auxiliares	$C_{ij} = \sum_s \left[\frac{x_i^s}{t_w^s} \cdot \frac{m_j^s}{t_w^s} \cdot t_w^s \right] = \sum_s \left[\frac{x_i^s \cdot m_j^s}{t_w^s} \right]$ <p>Donde x_i^s, es la participación del bien <i>s</i> en las exportaciones de <i>i</i> o sea (X_i^s/X_i); m_j^s, es la participación del bien <i>s</i> en las importaciones de <i>j</i> o sea (M_j^s/M_j); y t_w^s, es la participación del bien <i>s</i> en las importaciones mundiales (neta de las importaciones de <i>i</i>).</p>	
Interpretación	La complementariedad comercial es el promedio ponderado del producto de un índice de ventajas comparativas de <i>i</i> (índice de especialización exportadora) por un índice de desventajas comparativas de <i>j</i> (índice de especialización importadora), siendo el ponderador la participación del bien <i>s</i> en las importaciones mundiales. Este índice tiende a 0 cuando el país <i>i</i> no exporta los mismos bienes que <i>j</i> importa. Un valor mayor que 1 implica que existe una fuerte complementariedad entre la oferta exportable de <i>i</i> y la demanda de importaciones de <i>j</i> ; el índice	Complementariedad comercial/Valores/ Comercio bilateral

	adoptaría valores muy altos cuando la especialización exportadora de i coincidiera con la especialización importadora de j. Finalmente, un valor del índice de complementariedad comercial próximo a 1 indicaría que la especialización importadora y exportadora de ambos países se asemejan a la mundial y, por lo tanto, el sesgo geográfico en el comercio bilateral no podría explicarse por la existencia de ventajas comparativas.	
Aspectos que contempla	El índice de intensidad de comercio combina los efectos sobre el comercio bilateral de las diferencias en las complementariedades comerciales bilaterales y de las diferencias en los costos de transacción involucrados en el intercambio con los distintos socios.	Comercio Bilateral/Costos de transacción
Marco Teórico	El índice de complementariedad comercial es el promedio ponderado del producto de un índice de ventajas comparativas de i (índice de especialización exportadora) por un índice de desventajas comparativas de j (índice de especialización importadora), siendo el ponderador la participación del bien s en las importaciones mundiales. El índice de especialización exportadora (importadora) de un sector se define como el cociente entre la participación del sector en las exportaciones (importaciones) totales de un país sobre la participación del mismo sector en las importaciones mundiales. Cuando este índice es mayor que la unidad, se dice que el país tiene una orientación exportadora (importadora) en el sector mayor que el promedio mundial y, por lo tanto, se deduce que tiene ventajas (desventajas) comparativas en ese sector. Cuando el índice es menor que uno se trata de un sector en que la especialización exportadora (importadora) es menor que la mundial. Por último, si el valor del índice es cercano a la unidad, la especialización comercial es similar a la del mundo en su conjunto. (<i>Balassa</i> , 1965)	Complementariedad comercial/Ventajas comparativas/Índice/Especialización exportadora/Especialización importadora

Gráfico C5. Índice de Complementariedad Comercial



[VOLVER A LA FICHA CONCEPTUAL DEL INDICADOR](#)

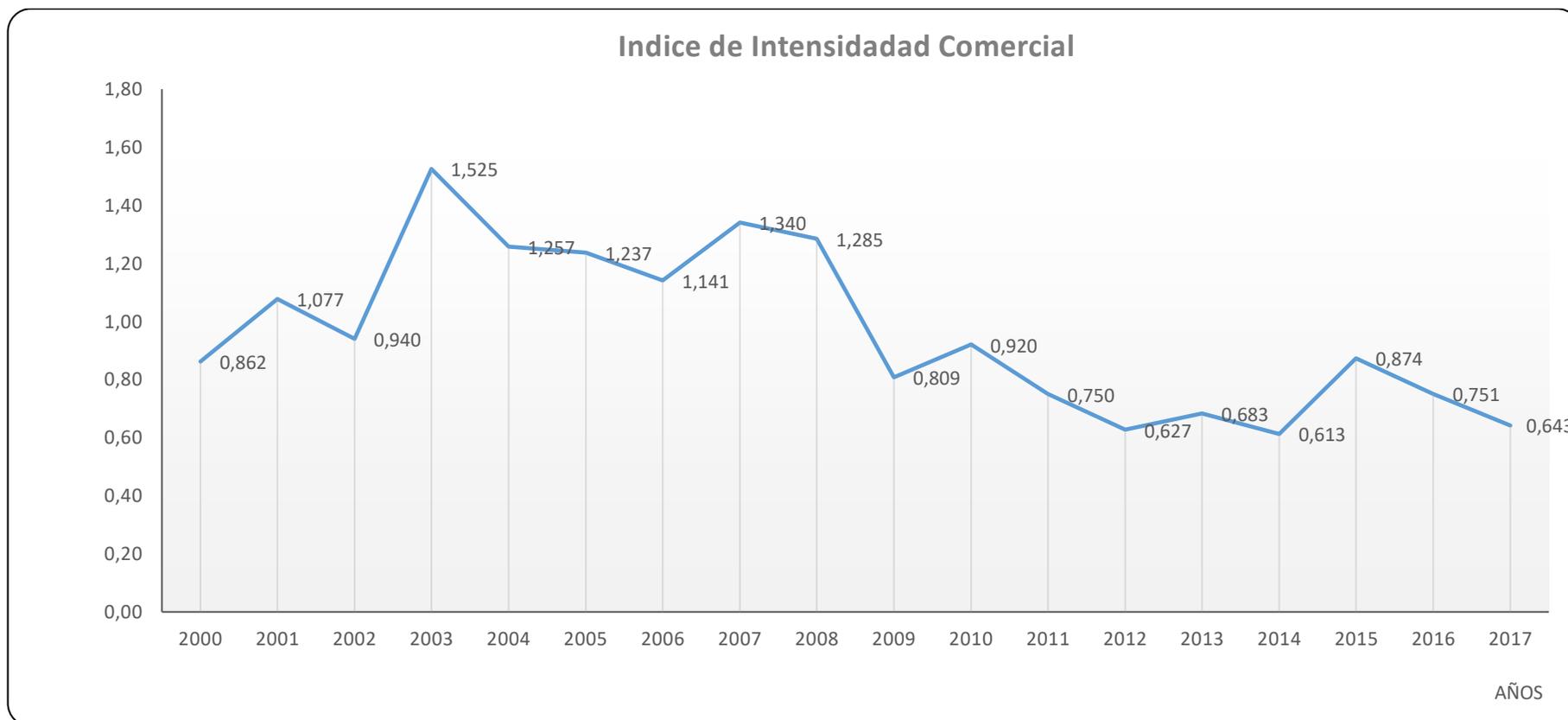
[VER TABLA DE VALORES](#)

[VOLVER AL NÚCLEO DE INDICADORES](#)

Ficha T9. Índice de Intensidad Comercial (IIC)		CLAVES
Clasificación	Indicador económico externo e interno. Variable de Proporción.	Variable económica de proporción/Sector externo/Sector interno/Intensidad comercial
Datos requeridos	Exportaciones de un país i hacia otro j y sus exportaciones totales. Importaciones totales de un país i y participación del país socio en las exportaciones del país i. Participación del socio j en las importaciones mundiales (netas de las importaciones de i dado que un país no puede exportarse a sí mismo). Si j es un grupo de países, es necesario conocer también las importaciones del país i a las importaciones de j.	Exportaciones/Importaciones/País/País socio
Aplicación principal	Dimensión del Comercio bilateral. El índice de intensidad comercial permite reconocer el sesgo geográfico en el comercio bilateral.	Comercio bilateral
Fuentes de datos y acceso	Banco Mundial, http://www.bancomundial.org/ Organización Mundial del Comercio, http://www.wto.org/spanish/res_s/statis_s/its2013_s/its13_world_trade_dev_s.pdf INTAL, http://www.iadb.org/es/intal/intal,1081.html	BM/OMC/INTAL
Cálculo: fórmula y cálculos auxiliares	$I_{ij} = \frac{X_{ij}/X_i}{M_j/\sum_{K \neq i} M_K} = \frac{x_{ij}}{m_j} \quad (1)$ $m_j = q_j r_j = \frac{PBI_j}{\sum_{k \neq i} PBI_k} \cdot \frac{M_j/PBI_j}{\sum_{k \neq i} M_k/\sum_{k \neq i} PBI_k} \quad (2)$ <div style="border: 1px solid black; padding: 5px; display: inline-block; margin-left: 20px;"> $I_{ij} = \frac{x_{ij}}{q_j \cdot r_j}$ </div> <p>De (1) y (2), el índice de intensidad de comercio</p>	<p>Donde: i, j ∈ P con P conjunto de países; I_{ij} es el índice de intensidad de las exportaciones del país i hacia el país (o región) j; X_{ij} son las exportaciones desde i hacia j; X_i son las exportaciones totales de i; x_{ij} es la participación del socio j en las exportaciones del país i; m_j es la participación del socio j en las importaciones mundiales; si j es un grupo de países, es necesario conocer las importaciones si i está en ese grupo; M_k son las importaciones totales de un país k; PBI_k es el PBI de un país k; q_j es la participación del socio j en el PBI mundial (neto del PBI del país i [i o j???]); y r_j es la apertura importadora relativa del socio j.</p>
Interpretación	<p>Permite medir el sesgo geográfico en el comercio bilateral. Es un “Índice de Intensidad de Comercio”. Cuando la Intensidad del comercio es 1, I_{ij} = 1, se dice que no existe sesgo geográfico en el comercio con el socio j en el sentido de que la participación de j en las exportaciones de i y en las importaciones mundiales es la misma. Si I_{ij} > 1 (I_{ij} < 1), la proporción de las exportaciones del país i que tienen por destino el socio j es mayor (menor) que la que correspondería de acuerdo con la participación de j en la demanda mundial de importaciones, es decir, la que existiría en ausencia de sesgo geográfico.</p> <p>Un incremento en el valor de I_{ij} indicaría que el sesgo geográfico ha aumentado; mientras que un incremento de la participación de j en las exportaciones de i, con I_{ij} permaneciendo constante, sería el resultado natural del crecimiento de la participación del socio en el comercio mundial. Estos cambios en la participación de j en las importaciones mundiales pueden descomponerse en cambios derivados de su crecimiento económico relativo al del mundo en su</p>	Intensidad comercial/Sesgo geográfico

	conjunto, y en cambios derivados de su apertura comercial relativa a la apertura mundial y m_j puede escribirse como la fórmula (1). Si q_j aumenta, ceteris paribus, las importaciones de j aumentarían más que las de los otros socios comerciales y con ello se incrementaría la participación de j en las exportaciones del país i . Esto mismo ocurriría ante un aumento en r_j . De este modo, el índice de intensidad de comercio resulta un indicador del sesgo geográfico muy superior a la participación en las exportaciones totales, ya que permite controlar por el crecimiento y la apertura del socio comercial. (<i>Anderson y Nordheim, 1993</i>)	
Aspectos que contempla	Contempla cuán integrado está un país al otro, teniendo en cuenta la principal canasta de productos exportados. Sesgo geográfico en el comercio bilateral.	Integración comercial/Sesgo geográfico/Comercio bilateral
Marco Teórico	El índice de intensidad comercial se usa para determinar si el valor del comercio entre dos países es mayor o menor que lo que podría esperarse sobre la base de su importancia en el comercio mundial. Se define como la proporción de las exportaciones de un país hacia un asociado dividida por la proporción de las exportaciones mundiales destinadas al asociado. La apertura importadora relativa del socio j (r_j) está definida como el cociente entre las importaciones de j y su PBI, dividido por el cociente entre las importaciones y el PBI mundiales (netos de las importaciones y el PBI del país i , respectivamente); si j es un grupo de países del cual el país i forma parte, es necesario restar también las importaciones de i a las importaciones de j , y el PBI de i al PBI de j . (DURÁN LIMA J., - ÁLVAREZ, M. "Indicadores de comercio exterior y política comercial: mediciones de posición y dinamismo comercial" CEPAL, 2008. REDRADO, M. Y LACUNZA, H: "Una nueva inserción comercial para América Latina", BID-INTAL, 2004 BANCO MUNDIAL, "Indicadores Comerciales")	Intensidad comercial/Apertura importadora/Comercio mundial/Comercio bilateral

Gráfico C9. Índice de Intensidad Comercial



[IR A LA FICHA CONCEPTUAL DEL INDICADOR](#)

[VER TABLA DE VALORES](#)

[VOLVER AL NÚCLEO DE INDICADORES](#)

[VER TABLA DE VALORES DEL INDICADOR](#)

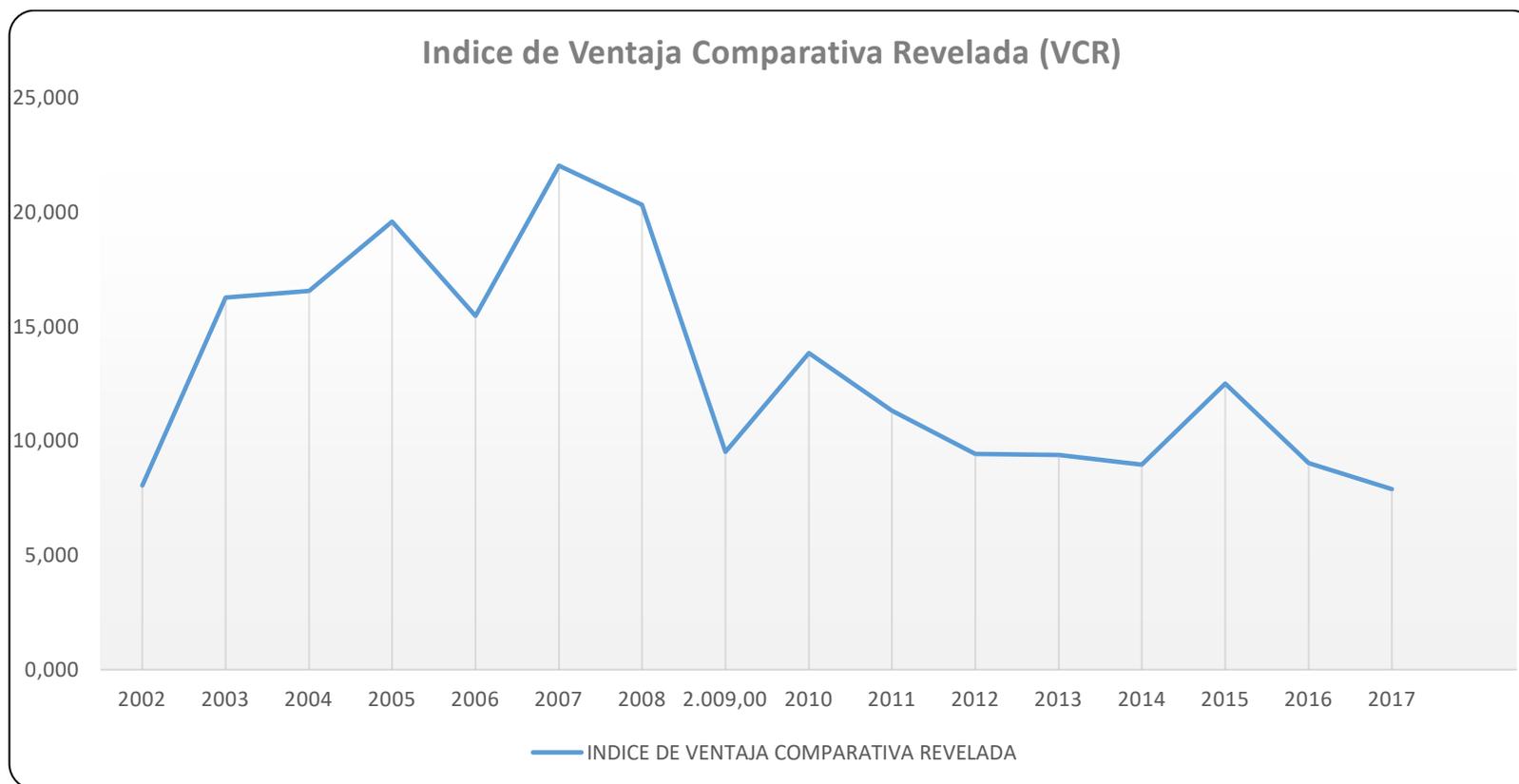
[VER GRÁFICO DEL INDICADOR](#)

[VOLVER AL NÚCLEO DE INDICADORES](#)

Ficha C14. Índice de Ventaja Comparativa Revelada (VCR)		CLAVES
Clasificación	Indicador económico externo e interno. Variable de Proporción.	Variable económica de proporción/Sector externo/Sector interno
Datos requeridos	Las exportaciones e importaciones de un determinado país. Las exportaciones e importaciones mundiales del producto determinado; y los datos de las exportaciones e importaciones mundiales sin tener en cuenta los datos del producto específico.	Exportaciones/Importaciones/Producto
Aplicación principal	Se aplica para determinar los patrones de especialización comercial de un país. Permite determinar las ventajas comparativas que tienen los países, con el fin de procurar una asignación más eficiente de los recursos escasos que dispone un país, a fin de especializarse en sectores más rentables.	Especialización comercial/Ventajas comparativas/Asignación recursos
Fuentes de datos y acceso	Organización Mundial del Comercio (OMC). https://www.wto.org/indexsp.htm Comisión Económica para América Latina y el Caribe de las Naciones Unidas (CEPAL) www.cepal.org Banco Interamericano de Desarrollo (BID). www.iadb.org/es/banco-interamericano-de-desarrollo.2837.html	OMC/CEPAL/BID
Cálculo: fórmula y cálculos auxiliares	$VCRX_i^p = \frac{X_i^p / \left(\sum_i^n X_i^p - X_i^p \right)}{X_i^m / \left(\sum_i^m X_i^m - X_i^m \right)}$ <p>Donde: X: valor de las importaciones al mercado mundial o al mercado de un país específico. p: país exportador estudiado. i: producto estudiado. m: total mundial</p>	
Interpretación	VCR>0 identifica productos con ventaja comparativa revelada (generalmente muestra que las exportaciones del país exceden a las importaciones de un producto determinado). Si VCR<0, presencia de una desventaja comparativa revelada.	Ventaja comparativa/Desventaja comparativa
Aspectos que contempla	Las exportaciones e importaciones de un producto, en relación con las exportaciones e importaciones mundiales de ese producto, tomando como base la comparación de dos países.	Exportaciones/Importaciones/Comparación
Marco Teórico	Se han usado medidas de ventaja comparativa revelada (VCR) para ayudar a evaluar el potencial de exportación de un país. La VCR indica si un país está en proceso de ampliar los productos en los que tiene potencial comercial, en contraposición a situaciones en las que el número de productos que se pueden exportar de manera competitiva es estático. También puede aportar información útil acerca de posibles perspectivas comerciales con nuevos asociados. Los países con perfiles VCR similares son poco propensos a tener intensidades comerciales bilaterales altas a menos que exista comercio al interior	Ventaja comparativa revelada/Potencial exportador/Intensidad comercio bilateral/Mercado internacional

	<p>de los sectores. Las medidas de VCR, si se estiman a altos niveles de desagregación de productos, pueden centrar la atención en otros productos no tradicionales que podrían exportarse con buenos resultados. El índice de VCR del país i para el producto j a menudo se mide según la proporción del producto en las exportaciones del país en relación con su proporción en el comercio mundial. Cuanto más alto es el índice más favorable es la posición competitiva en el mercado internacional de un producto.</p> <p>(DURÁN LIMA J., ÁLVAREZ, M. "Indicadores de comercio exterior y política comercial: mediciones de posición y dinamismo comercial" CEPAL, 2008. ARIAS SEGURA, J y SEGURA RUÍZ, O. "Índice de Ventaja Comparativa Revelada: un indicador del desempeño y de la competitividad productivo-co-mercial de un país". IICA, 2004. REDRADO, M. Y LACUNZA, H: "Una nueva inserción comercial para América Latina", BID-INTAL, 2004. BANCO MUNDIAL, "Indicadores Comerciales")</p>	
--	---	--

Gráfico C14. Índice de Ventaja Comparativa Revelada (VCR)



[IR A LA FICHA CONCEPTUAL DEL INDICADOR](#)

[VER TABLA DE VALORES](#)

[VOLVER AL NÚCLEO DE INDICADORES](#)

[VER TABLA DE VALORES DEL INDICADOR](#)[VER GRÁFICO DEL INDICADOR](#)[VOLVER AL NÚCLEO DE INDICADORES](#)

Ficha C34. Exportaciones e Importaciones		CLAVES
Clasificación	Indicador Económico. Variable de flujo.	Variable económica- Monetaria de flujo/
Datos requeridos	Valor de las Exportaciones e Importaciones de un periodo determinado generalmente medido en moneda extranjera (dólares EEUU)	Exportaciones /Importaciones
Aplicación principal	Sirve para conocer la evolución de las importaciones y exportaciones en el tiempo y su composición.	Balanza Comercial
Fuentes de datos y acceso	Instituto Nacional de Estadísticas y Censos (INDEC) [Ruta: Economía→Comercio Exterior→Intercambio comercial argentino→ Balanza Comercial Argentina año 1910 - 2018 https://www.indec.gob.ar/nivel4_default.asp?id_tema_1=3&id_tema_2=2&id_tema_3=40	INDEC
Cálculo: fórmula y cálculos auxiliares	Monto de las Importaciones en un periodo determinado Monto de las Exportaciones en un periodo determinado	
Interpretación	Indica el total y la evolución de las exportaciones y de las importaciones. Detallando la evolución y su composición a lo largo del tiempo.	Evolución temporal exportaciones e importaciones
Aspectos que contempla	El nivel de las exportaciones y de las importaciones determina la relación de una economía con el exterior. Y además su evolución muestra la evolución de la balanza comercial.	
Marco Teórico	Exportación: Bien o servicio que es enviado a otra parte del mundo con fines comerciales o de consumo. Importación: Bien o servicio que son adquiridos por un país de otro con fines comerciales o de consumo.	

Gráfico C34. Exportaciones e Importaciones



[IR A LA FICHA CONCEPTUAL DEL INDICADOR](#)

[VER TABLA DE VALORES](#)

[VOLVER AL NÚCLEO DE INDICADORES](#)

**APÉNDICE:
TABLAS DE VALORES
DE LOS INDICADORES**

Tabla C1. Balanza comercial			
En millones de dólares corrientes			
Año	Exportaciones	Importaciones	Saldo Balanza Comercial
1900	12.352,53	4.076,67	8.275,87
1991	11.977,79	8.275,27	3.702,51
1992	12.234,95	14.871,75	-2.636,81
1993	13.117,76	16.783,51	-3.665,76
1994	15.839,21	21.590,26	-5.751,04
1995	20.963,11	20.121,68	841,43
1996	23.810,72	23.761,81	48,91
1997	26.430,86	30.450,18	-4.019,33
1998	26.433,70	31.377,36	-4.943,66
1999	23.308,64	25.508,16	-2.199,52
2000	26.341,03	25.280,49	1.060,54
2001	26.542,73	20.319,58	6.223,15
2002	25.650,60	8.989,55	16.661,05
2003	29.938,75	13.850,77	16.087,98
2004	34.575,73	22.445,28	12.130,45
2005	40.386,76	28.686,89	11.699,87
2006	46.546,20	34.153,68	12.392,52
2007	55.980,31	44.707,46	11.272,85
2008	70.018,84	57.462,45	12.556,39
2009	55.672,10	38.786,27	16.885,83
2010	68.174,44	56.792,58	11.381,86
2011	82.981,09	73.960,67	9.020,41

Tabla C1. Balanza comercial			
En millones de dólares corrientes			
Año	Exportaciones	Importaciones	Saldo Balanza Comercial
2012	79.982,38	67.974,21	12.008,17
2013	75.962,98	74.441,80	1.521,18
2014	68.404,35	65.736,07	2.668,28
2015	56.783,95	60.203,04	-3.419,08
2016	57.909,10	55.852,07	2.057,03
2017	58.620,76	66.929,70	-8.308,94
2018	61.621,00	65.441,03	-3.820,03
2019*	65.115,00	49.125,00	15.990,00
2020*	54.884,00	42.356,00	12.528,00

Fuente: INDEC

*Datos provisorios
Las exportaciones se expresan a valores FOB y las importaciones a valores CIF
Datos actualizados a febrero de 2018

Nota: El período 1910-1937 se construyó con datos de INDEC en moneda nacional (Austral por U\$S) de Fundación Mediterránea: Revista N° 39 Julio/Setiembre de 1986. Desde 1938 hasta el presente son datos de INDEC en dólares corrientes.

[IR A LA FICHA CONCEPTUAL DEL INDICADOR](#)

[IR AL GRÁFICO DEL INDICADOR](#)

[VOLVER AL NÚCLEO DE INDICADORES](#)

TABLA C2	Año 2006					Año 2007				
	I	II	III	IV	Total	I	II	III	IV	Total
1. Cuenta corriente	703	1.917	1.517	2.362	6.499	602	2.026	449	2.971	6.049
1.A Bienes y servicios	2.691	3.803	2.987	3.785	13.267	2.328	3.622	1.864	4.757	12.571
1.B Ingreso primario (Renta)	-2.178	-2.159	-1.691	-1.695	-7.723	-1.958	-1.881	-1.666	-2.090	-7.595
1.C. Ingreso secundario (Transferencias corrientes)	190	272	221	272	955	232	285	251	305	1.073
2. Cuenta de capital	10	40	45	2	98	12	7	102	1	121
3. Cuenta financiera	781	1.981	1.232	3.486	7.480	1.476	962	697	2.765	5.899
3.1 Inversión directa	-1.376	-672	-1.117	66	-3.099	-717	-702	-1.530	-2.019	-4.969
3.2 Inversión de cartera	-2.253	-1.971	-803	-2.213	-7.239	-2.299	-5.663	1.489	-995	-7.468
3.3 Instrumentos financieros derivados	-16	-32	-38	213	127	8	27	-18	548	565
3.4 Otra inversión	11.060	813	660	1.629	14.162	-175	960	1.598	2.299	4.682
3.5 Activos de reserva	-6.634	3.843	2.530	3.791	3.530	4.660	6.340	-842	2.932	13.090
4. Errores y omisiones netos	67	24	-330	1.122	884	863	-1.071	145	-207	-270
BALANZA DE PAGOS	1.562	3.962	2.465	6.972	14.961	-2.953	1.923	1.394	5.530	11.799

TABLA C2	Año 2008					Año 2009				
	I	II	III	IV	Total	I	II	III	IV	Total
1. Cuenta corriente	1.323	319	2.992	787	5.421	1.191	4.298	705	1.061	7.254
1.A Bienes y servicios	3.304	2.235	4.959	2.843	13.341	3.368	6.449	3.042	3.794	16.653
1.B Ingreso primario (Renta)	-2.255	-2.230	-2.226	-2.323	-9.034	-2.373	-2.420	-2.529	-2.998	-10.319
1.C. Ingreso secundario (Transferencias corrientes)	274	314	259	267	1.114	195	268	192	265	920
2. Cuenta de capital	44	15	124	3	185	22	1	55	3	80
3. Cuenta financiera	2.611	-668	4.535	75	6.554	1.064	3.074	557	2.019	6.713
3.1 Inversión directa	-3.137	-1.946	-1.854	-1.397	-8.335	-1.329	-581	-331	-1.065	-3.306
3.2 Inversión de cartera	1.034	2.144	4.012	689	7.879	826	-30	817	539	2.153
3.3 Instrumentos financieros derivados	-12	60	12	875	935	-1	3	20	1.226	1.248
3.4 Otra inversión	1.193	1.696	2.415	755	6.058	1.300	4.380	-1.761	1.352	5.271
3.5 Activos de reserva	3.534	-2.621	-49	-846	17	267	-699	1.811	-33	1.346
4. Errores y omisiones netos	1.244	-1.002	1.420	-714	948	-149	-1.225	-203	955	-621
BALANZA DE PAGOS	5.222	-1.336	9.071	151	13.108	- 2.127	6.148	1.113	4.037	13.426

TABLA C2	Año 2010					Año 2011				
	I	II	III	IV	Total	I	II	III	IV	Total
1. Cuenta corriente	-1.633	2.101	-529	-1.563	-1.623	-2.242	509	-1.516	-2.091	-5.340
1.A Bienes y servicios	1.950	5.373	2.998	2.022	12.344	1.231	4.118	1.927	1.923	9.198
1.B Ingreso primario (Renta)	-3.723	-3.486	-3.650	-3.689	-14.548	-3.498	-3.766	-3.655	-4.154	-15.073
1.C. Ingreso secundario (Transferencias corrientes)	140	215	122	104	581	25	158	211	141	534
2. Cuenta de capital	17	4	55	3	78	16	1	45	1	63
3. Cuenta financiera	-1.661	937	-817	-2.262	-3.802	-1.876	168	-3.477	-67	-5.252
3.1 Inversión directa	-3.159	-1.899	-2.906	-2.404	-10.368	-3.214	-632	-1.390	-4.116	-9.352
3.2 Inversión de cartera	-211	-1.083	-309	-1.659	-3.262	-695	-85	-143	780	-143
3.3 Instrumentos financieros derivados	23	84	-799	-21	-712	36	161	33	2.126	2.356
3.4 Otra inversión	1.990	1.730	1.919	744	6.383	3.156	498	1.177	3.164	7.995
3.5 Activos de reserva	-304	2.104	1.279	1.078	4.157	-1.159	226	-3.154	-2.021	-6.108
4. Errores y omisiones netos	-46	-1.168	-342	-702	-2.258	349	-342	-2.006	2.023	25
BALANZA DE PAGOS	-3.323	1.875	-1.633	-4.523	-7.604	-3.753	336	-6.954	-134	-10.504

TABLA C2	Año 2012					Año 2013				
	I	II	III	IV	Total	I	II	III	IV	Total
1. Cuenta corriente	-1.782	499	66	-921	-2.138	-3.886	-326	-3.022	-5.891	-13.124
1.A Bienes y servicios	1.824	3.572	3.229	2.319	10.944	-719	2.503	9	-2.487	-694
1.B Ingreso primario (Renta)	-3.756	-3.271	-3.329	-3.397	-13.754	-3.343	-3.281	-3.263	-3.279	-13.165
1.C. Ingreso secundario (Transferencias corrientes)	150	198	167	157	672	176	452	231	-125	734
2. Cuenta de capital	1	22	28	-4	48	1	0	33	-1	33
3. Cuenta financiera	-2.005	259	-519	-523	-2.788	-4.668	-734	-4.239	-6.524	-16.165
3.1 Inversión directa	-4.154	-3.612	-3.106	-3.397	-14.269	-1.941	-2.920	-2.513	-1.557	-8.932
3.2 Inversión de cartera	-1.906	426	1.401	229	150	-278	945	190	-1.289	-433
3.3 Instrumentos financieros derivados	9	1	26	2.873	2.908	-12	-14	2	-7	-32
3.4 Otra inversión	3.376	4.143	2.886	1.322	11.728	148	3.966	668	274	5.056
3.5 Activos de reserva	670	-699	-1.726	-1.549	-3.305	-2.583	-2.711	-2.585	-3.945	-11.824
4. Errores y omisiones netos	-223	-262	-614	402	-698	-783	-409	-1.249	-633	-3.074
BALANZA DE PAGOS	-4.010	518	-1.039	-1.046	-5.576	-9.335	-1.469	-8.477	-13.048	-32.330

TABLA C2	Año 2014					Año 2015				
----------	----------	--	--	--	--	----------	--	--	--	--

	I	II	III	IV	Total	I	II	III	IV	Total
1. Cuenta corriente	-6.048	646	-1.840	-1.938	-9.179	-5.544	-2.469	-4.508	-5.101	-17.622
1.A Bienes y servicios	-3.568	3.108	729	631	900	-2.402	216	-1.824	-2.590	-6.600
1.B Ingreso primario (Renta)	-2.783	-2.985	-2.992	-2.855	-11.614	-3.223	-3.088	-2.886	-2.907	-12.105
1.C. Ingreso secundario (Transferencias corrientes)	303	523	423	286	1.535	81	403	203	396	1.083
2. Cuenta de capital	2	16	40	-1	57	10	3	39	1	52
3. Cuenta financiera	-4.503	432	-2.167	-3.083	-9.321	-5.612	-2.498	-5.404	-4.984	-18.498
3.1 Inversión directa	-39	1.744	-2.055	-2.795	-3.145	-3.273	-3.175	-2.450	-1.985	-10.884
3.2 Inversión de cartera	-1.164	4.127	-445	-179	2.339	-1.185	-1.308	-414	2.470	-437
3.3 Instrumentos financieros derivados	36	-163	-34	-6	-168	-12	-5	-1	-7	-25
3.4 Otra inversión	397	-7.460	1.350	-3.829	-9.542	-1.481	-309	-2.313	1.856	-2.246
3.5 Activos de reserva	-3.733	2.184	-983	3.727	1.195	339	2.300	-227	-7.318	-4.906
4. Errores y omisiones netos	1.543	-231	-367	-1.144	-198	-77	-32	-935	116	-928
BALANZA DE PAGOS	-9.005	863	-4.334	-6.166	-18.641	-11.223	-4.996	-10.809	-9.968	-36.996

TABLA C2	Año 2016					Año 2017*				
	I	II	III	IV	Total	I	II	III	IV	Total
1. Cuenta corriente	-4.914	-2.726	-2.895	-4.158	-14.693	-7.158	-6.635	-8.261	-9.270	-31.324
1.A Bienes y servicios	-2.349	-81	-361	-973	-3.765	-3.679	-2.848	-4.358	-4.550	-15.434
1.B Ingreso primario (Renta)	-2.876	-2.963	-2.837	-3.428	-12.105	-3.760	-4.023	-3.830	-4.730	-16.343
1.C. Ingreso secundario (Transferencias corrientes)	311	318	304	243	1.176	281	236	-74	9	453
2. Cuenta de capital	84	33	110	143	371	38	40	59	8	145
3. Cuenta financiera	-4.802	-3.262	-4.773	-1.659	-14.497	-6.303	-6.901	-8.829	-9.121	-31.154
3.1 Inversión directa	-1.852	407	-703	674	-1.474	-3.174	-2.021	-3.043	-2.124	-10.361
3.2 Inversión de cartera	-4.678	-10.691	-7.707	-12.178	-35.255	-14.043	-3.760	-7.208	-10.910	-35.922
3.3 Instrumentos financieros derivados	32	366	-32	-144	222	-140	7	11	26	-96
3.4 Otra inversión	-1.849	5.583	4.238	-273	7.699	115	1.678	-474	-649	669
3.5 Activos de reserva	3.545	1.074	-569	10.262	14.311	10.938	-2.804	1.885	4.537	14.556
4. Errores y omisiones netos	27	-569	-1.989	2.356	-175	817	-306	-627	142	26
BALANZA DE PAGOS	-9.604	-6.525	-9.546	-3.318	-28.994	-12.606	-13.802	-17.658	-18.242	-62.308

TABLA C2	Año 2018*					Año 2019*				
	I	II	III	IV	Total	I	II	III	IV	Total
1. Cuenta corriente	-9.388	-8.430	-7.353	-1.877	-27.049	-3.544	-1.941	-1.031	2.518	-3.997
1.A Bienes y servicios	-5.067	-4.244	-2.710	2.312	-9.709	766	2.841	3.005	6.400	13.012
1.B Ingreso primario (Renta)	-4.482	-4.648	-4.893	-4.597	-18.619	-4.588	-4.867	-4.260	-4.121	-17.836
1.C. Ingreso secundario (Transferencias corrientes)	160	462	250	407	1.279	279	85	224	239	827
2. Cuenta de capital	19	10	39	15	84	32	13	55	25	126
3. Cuenta financiera	-9.647	-8.617	-7.868	-1.853	-27.985	-3.656	-2.354	-1.605	2.462	-5.153
3.1 Inversión directa	-2.394	-2.281	-2.743	-2.653	-10.071	-1.964	-396	-1.252	-1.512	-5.124
3.2 Inversión de cartera	-12.946	2.098	1.909	2.256	-6.683	362	6.053	-127	839	7.127
3.3 Instrumentos financieros derivados	-26	-5	1	-5	-35	-10	-14	-6	0	-30
3.4 Otra inversión	-433	-9.170	5.252	-18.121	-22.473	-1.999	-6.224	14.603	7.869	14.249
3.5 Activos de reserva	6.153	741	-12.287	16.670	11.277	-45	-1.773	-14.823	-4.733	-21.375
4. Errores y omisiones netos	-278	-197	-553	9	-1.019	-145	-426	-630	-81	-1.282
BALANZA DE PAGOS	-19.293	-17.235	-15.735	-3.706	-55.969	-7.312	-4.708	-3.210	4.925	-10.305

Fuente: https://www.indec.gov.ar/nivel4_default.asp?id_tema_1=3&id_tema_2=35&id_tema_3=45

Resumen	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
1. Cuenta corriente	6.499	6.049	5.421	7.254	-1.623	-5.340	-2.138	-13.124	-9.179	-17.622	-14.693	-31.324
2. Cuenta de capital	98	121	185	80	78	63	48	33	57	52	371	145
3. Cuenta financiera	7.480	5.899	6.554	6.713	-3.802	-5.252	-2.788	-16.165	-9.321	-18.498	-14.497	-31.154
4. Errores y omisiones netos	884	-270	948	-621	-2.258	25	-698	-3.074	-198	-928	-175	26
BP	-											

IR A LA FICHA CONCEPTUAL DEL INDICADOR

IR AL GRÁFICO DEL INDICADOR

VOLVER AL NÚCLEO DE INDICADORES

TABLA C3. Coeficiente de Apertura Económica

En millones de dólares corrientes

Año	<u>Exportaciones (X)</u>	<u>Importaciones (M)</u>	X+M	<u>PBI</u>	Coeficiente de Apertura Económica	Año	<u>Exportaciones (X)</u>	<u>Importaciones (M)</u>	X+M	<u>PBI</u>	Coeficiente de Apertura Económica
1990	12.352,53	4.076,67	16.429,20	140.657,10	11,68032%	2005	40.386,76	28.686,89	69.073,65	335.870,70	20,56555%
1991	11.977,79	8.275,27	20.253,06	188.775,70	10,72864%	2006	46.546,20	34.153,68	80.699,89	362.898,80	22,23757%
1992	12.234,95	14.871,75	27.106,70	227.863,10	11,89605%	2007	55.980,31	44.707,46	100.687,77	395.587,40	25,45272%
1993	13.117,76	16.783,51	29.901,27	256.573,00	11,65410%	2008	70.018,84	57.462,45	127.481,29	411.637,30	30,96932%
1994	15.839,21	21.590,26	37.429,47	279.267,00	13,40275%	2009	55.672,10	38.786,27	94.458,37	387.274,50	24,39055%
1995	20.963,11	20.121,68	41.084,79	279.701,40	14,68880%	2010	68.174,44	56.792,58	124.967,02	426.487,50	29,30145%
1996	23.810,72	23.761,81	47.572,53	295.030,90	16,12459%	2011	82.981,09	73.960,67	156.941,76	452.093,60	34,71444%
1997	26.430,86	30.450,18	56.881,04	317.532,60	17,91345%	2012	79.982,38	67.974,21	147.956,60	447.453,30	33,06638%
1998	26.433,70	31.377,36	57.811,06	324.135,10	17,83548%	2013	75.962,98	74.441,80	150.404,78	458.216,00	32,82399%
1999	23.308,64	25.508,16	48.816,79	307.410,10	15,88002%	2014	68.404,35	65.736,07	134.140,42	446.702,80	30,02901%
2000	26.341,03	25.280,49	51.621,51	140.657,10	36,70025%	2015	56.783,95	60.203,04	116.986,99	458.902,90	25,49275%
2001	26.542,73	20.319,58	46.862,31	291.817,60	16,05877%	2016	57.909,10	55.852,07	113.761,16	450.539,20	25,25000%
2002	25.650,60	8.989,55	34.640,14	260.025,60	13,32182%	2017	58.620,76	66.929,70	125.550,46	462.021,20	27,17418%
2003	29.938,75	13.850,77	43.789,53	283.004,10	15,47311%	2018	61.621,00	65.441,03	127.062,03	450.168,80	28,22542%
2004	34.575,73	22.445,28	57.021,02	308.558,20	18,47982%	2019	65.115,00	49.125,00	114.240,00	440.769,20	25,91833%
						2020	54.884,00	42.356,00	97.240,00		

Fuente Ex-
portaciones e Importaciones: INDEC

Fuente PBI: CEPAL L PBI de la Cepal sale del siguiente LINK: P Corrientes <http://estadisticas.cepal.org/sisgen/ConsultaIntegrada.asp?idIndicador=2203&idioma=e>

P Constantes <http://estadisticas.cepal.org/sisgen/ConsultaIntegrada.asp?IdAplicacion=6&idTema=131&idIndicador=2204&idioma=e>

IR A LA FICHA CONCEPTUAL DEL INDICADOR

IR AL GRÁFICO DEL INDICADOR

VOLVER AL NÚCLEO DE INDICADORES

Tabla C5.1. INDICE DE COMPLEMENTARIEDAD COMERCIAL

País Receptor Ejemplo: China - Producto ejemplo: Poroto de Soja. Unidades en miles de dólares

Argentina exportadora		2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006
Monto exportado del producto	X_i^s	695.026,71	928.501,70	808.935,69	2.127.784,86	2.373.752,45	2.728.612,61	2.186.969,81
Monto exportado total	X_i	26.341.029,00	26.542.726,00	25.650.599,00	29.938.753,00	34.575.734,00	40.386.762,00	46.546.203,00
Participación del producto en las exportaciones de Argentina	$x_i^s = X_i^s/X_i$	0,026385708	0,034981399	0,031536717	0,071071259	0,068653711	0,067562054	0,046984924
China importadora		2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006
Monto importado del producto	M_j^s	2.401.262,58	2.734.209,81	2.833.661,57	6.541.502,50	7.681.081,80	7.724.539,53	7.923.668,95
Monto importado total	M_j	225.093.731,00	243.552.880,60	295.170.104,10	412.759.796,40	561.228.748,00	659.952.762,10	791.460.867,90
Participación del producto en las importaciones de China	$m_j^s = M_j^s/M_j$	0,010668	0,011226	0,009600	0,015848	0,013686	0,011705	0,010011
El mundo importador		2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006
Monto importado del producto		20.862,91	23.962,08	25.535,88	33.301,41	38.551,05	36.169,44	36.867,89
Monto importado total		6.439.960,78	6.221.183,37	6.524.445,04	7.618.997,36	9.298.447,51	10.477.384,85	12.131.723,07
Participación del producto en las importaciones mundiales	t_w^s	0,00324	0,00385	0,00391	0,00437	0,00415	0,00345	0,00304
INDICE DE COMPLEMENTARIEDAD COMERCIAL ICC	$(x_i^s \cdot m_j^s)/t_w^s$	0,0868867	0,1019587	0,0773544	0,2576970	0,2266318	0,2290729	0,1547852

Tabla C5.2. INDICE DE COMPLEMENTARIEDAD COMERCIAL

País Receptor Ejemplo: China - Producto ejemplo: Poroto de Soja. Unidades en miles de dólares

Argentina exportadora		2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013
Monto exportado del producto	X_i^s	4.630.188,36	7.250.632,94	2.889.776,31	4.842.453,55	4.749.547,52	4.175.973,66	4.117.539,82
Monto exportado total	X_i	55.980.309,0	70.018.839,00	55.672.097,00	68.174.440,00	82.981.086,00	79.982.381,00	75.962.976,00
Participación del producto en las exportaciones de Argentina	$x_i^s = X_i^s/X_i$	0,082711018	0,103552602	0,051907086	0,071030338	0,057236507	0,05221117	0,054204562
China importadora		2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013
Monto importado del producto	M_j^s	12.951.641,91	23.428.532,52	19.866.609,68	25.390.760,75	29.539.724,42	35.333.899,05	37.875.559,66
Monto importado total	M_j	956.115.447,60	1.132.562.161,00	1.005.555.225,00	1.396.001.565,00	1.743.394.866,00	1.818.199.228,00	1.949.992.315,00
Participación del producto en las importaciones de China	$m_j^s = M_j^s/M_j$	0,013546	0,020686	0,019757	0,018188	0,016944	0,019433	0,019423
El mundo importador		2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013
Monto importado del producto		52.309,45	81.972,51	67.574,85	77.844,99	91.293,81	99.928,46	106.619,78
Monto importado total		13.930.241,29	16.090.827,55	12.384.747,89	15.162.228,33	18.052.164,54	18.060.908,44	18.437.289,56
Participación del producto en las importaciones mundiales	t_w^s	0,00376	0,00509	0,00546	0,00513	0,00506	0,00553	0,00578
INDICE DE COMPLEMENTARIEDAD COMERCIAL ICC	$(x_i^s \cdot m_j^s)/t_w^s$	0,2983708	0,4204886	0,1879518	0,2516321	0,1917661	0,1833850	0,1820628

Tabla C5.2. INDICE DE COMPLEMENTARIEDAD COMERCIAL

País Receptor Ejemplo: China - Producto ejemplo: Poroto de Soja. Unidades en miles de dólares

Argentina exportadora		2014	2015	2016	2017	2018	2019
Monto exportado del producto	X_i^s	3.633.520,06	4.133.253,19	3.027.728,11	2.559.976,38		
Monto exportado total	X_i	68.404.346,62	56.783.952,50	57.909.097,00	58.620.764,00		
Participación del producto en las exportaciones de Argentina	$x_i^s = X_i^s/X_i$	0,053118263	0,072789107	0,052284153	0,04367013		
China importadora		2014	2015	2016	2017	2018	2019
Monto importado del producto	M_j^s	38.820.771,70	33.596.524,62	33.699.065,97	38.665.072,23		
Monto importado total	M_j	1.959.234.625,00	1.679.564.324,56	1.587.920.688,00	1.843.792.939,00		
Participación del producto en las importaciones de China	$m_j^s = M_j^s/M_j$	0,019814	0,020003	0,021222	0,020970		
El mundo importador		2014	2015	2016	2017	2018	2019
Monto importado del producto		109.556,32	94068,87971	90633,43819	89256,67		
Monto importado total		18.473.989,19	16.162.695,81	15.652.606,99	16.125.913,02		
Participación del producto en las importaciones mundiales	t_w^s	0,00593	0,00582	0,00579	0,00553		
IND. DE COMPLEMENTARIEDAD COMERCIAL ICC	$(x_i^s \cdot m_j^s)/t_w^s$	0,1774781	0,2501681	0,1916273	0,1654531		

[IR A LA FICHA CONCEPTUAL DEL INDICADOR](#)

[IR AL GRÁFICO DEL INDICADOR](#)

[VOLVER AL NÚCLEO DE INDICADORES](#)

Tabla C9.1. INDICE DE INTENSIDAD COMERCIAL

País Receptor Ejemplo: China.

-en miles de u\$s-

Argentina exportadora		2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008
Monto exportado a China	X_{ij}	796.927,27	1.122.612,13	1.092.354,11	2.478.422,77	2.630.446,72	3.154.288,66	3.475.852,70	5.166.608,75	6.354.956,92
Monto exportado total	X_i	26.341.029,00	26.542.726,00	25.650.599,00	29.938.753,00	34.575.734,00	40.386.762,00	46.546.203,00	55.980.309,00	70.018.839,00
Intensidad de las exportaciones de Argentina a China	$x_{ij} = X_{ij}/X_i$	0,030254219	0,04229453	0,04258591	0,0827831	0,076077827	0,078102044	0,074675322	0,092293323	0,090760673

-en millones de u\$s-

PBI de China	PBI_j	1.211.346,9	1.339.395,7	1.470.550,0	1.660.288,0	1.955.347,0	2.285.965,9	2.752.131,8	3.552.182,3	4.598.206,1
PBI mundial	ΣPBI_k	33.597.862,2	33.401.012,3	34.686.233,5	38.926.489,7	43.844.755,3	47.487.175,4	51.446.032,8	57.953.304,9	63.574.889,4
PBI Argentina	PBI_i	308.148,2	291.334,7	110.583,5	140.444,1	165.947,8	200.622,0	234.391,5	289.775,0	365.644,9
PBI mundial excepto Argentina	$\Sigma PBI_{k \neq i}$	33.289.714,0	33.109.677,6	34.575.650,0	38.786.045,6	43.678.807,5	47.286.553,4	51.211.641,3	57.663.529,9	63.209.244,5
Participación de China en el PBI mundial	$q_j = PBI_j/\Sigma PBI_{k \neq i}$	0,036388023	0,0404533	0,042531377	0,042806322	0,044766492	0,048342832	0,053740355	0,061601888	0,072745785

China importadora		2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008
Monto Importaciones de China	M_j	225.093,7	243.552,9	295.170,1	412.759,8	561.228,7	659.952,8	791.460,9	956.115,4	1.132.562,2
Participación en el PBI de las importaciones de China	M_j/PBI_j	0,18582	0,18184	0,20072	0,24861	0,28702	0,28870	0,28758	0,26916	0,24631
Importaciones mundiales	ΣM_k	6.439.960,78	6.221.183,37	6.524.445,04	7.618.997,36	9.298.447,51	10.477.384,85	12.131.723,07	13.930.241,29	16.090.827,55
Monto importaciones del mundo excepto Argentina	$\Sigma M_{k \neq i}$	6.414.680,32	6.200.862,25	6.515.455,49	7.605.146,59	9.276.002,26	10.448.696,22	12.097.569,53	13.885.534,25	16.033.365,77
Participación en el PBI de las importaciones mundiales excepto Argentina	$\Sigma M_{k \neq i}/\Sigma PBI_{k \neq i}$	0,1927	0,1873	0,1884	0,1961	0,2124	0,2210	0,2362	0,2408	0,2537
Apertura relativa de China	$r_j = (M_j/PBI_j)/(M_{k \neq i}/SPBI_{k \neq i})$	0,9643	0,9709	1,0652	1,2679	1,3515	1,3065	1,2174	1,1178	0,9710

INDICE DE INTENSIDAD COMERCIAL

0,8621793 1,0768198 0,9400227 1,5252881 1,2574162 1,2365499 1,1414208 1,3403633 1,2848735

[IR A LA FICHA CONCEPTUAL DEL INDICADOR](#)

[IR AL GRÁFICO DEL INDICADOR](#)

[VOLVER AL NÚCLEO DE INDICADORES](#)

Tabla C14. INDICE DE VENTAJA COMPARATIVA REVELADA

País Ejemplo: China - Producto ejemplo: Poroto de Soja

Argentina exportadora		2000	2001	2002	2003	2004	2005
Monto exportado del producto	X_{ia}	695.026,71	928.501,70	808.935,69	2.127.784,86	2.373.752,45	2.728.612,61
Monto exportado total	X_{ta}	26.341.029,00	26.542.726,00	25.650.599,00	29.938.753,00	34.575.734,00	40.386.762,00
El mundo exportador		2000	2001	2002	2003	2004	2005
Monto exportado del producto	X_{iw}	20.862,91	23.962,08	25.535,88	33.301,41	38.551,05	36.169,44
Monto exportado total	X_{tw}	6.439.960,78	6.221.183,37	6.524.445,04	7.618.997,36	9.298.447,51	10.477.384,85
INDICE DE VENTAJA COMPARATIVA REVELADA	$(X_{ia}/X_{iw})/(X_{ta}/X_{tw})$	8,145	9,082	8,058	16,260	16,559	19,571

Tabla C14. INDICE DE VENTAJA COMPARATIVA REVELADA

País Ejemplo: China - Producto ejemplo: Poroto de Soja

País Ejemplo: China - Producto ejemplo: Poroto de Soja							
Argentina exportadora		2006	2007	2008	2009	2010	2011
Monto exportado del producto	X_{ia}	2.186.969,81	4.630.188,36	7.250.632,94	2.889.776,31	4.842.453,55	4.749.547,52
Monto exportado total	X_{ta}	46.546.203,00	55.980.309,00	70.018.839,00	55.672.097,00	68.174.440,00	82.981.086,00
El mundo exportador		2006	2007	2008	2009,00	2010	2011
Monto exportado del producto	X_{iw}	36.867,89	52.309,45	81.972,51	67.574,85	77.844,99	91.293,81
Monto exportado total	X_{tw}	12.131.723,07	13.930.241,29	16.090.827,55	12.384.747,89	15.162.228,33	18.052.164,54
		2006	2007	2008	2009	2010	2011
INDICE DE VENTAJA COMPARATIVA REVELADA	$(X_{ia}/X_{iw})/(X_{ta}/X_{tw})$	15,461	22,026	20,327	9,513	13,835	11,318

Tabla C14. INDICE DE VENTAJA COMPARATIVA REVELADA

País Ejemplo: China - Producto ejemplo: Poroto de Soja

Argentina exportadora		2012	2013	2014	2015	2016	2017
Monto exportado del producto	X_{ia}	4.175.973,66	4.117.539,82	3.633.520,06	4.133.253,19	3.027.728,11	2.559.976,38
Monto exportado total	X_{ta}	79.982.381,00	75.962.976,00	68.404.346,62	56.783.952,50	57.909.097,00	58.620.764,00
El mundo exportador		2012	2013	2014	2015	2016	2017
Monto exportado del producto	X_{iw}	99.928,46	106.619,78	109.556,32	94068,87971	90633,43819	89256,67
Monto exportado total	X_{tw}	18.060.908,44	18.437.289,56	18.473.989,19	16.162.695,81	15.652.606,99	16.125.913,02
INDICE DE VENTAJA COMPARATIVA REVELADA	$(X_{ia}/X_{iw})/(X_{ta}/X_{tw})$	9,437	9,373	8,957	12,506	9,030	7,890

[IR A LA FICHA CONCEPTUAL DEL INDICADOR](#)

[IR AL GRÁFICO DEL INDICADOR](#)

[VOLVER AL NÚCLEO DE INDICADORES](#)

Taba T34. EXPORTACIONES E IMPORTACIONES					
En millones de dólares corrientes					
Año	EXPO	IMPO	Año	EXPO	IMPO
1990	12.352,53	4.076,67	2005	40.386,76	28.686,89
1991	11.977,79	8.275,27	2006	46.546,20	34.153,68
1992	12.234,95	14.871,75	2007	55.980,31	44.707,46
1993	13.117,76	16.783,51	2008	70.018,84	57.462,45
1994	15.839,21	21.590,26	2009	55.672,10	38.786,27
1995	20.963,11	20.121,68	2010	68.174,44	56.792,58
1996	23.810,72	23.761,81	2011	82.981,09	73.960,67
1997	26.430,86	30.450,18	2012	79.982,38	67.974,21
1998	26.433,70	31.377,36	2013	75.962,98	74.441,80
1999	23.308,64	25.508,16	2014	68.404,35	65.736,07
2000	26.341,03	25.280,49	2015	56.783,95	60.203,04
2001	26.542,73	20.319,58	2016	57.909,10	55.852,07
2002	25.650,60	8.989,55	2017	58.620,76	66.929,70
2003	29.938,75	13.850,77	2018	61.621,00	65.441,03
2004	34.575,73	22.445,28	2019*	65.115,00	49.125,00
			2020*	54.884,00	42.356,00

Fuente: [Indec](#)

*Datos provisorios

[IR A LA FICHA CONCEPTUAL DEL INDICADOR](#)

[IR AL GRÁFICO DEL INDICADOR](#)

[VOLVER AL NÚCLEO DE INDICADORES](#)

Bibliografía general:

- Ackley Gardner. Macroeconomía. Editorial Macchi. 10970
- Arias Segura, J. y Segura Ruiz, O. Índice de ventaja comparativa revelada: un indicador del desempeño y de la competitividad productivo-comercial de un país. IICA. 2004.
- Armijo, Marianela y Guerrero, Alejandro. Sistema de Indicadores del Sector Público. SISPALC. Proyecto LAC MIC++, Banco Mundial. ILPES, CEPAL. Banco Mundial. Santiago de Chile, noviembre de 2011. Disponible en:
http://www.eclac.cl/ilpes/panorama/documentos/confreg1/sesion4/Guerrero_Armijo_PPTSISPALC5.pdf y <http://sispalc.cepal.org/Sispalv2/Documentos/SISPALC.pdf> (documento preliminar)
- Banco Central de la República Argentina. Sistema de Cuentas del Producto e Ingreso de la Argentina, vol. 1, Buenos Aires 1975.
- Banco Central de la República Argentina. Cuentas Nacionales. Nociones. Serie de Trabajos Metodológicos y sectoriales Nro. 14, Buenos Aires 1981.
- Barberis, J. Presión tributaria nacional y provincial. La evolución desigual. Entrelíneas de política económica. Nro. 21. Año 3. Agosto 2009.
- CEPAL - Estadísticas económicas de corto plazo de la Argentina: Sector externo y condiciones económicas internacionales. Documento de Trabajo Nro. 20, Buenos Aires 1988.
- CEPAL – Indicadores de comercio exterior y política comercial. 2011.
- CEPAL – Tópicos sobre el modelo de insumo-producto: teoría y aplicación. 2005.
- CONADE-CEPAL: Distribución del Ingreso y Cuentas Nacionales en Argentina, vol. 1, Buenos Aires 1965.
- Damill, Mario. El Balance de Pagos y la Deuda Externa Pública bajo la Convertibilidad. EDES, Serie de Documentos de Economía 2000/6, Buenos Aires, 2000.
- Dornbusch, R., Fischer S. Macroeconomía. Mc Graw Hill, 12ª. Edición. 2015.
- Durán Lima, J., y Álvarez, M. Indicadores de comercio exterior y política comercial: medidores de posicionamiento y dinamismo comercial. CEPAL. 2008.

- Ferreres J. Doscientos años de economía argentina. Editorial El Ateneo. 2005.
- García, Norberto y Barra Ruatta, Orlando. El Balance de Pagos. Ed. Macchi, Buenos Aires, 1985.
- Golberg y Ianchilovici - Art. El Stock de Capital en Argentina
- González N, Tomasini R, y Alá Rué, P. Introducción al estudio del ingreso nacional. Eudeba, 1997
- INDEC - Encuesta Permanente de Hogares - Marco teórico y metodológico
- Mankiw, N. Gregory. Principios de Economía. Mc Graw Hill. 3ª. Edición. 2004.
- Mankiw, N. Gregory. Macroeconomía. Antoni Bosch. 8ª. Edición. 2014.
- Monteverde, Ernesto. Concepto e interpretación de las cuentas nacionales. Ediciones Macchi, 1994
- Larraín, F. y Sachs, J. Macroeconomía en la Economía Global. Prentice Hall. 2ª Edición. 2002.
- Latrichano, Juan Carlos. La Economía al Servicio del Hombre. Editorial El Escriba. 2002.
- Latrichano, Juan Carlos. Macroeconomía Heterodoxa. Editorial Macchi. 2007.
- Müller, Alberto E.G. Economía Descriptiva. Nociones de Cuentas Nacionales e indicadores Socioeconómicos. Ed. Catálogos, Buenos Aires, 1997.
- Naciones Unidas - Sistema de Cuentas Nacionales - 1993
- Parkin, M., Esquivel, G., y Ávalos, M. Microeconomía. Pearson. 7ª. Edición. 2006.
- Programa de las Naciones Unidas para el Desarrollo (PNUD). Informes sobre desarrollo humano 1990 y siguientes.
- Propatto, Juan Carlos. El sistema de cuentas nacionales. Ediciones Macchi, 1999.
- Registro de conceptos estadísticos como recurso para una alfabetización estadística. Proyecto PROINCE. Código 55/B142. Período: 2009/2011.
- Redrado, M. y Lacunza, H. Una nueva inserción comercial para América Latina. BID-INTAL. 2004.

- Requeijo, J. Estructura Económica Internacional. Editorial AC, 3º Edición, 2001.
- Samuelson, P. y Nordhaus, W. Economía. Mc Graw Hill. 18ª. Edición. 2005.
- Secretaría de Programación Económica y Regional, MEYOSP. Sistema de Cuentas Nacionales. Argentina Año base 1993. Fuentes de información, métodos de estimación y estimaciones trimestrales y anuales. Junio de 1999.
- Secretaría de Programación Económica y Regional, MEYOSP. Metodología de estimación del Balance de Pagos. Abril de 1999.
- Secretaría de Programación Económica y Regional, MEYOSP. Presentación de la actualización metodológica del Balance de Pagos. Abril de 1999
- Singer, Hans. Los modelos keynesianos del desarrollo económico y sus limitaciones. Occasional Papers del Instituto Asiático de las Naciones Unidas para el Desarrollo y la Planificación Económicos. Diciembre de 1969.

Páginas consultadas:

- http://www.undp.org.mx/IMG/pdf/Asistente_de_Sistematizacion_Monitoreo_y_Evaluacion.pdf
- http://www.undp.org.mx/IMG/pdf/TORS_sistematizacion_y_evaluacion.pdf
- <http://economia.tierradelfuego.gov.ar/direccion-general-de-estadistica-y-censos/19092012-indicadores-socioeconomicos-rio-grande/>
- <http://saldosforex.wordpress.com/2011/01/13/analisis-de-indicadores-sociales-y-economicos-de-brasil-argentina-colombia-y-mexico-en-2010/>
- <http://www.olade.org/indicadores-economico-energeticos-regionales-argentina>
- http://www.fiel.org/publicaciones/CuadrosIC/CUAD_INDI_1332770455528.pdf
- <http://www.fundaciongeo.org.ar/BISOE.pdf>
- <http://www.carm.es/econet/municipios/FUENTES%20MUNICICLO.pdf>
- http://www.ine.gob.bo/pdf/Bo_Es_In/BEI_2010_2.pdf
- <http://www.cepal.org/publicaciones/xml/1/43991/EEE-Argentina.pdf>

- <http://www.ambiente.gov.ar/archivos/web/PBVyAP/File/A3/PIARFON%20MyE/Socioeconmico.pdf>

- <http://indec.gob.ar>

- <http://www.argentina.gob.ar/hacienda>



**SISTEMA DE INDICADORES
SOCIOECONÓMICOS NACIONALES**

**VOLUMEN 3
NÚCLEO FISCAL**



**Trabajo realizado por: Laura Polola,
María Victoria Oyuela Ramos,
Sonia Re, Pablo López, Claudio Almonacid,
Andrés Salinas y Darío Costantini.
Colaboradores: Emiliano Nicastro,
Ingrid Bolívar y Rodrigo Ercolani.**

Idea Original: Juan Carlos Latrichano

**DEPARTAMENTO DE CIENCIAS ECONÓMICAS
UNIVERSIDAD NACIONAL DE LA MATANZA
DICIEMBRE 2020**

PRESENTACIÓN

Este volumen de información presenta información económica relativa a indicadores del *área fiscal*.

Este sistema posee un carácter dinámico que hace que esté en continua revisión, transformación y actualización, ya que en general no se publican oficialmente sus valores definitivos, de ahí que muchas veces aparecen datos provisorios. Cuando los datos se confirman puede haber ajustes de los valores en buena parte de los indicadores.

Para lograr un recorrido ágil por la información, se elaboró un método de navegación que permite acceder a los diferentes indicadores desde el esquema inicial, que hace las veces de resumen de contenido; y para cada uno de ellos se ha establecido un enlace que envía al usuario a los diferentes datos compilados para el mismo.

Desde allí, al primer lugar al que se llega es a la ficha conceptual del indicador seleccionado, donde se describen brevemente las dimensiones más relevantes del mismo que aporten a su mejor identificación, conceptualización y comprensión, siendo estas: definición, datos requeridos para su cálculo, interpretación, entre otras. La ficha también indica las fuentes de origen de los datos, como así también orienta al usuario para la eventual búsqueda de los mismos en los sitios web de origen. Sin embargo, en muchos casos no se incluyen los links específicos debido a su caducidad frecuentes.

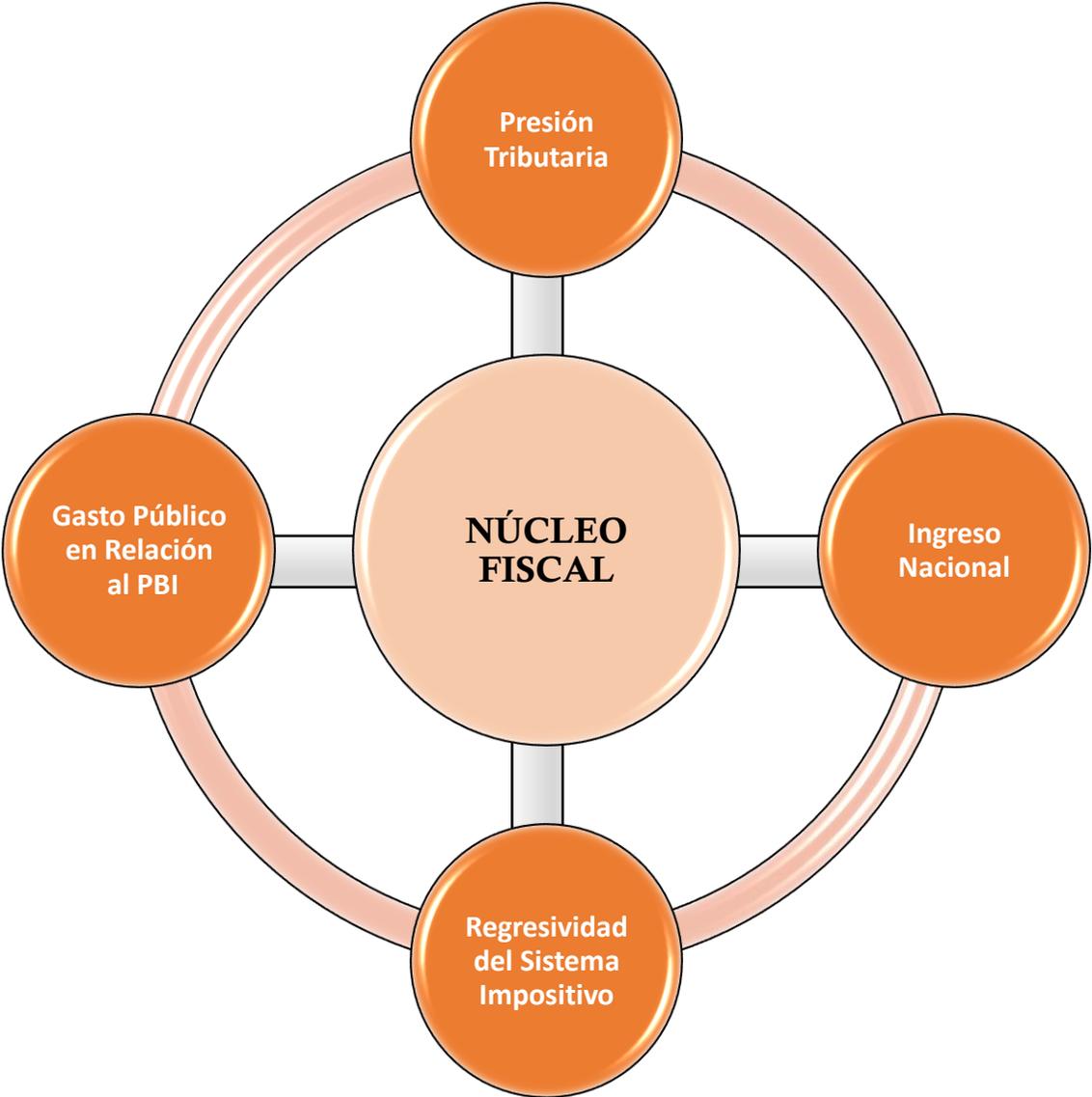
El objetivo de las fichas es precisiones técnicas básicas al usuario poco experimentado que pudiera estar interesado en conocer más sobre el indicador o pueda serle útil tal información.

Desde la ficha conceptual, se accede tanto a la tabla que contiene los valores numéricos de los indicadores como al gráfico de la información disponible. Teniendo en cuenta el volumen de la información reunida, se juzgó útil brindar la información de manera analítica y gráfica, a fin de que el usuario, según sea su necesidad, pueda contar con los datos de modo detallado en las tablas o simplemente hacer una apreciación rápida de la evolución temporal del indicador observando el gráfico.

Por último, desde la ficha, también se puede volver al núcleo de indicadores, para redireccionar la navegación, o simplemente finalizarla. De esta manera puede recorrerse el compilado de manera no lineal, ágil y rápida. Esta posibilidad genera más practicidad en la consulta.

ESQUEMA DE INDICADORES DEL NÚCLEO

[Hacer click en el nombre del indicador buscado](#)



PRINCIPALES FUENTES DE DATOS:

- BANCO MUNDIAL
- INDEC: INSTITUTO NACIONAL DE ESTADÍSTICAS Y CENSOS
- MECON: MINISTERIO DE ECONOMÍA
- AFIP: ADMINISTRACIÓN FEDERAL DE INGRESOS PUBLICOS
- BCRA: BANCO CENTRAL DE LA REPUBLICA ARGENTINA

**FICHAS
CONCEPTUALES Y GRÁFICOS
DE LOS INDICADORES**

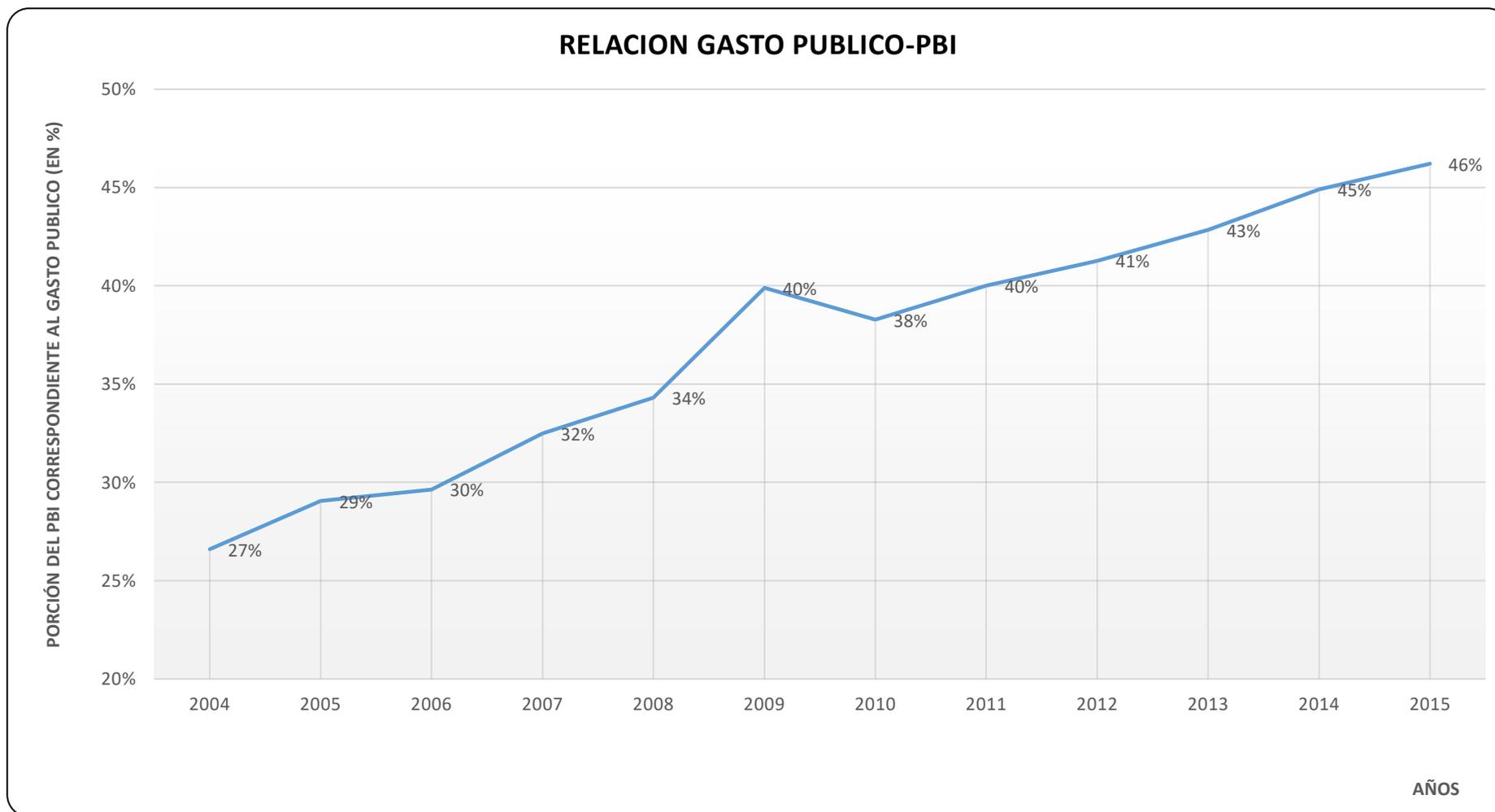
[VER TABLA DE VALORES DEL INDICADOR](#)

[VER GRÁFICO DEL INDICADOR](#)

[VOLVER AL NÚCLEO DE INDICADORES](#)

Ficha F8. Gasto público respecto al PBI		CLAVES
Clasificación	Indicador económico interno. Variable de Proporción.	Variable económica de proporción/Sector interno/Gasto público/PBI
Datos requeridos	Total del gasto público y PBI del país en un período.	Gasto Público/PBI
Aplicación principal	Al ver su evolución en el tiempo, es posible apreciar si la participación del gasto público en el PBI ha aumentado o disminuido, y la relación de esta magnitud con el crecimiento de la economía.	Evolución/Participación gasto público en PBI/Crecimiento.
Fuentes de datos y acceso	Gasto público: Instituto Nacional de Estadísticas y Censo (INDEC) www.indec.gob.ar Ruta: Economía, Sector Público, Recaudación y Gasto Público, Cuadros Estadísticos, Gasto Público. PBI: a) Instituto Nacional de Estadísticas y Censo (INDEC) www.indec.gob.ar Ruta: Economía, Cuentas Nacionales, Agregados macroeconómicos (PIB). b) CEPAL, Anuario Estadístico 2014. https://repositorio.cepal.org/handle/11362/37647	INDEC/CEPAL
Cálculo: fórmula y cálculos auxiliares	$I = \frac{GP}{PBI}$ Cociente entre Gasto público y PBI.	
Interpretación	Indica la relación entre el Gasto público y el PBI: cuanto mayor es el valor obtenido, mayor es el porcentaje del PBI que representa el Gasto público.	Gasto Público/Porcentaje del PBI
Aspectos que contempla	Contempla la dimensión del porcentaje del Gasto público en el PBI, permitiendo inferir una relación entre el aumento o la disminución del mismo y la evolución del PBI.	Porcentaje gasto-PBI/Evolución PBI
Marco Teórico	El gasto público es la suma de recursos financieros, materiales y humanos que el sector gubernamental emplea para el cumplimiento de sus funciones, siendo un instrumento esencial de la política económica de cualquier país ya que, por su intermedio, el gobierno influye en los niveles de consumo, inversión, empleo, etc. La relación Gasto Público/PBI implica expresar al primero como porcentaje del segundo. (Mankiw, N. Gregory, "Principios de Economía").	Gasto público/PBI/Relación

Gráfico F8. Gasto público respecto al PBI



[VOLVER A LA FICHA CONCEPTUAL DEL INIDICADOR](#)

[VER TABLA DE VALORES](#)

[VOLVER AL NÚCLEO DE INDICADORES](#)

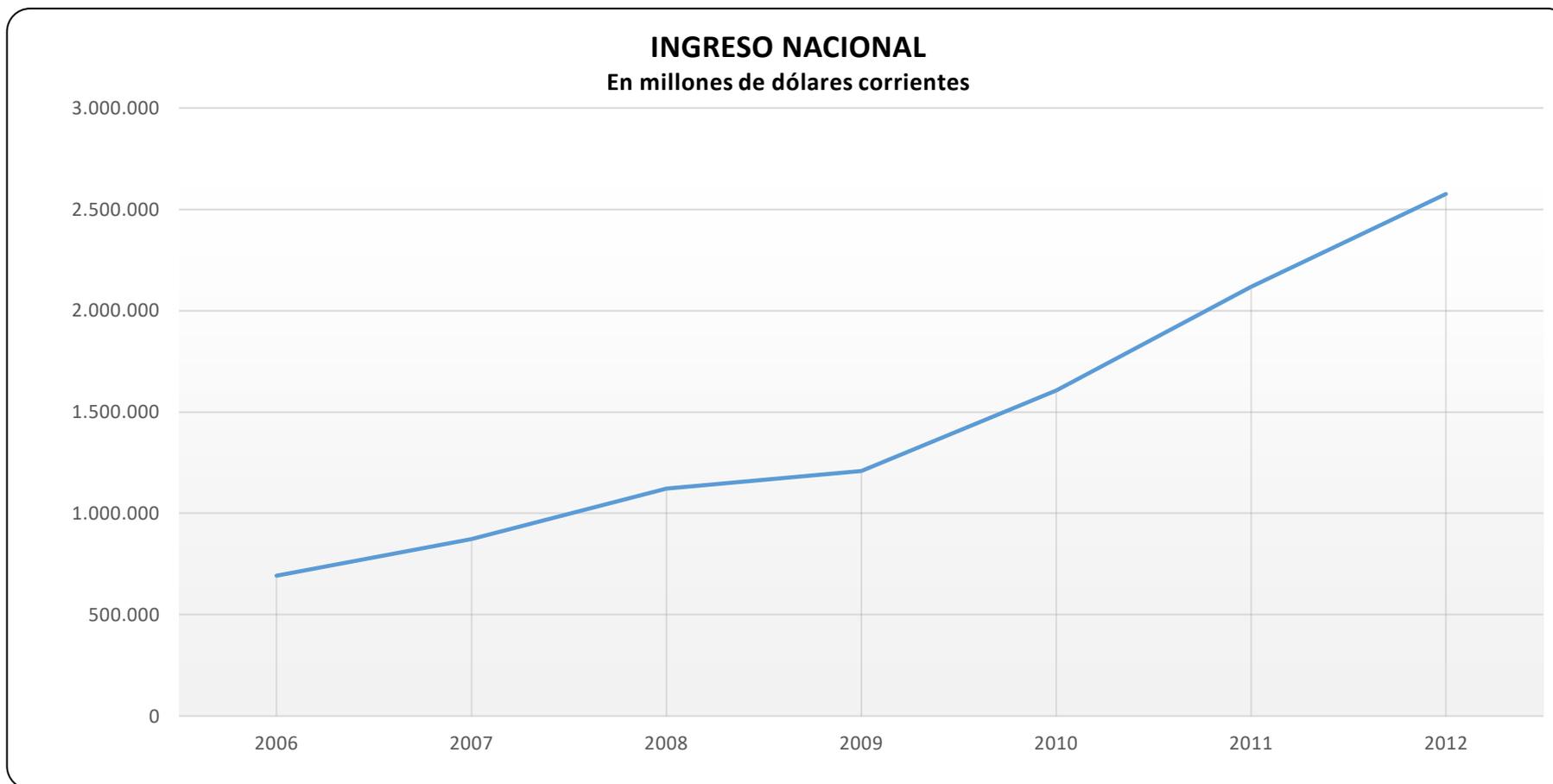
[VER TABLA DE VALORES DEL INDICADOR](#)

[VER GRÁFICO DEL INDICADOR](#)

[VOLVER AL NÚCLEO DE INDICADORES](#)

Ficha F11. Ingreso nacional		CLAVES
Clasificación	Indicador económico interno y externo. Variable de flujo.	Variable económica de flujo/Sector externo/Sector interno/Ingreso nacional
Datos requeridos	El PBI, y las remesas de intereses y utilidades al y desde el exterior.	PBI/Remesas/Transferencias
Aplicación principal	Para determinar el impacto del crecimiento económico en el ingreso de los habitantes del país.	Económico interno por habitante
Fuentes de datos y acceso	PBI: a) Instituto Nacional de Estadísticas y Censo (INDEC) www.indec.gob.ar Ruta: Economía, Cuentas Nacionales, Agregados macroeconómicos (PIB). b) CEPAL, Anuario Estadístico 2014. https://repositorio.cepal.org/handle/11362/37647 Remesas: Instituto Nacional de Estadísticas y Censo (INDEC) www.indec.gob.ar .	INDEC/CEPAL
Cálculo: fórmula y cálculos auxiliares	$IN = PBI + RN$ PBI más remesas netas.	
Interpretación	El aumento de su valor a través del tiempo permite inferir el grado de crecimiento económico, y si éste es sostenido.	Crecimiento económico
Aspectos que contempla	Contempla el producido de un país sin importar en qué lugar geográfico se encuentren los factores nacionales.	Producto nacional
Marco Teórico	El ingreso nacional es la suma, durante un año, de todos los ingresos individuales obtenidos por los nacionales de un país. Por ello, para calcular el ingreso nacional, se tienen en cuenta, únicamente, los ingresos de los nacionales del país, sin importar que éstos obtengan su ingreso dentro o fuera de las fronteras del país en cuestión; y no se tienen en cuenta los ingresos obtenidos por los extranjeros dentro del país considerado. Dicho de otra forma, el ingreso nacional mide la remuneración otorgada a los factores productivos nacionales. La diferencia entre el PBI y el ingreso nacional es el ingreso neto del extranjero, que puede ser positivo o negativo. El ingreso neto del extranjero es la diferencia entre el ingreso recibido en el exterior por factores productivos nacionales y el ingreso recibido dentro de las fronteras nacionales, por factores productivos extranjeros. (Samuelson, P., Nordhaus W. "Economía".)	Ingreso nacional/Factores productivos/Remuneración/Residentes/Extranjeros/Nacionales/País

Gráfico F11. *Ingreso nacional*



[VOLVER A LA FICHA CONCEPTUAL DEL INIDICADOR](#)

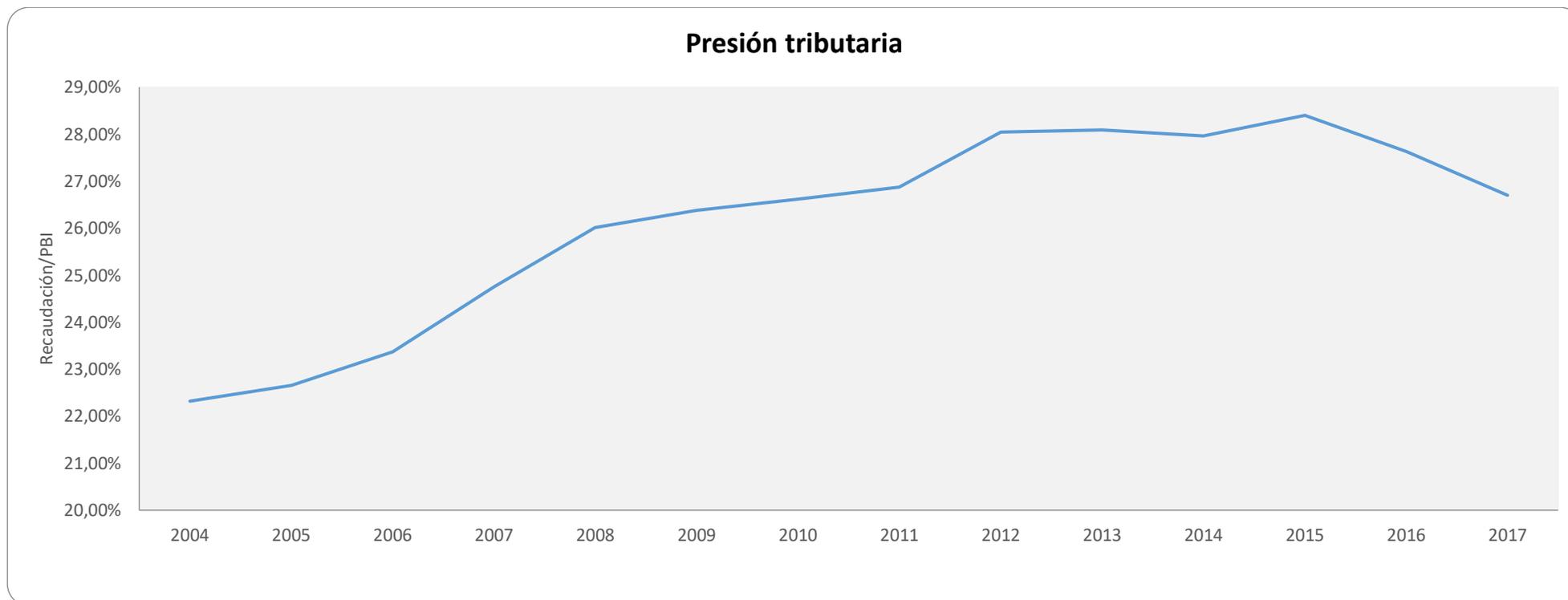
[VER TABLA DE VALORES](#)

[VOLVER AL NÚCLEO DE INDICADORES](#)

[VER TABLA DE VALORES DEL INDICADOR](#)[VER GRÁFICO DEL INDICADOR](#)[VOLVER AL NÚCLEO DE INDICADORES](#)

Ficha F17. Presión tributaria		CLAVES
Clasificación	Indicador Sector Fiscal. Variable de Proporción.	Variable económica de proporción/Política Fiscal
Datos requeridos	Recaudación impositiva y PBI.	Presión tributaria
Aplicación principal	Comparar su evolución histórica. Comparar con terceros países y evaluar evolución.	Impuestos/ PBI
Fuentes de datos y acceso	Recaudación: Administración Federal de Ingresos Públicos (AFIP) http://www.afip.gob.ar/estudios/ Instituto Nacional de Estadísticas y Censo (INDEC) www.indec.gob.ar . PBI: Instituto Nacional de Estadísticas y Censo (INDEC) https://www.indec.gob.ar/nivel4_default.asp?id_tema_1=3&id_tema_2=9&id_tema_3=47 Ruta: Economía, Cuentas Nacionales, Agregados macroeconómicos (PIB). b) CEPAL, Anuario Estadístico 2014. https://repositorio.cepal.org/handle/11362/37647	Sistema Tributario/AFIP/INDEC/CEPAL
Cálculo: fórmula y cálculos auxiliares	Cociente ente la Recaudación impositiva y el PBI.	
Interpretación	Permite medir la intensidad con la que un país grava a sus contribuyentes respecto del producto que esa economía puede generar. Cuanto mayor es su valor, mayor es la presión ejercida.	Recaudación/Presión tributaria
Aspectos contemplados	Dimensiona el porcentaje que representa la recaudación impositiva respecto del PBI.	
Marco Teórico	<p>La presión tributaria es un concepto comúnmente utilizado por analistas y funcionarios públicos que adquiere especial importancia cuando se debate sobre la situación fiscal de un país y la necesidad de implementar una reforma tributaria que permita incrementar la recaudación. En términos generales, la cuantificación del indicador está definida como el cociente entre los ingresos tributarios recaudados en un país o región y su producto.</p> <p>Hacer una simple comparación entre los distintos niveles de presión tributaria que presentan los países (o regiones) puede traer algunos problemas, ya que las diferencias en la organización tributaria de cada país o las discrepancias que hay en torno a las metodologías de estimación del producto, en especial con la economía informal, pueden llevar a una conclusión errónea. No obstante, como primer análisis, la evidencia empírica permite argumentar que los países más desarrollados presentan mayores niveles de presión fiscal, si los comparamos con los valores registrados en países subdesarrollados.</p> <p>Las discrepancias respecto a los niveles de presión tributaria no sólo están vinculadas a las cualidades de la economía de que se trate, sino también a la existencia de estructuras tributarias disímiles conformadas por impuestos distintos con alícuotas y bases imponibles diferentes, al nivel y grado de informalidad de las actividades, a la cultura tributaria de los contribuyentes y a las características que adopte la administración tributaria.</p> <p>(Barberis Julián, "Presión tributaria nacional y provincial. La evolución desigual." Entre Líneas de la Política económica N° 21 -Año 3- Agosto 2009).</p>	Presión tributaria/Relación impuestos-PBI

Gráfico F17. Presión tributaria



[VOLVER A LA FICHA CONCEPTUAL DEL INDICADOR](#)

[VER TABLA DE VALORES](#)

[VOLVER AL NÚCLEO DE INDICADORES](#)

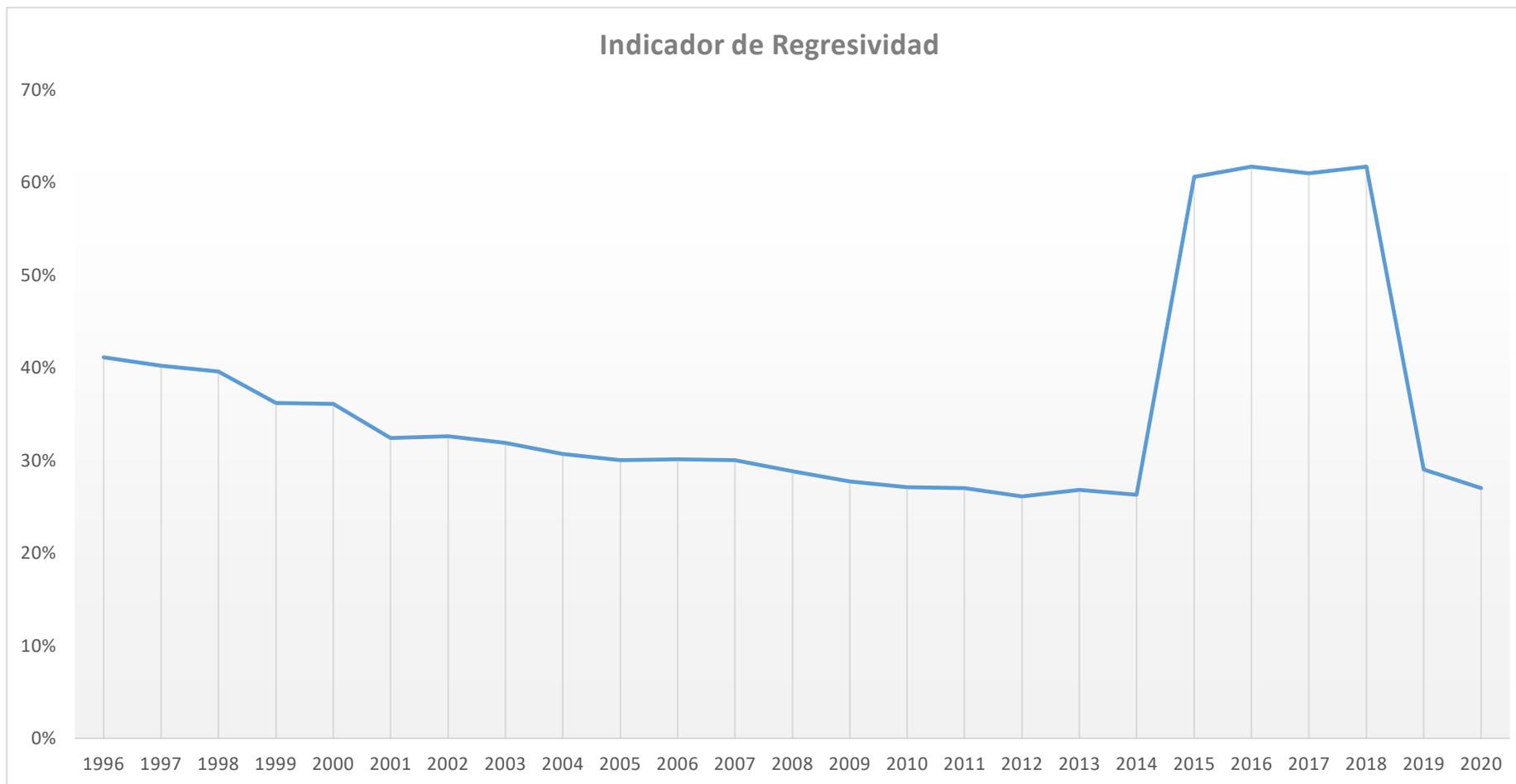
[VER TABLA DE VALORES DEL INDICADOR](#)

[VER GRÁFICO DEL INDICADOR](#)

[VOLVER AL NÚCLEO DE INDICADORES](#)

Ficha F18. Regresividad del sistema impositivo		CLAVES
Clasificación	Indicador Sector Fiscal. Variable de Proporción.	Variable económico-fiscal/Variable de proporción/Regresividad
Datos requeridos	Recaudación nacional desagregada por tipo de impuestos (regresivos-indirectos /progresivos-directos).	Recaudación/Impuestos Indirectos/Impuestos directos
Aplicación principal	Medir el porcentaje de participación que tiene cada uno dentro de la recaudación total.	Impuestos Progresivos/Impuestos regresivos/Recaudación total
Fuentes de datos y acceso	Administración Federal de Ingresos Públicos (AFIP) www.afip.gob.ar	AFIP
Cálculo: fórmula y cálculos auxiliares	$R = \frac{\sum_k IR}{RT}$ Cociente entre los impuestos regresivos y la recaudación total.	
Interpretación	De acuerdo al porcentaje obtenido, si encontramos mayor participación sobre la recaudación de los impuestos progresivos tendremos un sistema tributario en el cual se aporte de manera más justa respecto de los contribuyentes y su capacidad contributiva. Si por el contrario el porcentaje obtenido nos demuestra mayor participación sobre la recaudación de los impuestos denominados regresivos será un sistema en donde habrá agobio a las personas de menores ingresos.	Recaudación Fiscal
Aspectos que contempla	Dimensiona el porcentaje con el que participan los impuestos regresivos en la recaudación total.	Sistema Impositivo/Regresividad
Marco Teórico	<p>Impuestos Directos: son gravámenes que se establecen sobre la renta, la propiedad o la riqueza del contribuyente teniendo en cuenta la capacidad contributiva del mismo, es soportado en su totalidad por quien lo paga sin trasladarlo. Y si además a estos impuestos se les atribuye tasas diferenciadas de acuerdo al nivel de capacidad contributiva es cuando también se los conoce como Progresivos. El más importante tributo (en Argentina) que reúne estas características es el Impuesto a las Ganancias</p> <p>Impuestos Indirectos: Son tributos que gravan el consumo, y no sólo se trasladan al consumidor final sino que además son impuestos en donde no se tiene en cuenta la capacidad contributiva del individuo y se grava a los sectores de bajos y de altos ingresos con la misma tasa. Debido a este concepto es que también se los denomina regresivos. Ejemplo de este tributo (en Argentina) es el Impuesto al Valor Agregado (IVA).</p>	Regresividad de los impuestos/ Progresividad de los impuestos

Gráfico F18. Regresividad del sistema impositivo



[VOLVER A LA FICHA CONCEPTUAL DEL INDICADOR](#)

[VER TABLA DE VALORES](#)

[VOLVER AL NÚCLEO DE INDICADORES](#)

**APÉNDICE:
TABLAS DE VALORES
DE LOS INDICADORES**

Tabla F8	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010
PBI de pesos corrientes	485.115.194.725,00	582.538.172.937,00	715.904.271.734,00	896.980.174.072,00	1.149.646.090.584,00	1.247.929.268.925,00	1.661.720.925.945,00
Gasto público consolidado del gobierno en millones de pesos	129.041,48	169.268,44	212.210,30	291.375,82	394.368,59	497.752,54	635.942,51
Gasto público consolidado del gobierno en pesos	129.041.480.193,00	169.268.436.480,00	212.210.297.602,00	291.375.822.260,00	394.368.587.936,00	497.752.536.345,00	635.942.514.181,00
RELACIÓN GASTO PÚBLICO/PBI	0,266001728	0,290570549	0,296422729	0,324840872	0,343034775	0,398862779	0,382701153

Tabla F8	2011	2012	2013	2014	2015	2016
PBI de pesos corrientes	2.179.024.103.631,00	2.637.913.848.216,00	3.348.308.488.227,00	4.579.086.425.410,00	5.954.510.895.692,00	8.228.159.556.536,00
Gasto público consolidado del gobierno en millones de pesos	871.755,62	1.088.910,18	1.434.360,93	2.056.193,77	2.751.570,78	3.703.018,00
Gasto público consolidado del gobierno en pesos	871.755.615.603,00	1.088.910.175.772,00	1.434.360.931.124,00	2.056.193.770.090,00	2.751.570.783.643,00	3.703.018.000.000,00
RELACIÓN GASTO PÚBLICO/PBI	0,400066991	0,412792168	0,428383746	0,449040175	0,462098539	0,450042075

Tabla F8	2017	2018	2019	2020
PBI de pesos corrientes	10.644.778.799.189,00	14.605.790.348.988,00		
Gasto público consolidado del gobierno en millones de pesos	4.745.986,00	6.129.980,00	S/D	S/D
Gasto público consolidado del gobierno en pesos	4.745.986.000.000,00	6.129.980.000.000,00	S/D	S/D
RELACIÓN GASTO PÚBLICO/PBI	0,445851068	0,419695193		

[IR A LA FICHA CONCEPTUAL DEL INDICADOR](#)

[IR AL GRÁFICO DEL INDICADOR](#)

[VOLVER AL NÚCLEO DE INDICADORES](#)

Tabla F11. INGRESO NACIONAL BRUTO

Saldos en millones de pesos corrientes

Año	<u>PBI</u>	Remuneración Neta a Factores del Exterior en pesos	INGRESO NACIONAL
2006	715.904,27	- 23.579,88	692.324,39
2007	896.980,17	- 23.510,23	873.469,94
2008	1.149.646,09	- 28.434,65	1.121.211,44
2009	1.247.929,27	- 38.348,08	1.209.581,19
2010	1.661.720,93	- 56.622,55	1.605.098,38
2011	2.179.024,10	- 62.283,35	2.116.740,76
2012	2.637.913,85	- 62.368,71	2.575.545,14
2013	3.348.308,49	- 71.811,83	3.276.496,66
2014	4.579.086,43	- 93.852,82	4.485.233,61
2015	5.954.510,90	- 111.469,71	5.843.041,18
2016	8.228.159,56	- 181.240,42	8.046.919,14
2017	10.644.778,80	- 272.208,81	10.372.569,99
2018	14.605.790,35	- 525.449,23	14.080.341,12

Fuente PBI: [CEPAL. Anuario Estadístico 2014](#)

Fuente Rem. Neta: [INDEC](#)

[Remuneración Neta a Factores del Exterior](#)

<https://www.indec.gob.ar/informacion-de-archivo.asp?solapa=5>

https://www.indec.gob.ar/nivel4_default.asp?id_tema_1=3&id_tema_2=9&id_tema_3=47

Economía nacional, en millones de pesos corrientes 2006-2017		2006	2007	2008	2009
<i>igual</i>	PRODUCTO INTERNO BRUTO	715.904	896.980	1.149.646	1.247.929
<i>más</i>	RENTAS NETAS DE FACTORES DEL EXTERIOR	-23.580	-23.510	-28.435	-38.348
	(+) Rentas de la Inversión por Cobrar	17.198	20.309	17.322	12.710
	(-) Rentas de la Inversión por Pagar	40.591	43.595	45.596	50.836
	(+) Remuneración de empleados	-187	-224	-161	-222
<i>igual</i>	INGRESO NACIONAL BRUTO a precios de mercado	692.324	873.470	1.121.211	1.209.581
<i>más</i>	TRANSFERENCIAS CORRIENTES NETAS DEL EXTERIOR	2.916	3.321	3.504	3.419
<i>igual</i>	INGRESO NACIONAL BRUTO DISPONIBLE a precios de mercado	695.241	876.791	1.124.716	1.213.000

(¹) Dato provisorio.

(²) Dato preliminar.

(³) Incluye variación de existencias no captadas (resto de productos agropecuarios, resto de minería y existencias en locales comerciales de productos nacionales).

Economía nacional, en millones de pesos corrientes 2006-2017		2010	2011	2012	2013
<i>igual</i>	PRODUCTO INTERNO BRUTO	1.661.721	2.179.024	2.637.914	3.348.308
<i>más</i>	RENTAS NETAS DE FACTORES DEL EXTERIOR	-56.623	-62.283	-62.369	-71.812
	(+) Rentas de la Inversión por Cobrar	10.330	12.742	9.511	12.297
	(-) Rentas de la Inversión por Pagar	66.740	74.836	71.593	83.750
	(+) Remuneración de empleados	-213	-190	-287	-358
<i>igual</i>	INGRESO NACIONAL BRUTO a precios de mercado	1.605.098	2.116.741	2.575.545	3.276.497
<i>más</i>	TRANSFERENCIAS CORRIENTES NETAS DEL EXTERIOR	2.258	2.224	3.049	3.771
<i>igual</i>	INGRESO NACIONAL BRUTO DISPONIBLE a precios de mercado	1.607.357	2.118.964	2.578.594	3.280.268

(¹) Dato provisorio.

(²) Dato preliminar.

Economía nacional, en millones de pesos corrientes 2006-2017		2015	2016	2017	2018
<i>igual</i>	PRODUCTO INTERNO BRUTO	5.954.511	8.228.160	10.644.779	14.605.790
<i>más</i>	RENTAS NETAS DE FACTORES DEL EXTERIOR	-111.470	-181.240	-272.209	-525.449
	(+) Rentas de la Inversión por Cobrar	19.872	40.734	65.205	173.921
	(-) Rentas de la Inversión por Pagar	131.586	220.583	335.954	696.945
	(+) Remuneración de empleados	244	-1.391	-1.460	-2.425
<i>igual</i>	INGRESO NACIONAL BRUTO a precios de mercado	5.843.041	8.046.919	10.372.570	14.080.341
<i>más</i>	TRANSFERENCIAS CORRIENTES NETAS DEL EXTERIOR	10.181	16.554	6.217	37.685
<i>igual</i>	INGRESO NACIONAL BRUTO DISPONIBLE a precios de mercado	5.853.222	8.063.474	10.378.787	14.118.026

(¹) Dato provisorio.

(²) Dato preliminar.

(³) Incluye variación de existencias no captadas (resto de productos agropecuarios, resto de minería y existencias en locales comerciales de productos nacionales).

Nota: la información se presenta desde el año 2006 porque no se dispone aún de la estimación –que realiza la Secretaría de Finanzas de la Nación– para los años 2004 y 2005, de los saldos de capital y devengamiento de los intereses y punitivos sobre la deuda que no había ingresado en los canjes de los años 2005 y 2010.

Fuente: INDEC.

[IR A LA FICHA CONCEPTUAL DEL INDICADOR](#)

[IR AL GRÁFICO DEL INDICADOR](#)

[VOLVER AL NÚCLEO DE INDICADORES](#)

Tabla F17

	2004	2005	2006	2007	2008	2009
Recaudación Total (Miles de Pesos)	108.301.284,00	132.024.713,00	167.317.307,00	221.970.496,00	299.061.472,00	329.185.425,00
Presión tributaria.	2004	2005	2006	2007	2008	2009
PBI de pesos corrientes	485.115.194.725	582.538.172.937	715.904.271.734	896.980.174.072	1.149.646.090.584	1.247.929.268.925
Recaudación Total	108.301.284.000	132.024.713.000	167.317.307.000	221.970.496.000	299.061.472.000	329.185.425.000
Indicador						
Porcentaje de Recaudación / PBI	22,32%	22,66%	23,37%	24,75%	26,01%	26,38%

Fuentes: Recaudación total <http://www.afip.gob.ar/estudios/>

PBI pesos corrientes https://www.indec.gob.ar/nivel4_default.asp?id_tema_1=3&id_tema_2=9&id_tema_3=47

	2010	2011	2012	2013	2014	2015
Recaudación Total (Miles de Pesos)	442.419.289,00	585.598.279,00	739.541.243,00	940.539.243,00	1.280.307.281,00	1.691.149.508,00
Presión tributaria.	2010	2011	2012	2013	2014	2015
PBI de pesos corrientes	1.661.720.925.945	2.179.024.103.631	2.637.913.848.216	3.348.308.488.227	4.579.086.425.410	5.954.510.895.692
Recaudación Total	442.419.289.000	585.598.279.000	739.541.243.000	940.539.243.000	1.280.307.281.000	1.691.149.508.000
Indicador						
Porcentaje de Recaudación / PBI	26,62%	26,87%	28,04%	28,09%	27,96%	28,40%

	2016	2017	2018	ago-19
Recaudación Total (Miles de Pesos)	2.273.047.441,00	2.842.216.743,00	3.713.409.148,00	3.478.527.663
Presión tributaria. PBI de pesos corrientes	8.228.159.556.536	10.644.778.799.189	14.605.790.348.988	21.447.249.859.799
Recaudación Total Indicador	2.273.047.441.000	2.842.216.743.000	3.713.409.148.000	5.473.537.926.000
Porcentaje de Recaudación / PBI	27,63%	26,70%	25,42%	25,52%

Fuentes:

Recaudación total <http://www.afip.gob.ar/estudios/>

PBI pesos corrientes https://www.indec.gob.ar/nivel4_default.asp?id_tema_1=3&id_tema_2=9&id_tema_3=47

IR A LA FICHA CONCEPTUAL DEL INDICADOR

IR AL GRÁFICO DEL INDICADOR

VOLVER AL NÚCLEO DE INDICADORES

Tabla F18. Indicador de Regresividad. Cociente entre los impuestos regresivos y la recaudación total.

En pesos corrientes: <http://www.afip.gob.ar/estudios/>

Impuesto regresivo cuando a mayor ganancia (renta), menor el porcentaje de impuestos que debe pagarse sobre el total de la base imponible.

Concepto	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004
Recaudación Total	49.026.650	55.534.241	57.726.016	55.519.680	56.766.517	52.782.970	55.760.425	79.319.747	108.301.284
IVA	20.151.420	22.337.120	22.859.947	20.073.883	20.475.284	17.124.114	18.152.316	25.287.676	33.247.196
			1)	1)	1)	1)	1)	2)	2)
Concepto	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004
Indicador de Regresividad	41,100%	40,200%	39,600%	36,200%	36,1%	32,4%	32,6%	31,9%	30,7%

1) No incluye recaudación por impuestos a las Ganancias, al Valor Agregado, Internos y Combustibles

2) Recaudación bruta, sin restar devoluciones, reintegros fiscales y reembolsos

Concepto	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012
Recaudación Total	132.024.713	167.317.307	221.970.496	299.061.472	329.185.425	442.419.289	585.598.279	739.541.243
IVA	39.654.945	50.367.489	66.659.013	86.115.010	91.116.733	120.050.987	158.065.866	193.067.285
	2)	2)	2)	2)	2)	2)	2)	2)
Iva neto de devoluciones	36.853.129	4.663.998	6.393.359	80.228.905	87.385.733	116.385.987	154.236.866	190.496.440
	27,91%	2,79%	2,88%	26,83%	26,55%	26,31%	26,34%	25,76%
Concepto	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012
Indicador de Re-gresividad	30,00%	30,10%	30,00%	28,80%	27,70%	27,10%	27,00%	26,10%

Concepto	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020
Recaudación Total	940.539.243	1.280.307.281	1.691.149.508	2.273.047.441	2.842.216.743	3.713.409.148	5.473.537.926	7.237.410.240
IVA	251.743.251	336.225.830	1.024.569.793	1.402.678.997	1.733.194.923	2.292.518.443	1.578.296.902	1.951.560.793
	2)	2)	2)	2)	2)	2)	2)	2)
Iva neto de devoluciones	249.006.251	331.202.807						
	26,47%	25,87%						
Concepto	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020
Indicador de Regresividad	26,80%	26,30%	60,60%	61,70%	61,00%	61,70%	29,00%	27,00%

2) Recaudación bruta, sin restar devoluciones, reintegros fiscales y reembolsos

[IR A LA FICHA CONCEPTUAL DEL INDICADOR](#)

[IR AL GRÁFICO DEL INDICADOR](#)

[VOLVER AL NÚCLEO DE INDICADORES](#)

Bibliografía general:

- Ackley Gardner. Macroeconomía. Editorial Macchi. 10970
- Arias Segura, J. y Segura Ruiz, O. Índice de ventaja comparativa revelada: un indicador del desempeño y de la competitividad productivo-comercial de un país. IICA. 2004.
- Armijo, Marianela y Guerrero, Alejandro. Sistema de Indicadores del Sector Público. SISPALC. Proyecto LAC MIC++, Banco Mundial. ILPES, CEPAL. Banco Mundial. Santiago de Chile, noviembre de 2011. Disponible en:
http://www.eclac.cl/ilpes/panorama/documentos/confreg1/sesion4/Guerrero_Armijo_PPTSISPALC5.pdf y <http://sispalc.cepal.org/Sispalv2/Documentos/SISPALC.pdf> (documento preliminar)
- Banco Central de la República Argentina. Sistema de Cuentas del Producto e Ingreso de la Argentina, vol. 1, Buenos Aires 1975.
- Banco Central de la República Argentina. Cuentas Nacionales. Nociones. Serie de Trabajos Metodológicos y sectoriales Nro. 14, Buenos Aires 1981.
- Barberis, J. Presión tributaria nacional y provincial. La evolución desigual. Entrelíneas de política económica. Nro. 21. Año 3. Agosto 2009.
- CEPAL - Estadísticas económicas de corto plazo de la Argentina: Sector externo y condiciones económicas internacionales. Documento de Trabajo Nro. 20, Buenos Aires 1988.
- CEPAL – Indicadores de comercio exterior y política comercial. 2011.
- CEPAL – Tópicos sobre el modelo de insumo-producto: teoría y aplicación. 2005.
- CONADE-CEPAL: Distribución del Ingreso y Cuentas Nacionales en Argentina, vol. 1, Buenos Aires 1965.
- Damill, Mario. El Balance de Pagos y la Deuda Externa Pública bajo la Convertibilidad. EDES, Serie de Documentos de Economía 2000/6, Buenos Aires, 2000.
- Dornbusch, R., Fischer S. Macroeconomía. Mc Graw Hill, 12ª. Edición. 2015.
- Durán Lima, J., y Álvarez, M. Indicadores de comercio exterior y política comercial: medidores de posicionamiento y dinamismo comercial. CEPAL. 2008.

- Ferreres J. Doscientos años de economía argentina. Editorial El Ateneo. 2005.
- García, Norberto y Barra Ruatta, Orlando. El Balance de Pagos. Ed. Macchi, Buenos Aires, 1985.
- Golberg y Ianchilovici - Art. El Stock de Capital en Argentina
- González N, Tomasini R, y Alá Rué, P. Introducción al estudio del ingreso nacional. Eudeba, 1997
- INDEC - Encuesta Permanente de Hogares - Marco teórico y metodológico
- Mankiw, N. Gregory. Principios de Economía. Mc Graw Hill. 3ª. Edición. 2004.
- Mankiw, N. Gregory. Macroeconomía. Antoni Bosch. 8ª. Edición. 2014.
- Monteverde, Ernesto. Concepto e interpretación de las cuentas nacionales. Ediciones Macchi, 1994
- Larraín, F. y Sachs, J. Macroeconomía en la Economía Global. Prentice Hall. 2ª Edición. 2002.
- Latrichano, Juan Carlos. La Economía al Servicio del Hombre. Editorial El Escriba. 2002.
- Latrichano, Juan Carlos. Macroeconomía Heterodoxa. Editorial Macchi. 2007.
- Müller, Alberto E.G. Economía Descriptiva. Nociones de Cuentas Nacionales e indicadores Socioeconómicos. Ed. Catálogos, Buenos Aires, 1997.
- Naciones Unidas - Sistema de Cuentas Nacionales - 1993
- Parkin, M., Esquivel, G., y Ávalos, M. Microeconomía. Pearson. 7ª. Edición. 2006.
- Programa de las Naciones Unidas para el Desarrollo (PNUD). Informes sobre desarrollo humano 1990 y siguientes.
- Propatto, Juan Carlos. El sistema de cuentas nacionales. Ediciones Macchi, 1999.
- Registro de conceptos estadísticos como recurso para una alfabetización estadística. Proyecto PROINCE. Código 55/B142. Período: 2009/2011.
- Redrado, M. y Lacunza, H. Una nueva inserción comercial para América Latina. BID-INTAL. 2004.

- Requeijo, J. Estructura Económica Internacional. Editorial AC, 3º Edición, 2001.
- Samuelson, P. y Nordhaus, W. Economía. Mc Graw Hill. 18ª. Edición. 2005.
- Secretaría de Programación Económica y Regional, MEYOSP. Sistema de Cuentas Nacionales. Argentina Año base 1993. Fuentes de información, métodos de estimación y estimaciones trimestrales y anuales. Junio de 1999.
- Secretaría de Programación Económica y Regional, MEYOSP. Metodología de estimación del Balance de Pagos. Abril de 1999.
- Secretaría de Programación Económica y Regional, MEYOSP. Presentación de la actualización metodológica del Balance de Pagos. Abril de 1999
- Singer, Hans. Los modelos keynesianos del desarrollo económico y sus limitaciones. Occasional Papers del Instituto Asiático de las Naciones Unidas para el Desarrollo y la Planificación Económicos. Diciembre de 1969.

Páginas consultadas:

- http://www.undp.org.mx/IMG/pdf/Asistente_de_Sistematizacion_Monitoreo_y_Evaluacion.pdf
- http://www.undp.org.mx/IMG/pdf/TORS_sistematizacion_y_evaluacion.pdf
- <http://economia.tierradelfuego.gov.ar/direccion-general-de-estadistica-y-censos/19092012-indicadores-socioeconomicos-rio-grande/>
- <http://saldosforex.wordpress.com/2011/01/13/analisis-de-indicadores-sociales-y-economicos-de-brasil-argentina-colombia-y-mexico-en-2010/>
- <http://www.olade.org/indicadores-economico-energeticos-regionales-argentina>
- http://www.fiel.org/publicaciones/CuadrosIC/CUAD_INDI_1332770455528.pdf
- <http://www.fundaciongeo.org.ar/BISOE.pdf>
- <http://www.carm.es/econet/municipios/FUENTES%20MUNICICLO.pdf>
- http://www.ine.gob.bo/pdf/Bo_Es_In/BEI_2010_2.pdf
- <http://www.cepal.org/publicaciones/xml/1/43991/EEE-Argentina.pdf>

- <http://www.ambiente.gov.ar/archivos/web/PBVyAP/File/A3/PIARFON%20MyE/Socioeconmico.pdf>

- <http://indec.gob.ar>

- <http://www.argentina.gob.ar/hacienda>



**SISTEMA DE INDICADORES
SOCIOECONÓMICOS NACIONALES**

**VOLUMEN 4
NÚCLEO MACROECONÓMICO**



**Trabajo realizado por: Laura Polola,
María Victoria Oyuela Ramos,
Sonia Re, Pablo López, Claudio Almonacid,
Andrés Salinas y Darío Costantini.
Colaboradores: Emiliano Nicastro,
Ingrid Bolívar y Rodrigo Ercolani.**

Idea Original: Juan Carlos Latrichano

**DEPARTAMENTO DE CIENCIAS ECONÓMICAS
UNIVERSIDAD NACIONAL DE LA MATANZA**

PRESENTACIÓN

Este volumen de información presenta información económica relativa a indicadores del *área macroeconómica*.

Este sistema posee un carácter dinámico que hace que esté en continua revisión, transformación y actualización, ya que en general no se publican oficialmente sus valores definitivos, de ahí que muchas veces aparecen datos provisorios. Cuando los datos se confirman puede haber ajustes de los valores en buena parte de los indicadores.

Para lograr un recorrido ágil por la información, se elaboró un método de navegación que permite acceder a los diferentes indicadores desde el esquema inicial, que hace las veces de resumen de contenido; y para cada uno de ellos se ha establecido un enlace que envía al usuario a los diferentes datos compilados para el mismo.

Desde allí, al primer lugar al que se llega es a la ficha conceptual del indicador seleccionado, donde se describen brevemente las dimensiones más relevantes del mismo que aporten a su mejor identificación, conceptualización y comprensión, siendo estas: definición, datos requeridos para su cálculo, interpretación, entre otras. La ficha también indica las fuentes de origen de los datos, como así también orienta al usuario para la eventual búsqueda de los mismos en los sitios web de origen. Sin embargo, en muchos casos no se incluyen los links específicos debido a su caducidad frecuentes.

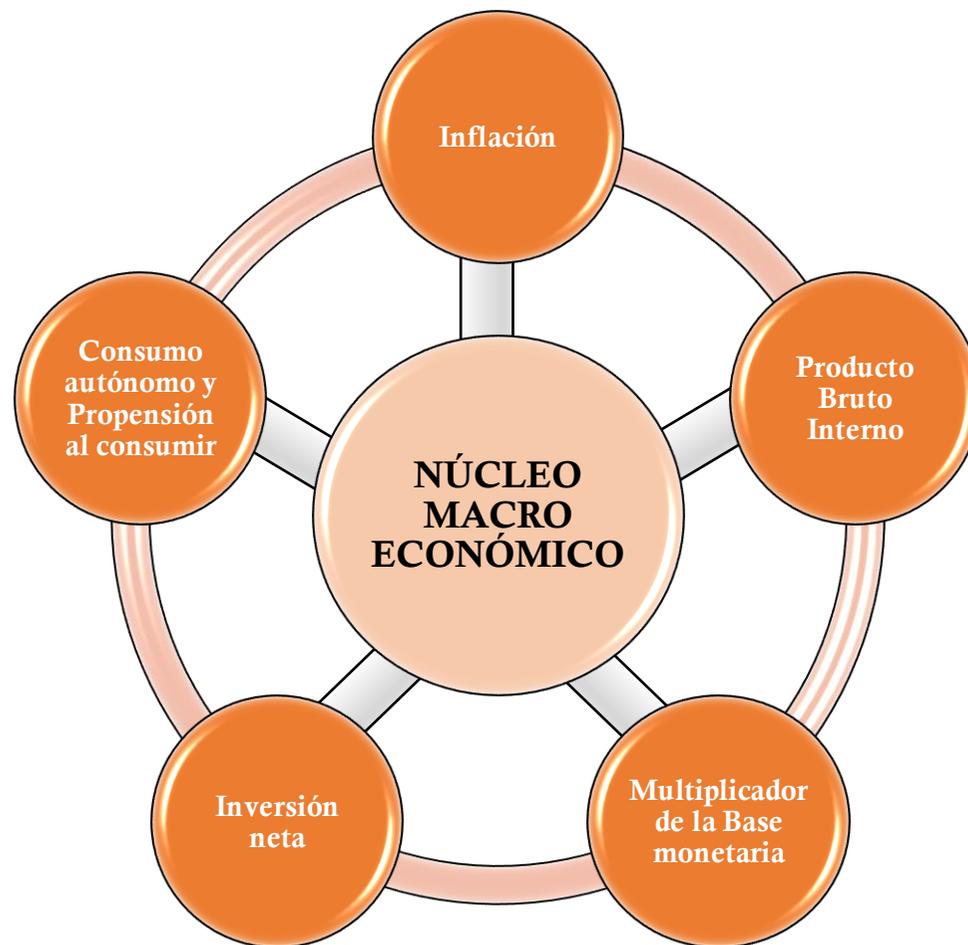
El objetivo de las fichas es precisiones técnicas básicas al usuario poco experimentado que pudiera estar interesado en conocer más sobre el indicador o pueda serle útil tal información.

Desde la ficha conceptual, se accede tanto a la tabla que contiene los valores numéricos de los indicadores como al gráfico de la información disponible. Teniendo en cuenta el volumen de la información reunida, se juzgó útil brindar la información de manera analítica y gráfica, a fin de que el usuario, según sea su necesidad, pueda contar con los datos de modo detallado en las tablas o simplemente hacer una apreciación rápida de la evolución temporal del indicador observando el gráfico.

Por último, desde la ficha, también se puede volver al núcleo de indicadores, para redireccionar la navegación, o simplemente finalizarla. De esta manera puede recorrerse el compilado de manera no lineal, ágil y rápida. Esta posibilidad genera más practicidad en la consulta.

ESQUEMA DE INDICADORES DEL NÚCLEO

[Para acceder hacer click sobre el nombre del indicador buscado](#)



PRINCIPALES FUENTES DE DATOS:

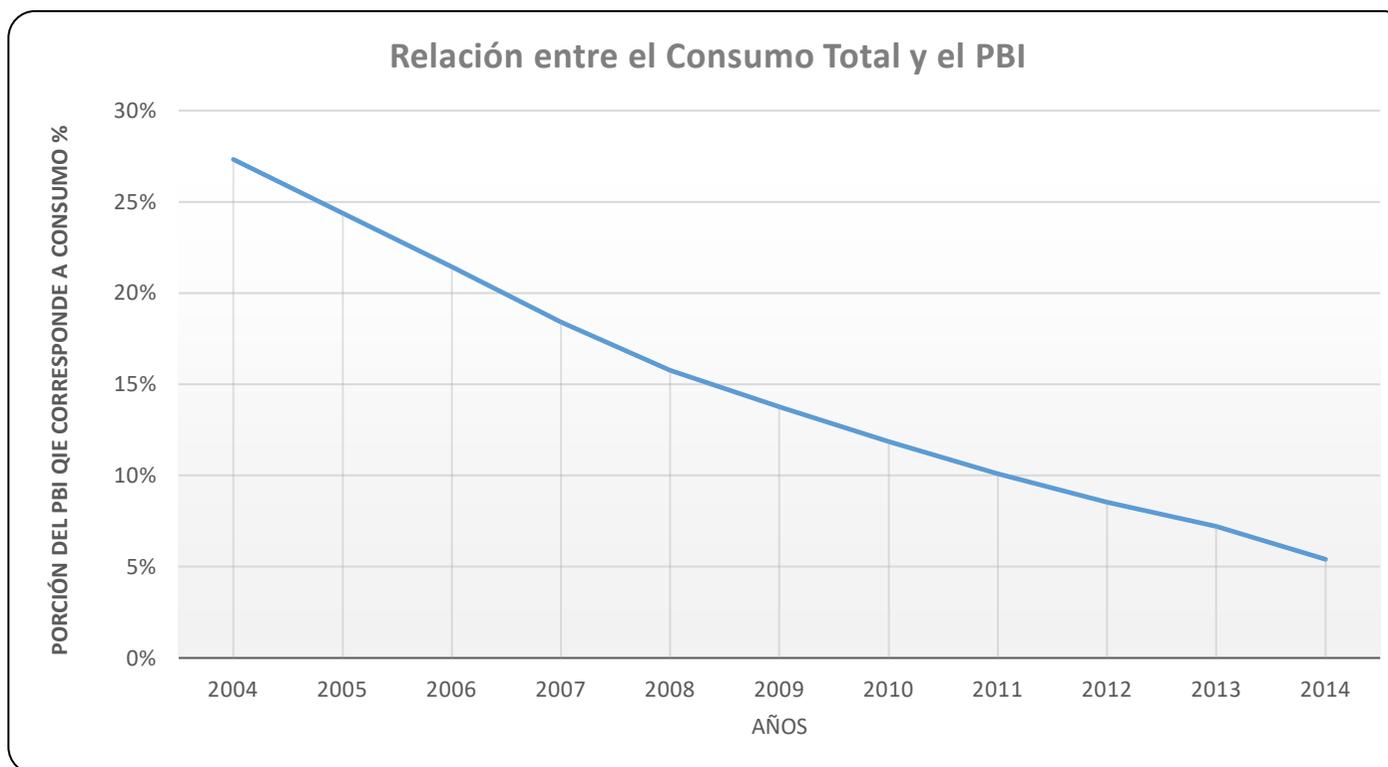
- INDEC: INSTITUTO NACIONAL DE ESTADÍSTICAS Y CENSOS
- MECON: MINISTERIO DE ECONOMÍA
- AFIP: ADMINISTRACIÓN FEDERAL DE INGRESOS PUBLICOS
- BANCO MUNDIAL – FMI: FONDO MONETARIO INTERNACIONAL
- BCRA: BANCO CENTRAL DE LA REPUBLICA ARGENTINA
- CEPAL: COMISIÓN ECONÓMICA PARA AMERICA LATINA Y EL CARIBE
- UN Comtrade Database
- WITS: World Integrated Trade Solutions

**FICHAS
CONCEPTUALES Y GRÁFICOS
DE LOS INDICADORES**

[VER TABLA DE VALORES DEL INDICADOR](#)[VER GRÁFICO DEL INDICADOR](#)[VOLVER AL NÚCLEO DE INDICADORES](#)

Ficha Nº 6. Consumo autónomo y propensión a consumir		CLAVES
Clasificación	Indicador económico interno. Variable de Proporción.	Variable económica de proporción/Sector interno/Consumo/Propensión a consumir/Relación renta-consumo
Datos requeridos	Consumo público y privado, y PBI de un período determinado.	Consumo público/Consumo privado/Consumo total/ PBI
Aplicación principal	Permite relacionar el nivel de consumo total con el nivel de ingresos, y al observar su evolución en el tiempo, ponderar el impacto de un cambio de política económica.	Nivel de consumo/Evolución
Fuentes de datos y acceso	Consumo: Instituto Nacional de Estadísticas y Censo (INDEC) www.indec.gob.ar Ruta: Economía, Cuentas nacionales, Agregados Macroeconómicos (PIB), Sistema de consulta, Oferta y Demanda. https://www.indec.gob.ar/nivel4_default.asp?id_tema_1=3&id_tema_2=9&id_tema_3=47 PBI: a) Instituto Nacional de Estadísticas y Censo (INDEC) www.indec.gob.ar Ruta: Economía, Cuentas Nacionales, Agregados macroeconómicos (PIB). b) CEPAL, Anuario Estadístico 2014. https://repositorio.cepal.org/handle/11362/37647	INDEC/CEPAL
Cálculo: fórmula y cálculos auxiliares	Consumo total = consumo privado + consumo público. Luego se desarrolla una regresión simple tomando el consumo público + el privado como variable dependiente y el PBI como variable independiente. Propensión media a consumir = Cociente entre consumo total y PBI.	
Interpretación	Indica el porcentaje promedio del PBI que se destina al consumo.	Proporción Consumo-PBI
Aspecto contemplado	Considera tanto el consumo privado como el público para determinar su relación con el nivel de ingresos.	Consumo/Ingresos
Marco Teórico	Se denomina consumo autónomo a los gastos de consumo final que los individuos llevan a cabo en un determinado período, independientemente de su nivel de ingresos. Podría asimilarse a un consumo de subsistencia que cubre las necesidades básicas, o, alternativamente, como un consumo mínimo en que las personas incurrirán de todos modos, sin tener en cuenta sus ingresos. Toda unidad de consumo, a un cierto nivel de ingreso, destina una parte del mismo al ahorro y otra parte al consumo. A medida que los ingresos sean mayores aumentará también el consumo, pero, por lo común, lo hará de un modo menos que proporcional, pues más necesidades estarán ya satisfechas. Cuando se analizan los cambios del nivel de consumo ante cambios sucesivos en el ingreso, se habla entonces de la propensión al consumo. A la fracción que se destina al consumo de una unidad monetaria adicional de ingreso, se la denomina “propensión marginal a consumir”. Por otra parte, a la relación entre el consumo y la renta (ingresos) de una economía se la llama “propensión media a consumir”. (Dornbusch, Fischer. “Macroeconomía”).	Consumo/Consumo autónomo/Ingresos/ Relación ingreso-consumo/Propensión a consumir

Gráfico M6. Consumo Autónomo y Propensión a Consumir



[IR A LA FICHA CONCEPTUAL DEL INDICADOR](#)

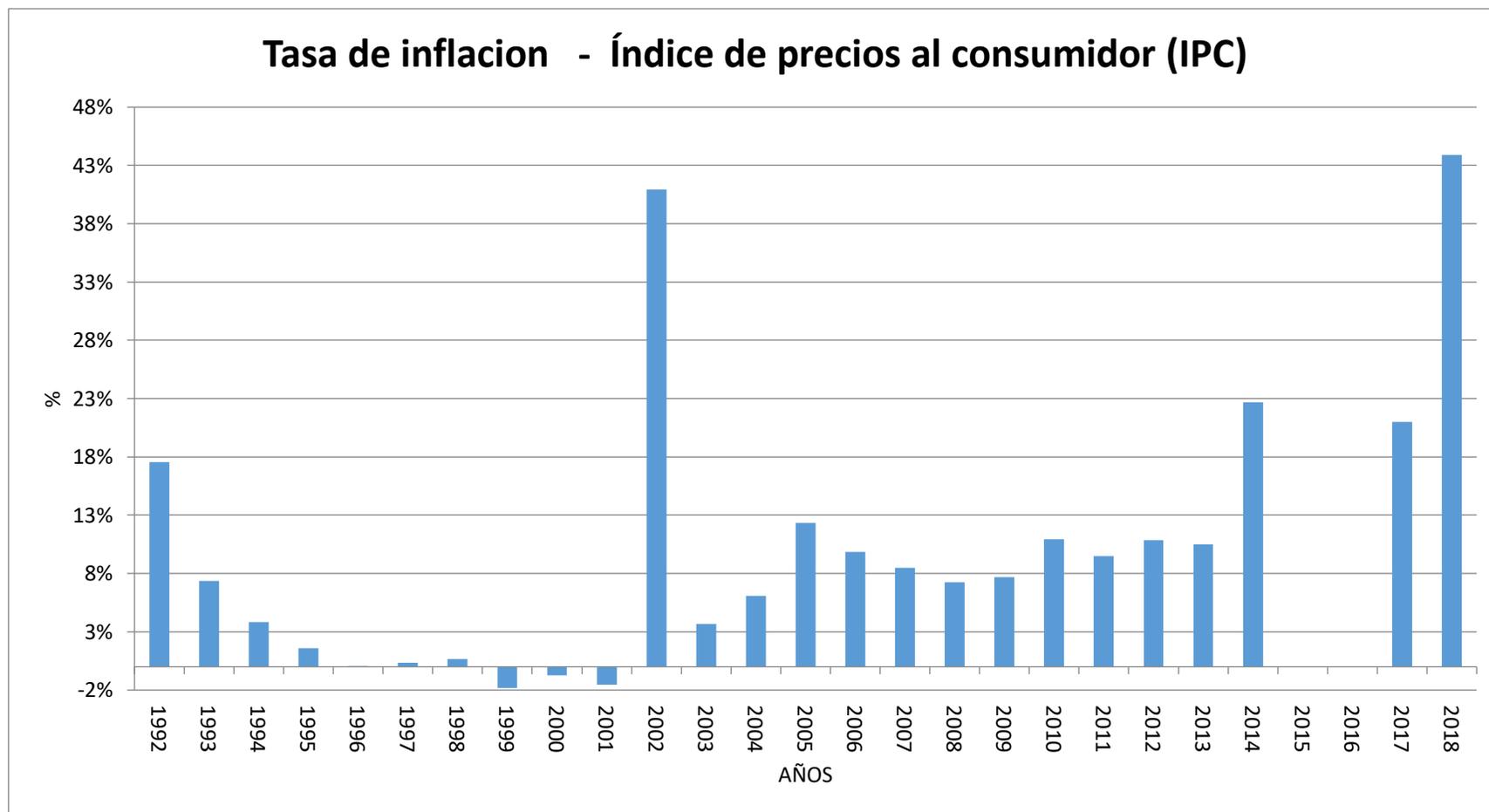
[VER TABLA DE VALORES](#)

[VOLVER AL NÚCLEO DE INDICADORES](#)

[VER TABLA DE VALORES DEL INDICADOR](#)[VER GRÁFICO DEL INDICADOR](#)[VOLVER AL NÚCLEO DE INDICADORES](#)

Ficha M10. Inflación		CLAVES
Clasificación	Indicador económico interno. Variable de proporción.	Variable económica de proporción/Sector interno/Precios
Datos requeridos	Serie de precios de la canasta considerada.	Precios/Canasta
Aplicación principal	Se usa para evaluar el comportamiento de los precios y determinar el cálculo de variables a valores reales.	Comportamiento de los precios/Valores reales
Fuentes de datos y acceso	<p>Instituto Nacional de Estadísticas y Censo (INDEC) www.indec.gov.ar Ruta: Economía, Índices de precios IPC: https://www.indec.gov.ar/informacion-de-archivo.asp?solapa=5#i_tab1</p> <p>IPC Provincias: San Luis: www.estadistica.sanluis.gov.ar/ C.A.B.A: www.estadisticaciudad.gob.ar/</p>	INDEC/IPC San Luis/IPC CABA
Cálculo: fórmula y cálculos auxiliares	<p>Tasa de inflación = $\frac{IP_t - IP_{t-1}}{IP_{t-1}} \times 100$</p> <p>Para el cálculo del índice de precios: Determinación de canastas básicas alimentarias con sus respectivos ponderadores.</p>	
Interpretación	Un valor positivo implica un alza del nivel general de precios en el período considerado (inflación). Un valor negativo implicaría el descenso de dicho nivel en el período considerado (deflación). El valor obtenido muestra el porcentaje de la variación de precios registrada.	Variación de precios/Inflación/Deflación
Aspectos que contempla	Contempla la evolución de precios de una cierta canasta de bienes para un período determinado.	Evolución precios/Canasta de bienes
Marco Teórico	<p>La inflación es el proceso por el cual se observa, durante un cierto período, una suba continuada de los precios de la mayor parte de los productos y servicios, y una pérdida del valor del dinero para poder adquirirlos o hacer uso de ellos. Esto es, que la inflación muestra la disminución del poder adquisitivo de la moneda: una pérdida del valor real del medio interno de intercambio y unidad de medida de una economía. Una medida usual de la inflación es el índice de precios, que es el porcentaje periódico de la variación general de precios en el tiempo. El más común es el índice de precios al consumidor.</p> <p>(Mankiw, N. Gregory, "Principios de Economía").</p>	Inflación/Suba de precios/Poder adquisitivo/Índice de precios

Gráfico M10. Inflación



OBS: 2015 y 2016 SIN DATOS

[IR A LA FICHA CONCEPTUAL DEL INDICADOR](#)

[VER TABLA DE VALORES](#)

[VOLVER AL NÚCLEO DE INDICADORES](#)

[VER TABLA DE VALORES DEL INDICADOR](#)[VER GRÁFICO DEL INDICADOR](#)[VOLVER AL NÚCLEO DE INDICADORES](#)

Ficha M13. Inversión neta		CLAVES
Clasificación	Indicador económico interno. Variable de flujo.	Variable económica de flujo/Sector interno/Inversión neta
Datos requeridos	Inversión bruta y stock de capital (para el cálculo de la depreciación).	Inversión bruta/Stock de capital/Depreciación
Aplicación principal	Sirve para medir el volumen neto de la inversión y establecer el impacto de la misma en el crecimiento económico.	Impacto inversión/ crecimiento económico.
Fuentes de datos y acceso	Instituto Nacional de Estadísticas y Censo (INDEC) www.indec.gov.ar Ruta: Economía, Cuentas Nacionales, Agregados macroeconómicos, Sistema de consulta, Formación bruta de capital. https://www.indec.gov.ar/nivel4_default.asp?id_tema_1=3&id_tema_2=9&id_tema_3=47	INDEC
Cálculo: fórmula y cálculos auxiliares	Surge de la diferencia entre la inversión bruta y las amortizaciones de capital.	
Interpretación	Permite analizar si existe un crecimiento de la inversión en términos reales y predecir la sustentabilidad del crecimiento económico.	Inversión real/Crecimiento
Aspectos que contempla	Dimensiona el tamaño de la inversión efectiva.	Inversión efectiva
Marco Teórico	La inversión es aquella parte de la producción que no se destina al consumo final sino a la producción de nuevos bienes de consumo o de nuevos bienes de capital. El objetivo de la inversión es poder mantener e incrementar la producción de bienes de consumo, para lo cual es necesario reponer el stock de capital que se gasta en el proceso de producción, además de incrementar dicho stock. Posteriormente surge la distinción entre inversión bruta e inversión neta. La primera es igual a la inversión total; es decir, aquella parte del producto que repone e incrementa el stock de capital existente. La inversión neta es igual a la inversión bruta menos la depreciación (amortización) de los bienes de capital, o reposición del capital gastado en la producción. Vale decir, es equivalente al incremento neto en el stock de capital. (Mankiw, N. Gregory, "Principios de Economía").	Inversión/Stock de capital/Inversión bruta/Inversión total/Inversión neta/Depreciación capital

Gráfico M13. Inversión Neta



[IR A LA FICHA CONCEPTUAL DEL INDICADOR](#)

[VER TABLA DE VALORES](#)

[VOLVER AL NÚCLEO DE INDICADORES](#)

[VER TABLA DE VALORES DEL INDICADOR](#)

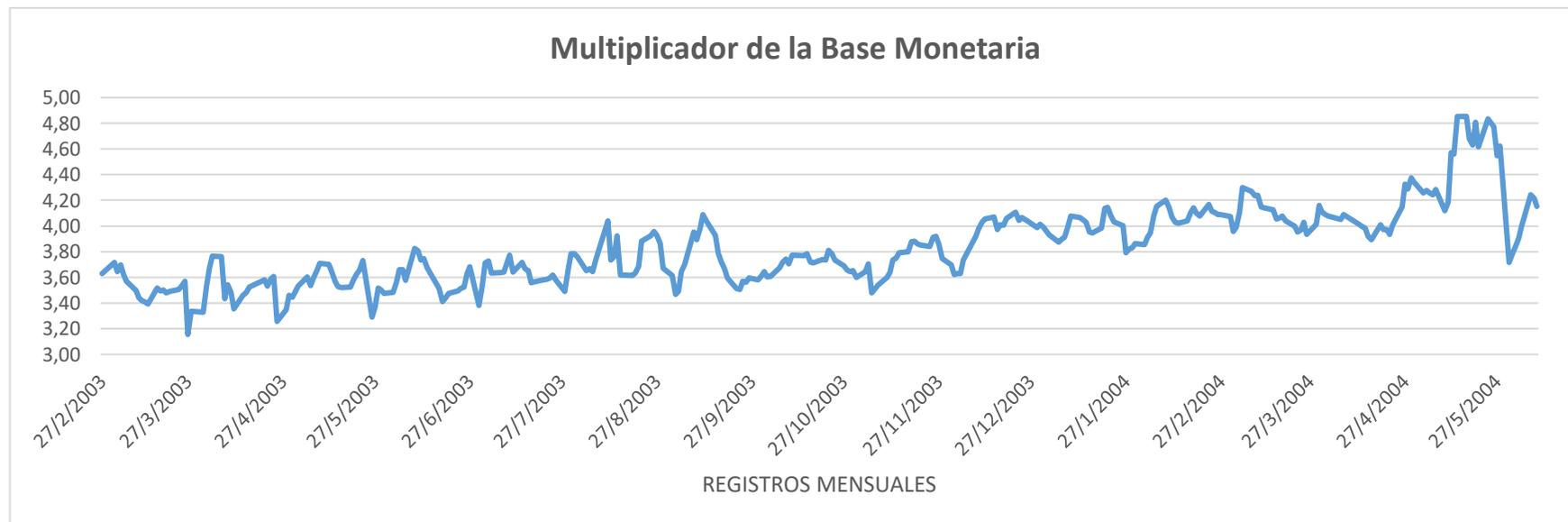
[VER GRÁFICO DEL INDICADOR](#)

[VOLVER AL NÚCLEO DE INDICADORES](#)

Ficha M15. Multiplicador de la base monetaria		CLAVES
Clasificación	Indicador del Área Monetaria. Variable de Proporción.	Variable económica de proporción/Base Monetaria/Multiplicador
Datos requeridos	El total de los depósitos de los bancos en el Banco Central (reservas). Circulante (efectivo en manos del público). Depósitos bancarios. Reservas bancarias.	Oferta Monetaria
Aplicación principal	Se aplica fundamentalmente para ilustrar la creación de dinero a partir de la oferta monetaria establecida por el Banco Central, teniendo en cuenta los depósitos bancarios como así también las reservas y el circulante.	Multiplicador del dinero
Fuentes de datos y acceso	Banco Central de la República Argentina (BCRA) www.bcra.gov.ar Deposito Efectivo en entidades financieras: http://www.bcra.gov.ar/PublicacionesEstadisticas/Principales_variables_datos.asp?serie=444&serie1=459&serie2=3540&detalle=Dep%F3sitos%20en%20efectivo%20en%20las%20entidades%20financieras%20-%20Total%20(en%20millones%20de%20pesos) Circulación Monetaria: http://www.bcra.gov.ar/PublicacionesEstadisticas/Principales_variables_datos.asp?serie=251&detalle=Circulaci%F3n%20monetaria%20(en%20millones%20de%20pesos) Depósitos de los Bancos en Cuenta Corriente BCRA: http://www.bcra.gov.ar/PublicacionesEstadisticas/Principales_variables_datos.asp	BCRA
Cálculo: fórmula y cálculos auxiliares	$m = \frac{1 + a}{w + a}$ <p>Donde: <i>m</i> es el multiplicador monetario. <i>a</i> es el efectivo en manos del público/depósitos bancarios <i>w</i> son las reservas bancarias/depósitos bancarios.</p>	
Interpretación	La interpretación económica del multiplicador bancario, es que cada peso emitido por el Banco Central, no queda allí sino que sufre un proceso de expansión, debido a la existencia del encaje fraccionario que permite a los Bancos crear depósitos, que son parte de la oferta monetaria. En el caso que el valor del multiplicador sea, por ejemplo, 1.5, eso significa que, por cada peso emitido, la cantidad de dinero se convierte en 1.5 pesos. Es por esto que este indicador no puede dar un valor negativo no sólo porque en la fórmula se ve claramente que las variables que se utilizan son todas positivas sino también porque el dinero siempre (en mayor o menor medida) tiene capacidad multiplicadora.	Depósitos bancarios/Reservas/Circulante/Multiplicador
Aspectos que contempla	El indicador contempla básicamente la relación entre oferta monetaria y base monetaria.	Oferta monetaria/Base monetaria

<p>Marco Teórico</p>	<p>Es la relación entre la oferta monetaria y la base monetaria. La oferta monetaria se compone del efectivo en poder del público más los depósitos en los bancos. La Base monetaria se compone del circulante más los depósitos de los bancos en el Banco Central (reservas). Un incremento de w (<i>reservas bancarias</i>) reduce el multiplicador monetario porque reduce la cantidad de préstamos nuevos que puede otorgar el sistema bancario a partir de un depósito inicial. Esto, a su vez, reduce el valor de los nuevos depósitos que el público hará con posterioridad. Un aumento de a (<i>efectivo circulante</i>) también reduce el multiplicador monetario, dado que los préstamos otorgados por los bancos comerciales producen un menor valor de depósitos, ya que los agentes económicos conservan una fracción mayor de su dinero en la forma de efectivo antes que en depósitos bancarios.</p> <p>(“Macroeconomía en la Economía Global” Larraín y Sachs. Pearson, 2° Ed., 2002. “Macroeconomía” Mankiw. Editorial Antoni Bosch, 6° Ed., 2006.)</p>	<p>Políticas Monetarias/Oferta monetaria/Base monetaria</p>
-----------------------------	---	--

Gráfico M15. Multiplicador de la base monetaria



[IR A LA FICHA CONCEPTUAL DEL INDICADOR](#)

[VER TABLA DE VALORES](#)

[VOLVER AL NÚCLEO DE INDICADORES](#)

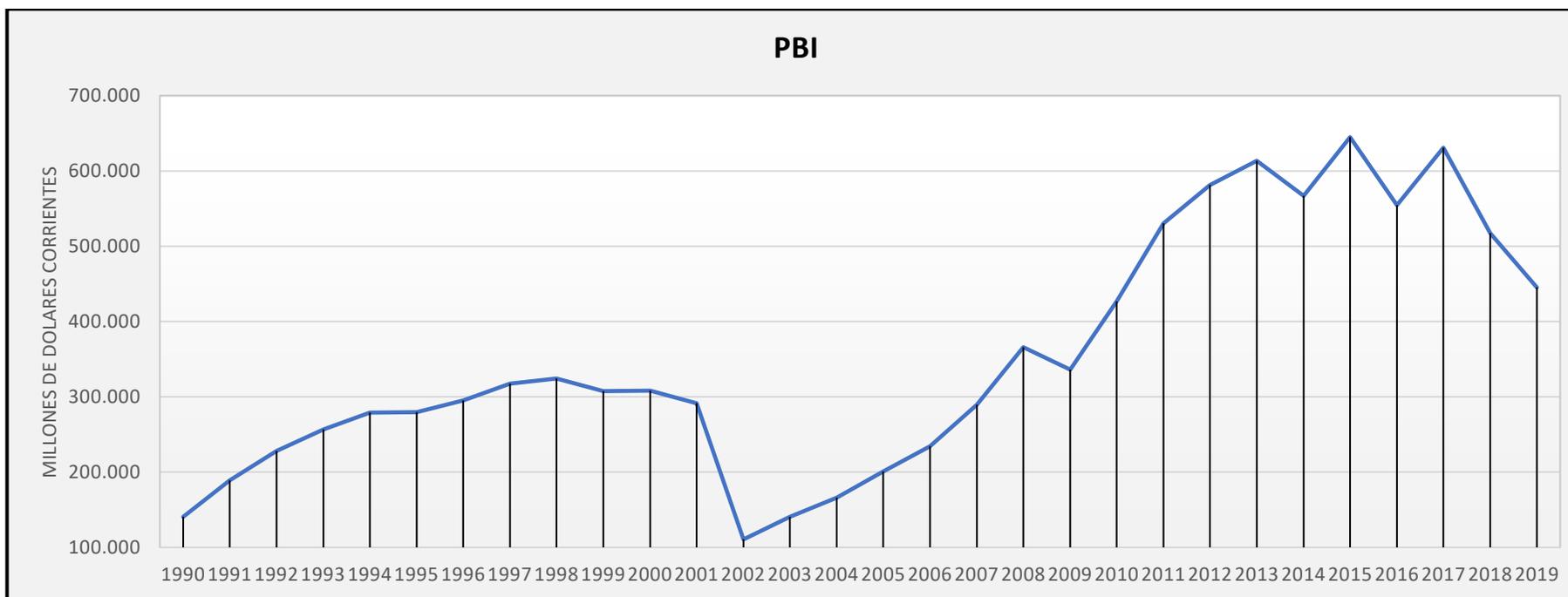
[VER TABLA DE VALORES DE INDICADORES](#)

[VER GRÁFICOS DE LOS INDICADORES](#)

[VOLVER AL NÚCLEO DE INDICADORES](#)

Ficha M33. Producto Bruto Interno (PBI)		CLAVES
Clasificación	Indicador económico interno. Variable de flujo.	Variable económica de flujo/Sector interno/Producto Bruto/País
Datos requeridos	Valor monetario de la producción de bienes y servicios finales en un período determinado, dentro del territorio nacional.	Producción/bienes finales/Territorio
Aplicación principal	Sirve para determinar el tamaño de una economía y medir el bienestar económico del conjunto de los individuos de esta. Permite determinar el crecimiento de una economía comparando su magnitud entre dos períodos. Se lo utiliza, además, como base para la determinación de muchos otros indicadores económicos, generalmente relacionándolo con otras variables.	Tamaño economía/Bienestar/Crecimiento/Indicadores
Fuentes de datos y acceso	-Instituto Nacional de Estadísticas y Censo (INDEC) www.indec.gob.ar Ruta: Economía, Cuentas Nacionales, Agregados Macroeconómicos (PIB). -Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL) www.cepal.org/es Ruta: Datos y Estadísticas, CEPALSTAT, PBI total. http://estadisticas.cepal.org/sisgen/ConsultaIntegradaFlashProc_HTML.asp	INDEC/Cuentas Nacionales/Agregados Macroeconómicos/PIB/CEPAL/CEPALSTAT
Cálculo: fórmula y cálculos auxiliares	$PBI_t = \sum_{i=1}^N p_t^i q_t^i$ Donde t es el período considerado, i es el número de bien, N es el número total de bienes en la economía considerada, p es el precio del bien i , q es la cantidad producida del bien i . Alternativamente: $PBI_t = C_t + I_t + G_t + XN_t$ Donde t es el período considerado, C es el consumo, I es la inversión, G es el gasto del gobierno y XN son las exportaciones netas.	
Interpretación	El aumento de su valor a través del tiempo permite determinar el crecimiento de una economía, y si este es sostenido.	Crecimiento
Aspectos que contempla	Tiene en cuenta sólo la producción final, y no la producción intermedia, es decir que en un período se computan únicamente aquellos bienes y servicios que por su naturaleza no se integran a ningún otro proceso productivo (y los que al cierre del mismo período no han llegado a formar parte de un proceso productivo posterior aunque están destinados a ello).	Exportaciones/Importaciones/Flujo divisas
Marco Teórico	El producto bruto interno (PBI) mide el gasto total de una economía en bienes y servicios recién producidos, y el ingreso total ganado de la producción de esos bienes y servicios. De una manera más precisa, el PBI es el valor de mercado de los bienes y servicios finales producidos dentro de un país en un período determinado. El PBI está dividido en cuatro componentes del gasto: consumo, inversión, compras de gobierno y exportaciones netas. El consumo incluye el gasto de los hogares en bienes y servicios, con excepción de las compras de viviendas nuevas. La inversión incluye el gasto en nuevo equipo y estructuras, incluyendo las compras de los hogares de viviendas nuevas. Las compras del gobierno incluyen el gasto en bienes y servicios de los gobiernos locales, estatales y federal. Las exportaciones netas son iguales al valor de los bienes y servicios producidos domésticamente y vendidos en el extranjero (exportaciones) menos el valor de los bienes y servicios producidos en el extranjero y vendidos domésticamente (importaciones). El PBI nominal utiliza los precios corrientes para valuar la producción de bienes y servicios de la economía. El PBI real utiliza los precios constantes del año base para valuar la producción de bienes y servicios de la economía. El deflactor del PBI, calculado como la razón del PBI nominal sobre el real, mide el nivel de los precios en la economía. El PBI es una buena medida del bienestar económico debido a que las personas prefieren ingresos más altos a ingresos más bajos. Pero no es una medida perfecta del bienestar. Por ejemplo, el PBI excluye el valor de los ratos de ocio y el valor de un ambiente limpio. (Mankiw, N. Gregory, "Principios de Economía"; Mankiw, N. Gregory, "Macroeconomía").	PBI/Gasto/Ingreso/Bienes finales/Consumo/Inversión/Compras Gobierno/Exportaciones netas/PBI nominal/PBI real/Deflactor/Nivel Precios/Bienestar

Gráfico M33. Producto Bruto Interno



[IR A LA FICHA CONCEPTUAL DEL INDICADOR](#)

[VER TABLA DE VALORES](#)

[VOLVER AL NÚCLEO DE INDICADORES](#)

**APÉNDICE:
TABLAS DE VALORES
DE LOS INDICADORES**

PBI	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010
PBI (\$ a precios actuales) (BM)	535.828.337.500	647.256.725.000	808.592.607.000	1.027.338.914.000	1.283.905.608.000	1.411.525.957.000	1.810.830.016.000
PBI (US\$ a precios actuales) (BM)	183.295.704.170	222.910.837.452	263.042.487.638	329.761.479.746	406.003.733.991	378.506.370.535	462.843.782.844
PBI (\$ a precios constantes) (BM)	535.828.336.500	585.116.447.000	634.283.013.000	684.807.291.000	705.864.742.000	706.217.847.000	772.966.580.000
PBI (US\$ precios constantes) 2005 (BM)	204.133.628.156	222.910.837.452	241.641.742.143	260.889.892.111	268.912.114.117	269.046.635.940	294.475.789.484
PBI en precios corrientes \$ INDEC Base 2004	485.115.194.725	582.538.172.937	715.904.271.734	896.980.174.072	1.149.646.090.584	1.247.929.268.925	1.661.720.925.945
PBI \$ corrientes (INDEC)	447.643.425.642	531.938.722.296	654.438.985.249	812.455.828.265	1.032.758.258.452	1.145.458.336.366	1.442.655.378.597
CONSUMO	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010
Consumo privado	1.248.328.000	1.340.611.000	1.487.492.000	1.626.406.000	1.744.234.000	1.650.086.000	1.834.701.000
Consumo público	215.675.000	236.931.000	245.751.000	264.992.000	278.282.000	293.961.000	309.988.000
Consumo total	1.464.003.000	1.577.542.000	1.733.243.000	1.891.398.000	2.022.516.000	1.944.047.000	2.144.689.000
Oferta global y principales componentes de la demanda global: series desestacionalizadas en millones de pesos, a precios de 2004							
Indicador	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010
Consumo Total / PBI	0,302	0,271	0,242	0,211	0,176	0,156	0,129

Tabla M6

PBI	2011	2012	2013	2014	2015
PBI (\$ a precios actuales) (BM)	2.312.008.582.000	2.765.575.381.000	3.406.265.097.000	4.388.834.243.000	
PBI (US\$ a precios actuales) (BM)	559.849.040.366	607.711.914.608	622.057.981.847	540.197.457.444	
PBI (\$ a precios constantes) (BM)	837.791.047.000	844.508.122.000			
PBI (US\$ precios constantes) 2005 (BM)	319.171.858.618	321.730.851.484	331.013.918.665	332.567.224.849	
PBI en precios corrientes \$ INDEC Base 2004	2.179.024.103.631	2.637.913.848.216	3.348.308.488.227	4.579.086.425.410	5.954.510.895.692
PBI \$ corrientes (INDEC)	1.842.022.134.737	2.164.245.875.914			
CONSUMO	2011	2012	2013	2014	2015
Consumo privado	2.006.589.000	2.028.867.000	2.102.698.000	2.011.058.000	2.082.143.000
Consumo público	324.139.000	333.893.000	351.665.000	362.022.000	386.597.000
Consumo total	2.330.728.000	2.362.760.000	2.454.363.000	2.373.080.000	2.468.740.000
Oferta global y principales componentes de la demanda global: series desestacionalizadas en millones de pesos, a precios de 2004					
Indicador	2011	2012	2013	2014	2015
Consumo Total / PBI	0,107	0,090	0,073	0,052	0,04

PBI	2016	2017	2018	2019	2020
PBI (\$ a precios actuales) (BM)					
PBI (US\$ a precios actuales) (BM)					
PBI (\$ a precios constantes) (BM)					
PBI (US\$ precios constantes) 2005 (BM)					
PBI en precios corrientes \$ INDEC Base 2004	8.228.159.556.536	10.555.846.289.335	14.542.722.148.095	21.447.249.859.799	
PBI \$ corrientes (INDEC)					
Oferta global y principales componentes de la demanda global: series desestacionalizadas en millones de pesos, a precios de 2004					
CONSUMO	2016	2017	2018	2019	2020
Consumo privado	2.053.337.000	2.142.051.000	2.106.366.000	1.967.597.000	1.265.707.000
Consumo público	387.719.000	399.218.000	388.516.000	384.590.000	274.716
Consumo total	2.441.056.000	2.541.269.000	2.481.706.000	2.352.187.000	1.265.981.716
Indicador	2016	2017	2018	2019	
Consumo Total / PBI	0,03	0,02	0,02	0,00	

[IR A LA FICHA CONCEPTUAL DEL INDICADOR](#)

[IR AL GRÁFICO DEL INDICADOR](#)

[VOLVER AL NÚCLEO DE INDICADORES](#)

Tabla M10. Tasa de Inflación

- 1) Inflación-Índice de precios internos al por mayor (IPIM)
- 2) Inflación-Índice de precios internos al por mayor (IPIM)
- 3) Inflación -Índice de precios básicos del productor (IPP)
- 4) Índice de precios internos básicos al por mayor (IPIB)

- 5) Índice de precios internos al por mayor (IPIM)
- 6) Índice de precios internos al por mayor (IPIM)
- 7) Inflación - Índice de precios básicos del productor (IPP)
- 8) Inflación - Índice de precios al consumidor (IPC)

1) Índice de precios internos al por mayor (IPIM)

Año	Nivel General	Inflación
1956	0,00000000041266	
1957	0,00000000051295	24%
1958	0,00000000067094	31%
1959	0,00000000156921	134%
1960	0,00000000181300	16%
1961	0,00000000196193	8%
1962	0,00000000255826	30%
1963	0,00000000329385	29%
1964	0,00000000416025	26%
1965	0,00000000515171	24%
1966	0,00000000617859	20%
1967	0,00000000776916	26%
1968	0,00000000850171	9%
1969	0,00000000901804	6%
1970	0,00000001028786	14%
1971	0,00000001435985	40%
1972	0,00000002535643	77%
1973	0,00000003812799	50%

Año	Nivel General	Inflación
1974	0,00000004575830	20%
1975	0,00000013383858	192%
1976	0,00000080175628	499%
1977	0,00000199992616	149%
1978	0,00000491957149	146%
1979	0,00001226434466	149%
1980	0,00002151502120	75%
1981	0,00004509182602	110%
1982	0,00016063168656	256%
1983	0,00074039769193	361%
1984	0,000499888579977	575%
1985	0,003813526	663%
1986	0,006249002	64%
1987	0,013927384	123%
1988	0,071382235	413%
1989	2,521613273	3433%
1990	43,042122369	1607%
1991	90,593103373	110%

Año	Nivel General	Inflación
1992	96,022885227	6%
1993	97,563877316	2%
1994	98,205878357	1%
1995	105,821488899	8%
1996	109,63	4%
1997	109,74	0%
1998	106,23	-3%
1999	102,19	-4%
2000	106,27	4%
2001	104,17	-2%
2002	183,92	77%
2003	216,83	18%
2004	232,87	7%
2005	252,56	8%
2006	278,81	10%
2007	306,74	10%
2008	346,15	13%
2009	370,60	7%

Año	Nivel General	Inflación
2010	424,58	15%
2011	479,23	13%
2012	540,87	13%
2013	614,58	14%
2014	780,70	27%
2015	881,95	13%

2) Inflación-Índice de precios internos al por mayor (IPIM)

Año	Productos Nac.	Inflación
1956	0,00000000041355	
1957	0,00000000051637	25%
1958	0,00000000067788	31%
1959	0,00000000157398	132%
1960	0,00000000181935	16%
1961	0,00000000197980	9%
1962	0,00000000257837	30%
1963	0,00000000332828	29%
1964	0,00000000422044	27%
1965	0,00000000521709	24%
1966	0,00000000625786	20%
1967	0,00000000782552	25%
1968	0,00000000857409	10%
1969	0,00000000907768	6%
1970	0,00000001034552	14%

Año	Productos Nac.	Inflación
1971	0,00000001451891	40%
1972	0,00000002549297	76%
1973	0,00000003818682	50%
1974	0,00000004550428	19%
1975	0,00000013138076	189%
1976	0,00000076886757	485%
1977	0,00000193524198	152%
1978	0,00000487936443	152%
1979	0,00001233198947	153%
1980	0,00002161746193	75%
1981	0,00004487170381	108%
1982	0,00015671153472	249%
1983	0,00072543093890	363%
1984	0,00490002780255	575%
1985	0,003691561	653%

Año	Productos Nac.	Inflación
1986	0,006063280	64%
1987	0,013464922	122%
1988	0,068636623	410%
1989	2,400282395	3397%
1990	42,482576626	1670%
1991	90,220287076	112%
1992	96,003724845	6%
1993	97,639964451	2%
1994	98,011418390	0%
1995	105,258982586	7%
1996	109,75	4%
1997	110,19	0%
1998	106,80	-3%
1999	102,85	-4%
2000	107,25	4%

Año	Productos Nac.	Inflación
2001	105,16	-2%
2002	179,71	71%
2003	214,83	20%
2004	231,61	8%
2005	252,43	9%
2006	279,15	11%
2007	307,16	10%
2008	345,75	13%
2009	371,96	8%
2010	427,66	15%
2011	483,53	13%
2012	547,11	13%
2013	621,78	14%
2014	787,26	27%
2015	891,39	13%

3) Inflación -Índice de precios básicos del productor (IPP)

Año	Productos Imp.	Inflación
1956	0,000000000036970	
1957	0,000000000040896	11%
1958	0,000000000050706	24%
1959	0,000000000138239	173%
1960	0,000000000157063	14%
1961	0,000000000151858	-3%
1962	0,000000000202473	33%
1963	0,000000000246174	22%
1964	0,000000000280679	14%
1965	0,000000000364128	30%
1966	0,000000000435279	20%
1967	0,000000000623905	43%
1968	0,000000000664403	6%
1969	0,000000000735523	11%
1970	0,000000000857495	17%

Año	Productos Imp.	Inflación
1971	0,000000001055650	23%
1972	0,000000002118191	101%
1973	0,000000003448243	63%
1974	0,000000004719087	37%
1975	0,000000016869591	257%
1976	0,000000133334549	690%
1977	0,000000301640786	126%
1978	0,000000530617385	76%
1979	0,000001024191464	93%
1980	0,000001786945533	74%
1981	0,000004604136863	158%
1982	0,000021967919111	377%
1983	0,000095724667831	336%
1984	0,000640312198127	569%
1985	0,005549084	767%

1986	0,008890337	60%
1987	0,020509975	131%
1988	0,110500453	439%
1989	4,252394620	3748%
1990	50,919038318	1097%
1991	95,634436461	88%
1992	95,976615146	0%
1993	96,147138138	0%
1994	100,665132033	5%
1995	113,531024648	13%
1996	108,18	-5%
1997	103,96	-4%
1998	99,10	-5%
1999	93,72	-5%
2000	93,77	0%

2002	237,50	160%
2003	242,27	2%
2004	248,90	3%
2005	254,18	2%
2006	274,51	8%
2007	301,33	10%
2008	351,23	17%
2009	353,38	1%
2010	385,46	9%
2011	424,44	10%
2012	461,49	9%
2013	522,95	13%
2014	697,22	33%
2015	761,86	9%

Año	Productos Imp.	Inflación
-----	----------------	-----------

Año	Productos Imp.	Inflación
2001	91,50	-2%

4) Índice de precios internos básicos al por mayor (IPIB)

Año	Productos Nac.	Inflación
1956	0,000000000040485	
1957	0,000000000050325	24,3%
1958	0,000000000065826	30,8%
1959	0,000000000153954	133,9%
1960	0,000000000177872	15,5%
1961	0,000000000192484	8,2%
1962	0,000000000250989	30,4%
1963	0,000000000323158	28,8%
1964	0,000000000408159	26,3%
1965	0,000000000505431	23,8%
1966	0,000000000606178	19,9%
1967	0,000000000762228	25,7%
1968	0,000000000834098	9,4%
1969	0,000000000884755	6,1%
1970	0,000000001009336	14,1%

Año	Productos Nac.	Inflación
1971	0,000000001408837	39,6%
1972	0,000000002487705	76,6%
1973	0,000000003740715	50,4%
1974	0,000000004489321	20,0%
1975	0,000000013130827	192,5%
1976	0,000000078659852	499,0%
1977	0,000000196211616	149,4%
1978	0,000000482656358	146,0%
1979	0,000001203247871	149,3%
1980	0,000002110826479	75,4%
1981	0,000004423933375	109,6%
1982	0,000015759483305	256,2%
1983	0,000072639995976	360,9%
1984	0,000490437839475	575,2%
1985	0,003741428	662,9%

Año	Productos Nac.	Inflación
1986	0,006130861	63,9%
1987	0,013664077	122,9%
1988	0,070032704	412,5%
1989	2,473940424	3432,6%
1990	42,228381176	1606,9%
1991	88,880377886	110,5%
1992	94,207505947	6,0%
1993	95,719364511	1,6%
1994	96,349228077	0,7%
1995	103,820860217	7,8%
1996	107,16	3,2%
1997	105,90	-1,2%
1998	102,77	-3,0%
1999	98,98	-3,7%
2000	102,41	3,5%

Año	Productos Nac.	Inflación
2001	100,52	-1,8%
2002	180,68	79,8%
2003	213,77	18,3%
2004	229,41	7,3%
2005	249,24	8,6%
2006	275,95	10,7%
2007	306,62	11,1%
2008	350,25	14,2%
2009	372,97	6,5%
2010	427,22	14,5%
2011	486,41	13,9%
2012	549,20	12,9%
2013	629,39	14,6%
2014	798,61	26,9%
2015	889,58	11,4%

5) Índice de precios internos al por mayor (IPIM)

Año	Productos Nac.	Inflación
1956	0,000000000040578	
1957	0,000000000050667	24,9%
1958	0,000000000066515	31,3%
1959	0,000000000154442	132,2%
1960	0,000000000178518	15,6%
1961	0,000000000194261	8,8%
1962	0,000000000252993	30,2%
1963	0,000000000326576	29,1%
1964	0,000000000414116	26,8%
1965	0,000000000511909	23,6%
1966	0,000000000614031	19,9%
1967	0,000000000767852	25,1%
1968	0,000000000841304	9,6%
1969	0,000000000890716	5,9%
1970	0,000000001015120	14,0%

Año	Productos Nac.	Inflación
1971	0,000000001424619	40,3%
1972	0,000000002501412	75,6%
1973	0,000000003746953	49,8%
1974	0,000000004464955	19,2%
1975	0,000000012891297	188,7%
1976	0,000000075442551	485,2%
1977	0,000000189889128	151,7%
1978	0,000000478771268	152,1%
1979	0,000001210035103	152,7%
1980	0,000002121140942	75,3%
1981	0,000004402885427	107,6%
1982	0,000015376793702	249,2%
1983	0,000071180477636	362,9%
1984	0,000480798792433	575,5%
1985	0,003622221	653,4%

Año	Productos Nac.	Inflación
1986	0,005949390	64,2%
1987	0,013212003	122,1%
1988	0,067347384	409,7%
1989	2,355196590	3397,1%
1990	41,684603362	1669,9%
1991	88,525630521	112,4%
1992	94,200434844	6,4%
1993	95,805940074	1,7%
1994	96,170416792	0,4%
1995	103,281846062	7,4%
1996	107,27	3,9%
1997	106,23	-1,0%
1998	103,22	-2,8%
1999	99,55	-3,6%
2000	103,26	3,7%

Año	Productos Nac.	Inflación
2001	101,33	-1,9%
2002	176,26	73,9%
2003	211,95	20,2%
2004	228,10	7,6%
2005	249,08	9,2%
2006	276,33	10,9%
2007	307,36	11,2%
2008	350,55	14,1%
2009	374,91	6,9%
2010	431,05	15,0%
2011	491,84	14,1%
2012	556,63	13,2%
2013	638,45	14,7%
2014	807,55	26,5%
2015	900,57	11,5%

6) Índice de precios internos al por mayor (IPIM)

Año	Productos Nac.	Inflación
1956	0,000000000036096	
1957	0,000000000039930	10,6%
1958	0,000000000049508	24,0%
1959	0,000000000134973	172,6%
1960	0,000000000153352	13,6%
1961	0,000000000148270	-3,3%
1962	0,000000000197689	33,3%
1963	0,000000000240358	21,6%
1964	0,000000000274047	14,0%
1965	0,000000000355525	29,7%
1966	0,000000000424995	19,5%
1967	0,000000000609164	43,3%
1968	0,000000000648705	6,5%
1969	0,000000000718145	10,7%
1970	0,000000000837235	16,6%

Año	Productos Nac.	Inflación
1971	0,000000001030708	23,1%
1972	0,000000002068145	100,7%
1973	0,000000003366771	62,8%
1974	0,000000004607590	36,9%
1975	0,000000016471014	257,5%
1976	0,000000130184261	690,4%
1977	0,000000294513936	126,2%
1978	0,000000518080518	75,9%
1979	0,00000099992950	93,0%
1980	0,000001744725473	74,5%
1981	0,000004495355184	157,7%
1982	0,000021448884338	377,1%
1983	0,000093462986560	335,7%
1984	0,000625183578316	568,9%
1985	0,005417976	766,6%

Año	Productos Nac.	Inflación
1986	0,008680285	60,2%
1987	0,020025387	130,7%
1988	0,107889665	438,8%
1989	4,151923535	3748,3%
1990	49,715977102	1097,4%
1991	93,374887081	87,8%
1992	93,708981130	0,4%
1993	93,875475185	0,2%
1994	98,286722696	4,7%
1995	110,848633599	12,8%
1996	105,87	-4,5%
1997	101,87	-3,8%
1998	97,17	-4,6%
1999	91,94	-5,4%
2000	91,91	0,0%

Año	Productos Nac.	Inflación
2001	90,41	-1,6%
2002	235,32	160,3%
2003	239,24	1,7%
2004	245,75	2,7%
2005	251,13	2,2%
2006	271,29	8,0%
2007	297,54	9,7%
2008	346,56	16,5%
2009	349,06	0,7%
2010	379,80	8,8%
2011	418,31	10,1%
2012	456,36	9,1%
2013	517,29	13,3%
2014	689,26	33,2%
2015	753,68	9,3%

7) Inflación - Índice de precios básicos del productor (IPP)

Año	Productos Nac.	Inflación
1956	0,000000000040522	
1957	0,000000000050371	24,3%
1958	0,000000000065886	30,8%
1959	0,000000000154094	133,9%
1960	0,000000000178034	15,5%
1961	0,000000000192658	8,2%
1962	0,000000000251217	30,4%
1963	0,000000000323451	28,8%
1964	0,000000000408529	26,3%
1965	0,000000000505890	23,8%
1966	0,000000000606728	19,9%
1967	0,000000000762919	25,7%
1968	0,000000000834854	9,4%
1969	0,000000000885557	6,1%
1970	0,000000001010251	14,1%

Año	Productos Nac.	Inflación
1971	0,000000001410114	39,6%
1972	0,000000002489961	76,6%
1973	0,000000003744108	50,4%
1974	0,000000004493392	20,0%
1975	0,000000013142734	192,5%
1976	0,000000078731183	499,0%
1977	0,000000196389546	149,4%
1978	0,000000483094042	146,0%
1979	0,000001204339005	149,3%
1980	0,000002112740627	75,4%
1981	0,000004427945104	109,6%
1982	0,000015773774381	256,2%
1983	0,000072705867657	360,9%
1984	0,000490882580204	575,2%
1985	0,003744821	662,9%

Año	Productos Nac.	Inflación
1986	0,006136420	63,9%
1987	0,013676468	122,9%
1988	0,070096211	412,5%
1989	2,476183852	3432,6%
1990	42,266674879	1606,9%
1991	88,960976733	110,5%
1992	94,292935560	6,0%
1993	95,806165114	1,6%
1994	96,436599855	0,7%
1995	103,915007449	7,8%
1996	107,80	3,7%
1997	106,49	-1,2%
1998	103,08	-3,2%
1999	98,93	-4,0%
2000	102,58	3,7%

Año	Productos Nac.	Inflación
2001	100,82	-1,7%
2002	179,13	77,7%
2003	214,26	19,6%
2004	230,78	7,7%
2005	250,40	8,5%
2006	277,77	10,9%
2007	310,55	11,8%
2008	355,50	14,5%
2009	377,84	6,3%
2010	428,75	13,5%
2011	495,47	15,6%
2012	561,88	13,4%
2013	645,56	14,9%
2014	816,49	26,5%
2015	900,24	10,3%

8) Inflación - Índice de precios al consumidor (IPC)

Año	Productos Nac.	Inflación
1943	0,000000000000940	
1944	0,000000000000976	3,9%
1945	0,000000000001197	22,6%
1946	0,000000000001421	18,7%
1947	0,000000000001633	14,9%
1948	0,000000000001940	18,8%
1949	0,000000000002594	33,7%
1950	0,000000000003167	22,1%
1951	0,000000000004757	50,2%
1952	0,000000000005664	19,1%
1953	0,000000000005624	-0,7%
1954	0,000000000006525	16,0%
1955	0,000000000007012	7,5%
1956	0,000000000008181	16,7%
1957	0,000000000010278	25,6%
1958	0,000000000015495	50,7%
1959	0,000000000031240	101,6%
1960	0,000000000037022	18,5%
1961	0,000000000043104	16,4%

Año	Productos Nac.	Inflación
1962	0,000000000056326	30,7%
1963	0,000000000069746	23,8%
1964	0,000000000082373	18,1%
1965	0,000000000113842	38,2%
1966	0,000000000147922	29,9%
1967	0,000000000188381	27,4%
1968	0,000000000206396	9,6%
1969	0,000000000220147	6,7%
1970	0,000000000268012	21,7%
1971	0,000000000372862	39,1%
1972	0,000000000612049	64,1%
1973	0,000000000879926	43,8%
1974	0,00000001232790	40,1%
1975	0,000000005362141	335,0%
1976	0,000000023998243	347,5%
1977	0,000000062499867	160,4%
1978	0,000000168652423	169,8%
1979	0,000000404319685	139,7%
1980	0,000000758643652	87,6%

Año	Productos Nac.	Inflación
1981	0,000001754547033	131,3%
1982	0,000005434369099	209,7%
1983	0,000029002884633	433,7%
1984	0,000228536945543	688,0%
1985	0,001109359218923	385,4%
1986	0,002018019847971	81,9%
1987	0,005545305020397	174,8%
1988	0,027046595258127	387,7%
1989	1,358704100000000	4923,6%
1990	19,618720000000000	1343,9%
1991	36,095880000000000	84,0%
1992	42,429220000000000	17,5%
1993	45,554120000000000	7,4%
1994	47,309950000000000	3,9%
1995	48,070580000000000	1,6%
1996	48,096690000000000	0,1%
1997	48,254440000000000	0,3%
1998	48,575080000000000	0,7%
1999	47,695650000000000	-1,8%

Año	Productos Nac.	Inflación
2000	47,347660000000000	-0,7%
2001	46,615410000000000	-1,5%
2002	65,702800000000000	40,9%
2003	68,108200000000000	3,7%
2004	72,260600000000000	6,1%
2005	81,169600000000000	12,3%
2006	89,155900000000000	9,8%
2007	96,710700000000000	8,5%
2008	103,710000000000000	7,2%
2009	111,690000000000000	7,7%
2010	123,890000000000000	10,9%
2011	135,670000000000000	9,5%
2012	150,380000000000000	10,8%
2013	166,840000000000000	10,9%
2014		22,7%
2015-2016: SIN DATOS		
2017		21,0%
2018		43,9%
2019		53,80%
2020		36,10%

[IR A LA FICHA CONCEPTUAL DEL INDICADOR](#)

[IR AL GRÁFICO DEL INDICADOR](#)

[VOLVER AL NÚCLEO DE INDICADORES](#)

Tabla M13. Inversiones Netas

Oferta y demanda globales. Valores trimestrales en millones de pesos a precios de 2004												
Trimestres	Año 2004				Año 2005				Año 2006			
	I	II	III	IV	I	II	III	IV	I	II	III	IV
Formación bruta de capital fijo	65.561	80.070	82.295	80.487	88.293	104.018	103.533	108.465	116.111	130.834	139.598	138.393
Variación de existencias	3.950	2.072	3.533	22.608	4.669	2.240	3.352	23.477	-2.443	-3.785	-6.513	21.625
	Año 2007				Año 2008				Año 2009			
Formación bruta de capital fijo	148.228	170.804	189.102	192.088	202.936	234.222	230.523	206.517	171.002	183.570	207.507	215.718
Variación de existencias	-8.102	5.766	-4.834	17.356	-11.981	8.980	-2.464	6.421	-11.995	-7.123	-335	17.519
	Año 2010				Año 2011				Año 2012			
Formación bruta de capital fijo	223.218	269.536	299.912	313.472	324.980	369.567	407.571	401.260	372.009	397.240	440.523	463.459
Variación de existencias	-938	14.885	-474	10.028	-2.418	24.824	-4.910	3.060	-3.246	10.545	-18.204	3.914
	Año 2013				Año 2014				Año 2015			
Formación bruta de capital fijo	458.407	538.931	575.232	609.122	643.352	737.043	775.664	770.885	794.916	903.500	1.005.506	1.003.295
Variación de existencias	735	16.974	-14.476	2.748	-8.598	20.148	-4.790	1.957	-8.202	5.873	-1.821	19.224
	Año 2016				Año 2017				Año 2018			
Formación bruta de capital fijo	1.070.848	1.149.602	1.222.180	1.254.781	1.376.574	1.515.426	1.746.004	1.827.297	1.950.110	2.052.601	2.251.082	2.273.995
Variación de existencias	-12.039	13.299	29	16.933	-16.442	-12.449	8.523	27.474	-7.886	-11.610	6.715	14.508
	Año 2019				Año 2020				Año 2021			
Formación bruta de capital fijo	2.448.171	2.781.821	3.175.784	3.213.563	3.115.259	2.240.851	3.878.803					
Variación de existencias	-365.005	40.614	513.988	694.843	-688.995	-634.671	390.179					

[IR A LA FICHA CONCEPTUAL DEL INDICADOR](#)

[IR AL GRÁFICO DEL INDICADOR](#)

[VOLVER AL NÚCLEO DE INDICADORES](#)

Tabla M33. Producto Bruto Interno (PBI)

En millones de pesos corrientes		En millones de pesos constantes		En millones de dólares constantes		En millones de dólares corrientes	
Año	PBI	Año	PBI	Año	PBI	Año	PBI
1.990		1990		1990	204.022,76	1990	140.657,10
1.991		1991		1991	225.605,81	1991	188.775,70
1.992		1992		1992	247.277,70	1992	227.863,10
1.993		1993		1993	261.428,73	1993	256.573,00
1.994		1994		1994	276.686,24	1994	279.267,00
1.995		1995		1995	268.813,94	1995	279.701,40
1.996		1996		1996	283.670,45	1996	295.030,90
1.997		1997		1997	306.679,09	1997	317.532,60
1.998		1998		1998	318.486,79	1998	324.135,10
1.999		1999		1999	307.704,55	1999	307.410,10
2.000		2000		2000	305.276,77	2000	308.148,20
2.001		2001		2001	291.817,60	2001	291.334,70
2.002		2002		2002	260.025,58	2002	110.583,50
2.003		2003		2003	283.004,15	2003	140.444,10
2.004	485.115,19	2004	485.115,20	2004	308.558,21	2004	165.947,80
2.005	582.538,17	2005	528.055,94	2005	335.870,74	2005	200.622,00
2.006	715.904,27	2006	570.549,40	2006	362.898,76	2006	234.391,50
2.007	896.980,17	2007	621.942,50	2007	395.587,42	2007	289.775,00
2.008	1.149.646,09	2008	647.176,16	2008	411.637,32	2008	365.644,90
2.009	1.247.929,27	2009	608.872,88	2009	387.274,46	2009	336.359,10
2.010	1.661.720,93	2010	670.523,68	2010	426.487,54	2010	426.487,50
2.011	2.179.024,10	2011	710.781,60	2011	452.093,65	2011	530.158,20
2.012	2.637.913,85	2012	703.485,99	2012	447.453,27	2012	581.430,90
2.013	3.348.308,49	2013	720.407,11	2013	458.215,97	2013	613.316,00
2.014	4.579.086,43	2014	702.306,05	2014	446.702,76	2014	567.050,10
2.015	5.954.510,90	2015	721.487,15	2015	458.902,93	2015	644.903,20
2.016	8.228.159,56	2016	706.477,85	2016	449.356,24	2016	554.861,90

2.017	10.644.778,80	2017	725.330,85	2017	461.347,72	2017	631.141,80
2.018	14.605.790,35	2018	707.329,64	2018	449.898,03	2018	517.626,90
						2019	445.445,30

Fuente: Cepal

http://estadisticas.cepal.org/sisgen/ConsultaIntegradaFlashProc_HTML.asp

IR A LA FICHA CONCEPTUAL DEL INDICADOR

IR AL GRÁFICO DEL INDICADOR

VOLVER AL NÚCLEO DE INDICADORES

Tabla M15. Multiplicador de la Base Monetaria. Resumen abreviado desde 2/1/2003 al 17/2/2021

Circulación monetaria		Depósitos Efvo en Ent. financieras		A	Fecha	Importe	w	Circulación monetaria		Depósitos Efvo en Ent. financieras		A	Fecha	Importe	w
Fecha	Importe	Fecha	Importe					Fecha	Importe	Fecha	Importe				
2/1/2003	18.901	2/1/2003	75.553	0,250169	2/1/2003	10.401	0,137665	15/1/2021	1.863.034	15/1/2021	8.318.393	0,223966	15/1/2021	736.546	0,088544
3/1/2003	18.907	3/1/2003	75.728	0,249670	3/1/2003	10.453	0,138033	18/1/2021	1.859.758	18/1/2021	8.278.098	0,22466	18/1/2021	705.271	0,085197
6/1/2003	18.937	6/1/2003	75.994	0,249191	6/1/2003	10.587	0,139314	19/1/2021	1.854.589	19/1/2021	8.337.285	0,222445	19/1/2021	715.944	0,085873
7/1/2003	18.971	7/1/2003	76.145	0,249143	7/1/2003	10.896	0,143095	20/1/2021	1.849.831	20/1/2021	8.356.969	0,221352	20/1/2021	752.514	0,090046
8/1/2003	18.955	8/1/2003	76.206	0,248734	8/1/2003	11.002	0,144372	21/1/2021	1.845.722	21/1/2021	8.381.406	0,220216	21/1/2021	760.694	0,09076
9/1/2003	19.008	9/1/2003	76.552	0,248302	9/1/2003	10.980	0,143432	22/1/2021	1.841.464	22/1/2021	8.371.856	0,219959	22/1/2021	776.526	0,092754
10/1/2003	19.008	10/1/2003	76.425	0,248714	10/1/2003	10.672	0,13964	25/1/2021	1.839.233	25/1/2021	8.392.825	0,219143	25/1/2021	783.544	0,093359
13/1/2003	18.985	13/1/2003	77.142	0,246105	13/1/2003	10.793	0,139911	26/1/2021	1.836.660	26/1/2021	8.392.470	0,218846	26/1/2021	763.624	0,090989
14/1/2003	18.896	14/1/2003	77.206	0,244748	14/1/2003	10.993	0,142385	27/1/2021	1.835.096	27/1/2021	8.442.969	0,217352	27/1/2021	728.447	0,086279
15/1/2003	18.788	15/1/2003	77.243	0,243232	15/1/2003	11.094	0,143625	28/1/2021	1.833.262	28/1/2021	8.500.132	0,215675	28/1/2021	759.686	0,089373
16/1/2003	18.748	16/1/2003	76.876	0,243873	16/1/2003	11.169	0,145286	29/1/2021	1.831.071	29/1/2021	8.492.763	0,215604	29/1/2021	650.239	0,076564
17/1/2003	18.722	17/1/2003	76.583	0,244467	17/1/2003	10.619	0,13866	1/2/2021	1.831.140	1/2/2021	8.433.071	0,217138	1/2/2021	773.238	0,091691
20/1/2003	18.716	20/1/2003	76.775	0,243777	20/1/2003	10.676	0,139056	2/2/2021	1.830.604	2/2/2021	8.432.826	0,217081	2/2/2021	775.600	0,091974
21/1/2003	18.654	21/1/2003	77.206	0,241613	21/1/2003	10.940	0,141699	3/2/2021	1.830.768	3/2/2021	8.440.846	0,216894	3/2/2021	779.977	0,092405
22/1/2003	18.628	22/1/2003	77.139	0,241486	22/1/2003	10.945	0,141887	4/2/2021	1.833.547	4/2/2021	8.438.448	0,217285	4/2/2021	765.897	0,090763
23/1/2003	18.591	23/1/2003	77.084	0,241178	23/1/2003	11.020	0,142961	5/2/2021	1.834.388	5/2/2021	8.393.518	0,218548	5/2/2021	751.992	0,089592
24/1/2003	18.532	24/1/2003	76.984	0,240725	24/1/2003	11.100	0,144186	8/2/2021	1.837.066	8/2/2021	8.332.128	0,22048	8/2/2021	797.370	0,095698
27/1/2003	18.479	27/1/2003	77.341	0,238929	27/1/2003	11.122	0,143805	9/2/2021	1.839.612	9/2/2021	8.338.054	0,220628	9/2/2021	748.805	0,089806
28/1/2003	18.389	28/1/2003	77.708	0,236642	28/1/2003	11.224	0,144438	10/2/2021	1.844.247	10/2/2021	8.373.313	0,220253	10/2/2021	746.762	0,089184
29/1/2003	18.398	29/1/2003	78.180	0,235329	29/1/2003	11.236	0,14372	11/2/2021	1.849.994	11/2/2021	8.417.497	0,21978	11/2/2021	692.909	0,082318
30/1/2003	18.459	30/1/2003	78.029	0,236566	30/1/2003	11.187	0,14337	12/2/2021	1.849.946	12/2/2021	8.435.622	0,219302	12/2/2021	665.333	0,078872
31/1/2003	18.584	31/1/2003	77.718	0,239121	31/1/2003	10.908	0,140354	17/2/2021	1.849.399	17/2/2021	8.415.386	0,219764	17/2/2021	905.219	0,107567

De estas tablas se incluyeron de forma demostrativa los primeros y los últimos datos ya que al ser una serie diaria, contiene más de 4000 registros (filas)

[IR A LA FICHA CONCEPTUAL DEL INDICADOR](#)

[IR AL GRÁFICO DEL INDICADOR](#)

[VOLVER AL NÚCLEO DE INDICADORES](#)

Bibliografía general:

- Ackley Gardner. Macroeconomía. Editorial Macchi. 10970
- Arias Segura, J. y Segura Ruiz, O. Índice de ventaja comparativa revelada: un indicador del desempeño y de la competitividad productivo-comercial de un país. IICA. 2004.
- Armijo, Marianela y Guerrero, Alejandro. Sistema de Indicadores del Sector Público. SISPALC. Proyecto LAC MIC++, Banco Mundial. ILPES, CEPAL. Banco Mundial. Santiago de Chile, noviembre de 2011. Disponible en:
http://www.eclac.cl/ilpes/panorama/documentos/confreg1/sesion4/Guerrero_Armijo_PPTSISPALC5.pdf y <http://sispalc.cepal.org/Sispalv2/Documentos/SISPALC.pdf> (documento preliminar)
- Banco Central de la República Argentina. Sistema de Cuentas del Producto e Ingreso de la Argentina, vol. 1, Buenos Aires 1975.
- Banco Central de la República Argentina. Cuentas Nacionales. Nociones. Serie de Trabajos Metodológicos y sectoriales Nro. 14, Buenos Aires 1981.
- Barberis, J. Presión tributaria nacional y provincial. La evolución desigual. Entrelíneas de política económica. Nro. 21. Año 3. Agosto 2009.
- CEPAL - Estadísticas económicas de corto plazo de la Argentina: Sector externo y condiciones económicas internacionales. Documento de Trabajo Nro. 20, Buenos Aires 1988.
- CEPAL – Indicadores de comercio exterior y política comercial. 2011.
- CEPAL – Tópicos sobre el modelo de insumo-producto: teoría y aplicación. 2005.
- CONADE-CEPAL: Distribución del Ingreso y Cuentas Nacionales en Argentina, vol. 1, Buenos Aires 1965.
- Damill, Mario. El Balance de Pagos y la Deuda Externa Pública bajo la Convertibilidad. EDES, Serie de Documentos de Economía 2000/6, Buenos Aires, 2000.
- Dornbusch, R., Fischer S. Macroeconomía. Mc Graw Hill, 12ª. Edición. 2015.
- Durán Lima, J., y Álvarez, M. Indicadores de comercio exterior y política comercial: medidores de posicionamiento y dinamismo comercial. CEPAL. 2008.

- Ferreres J. Doscientos años de economía argentina. Editorial El Ateneo. 2005.
- García, Norberto y Barra Ruatta, Orlando. El Balance de Pagos. Ed. Macchi, Buenos Aires, 1985.
- Golberg y Ianchilovici - Art. El Stock de Capital en Argentina
- González N, Tomasini R, y Alá Rué, P. Introducción al estudio del ingreso nacional. Eudeba, 1997
- INDEC - Encuesta Permanente de Hogares - Marco teórico y metodológico
- Mankiw, N. Gregory. Principios de Economía. Mc Graw Hill. 3ª. Edición. 2004.
- Mankiw, N. Gregory. Macroeconomía. Antoni Bosch. 8ª. Edición. 2014.
- Monteverde, Ernesto. Concepto e interpretación de las cuentas nacionales. Ediciones Macchi, 1994
- Larraín, F. y Sachs, J. Macroeconomía en la Economía Global. Prentice Hall. 2ª Edición. 2002.
- Latrichano, Juan Carlos. La Economía al Servicio del Hombre. Editorial El Escriba. 2002.
- Latrichano, Juan Carlos. Macroeconomía Heterodoxa. Editorial Macchi. 2007.
- Müller, Alberto E.G. Economía Descriptiva. Nociones de Cuentas Nacionales e indicadores Socioeconómicos. Ed. Catálogos, Buenos Aires, 1997.
- Naciones Unidas - Sistema de Cuentas Nacionales - 1993
- Parkin, M., Esquivel, G., y Ávalos, M. Microeconomía. Pearson. 7ª. Edición. 2006.
- Programa de las Naciones Unidas para el Desarrollo (PNUD). Informes sobre desarrollo humano 1990 y siguientes.
- Propatto, Juan Carlos. El sistema de cuentas nacionales. Ediciones Macchi, 1999.
- Registro de conceptos estadísticos como recurso para una alfabetización estadística. Proyecto PROINCE. Código 55/B142. Período: 2009/2011.

- Redrado, M. y Lacunza, H. Una nueva inserción comercial para América Latina. BID-INTAL. 2004.
- Requeijo, J. Estructura Económica Internacional. Editorial AC, 3º Edición, 2001.
- Samuelson, P. y Nordhaus, W. Economía. Mc Graw Hill. 18ª. Edición. 2005.
- Secretaría de Programación Económica y Regional, MEYOSP. Sistema de Cuentas Nacionales. Argentina Año base 1993. Fuentes de información, métodos de estimación y estimaciones trimestrales y anuales. Junio de 1999.
- Secretaría de Programación Económica y Regional, MEYOSP. Metodología de estimación del Balance de Pagos. Abril de 1999.
- Secretaría de Programación Económica y Regional, MEYOSP. Presentación de la actualización metodológica del Balance de Pagos. Abril de 1999
- Singer, Hans. Los modelos keynesianos del desarrollo económico y sus limitaciones. Occasional Papers del Instituto Asiático de las Naciones Unidas para el Desarrollo y la Planificación Económicos. Diciembre de 1969.

Páginas consultadas:

- http://www.undp.org.mx/IMG/pdf/Asistente_de_Sistematizacion_Monitoreo_y_Evaluacion.pdf
- http://www.undp.org.mx/IMG/pdf/TORS_sistematizacion_y_evaluacion.pdf
- <http://economia.tierradelfuego.gov.ar/direccion-general-de-estadistica-y-censos/19092012-indicadores-socioeconomicos-rio-grande/>
- <http://saldosforex.wordpress.com/2011/01/13/analisis-de-indicadores-sociales-y-economicos-de-brasil-argentina-colombia-y-mexico-en-2010/>
- <http://www.olade.org/indicadores-economico-energeticos-regionales-argentina>
- http://www.fiel.org/publicaciones/CuadrosIC/CUAD_INDI_1332770455528.pdf
- <http://www.fundaciongeo.org.ar/BISOE.pdf>
- <http://www.carm.es/econet/municipios/FUENTES%20MUNICICLO.pdf>

- http://www.ine.gob.bo/pdf/Bo_Es_In/BEI_2010_2.pdf
- <http://www.cepal.org/publicaciones/xml/1/43991/EEE-Argentina.pdf>
- http://www.ambiente.gov.ar/archivos/web/PBVyAP/File/A3/PIARFON%20MyE_/Socioeconmico.pdf
- <http://indec.gob.ar>
- <http://www.argentina.gob.ar/hacienda>



**SISTEMA DE INDICADORES
SOCIOECONÓMICOS NACIONALES**

**VOLUMEN 5
NÚCLEO FINANCIERO**



**Trabajo realizado por: Laura Polola,
María Victoria Oyuela Ramos,
Sonia Re, Pablo López, Claudio Almonacid,
Andrés Salinas y Darío Costantini.
Colaboradores: Emiliano Nicastro,
Ingrid Bolívar y Rodrigo Ercolani.**

Idea Original: Juan Carlos Latrichano

**DEPARTAMENTO DE CIENCIAS ECONÓMICAS
UNIVERSIDAD NACIONAL DE LA MATANZA**

PRESENTACIÓN

Este volumen de información presenta información económica relativa a indicadores del *área financiera*.

Este sistema posee un carácter dinámico que hace que esté en continua revisión, transformación y actualización, ya que en general no se publican oficialmente sus valores definitivos, de ahí que muchas veces aparecen datos provisorios. Cuando los datos se confirman puede haber ajustes de los valores en buena parte de los indicadores.

Para lograr un recorrido ágil por la información, se elaboró un método de navegación que permite acceder a los diferentes indicadores desde el esquema inicial, que hace las veces de resumen de contenido; y para cada uno de ellos se ha establecido un enlace que envía al usuario a los diferentes datos compilados para el mismo.

Desde allí, al primer lugar al que se llega es a la ficha conceptual del indicador seleccionado, donde se describen brevemente las dimensiones más relevantes del mismo que aporten a su mejor identificación, conceptualización y comprensión, siendo estas: definición, datos requeridos para su cálculo, interpretación, entre otras. La ficha también indica las fuentes de origen de los datos, como así también orienta al usuario para la eventual búsqueda de los mismos en los sitios web de origen. Sin embargo, en muchos casos no se incluyen los links específicos debido a su caducidad frecuentes.

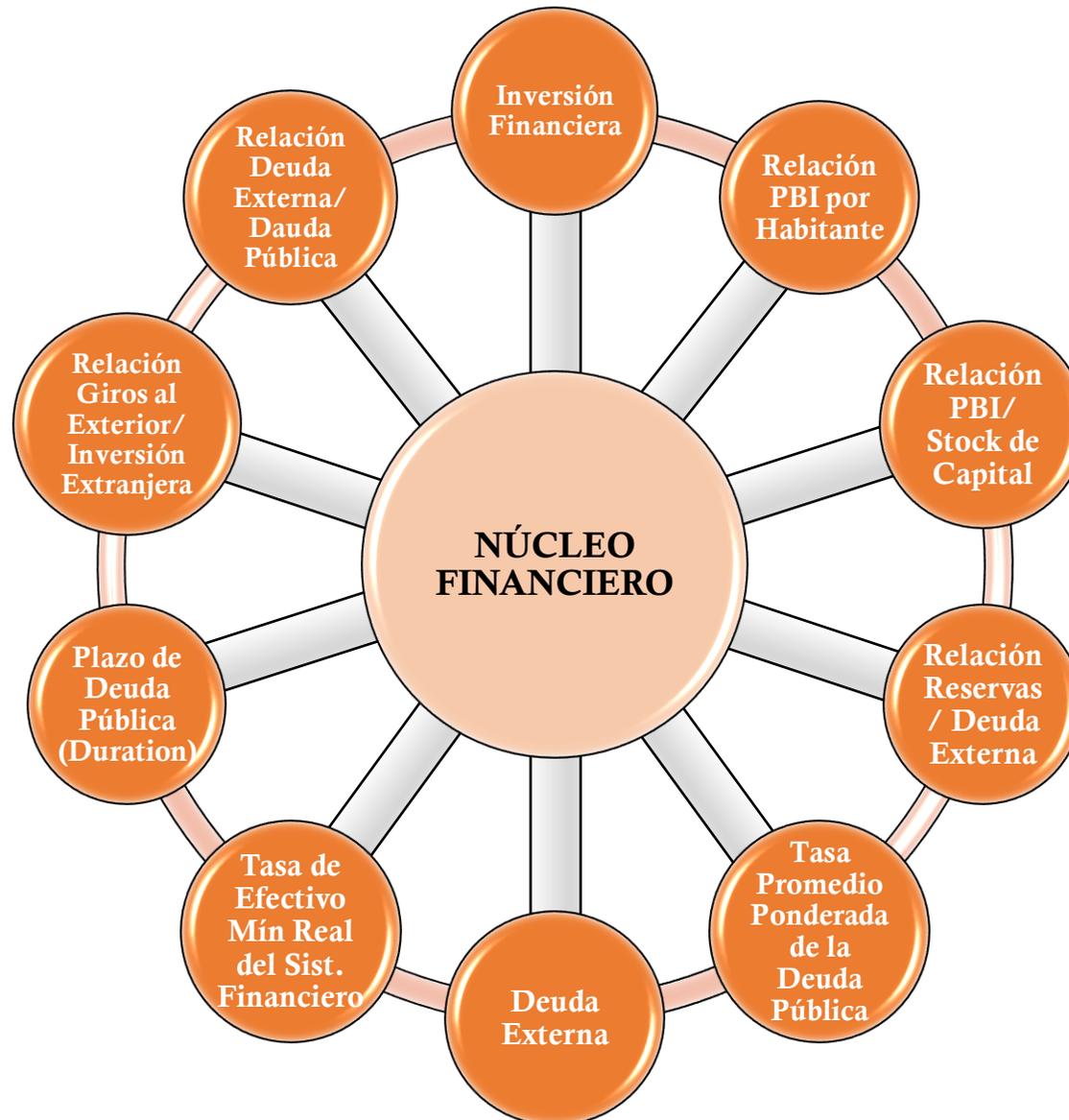
El objetivo de las fichas es precisiones técnicas básicas al usuario poco experimentado que pudiera estar interesado en conocer más sobre el indicador o pueda serle útil tal información.

Desde la ficha conceptual, se accede tanto a la tabla que contiene los valores numéricos de los indicadores como al gráfico de la información disponible. Teniendo en cuenta el volumen de la información reunida, se juzgó útil brindar la información de manera analítica y gráfica, a fin de que el usuario, según sea su necesidad, pueda contar con los datos de modo detallado en las tablas o simplemente hacer una apreciación rápida de la evolución temporal del indicador observando el gráfico.

Por último, desde la ficha, también se puede volver al núcleo de indicadores, para redireccionar la navegación, o simplemente finalizarla. De esta manera puede recorrerse el compilado de manera no lineal, ágil y rápida. Esta posibilidad genera más practicidad en la consulta.

ESQUEMA DE INDICADORES DEL NÚCLEO

[Para acceder hacer click sobre el nombre del indicador buscado](#)



PRINCIPALES FUENTES DE DATOS:

- INDEC: INSTITUTO NACIONAL DE ESTADÍSTICAS Y CENSOS
- MECON: MINISTERIO DE ECONOMÍA
- AFIP: ADMINISTRACIÓN FEDERAL DE INGRESOS PUBLICOS
- BANCO MUNDIAL – FMI: FONDO MONETARIO INTERNACIONAL
- BCRA: BANCO CENTRAL DE LA REPUBLICA ARGENTINA
- CEPAL: COMISIÓN ECONÓMICA PARA AMERICA LATINA Y EL CARIBE
- UN Comtrade Database
- WITS: World Integrated Trade Solutions

**FICHAS
CONCEPTUALES Y GRÁFICOS
DE LOS INDICADORES**

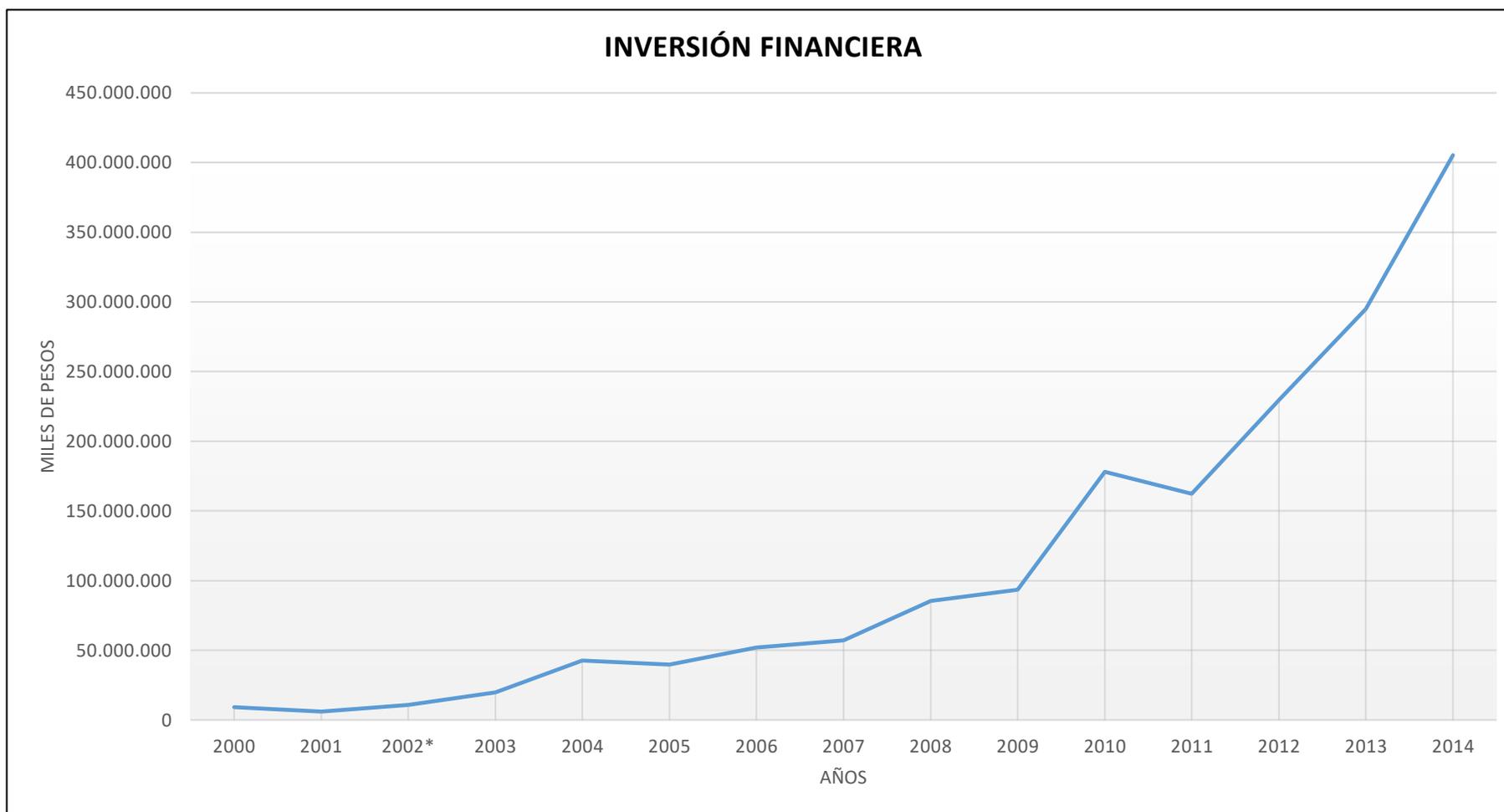
[VER TABLA DE VALORES DEL INDICADOR](#)

[VER GRÁFICO DEL INDICADOR](#)

[VOLVER AL NÚCLEO DE INDICADORES](#)

Ficha F12. Inversión financiera		CLAVES
Clasificación	Indicador económico-financiero interno. Variable Stock.	Variable económico-financiera stock/Sector interno
Datos requeridos	Monto de los depósitos del Sector Público Nacional.	Depósitos/Sector Público
Aplicación principal	Permite determinar la solvencia financiera del Estado a distintos plazos.	Solvencia financiera/ Estado.
Fuentes de datos y acceso	Banco Central de la República Argentina (BCRA) www.bcra.gov.ar Ministerio de Economía, Secretaría de Hacienda http://www.mecon.gov.ar/hacienda	BCRA
Cálculo: fórmula y cálculos auxiliares	$IF = \sum_s DP_s$ Suma de los depósitos públicos de cada institución del sistema bancario.	
Interpretación	Su valor mide la suma de activos financieros en poder del Estado Nacional.	Activos financieros/Estado
Aspectos que contempla	Este indicador dimensiona el activo financiero del Estado.	Finanzas/Estado
Marco Teórico	Está definida en la contabilidad pública, en las fuentes y aplicaciones de recursos. En un sentido amplio comprende recursos depositados en entidades bancarias con o sin restricciones de disponibilidad, colocaciones en títulos o valores, otorgamiento de préstamos u otras modalidades. (Sistema de Contabilidad Gubernamental, MECON)	Inversión financiera/Sector Público/Activos financieros/Estado

Gráfico F12. Inversión Financiera



[IR A LA FICHA CONCEPTUAL DEL INDICADOR](#)

[VER TABLA DE VALORES](#)

[VOLVER AL NÚCLEO DE INDICADORES](#)

[VER TABLA DE VALORES DEL INDICADOR](#)

[VOLVER AL NÚCLEO DE INDICADORES](#)

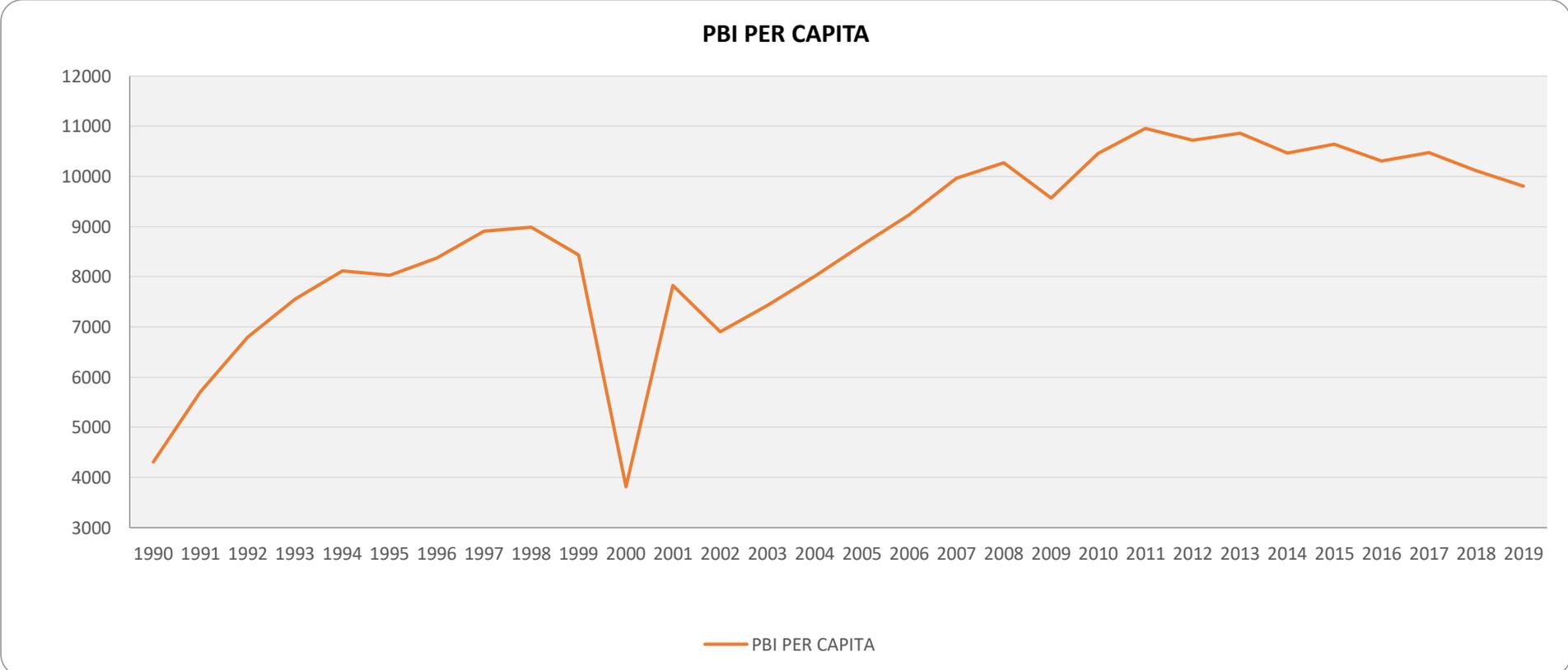
Ficha F16. Plazo de la deuda pública -Duration-		CLAVES
Clasificación	Indicador Área Financiera. Variable de Proporción.	Variable económico-financiera/Deuda Pública
Datos requeridos	Valor presente del cupón de un bono. Tiempo de pago del cupón precio del bono. Tipo de interés que genera	Deuda externa
Aplicación principal	Permite reconocer la evolución de la deuda pública en el tiempo.	Bonos de deuda
Fuentes de datos y acceso	Ministerio de Economía y Finanzas Públicas. http://www.mecon.gov.ar/ Banco Central de la República Argentina (BCRA) www.bcra.gov.ar	MECON/BCRA/Plazo de deuda externa
Cálculo: fórmula y cálculos auxiliares	$D = \frac{V \cdot t}{C}$ <p>Donde: D es la “duration” (el plazo de la deuda pública en años), V es el valor presente del cupón, T es el tiempo de pago del cupón y C es el precio del bono.</p>	
Interpretación	La “duration” es una medida del porcentaje de cambio en el precio de un bono para un cambio dado en el nivel de la tasa de descuento del bono. También puede verse como el promedio ponderado efectivo de una serie de flujos de fondos de caja fijos.	Duration/Bonos/Descuento
Aspectos que contempla	La “duration” contempla el riesgo de los títulos en base a los flujos de fondo en un período determinado, teniendo en cuenta el rendimiento de ese título.	Títulos/Riesgo

<p>Marco Teórico</p>	<p>El concepto de “duration” ha de englobarse dentro de la medida del riesgo de los títulos, si se comparan dos bonos que tienen el mismo plazo, es decir se amortizan a la vez, y el mismo rendimiento, pero en uno se pagan todos los intereses en el momento de la amortización (bono cupón cero) y en otro se van pagando los intereses a lo largo de la vida del título; el título cupón cero tiene un mayor riesgo de insolvencia y de variación de tipos de interés que el otro, esto introduce el concepto de duración, distinto de vencimiento o plazo de amortización. La “duration” ha reemplazado al concepto de madurez (plazo de tiempo hasta el vencimiento) como medida de la longitud de la corriente de pagos, porque la madurez mide exclusivamente el tiempo que transcurre hasta el último pago, sin tener en cuenta el momento y la cuantía del resto de los demás pagos. Por esto, la duration mide de manera mucho más precisa la longitud media del tiempo en la que se espera cobrar una inversión en bonos. (El concepto de duración fue desarrollado por Frederick Macaulay en 1938).</p>	<p>Duration/Riesgo comparativo/Corriente de pagos</p>
-----------------------------	---	--

[VER TABLA DE VALORES DEL INDICADOR](#)[VER GRÁFICO DEL INDICADOR](#)[VOLVER AL NÚCLEO DE INDICADORES](#)

Ficha F19. Relación del PBI por habitante		CLAVES
Clasificación	Indicador Social e interno. Variable de Proporción.	Variable económica de proporción/PBI por Habitante
Datos requeridos	Producto Bruto Interno y la cantidad de habitantes de un país.	PBI/Población
Aplicación principal	Ver evolución en el tiempo y/o por área geográfica.	Evolución PBI por habitante
Fuentes de datos y acceso	Población: Instituto Nacional de Estadísticas y Censo (INDEC) www.indec.gob.ar . PBI: a) Instituto Nacional de Estadísticas y Censo (INDEC) www.indec.gob.ar Ruta: Economía, Cuentas Nacionales, Agregados macroeconómicos (PIB). b) CEPAL, Anuario Estadístico 2014. https://repositorio.cepal.org/handle/11362/37647	INDEC/CEPAL
Cálculo: fórmula y cálculos auxiliares	$I = \frac{PBI}{Habitantes}$ <p>Cociente entre el valor de PBI y el número total de habitantes.</p>	
Interpretación	El importe obtenido indica el valor monetario de todos los bienes y servicios finales generados en el país en un período de tiempo que le correspondería a cada habitante si esa riqueza se repartiera igualitariamente. El uso del PBI per cápita como medida de bienestar es generalizado, pero no tiene en cuenta la distribución del ingreso. Internacionalmente su valor expresa la potencialidad de la economía de un país debido a que el estándar de vida tiende generalmente a incrementarse a medida que el PBI per cápita se incrementa.	Reparto PBI/Estándar de vida
Aspectos que contempla	Relación del valor total de lo producido y el número de habitantes de un espacio geográfico en un período de tiempo determinado.	Valor de producción en relación a la población
Marco Teórico	El Producto Bruto Interno por habitante está dado en función del valor de todos los bienes y servicios finales generados en un país durante un año dado y dividiendo esa cifra entre la cantidad de habitantes que tiene ese país es ese mismo período de tiempo. Es por esto que puede haber crecimiento de PBI pero reducción del PBI por habitante, ya que pudo haber habido un incremento de la población mayor al del producto. Tampoco es un claro índice de bienestar debido a que puede haber crecimiento del PBI pero con baja redistribución entre sus habitantes. (Stanley Fischer, Rudiger Dornbush Y Richard Schmalensee. "Economic" Ed. Mc Graw – Hill).	PBI por habitante/Crecimiento

Gráfico F19. Relación del PBI por habitante



[IR A LA FICHA CONCEPTUAL DEL INDICADOR](#)

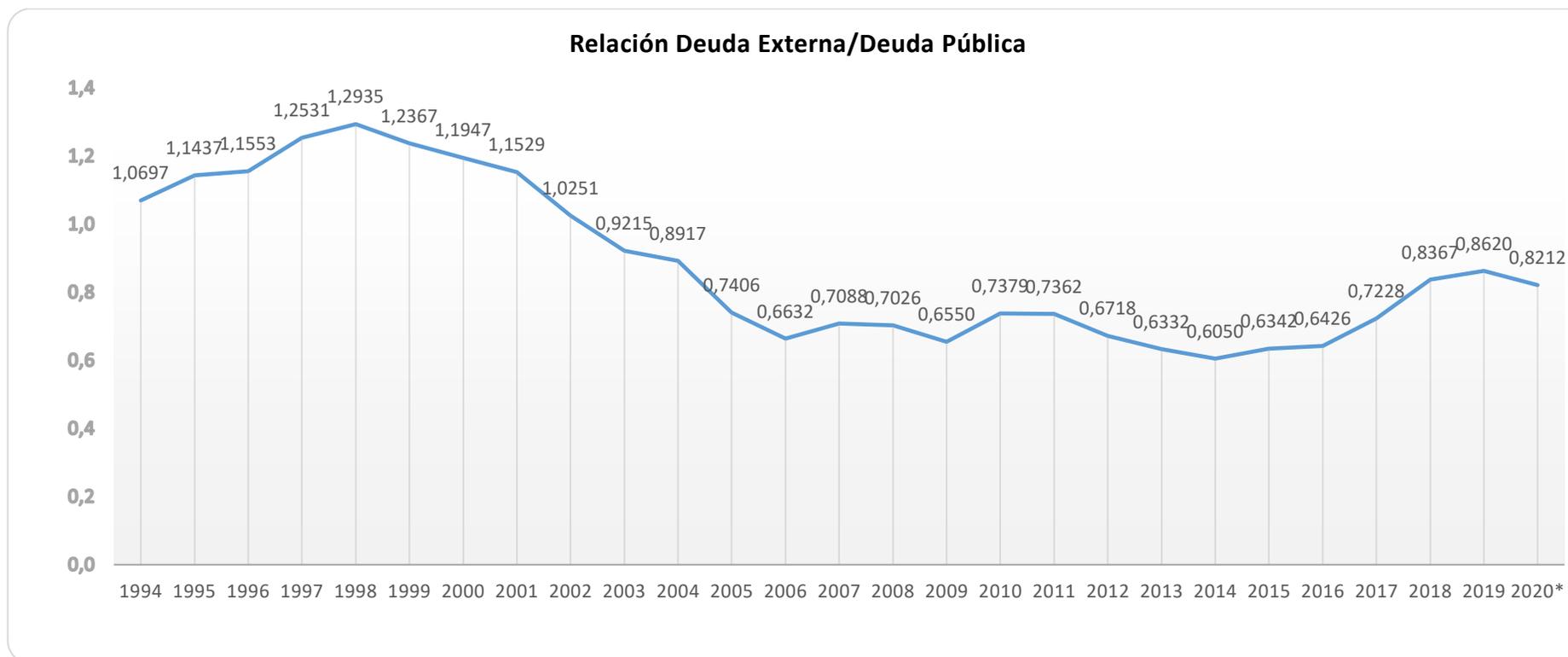
[VER TABLA DE VALORES](#)

[VOLVER AL NÚCLEO DE INDICADORES](#)

[VER TABLA DE VALORES DEL INDICADOR](#)[VER GRÁFICO DEL INDICADOR](#)[VOLVER AL NÚCLEO DE INDICADORES](#)

Ficha F20. Relación Deuda eterna/Deuda pública		CLAVES
Clasificación	Indicador económico externo e Interno. Variable de proporción.	Variable económica de proporción/Sector Externo/Sector Interno.
Datos requeridos	Deuda externa y deuda pública a mismos periodos	Deuda externa/Deuda pública
Aplicación principal	Permite observar su evolución en el tiempo.	
Fuentes de datos y acceso	Deuda externa: Instituto Nacional de Estadística y Censos (INDEC). [Ruta: Economía/Cuentas Internacionales/Balanza de pagos/ Deuda Externa. Deuda pública: Hasta año 2000 Fuente: Ferreres, Orlando. (2010) Dos siglos de Economía Argentina 1810-2010. Ed. El Ateneo, Fundación Norte y Sur. Buenos Aires. ISBN: 9789500205719 Años 2000-2001y 2004 en adelante: Ruta: INICIO / MINISTERIO DE HACIENDA / SECRETARIA DE FINANAZAS	INDEC/Hacienda
Cálculo: fórmula y cálculos auxiliares	Cociente entre deuda externa y deuda pública.	
Interpretación	Ponderar impacto de la deuda externa en la deuda pública. Indica el tamaño relativo de la deuda externa.	Proporción/evolución
Aspectos que contempla	Dimensión relativa la deuda externa respecto al adeuda pública.	Deuda externa/Deuda pública
Marco Teórico	Deuda Pública: se entiende por deuda pública a la contraída por el Estado frente a los particulares u a organismos multilaterales de crédito, etc.; sin importar si son nacionales o extranjeros. Dentro de la Deuda Pública podemos distinguir a la deuda externa y a la deuda interna. La deuda externa está compuesta por el conjunto de obligaciones que tiene un país con acreedores que residen en el extranjero. Puede ser deuda externa pública o deuda externa privada, cuando se trata de deuda externa pública es la tomada por el estado a través de sus instituciones y la deuda externa privada es la tomada por las empresas y particulares	

Gráfico F20. Relación Deuda Externa/Deuda Pública



[IR A LA FICHA CONCEPTUAL DEL INDICADOR](#)

[VER TABLA DE VALORES](#)

[VOLVER AL NÚCLEO DE INDICADORES](#)

[VER TABLA DE VALORES DE INDICADORES](#)

[VER GRÁFICOS DE LOS INDICADORES](#)

[VOLVER AL NÚCLEO DE INDICADORES](#)

Ficha F21. Relación Giro de utilidades al exterior/Inversión extranjera directa		CLAVES
Clasificación	Indicador económico externo e Interno. Variable de proporción.	Variable económica de proporción/Sector Externo/Sector Interno.
Datos requeridos	Giros de utilidades e Inversión Extranjera Directa.	Inversión Extranjera
Aplicación principal	Permite observar su evolución en el tiempo.	Nivel de inversión
Fuentes de datos y acceso	Inversión extranjera: Instituto Nacional de Estadísticas y Censo (INDEC) www.indec.gob.ar . Ruta: Posición internacional Inversiones, Serie histórica, Inversión directa en la economía declarante. Giro de utilidades: Instituto Nacional de Estadísticas y Censo (INDEC) www.indec.gob.ar . Ruta: Sector externo, Balance de pagos, Serie histórica, Series anuales, Cuadro resumen, utilidades y dividendos, Débito.	INDEC/Utilidades empresas extranjeras
Cálculo: fórmula y cálculos auxiliares	Cociente entre giro e inversión extranjera. Donde: Giro: Utilidades débito del balance de pagos; Inversión extranjera: Pasivo inversión extranjera directa	
Interpretación	Ponderar impacto de la inversión en el balance de pagos. Indica el tamaño relativo del giro.	Remesas al exterior/Balance de pagos
Aspectos que contempla	Dimensión relativa del giro.	Dividendos al exterior
Marco Teórico	Giros de utilidades al exterior: son aquellas remesas de dinero que realizan las empresas residentes al exterior a fin de pagar dividendos o utilidades siempre que sus accionistas sean sujetos no residentes y los dividendos correspondan a balances cerrados y certificados por auditores externos (BCRA Comunicación A 3859). Inversión Extranjera Directa: es la categoría de inversión internacional que refleja el objetivo, por parte de una entidad residente de una economía (inversor directo) de obtener una participación duradera en una empresa residente de otra economía (empresa de inversión directa). El concepto de participación duradera implica la existencia de una relación a largo plazo entre el inversor directo y la empresa y un grado significativo de influencia del inversor en la dirección de la empresa. A los fines prácticos, se acepta internacionalmente la tenencia de al menos el 10% del capital	Giro utilidades al exterior/Inversión Extranjera directa

de la sociedad como un indicador de la relación de inversión directa. La inversión directa comprende no sólo la transacción inicial que establece la relación entre el inversor y la empresa sino también todas las transacciones que tengan lugar posteriormente entre ellos.

Las empresas de inversión directa son las filiales (el inversor extranjero es propietario de más del 50% de la misma), las asociadas (el inversor posee el 50% o menos) y las sucursales (empresas no constituidas en sociedad de propiedad total del inversor extranjero), sobre las que el inversor no residente tiene participación directa o indirecta. La relación de la inversión directa se hace extensiva a las filiales de la empresa de IED y a las asociadas a la misma.

El balance de pagos intenta reflejar a valor de mercado los flujos de capital y las rentas asociadas correspondientes a las transacciones con el inversor directo. En este sentido, computa como flujos de capital de inversión directa la suma de los aportes de capital en bienes tangibles e intangibles, los créditos y deudas entre el inversor directo y las empresas de inversión directa, la reinversión de utilidades y dividendos y las transferencias accionarias o de participaciones de capital realizadas entre un residente y un no residente.

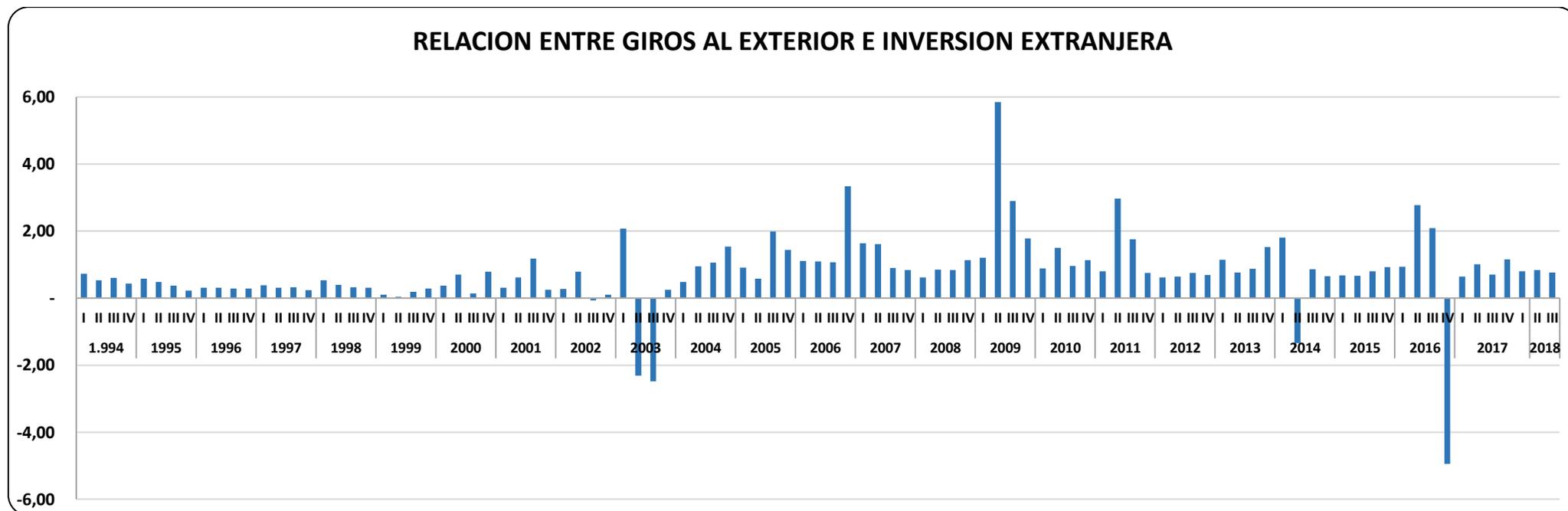
La renta de la inversión directa es la renta que devenga el inversor directo no residente por la propiedad de capital de inversión directa en una empresa ubicada en otra economía, y se mide por el resultado corriente de sus operaciones, deducidos los impuestos sobre la renta o sobre las sociedades que la empresa deba pagar.

El valor de mercado constituye, en principio, la base de valoración de los flujos y tenencias en las cuentas internacionales. No obstante, se admite que en la práctica suelen utilizarse los valores contabilizados en los balances de las empresas de inversión directa para determinar el valor de los flujos y la posición de inversión directa. Esto se debe a que los valores que figuran en el balance de la empresa representan, generalmente, la única fuente disponible de valoración de activos y pasivos en la mayoría de los países.

(www.mecon.gov.ar/cuentas/internacionales/invdir/indice.htm

Inversión Extranjera Directa en la Argentina. Introducción)

Gráfico F21. *Relación Giro de utilidades al exterior/Inversión extranjera directa*



[IR A LA FICHA CONCEPTUAL DEL INDICADOR](#)

[VER TABLA DE VALORES](#)

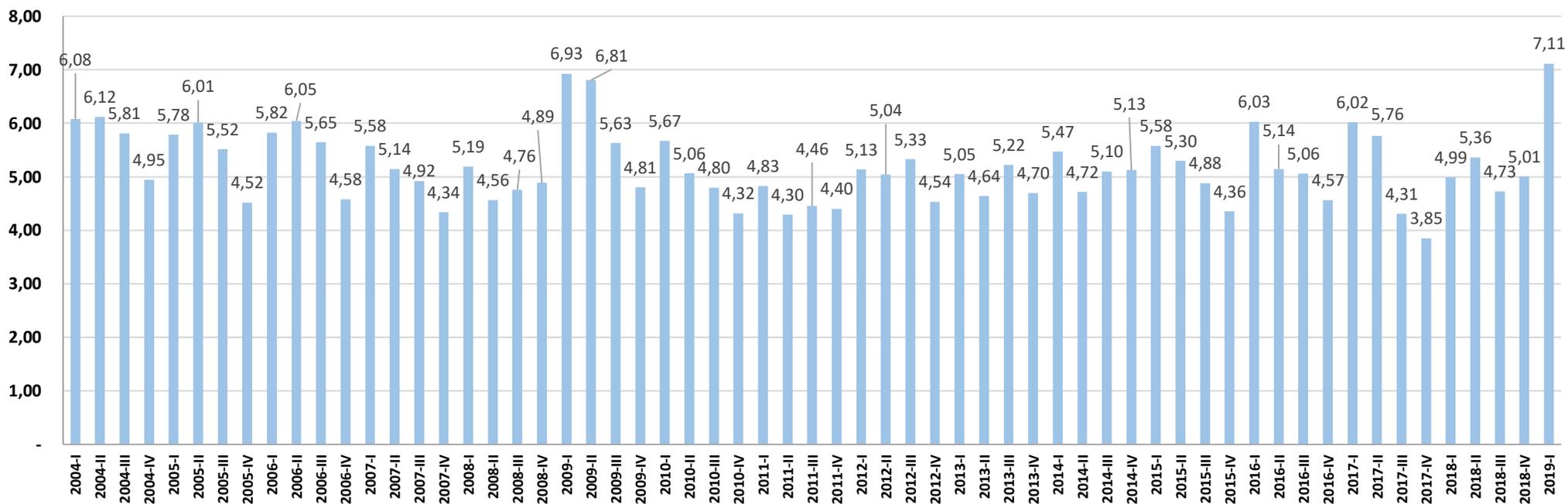
[VOLVER AL NÚCLEO DE INDICADORES](#)

[VER TABLA DE VALORES DEL INDICADOR](#)[VER GRÁFICO DEL INDICADOR](#)[VOLVER AL NÚCLEO DE INDICADORES](#)

Ficha F22. Relación PBI/Stock de capital		CLAVES
Clasificación	Indicador económico Interno. Variable de proporción.	Variable económica de proporción/Sector interno/Stock de Capital
Datos requeridos	PBI y stock de capital	PBI/Capital invertido
Aplicación principal	Permite observar su evolución en el tiempo.	
Fuentes de datos y acceso	Stock de Capital: Instituto Nacional de Estadísticas y Censo (INDEC) www.indec.gob.ar . Ruta: Cuentas Nacionales, Stock de capital, Stock a precios de 1993. PBI: a) Instituto Nacional de Estadísticas y Censo (INDEC) www.indec.gob.ar Ruta: Economía, Cuentas Nacionales, Agregados macroeconómicos (PIB). b) CEPAL, Anuario Estadístico 2014. https://repositorio.cepal.org/handle/11362/37647 Relación PBI - Stock Capital: https://www.indec.gob.ar/nivel4_default.asp?id_tema_1=3&id_tema_2=9&id_tema_3=47	INDEC/CEPAL
Cálculo: fórmula y cálculos auxiliares	Cociente entre PBI y stock de capital.	
Interpretación	Ponderar productividad de la economía. Indica el capital necesario por cada peso que se produce.	Productividad
Aspectos que contempla	Dimensión relativa del stock de capital.	
Marco Teórico	PBI: Valor final de todos los bienes y servicios producidos en un país en el período de un año. Stock de Capital: Un stock es una magnitud medida en un momento dado. Por lo tanto el stock de capital es el resultado de inversiones en bienes de capital realizadas en el pasado. Siempre está disminuyendo como consecuencia de la depreciación, por lo cual es necesario realizar nuevas inversiones a fin de mantener el nivel del mismo.	PBI/Stock de capital/Depreciación

Gráfico F22. Relación PBI/Stock de capital

RELACION PBI/Stock de Capital



[IR A LA FICHA CONCEPTUAL DEL INDICADOR](#)

[VER TABLA DE VALORES](#)

[VOLVER AL NÚCLEO DE INDICADORES](#)

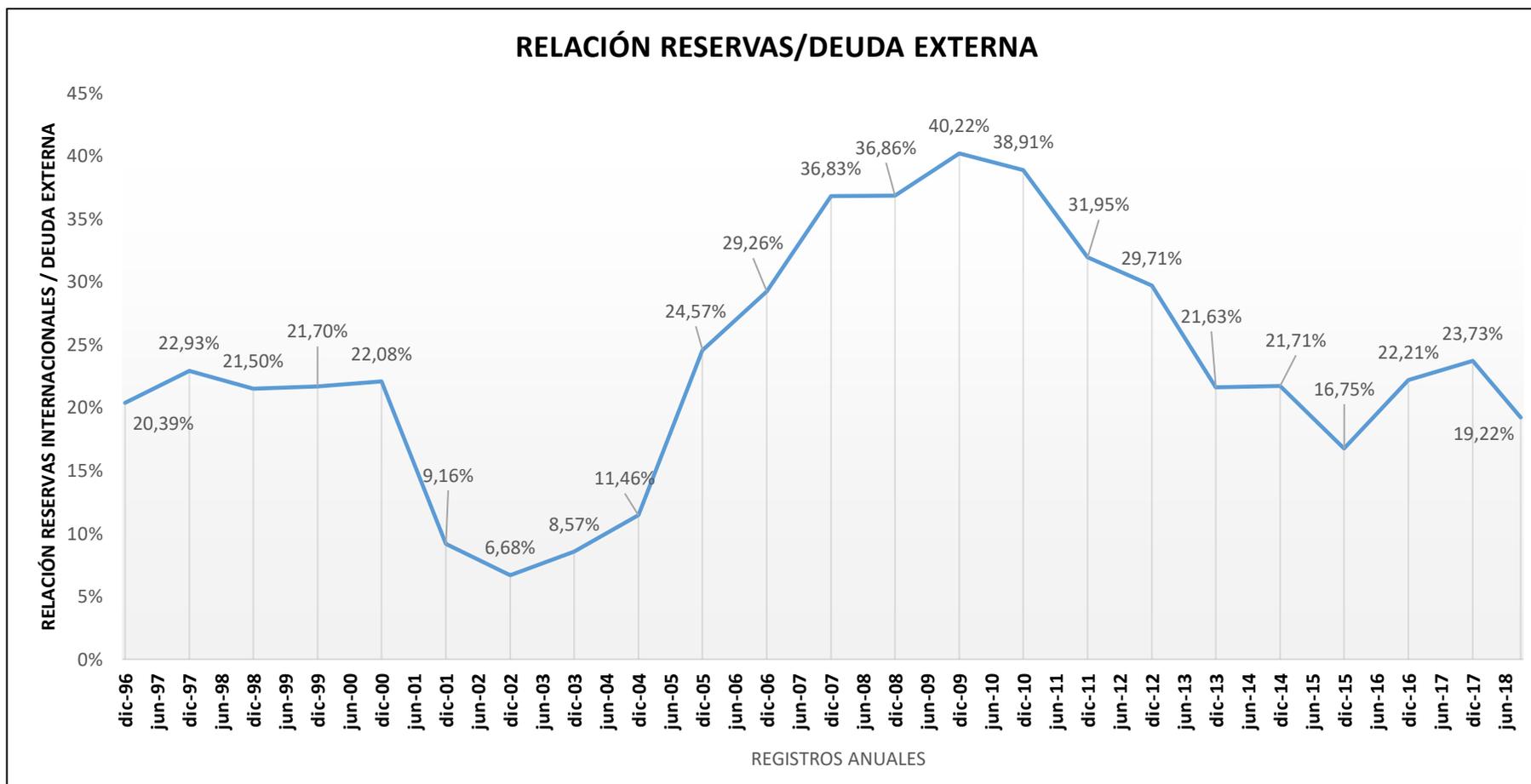
[VER TABLA DE VALORES DEL INDICADOR](#)

[VER GRÁFICO DEL INDICADOR](#)

[VOLVER AL NÚCLEO DE INDICADORES](#)

Ficha F23. Relación Reservas / Deuda Externa		CLAVES
Clasificación	Indicador económico externo e Interno. Variable de Proporción.	Variable económica de proporción/Sector Externo/Sector Interno
Datos requeridos	Reservas Internacionales y Deuda Externa.	Reservas/Deuda externa
Aplicación principal	Ponderar impacto de la dimensión del porcentaje de activos en moneda extranjera y deuda contraída en el exterior. Ver su evolución en el tiempo.	Activos en moneda extranjera/Deuda externa
Fuentes de datos y acceso	Banco Central de la República Argentina (BCRA) BCRA/Publicaciones y Estadísticas/Estadísticas/Principales variables/Reservas internacionales del BCRA Ministerio de Economía y Finanzas Públicas http://www.mecon.gov.ar/ Instituto Nacional de Estadísticas y Censo (INDEC) www.indec.gob.ar. Ruta: Indec/Economía/Cuentas Internacionales/Balanza de Pagos	BCRA/MECON/INDEC
Cálculo: fórmula y cálculos auxiliares	$I = \frac{RI}{DE}$ Cociente entre reservas Internacionales y Deuda Externa.	
Interpretación	Indica el porcentaje del nivel de reservas de la Argentina en relación a la deuda.	Relación reservas-deuda
Aspectos que contempla	Cobertura de la base monetaria con reservas.	Deuda Pública/Reservas
Marco Teórico	Reservas: Las reservas internacionales son los recursos financieros en divisas con los cuales cuenta un país para garantizar los pagos de los bienes que importa y el servicio de la deuda, así como para estabilizar la moneda. Deuda Externa: hace referencia a la deuda que tiene un país con entidades extranjeras pudiendo ser Pública (si la contrajo el Estado) o Privada (contraída por particulares). Los economistas en general adhieren a las conclusiones de Ariel Setton (UBA), miembro del plan Fénix, al explicar que el endeudamiento de un país no debe medirse como stock de deuda. El stock es un indicador absoluto que nada dice si no se lo compara de manera relativa. Por eso este indicador relaciona el stock propiamente dicho de deuda con el PBI, a fin de evaluar su incidencia.	Reservas/Deuda externa/Relación reservas-deuda

Gráfico F23. Relación Reservas / Deuda Externa



[IR A LA FICHA CONCEPTUAL DEL INDICADOR](#)

[VER TABLA DE VALORES](#)

[VOLVER AL NÚCLEO DE INDICADORES](#)

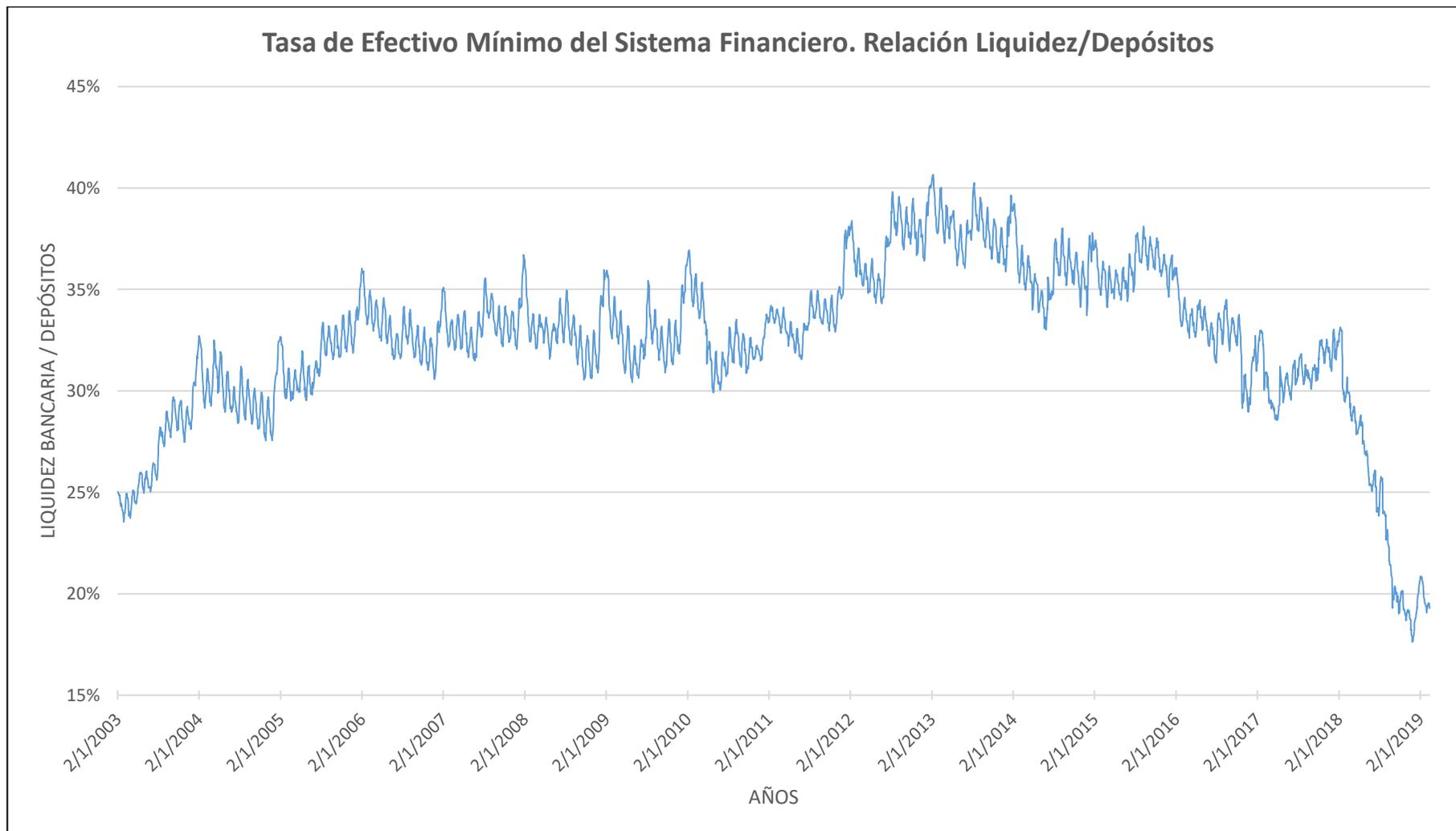
[VER TABLA DE VALORES DEL INDICADOR](#)

[VER GRÁFICO DEL INDICADOR](#)

[VOLVER AL NÚCLEO DE INDICADORES](#)

Ficha F26. Tasa de efectivo mínimo real del sistema financiero		CLAVES
Clasificación	Indicador monetario y fiscal. Variable de proporción.	Variable económica de proporción/Sector monetario/Sector fiscal/Efectivo mínimo
Datos requeridos	Liquidez y depósitos de bancos.	Liquidez/Volumen de depósitos
Aplicación principal	Determinar la diferencia entre el encaje real y el regulado.	Encaje bancario
Fuentes de datos y acceso	Banco Central de la República Argentina (BCRA) www.bcra.gov.ar Depósitos. en efectivo en entidades financieras: http://www.bcra.gov.ar/PublicacionesEstadisticas/Principales_variables_datos.asp?serie=444&serie1=459&serie2=3540&detalle=Dep%F3sitos%20en%20efectivo%20en%20las%20entidades%20financieras%20-%20Total%20(en%20millones%20de%20pesos) Circulación monetaria: http://www.bcra.gov.ar/PublicacionesEstadisticas/Principales_variables_datos.asp?serie=251&detalle=Circulaci%F3n%20monetaria%20(en%20millones%20de%20pesos)	BCRA
Cálculo:	Cociente entre liquidez y depósitos.	
Interpretación	Define la tasa real de efectivo mínimo que mantienen los bancos.	Tasa real efectivo mínimo
Aspectos contemplados	Dimensiona el porcentaje de la liquidez con relación a los depósitos de bancos.	Liquidez
Marco Teórico	Efectivo Mínimo: es el porcentaje de los depósitos y otros pasivos en moneda local o extranjera que las entidades financieras deben mantener disponibles. El Banco Central puede fijar el mismo de acuerdo a lo dispuesto por su carta orgánica.	Efectivo mínimo/Disponibilidad

Gráfico F26. Tasa de efectivo mínimo real del sistema financiero



[IR A LA FICHA CONCEPTUAL DEL INDICADOR](#)

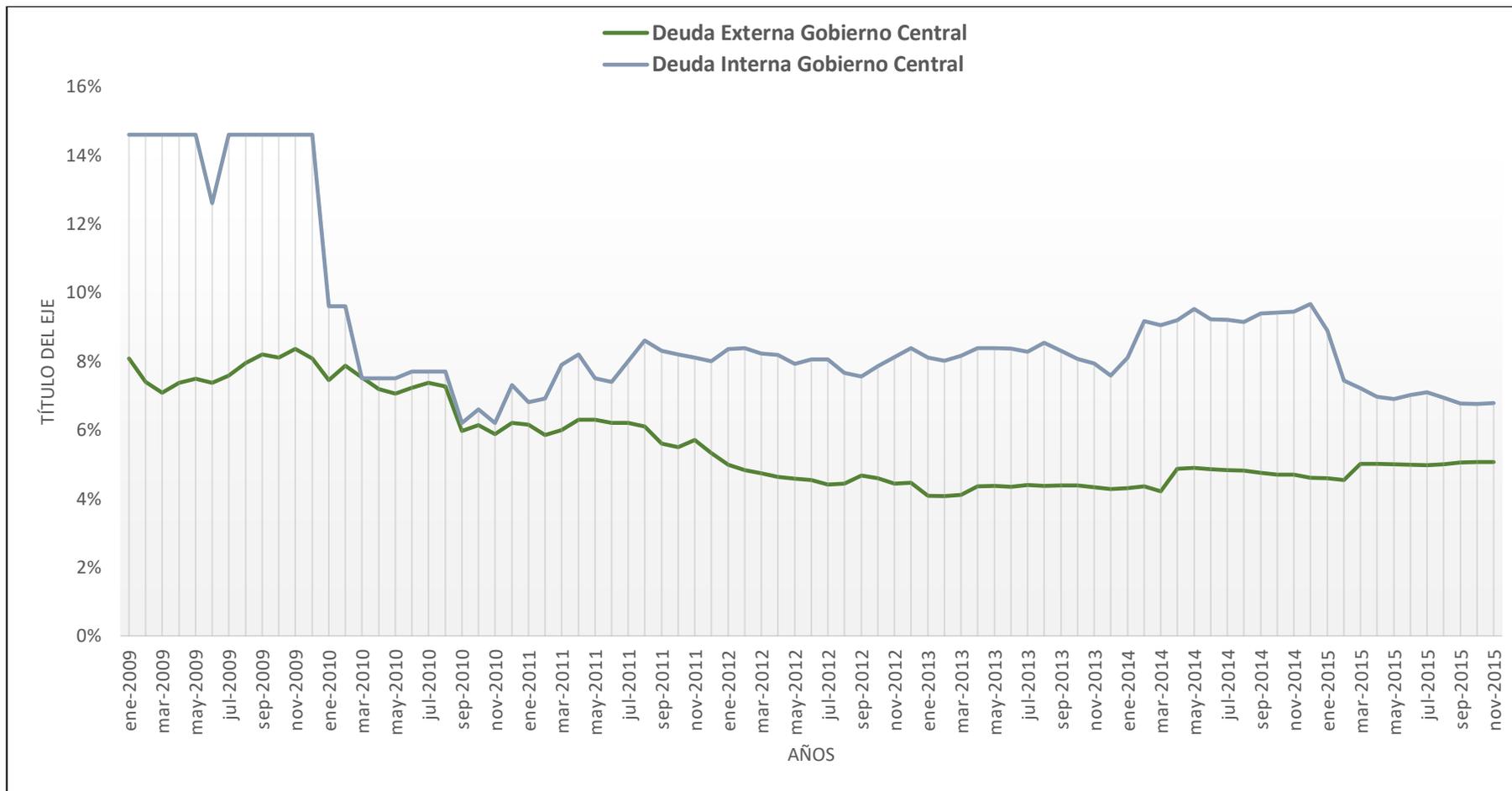
[VER TABLA DE VALORES](#)

[VOLVER AL NÚCLEO DE INDICADORES](#)

[VER TABLA DE VALORES DEL INDICADOR](#)[VER GRÁFICO DEL INDICADOR](#)[VOLVER AL NÚCLEO DE INDICADORES](#)

Ficha F31. Tasa promedio ponderada de la deuda pública		CLAVES
Clasificación	Indicador Sector Monetario y Fiscal. Variable de proporción	Variable económica de proporción/Sector monetario/Sector fiscal
Datos requeridos	Intereses y deuda pública.	Intereses/Deuda Pública
Aplicación principal	Establecer el costo de la deuda.	Deuda Pública/Costo financiero
Fuentes de datos y acceso	Ministerio de Economía y Finanzas Públicas http://www.mecon.gov.ar/	MECON
Cálculo: fórmula y cálculos auxiliares	Cociente entre los intereses y la deuda pública.	
Interpretación	Determina el impacto porcentual de los intereses de la deuda pública.	Intereses deuda pública
Aspectos que contempla	Dimensiona el tamaño relativo de los intereses	
Marco Teórico	Deuda Pública: se entiende por deuda pública a la contraída por el Estado frente a los particulares o a organismos multilaterales de crédito, etc.; sin importar si son nacionales o extranjeros. Dentro de la Deuda Pública podemos distinguir a la deuda externa y a la deuda interna.	Deuda pública/Deuda Externa/Deuda Interna

Gráfico F31. Tasa promedio ponderada de la deuda pública



[IR A LA FICHA CONCEPTUAL DEL INDICADOR](#)

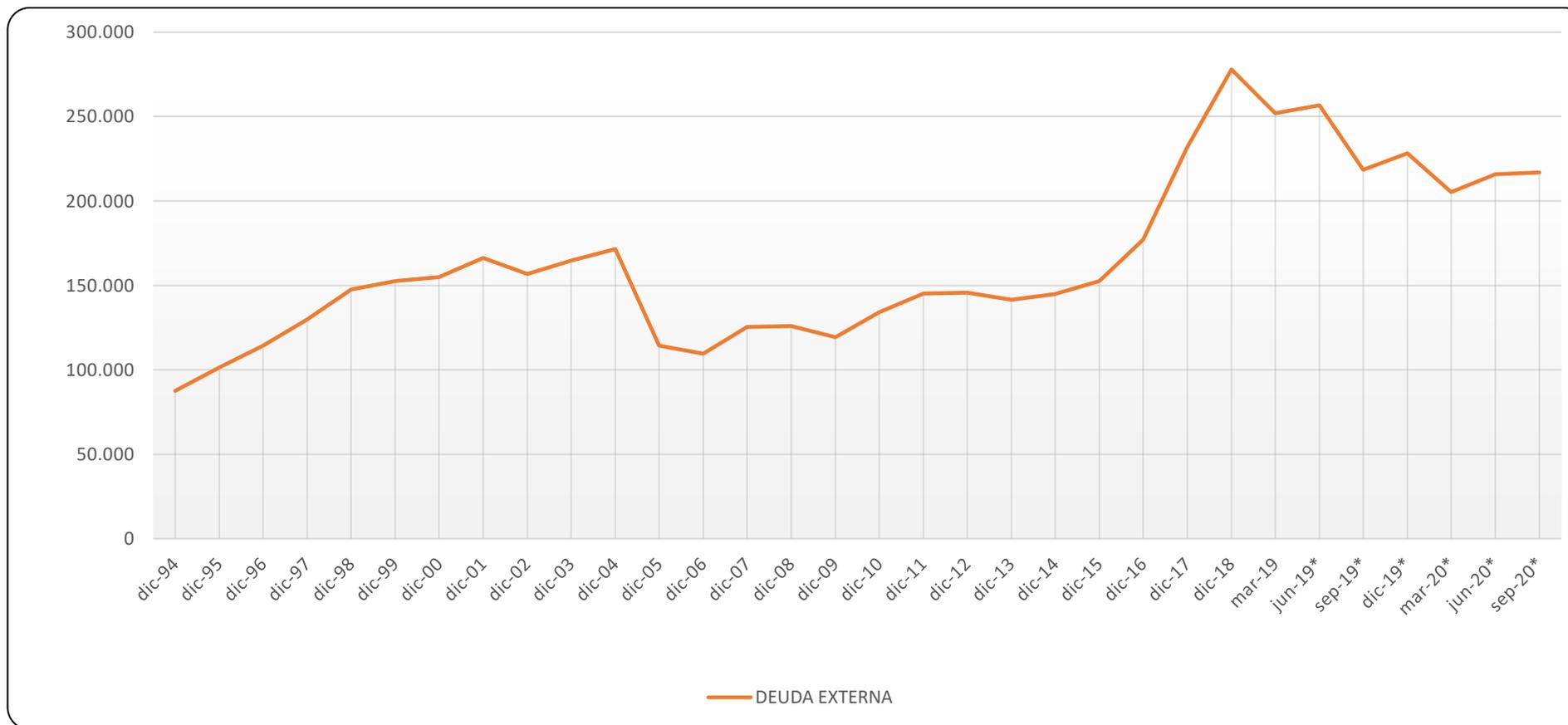
[VER TABLA DE VALORES](#)

[VOLVER AL NÚCLEO DE INDICADORES](#)

[VER TABLA DE VALORES DEL INDICADOR](#)[VER GRÁFICO DEL INDICADOR](#)[VOLVER AL NÚCLEO DE INDICADORES](#)

Ficha F32. Deuda Externa		CLAVES
Clasificación	Variable Económica-Monetaria. Indicador económico externo. Variable de flujo.	Variable económica- Monetaria de flujo/
Datos requeridos	Total de deuda externa pública y privada	Duda Publica/Deuda Privada
Aplicación principal	Ver la evolución de la deuda transversalmente en el tiempo y su composición.	Deuda Externa
Fuentes de datos y acceso	Instituto Nacional de Estadística y Censos (INDEC). [Ruta: Economía→Cuentas Internacionales→Balanza de pagos→ Deuda Externa	INDEC
Cálculo: fórmula y cálculos auxiliares	Deuda Externa Total por Sector, plazo y concepto a valor nominal	
Interpretación	Indica el total de la evolución de deuda que el país contrajo con el exterior, diferenciando la pública de la privada. Detallando la evolución y su composición a lo largo del tiempo.	Evolución temporal deuda Externa
Aspectos que contempla	Nivel de endeudamiento según organismo (Público o privado) y el tipo de endeudamiento.	
Marco Teórico	La deuda externa está compuesta por el conjunto de obligaciones que tiene un país con acreedores que residen en el extranjero. Puede ser deuda externa pública o deuda externa privada, cuando se trata de deuda externa pública es la tomada por el estado a través de sus instituciones y la deuda externa privada es la tomada por las empresas y particulares	Deuda Externa Deuda externa publica Deuda externa privada

Gráfico F32. Deuda Externa



[IR A LA FICHA CONCEPTUAL DEL INDICADOR](#)

[VER TABLA DE VALORES](#)

[VOLVER AL NÚCLEO DE INDICADORES](#)

**APÉNDICE:
TABLAS DE VALORES
DE LOS INDICADORES**

Tabla F12. INVERSION FINANCIERA						
		De moneda Nacional	De moneda Extranjera	Cotización	Equivalente	Total
2000		8.016.085,00	1.029.517,00	1,0000	1.029.517,00	9.045.602,00
2001		4.499.928,00	1.511.970,00	1,0000	1.511.970,00	6.011.898,00
2002*		10.200.442,00	544.660,00	1,0000	544.660,00	10.745.102,00
2003		17.672.590,00	708.601,00	2,9330	2.078.326,73	19.750.916,73
2004		29.589.691,00	4.430.602,00	2,9738	13.175.724,23	42.765.415,23
2005		34.926.015,00	1.621.634,00	3,0315	4.915.983,47	39.841.998,47
2006		46.400.673,00	1.818.574,00	3,0695	5.582.112,89	51.982.785,89
2007		50.926.846,00	1.928.882,00	3,1510	6.077.907,18	57.004.753,18
2008		66.346.005,00	5.498.208,00	3,4537	18.989.160,97	85.335.165,97
2009		70.336.675,00	6.093.078,00	3,7967	23.133.589,24	93.470.264,24
2010		108.944.966,00	17.410.350,00	3,9758	69.220.069,53	178.165.035,53
2011		141.167.002,00	4.929.429,00	4,3032	21.212.318,87	162.379.320,87
2012		181.613.365,00	9.747.949,00	4,9173	47.933.589,62	229.546.954,62
2013		224.807.380,00	10.729.121,00	6,5180	69.932.410,68	294.739.790,68
2014		288.602.294,00	13.645.137,00	8,5520	116.693.211,62	405.295.505,62
2015	**			11,6185	0,00	0,00
2016	**			16,0710	0,00	0,00
2017	**			18,0270	0,00	0,00
2018	**			38,8300	0,00	0,00

Sin tener en cuenta la variable "Recursos Devengados sobre Depósitos"

Saldos en miles de pesos

Fuente: BCRA

Cotización. Fuente: BCRA

*Para el caso del año 2002, como en la base de datos del BCRA faltaba la cotización del dólar a diciembre de ese año, se tomó la paridad \$1=USD 1

** Promedio Cotización mes Diciembre

[IR A LA FICHA CONCEPTUAL DEL INDICADOR](#)

[IR AL GRÁFICO DEL INDICADOR](#)

[VOLVER AL NÚCLEO DE INDICADORES](#)

Tabla F16. PERFIL ANUAL DE VENCIMIENTOS DE CAPITAL E INTERÉS DE LA DEUDA DE LA ADMINISTRACIÓN CENTRAL

DEUDA EN SITUACIÓN DE PAGO NORMAL (1)

(En miles de U\$S - Tipo de cambio 30/09/2018)

TIPO DE ACREEDOR	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024	2025	2026	2027/2117 (3)	TOTAL
TOTAL DEUDA PÚBLICA	34300628,96	58720210,06	33080958,43	36713012,98	38154498,65	30536751,88	23573281,91	26712692,45	18464813,26	126627053,4	426883901,9
% del total de servicios (2)	8,04%	13,76%	7,75%	8,60%	8,94%	7,15%	5,52%	6,26%	4,33%	29,66%	100,00%
CAPITAL	28452595,81	44866593,14	20815399,25	26782524,76	29424014,74	23182070,98	17002651,48	20591431,02	13255804,98	80373121,78	304746207,9
INTERÉS	5848033,151	13853616,92	12265559,17	9930488,215	8730483,919	7354680,905	6570630,431	6121261,437	5209008,274	46253931,58	122137694
Periodo en días	90	455	820	1185	1550	1915	2280	2645	3010	-----	
% x Periodo	7,23	62,59	63,55	101,91	138,54	136,99	125,91	165,51	130,20	DURATION	1325,65 Días
										DURATION	3,63 años

(1) No incluye estimación del pago eventual por los Valores Negociables Vinculadas al PBI.

(2) Como porcentaje del total de los servicios proyectados (capital mas interés) para el período 01/10/2018 - 31/12/2117.

(3) A partir del año 2050 el total de servicios corresponde al Bono del Tesoro Consolidado 2089 y al Bono Internacional USD 2117.

Fuente: Ministerio de Hacienda

Ruta: Ministerio de Hacienda/Financiamiento/Información de la Deuda Pública/Informes trimestrales de la deuda/30-09-2018 Datos Deuda Pública III Trimestre 2018/A.3.6

<https://www.argentina.gob.ar/hacienda/finanzas/deudapublica/informes-trimestrales-de-la-deuda>

IR A LA FICHA CONCEPTUAL DEL INDICADOR

VOLVER AL NÚCLEO DE INDICADORES

Tabla F19

	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999
PBI Mill. USD CEPAL	140.657	188.776	227.863	256.573	279.267	279.701	295.031	317.533	324.135	307.410
Población (Mill.)	32,618651	33,079	33,529326	33,970111	34,402672	34,82817	35,246374	35,657429	36,063459	36,467218
PBI PER CAPITA	4.312,17	5.706,81	6.795,93	7.552,90	8.117,60	8.030,90	8.370,53	8.905,09	8.987,91	8.429,77

	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009
PBI Mill. USD CEPAL	140.657	291.818	260.026	283.004	308.558	335.871	362.899	395.587	411.637	387.275
Población (Mill.)	36,870787	37,275652	37,681749	38,087868	38,491972	38,892931	39,289878	39,684295	40,08016	40,482788
PBI PER CAPITA	3.814,87	7.828,64	6.900,57	7.430,30	8.016,17	8.635,78	9.236,45	9.968,36	10.270,35	9.566,40

	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019
PBI Mill. USD CEPAL	426.488	452.094	447.453	458.216	446.703	458.903	449.356	461.348	449.898	440.769
Población (Mill.)	40,788453	41,26149	41,733271	42,202935	42,6695	43,131966	43,590368	44,044811	44,494502	44,938512
PBI PER CAPITA	10.456,08	10.956,79	10.721,74	10.857,44	10.468,90	10.639,51	10.308,61	10.474,51	10.111,32	9.808,27

PBI Fuente: Cepal http://estadisticas.cepal.org/sisgen/ConsultaIntegradaFlashProc_HTML.asp

Población Fuente: BM <https://datos.bancomundial.org/indicador/SP.POP.TOTL?locations=AR>

IR A LA FICHA CONCEPTUAL DEL INDICADOR

IR AL GRÁFICO DEL INDICADOR

VOLVER AL NÚCLEO DE INDICADORES

Tabla F20

ador de elaboración propia realizado con datos tomados de indicadores incluidos en el sistema

*Se utilizó el dato correspondiente al tercer trimestre del 2020 por ser el último dato disponible de ese año.

A - Fuente: <https://www.indec.gov.ar/indec/web/Nivel4-Tema-3-35-45>

B - Fuente: <https://www.argentina.gov.ar/hacienda/finanzas/presentaciongrafica-deudapublica>

[IR A LA FICHA CONCEPTUAL DEL INDICADOR](#)

[IR AL GRÁFICO DEL INDICADOR](#)

[VOLVER AL NÚCLEO DE INDICADORES](#)

A-Deuda externa en millones de U\$S		B-Deuda Pública Bruta en millones de U\$S		Relación Deuda Externa / Deuda Pública	
1994	87524	1994	81820		1,0697
1995	101462	1995	88711		1,1437
1996	114423	1996	99046		1,1553
1997	129964	1997	103718		1,2531
1998	147634	1998	114134		1,2935
1999	152563	1999	123366		1,2367
2000	155015	2000	129750		1,1947
2001	166272	2001	144222		1,1529
2002	156813	2002	152980		1,0251
2003	164778	2003	178811		0,9215
2004	171473	2004	192294		0,8917
2005	114255	2005	154270		0,7406
2006	109504	2006	165111		0,6632
2007	125366	2007	176870		0,7088
2008	125859	2008	179133		0,7026
2009	119267	2009	182084		0,6550
2010	134011	2010	181621		0,7379
2011	145154	2011	197154		0,7362
2012	145722	2012	216920		0,6718
2013	141491	2013	223439		0,6332
2014	144801	2014	239326		0,6050
2015	152632	2015	240665		0,6342
2016	177005	2016	275446		0,6426
2017	231980	2017	320935		0,7228
2018	277.932	2018	332192		0,8367
2019	278.489	2019	323065		0,8620
2020*	272.852	2020*	332.248		0,8212

Tabla F21	1.994				1995				1996				1997			
	I	II	III	IV												
-En millones de dólares-																
Giros al exterior	503	504	506	509	582	569	493	486	443	460	484	695	583	652	801	702
Inversión Extranjera Directa en Argentina	691	943	836	1.165	994	1.181	1.324	2.110	1.404	1.460	1.671	2.413	1.543	2.129	2.464	3.024
COCIENTE GIROS/ INVERSION	0,7273	0,5350	0,6057	0,4371	0,5852	0,4816	0,3721	0,2304	0,3155	0,3150	0,2898	0,2879	0,3781	0,3061	0,3250	0,2322

	1.998				1999				2000				2001			
	I	II	III	IV												
-En millones de dólares-																
Giros al exterior	761	690	803	510	473	545	583	499	851	825	855	555	572	584	507	-267
Inversión Extranjera Directa en Argentina	1.450	1.769	2.460	1.612	4.463	14.664	3.119	1.742	2.272	1.182	6.259	706	1.854	950	430	-1.069
COCIENTE GIROS/ INVERSION	0,5251	0,3904	0,3266	0,3163	0,1059	0,0372	0,1871	0,2868	0,3747	0,6981	0,1366	0,7859	0,3086	0,6147	1,1792	0,2495

	2002				2003				2004				2005			
	I	II	III	IV	I	II	III	IV	I	II	III	IV	I	II	III	IV
-En millones de dólares-																
Giros al exterior	384	287	60	123	383	283	516	443	729	874	1.069	1.041	1.178	1.255	1.490	384
Inversión Extranjera Directa en Argentina	1.425	366	-924	1.282	185	-123	-208	1.798	1.517	920	1.011	677	1.294	2.160	747	1.425
COCIENTE GIROS/ INVERSION	0,2692	0,7832	-0,0647	0,0962	2,0751	-2,3101	-2,4826	0,2467	0,4805	0,9498	1,0567	1,5383	0,9102	0,5808	1,9940	0,2692

	2006				2007				2008				2009			
	I	II	III	IV												
-En millones de dólares-																
Giros al exterior	1.936	1.934	1.644	1.598	1.843	1.768	1.691	1.982	2.163	1.928	1.979	1.831	2.007	2.024	1.983	2.346
Inversión Extranjera Directa en Argentina	1.753	1.763	1.542	479	1.127	1.100	1.892	2.355	3.483	2.265	2.353	1.625	1.670	346	685	1.316
COCIENTE GIROS/ INVERSION	1,1044	1,0969	1,0660	3,3347	1,6349	1,6073	0,8939	0,8416	0,6211	0,8515	0,8410	1,1269	1,2012	5,8535	2,8958	1,7823

Tabla F21	2010				2011				2012				2013			
-En millones de dólares-	I	II	III	IV												
Giros al exterior	3.184	2.844	3.025	3.048	2.939	3.074	3.012	3.336	2.895	2.452	2.378	2.510	2.491	2.489	2.459	2.358
Inversión Extranjera Directa en Argentina	3.588	1.903	3.160	2.682	3.644	1.036	1.719	4.441	4.670	3.842	3.161	3.651	2.185	3.251	2.832	1.553
COCIENTE GIROS/ INVERSION	0,8876	1,4946	0,9572	1,1365	0,8066	2,9691	1,7516	0,7511	0,6200	0,6383	0,7523	0,6875	1,1400	0,7655	0,8683	1,5181

	2014				2015				2016				2017			
-En millones de dólares-	I	II	III	IV	I	II	III	IV	I	II	III	IV	I	II	III	IV
Giros al exterior	2.033	2.003	2.111	1.966	2.387	2.219	2.173	2.013	1.981	1.932	1.839	2.113	2.265	2.321	2.357	2.757
Inversión Extranjera Directa en Argentina	1.129	-1.497	2.433	3.001	3.514	3.361	2.702	2.182	2.108	697	882	-427	3.508	2.289	3.331	2.390
COCIENTE GIROS/ INVERSION	1,8017	-1,3384	0,8677	0,6552	0,6793	0,6603	0,8040	0,9229	0,9398	2,7743	2,0844	-4,9522	0,6456	1,0144	0,7078	1,1540

	2018				2019				2020				2021			
-En millones de dólares-	I	II	III	IV	I	II	III	IV	I	II	III	IV	I	II	III	IV
Giros al exterior	2.350	2.286	2.395	2.350												
Inversión Extranjera Directa en Argentina	2.950	2.730	3.154	2.950												
COCIENTE GIROS/ INVERSION	0,7966	0,8374	0,7594	0,7966												

Fuentes:

2006-2018 : <https://www.indec.gov.ar/bajarPublicacion.asp?idc=3ED733E116FFCFDF955C26CAB195B0F189B0A5C79DA297374F0E4CCBDFDFBE5AAD5DB9FD8B2D835FC>

1994-2016 : https://www.indec.gov.ar/ftp/cuadros/economia/series_bdp_I_2016.xls

IR A LA FICHA CONCEPTUAL DEL INDICADOR

IR AL GRÁFICO DEL INDICADOR

VOLVER AL NÚCLEO DE INDICADORES

Tabla F22

Oferta y demanda globales. Valores trimestrales en millones de pesos a precios de 2004.	2004				2005				2006				2007			
	1º trimestre	2º trimestre	3º trimestre	4º trimestre	1º trimestre	2º trimestre	3º trimestre	4º trimestre	1º trimestre	2º trimestre	3º trimestre	4º trimestre	1º trimestre	2º trimestre	3º trimestre	4º trimestre
PRODUCTO INTERNO BRUTO	460.369	514.396	481.152	484.544	493.603	581.668	514.698	522.255	532.348	614.076	562.979	572.794	576.847	674.621	610.426	625.877
Formación bruta de capital fijo	71.794	81.995	79.254	75.368	80.672	94.508	89.949	92.100	93.837	105.356	106.229	103.510	111.460	125.373	128.894	126.844
Variación de existencias (3)	3.950	2.072	3.533	22.608	4.669	2.240	3.352	23.477	-2.443	-3.785	-6.513	21.625	-8.102	5.766	-4.834	17.356
STOCK DE CAPITAL	75.744	84.067	82.787	97.976	85.341	96.749	93.301	115.577	91.393	101.571	99.715	125.134	103.357	131.139	124.060	144.200
PBI/ STOCK DE CAPITAL	6,08	6,12	5,81	4,95	5,78	6,01	5,52	4,52	5,82	6,05	5,65	4,58	5,58	5,14	4,92	4,34

Oferta y demanda globales. Valores trimestrales en millones de pesos a precios de 2004.	2008				2009				2010				2011			
	1º trimestre	2º trimestre	3º trimestre	4º trimestre	1º trimestre	2º trimestre	3º trimestre	4º trimestre	1º trimestre	2º trimestre	3º trimestre	4º trimestre	1º trimestre	2º trimestre	3º trimestre	4º trimestre
PRODUCTO INTERNO BRUTO	616.720	711.406	647.088	613.491	578.553	631.198	610.520	615.221	611.607	733.731	668.567	668.190	662.326	766.333	711.417	703.050
Formación bruta de capital fijo	130.866	146.973	138.451	119.111	95.501	99.871	108.714	110.460	108.786	130.039	139.804	144.754	139.564	153.571	164.572	156.629
Variación de existencias (3)	-11.981	8.980	-2.464	6.421	-11.995	-7.123	-335	17.519	-938	14.885	-474	10.028	-2.418	24.824	-4.910	3.060
STOCK DE CAPITAL	118.885	155.953	135.988	125.532	83.505	92.748	108.379	127.979	107.848	144.923	139.330	154.783	137.147	178.395	159.662	159.689
PBI/ STOCK DE CAPITAL	5,19	4,56	4,76	4,89	6,93	6,81	5,63	4,81	5,67	5,06	4,80	4,32	4,83	4,30	4,46	4,40

Oferta y demanda globales. Valores trimestrales en millones de pesos a precios de 2004.	2012				2013				2014				2015			
	1º trimestre	2º trimestre	3º trimestre	4º trimestre	1º trimestre	2º trimestre	3º trimestre	4º trimestre	1º trimestre	2º trimestre	3º trimestre	4º trimestre	1º trimestre	2º trimestre	3º trimestre	4º trimestre
PRODUCTO INTERNO BRUTO	672.686	730.838	703.462	706.958	677.086	776.487	721.459	706.597	671.066	760.577	690.880	686.701	672.750	791.236	718.281	703.682
Formación bruta de capital fijo	134.285	134.409	150.231	151.946	133.273	150.469	152.737	147.747	131.371	141.073	140.281	132.033	128.790	143.522	149.008	142.300
Variación de existencias (3)	-3.246	10.545	-18.204	3.914	735	16.974	-14.476	2.748	-8.598	20.148	-4.790	1.957	-8.202	5.873	-1.821	19.224
STOCK DE CAPITAL	131.039	144.953	132.027	155.860	134.008	167.444	138.261	150.495	122.772	161.221	135.492	133.990	120.588	149.395	147.187	161.524
PBI/STOCK DE CAPITAL	5,13	5,04	5,33	4,54	5,05	4,64	5,22	4,70	5,47	4,72	5,10	5,13	5,58	5,30	4,88	4,36

Oferta y demanda globales. Valores trimestrales en millones de pesos a precios de 2004.	2016				2017 (1)				2018 (2)				2019 (2)			
	1º trimestre	2º trimestre	3º trimestre	4º trimestre	1º trimestre	2º trimestre	3º trimestre	4º trimestre	1º trimestre	2º trimestre	3º trimestre	4º trimestre	1º trimestre	2º trimestre	3º trimestre	4º trimestre
PRODUCTO INTERNO BRUTO	677.652	760.703	694.382	693.174	679.640	776.516	720.894	724.274	707.567	746.959	694.578	680.215	666.751			
Formación bruta de capital fijo	124.426	134.589	137.185	134.852	129.302	147.249	158.799	160.574	149.724	150.914	140.202	121.314	112.858			
Variación de existencias (3)	-12.039	13.299	29	16.933	-16.442	-12.449	8.523	27.474	-7.886	-11.610	6.715	14.508	-19.140			
STOCK DE CAPITAL	112.387	147.889	137.214	151.785	112.860	134.800	167.322	188.048	141.839	139.303	146.917	135.822	93.718			
PBI/STOCK DE CAPITAL	6,03	5,14	5,06	4,57	6,02	5,76	4,31	3,85	4,99	5,36	4,73	5,01	7,11			

1 Datos provisorios.

Nota: Serie 2004-2015. Datos definitivos.

2 Datos preliminares.

3 Incluye variación de existencias de los principales productos agrícolas en proceso y terminados, productos pecuarios, petróleo, productos manufacturados y productos importados.

[IR A LA FICHA CONCEPTUAL DEL INDICADOR](#)

[IR AL GRÁFICO DEL INDICADOR](#)

[VOLVER AL NÚCLEO DE INDICADORES](#)

Tabla F23

Periodo	Dic-96	Dic-97	Dic-98	Dic-99	Dic-00	Dic-01	Dic-02	Dic-03	Dic-04	Dic-05	Dic-06	Dic-07
DEUDA EXTERNA	114.423	129.964	147.634	152.563	155.015	166.272	156.813	164.778	171.473	114.255	109.504	125.366
Saldos en millones de dólares												
RESERVAS DEL BANCO CENTRAL	23.330	29.799	31.736	33.100	34.234	15.232	10.476	14.119	19.646	28.077	32.037	46.176
Saldos en millones de dólares												
RELACIÓN RESERVAS/DEUDA EXTERNA	0,2039	0,2293	0,2150	0,2170	0,2208	0,0916	0,0668	0,0857	0,1146	0,2457	0,2926	0,3683
EN PROPORCIONES	20,39%	22,93%	21,50%	21,70%	22,08%	9,16%	6,68%	8,57%	11,46%	24,57%	29,26%	36,83%

Periodo	Dic-08	Dic-09	Dic-10	Dic-11	Dic-12	Dic-13	Dic-14	Dic-15	Dic-16	Dic-17	Dic-18	Mar-19
DEUDA EXTERNA	125.859	119.267	134.011	145.154	145.722	141.491	144.801	167.412	181.432	234.549	277.932	275.828
Saldos en millones de dólares												
RESERVAS DEL BANCO CENTRAL	46.386	47.967	52.145	46.376	43.290	30.599	31.443	25.563	39.308	55.055	65.806	50.236
Saldos en millones de dólares												
RELACIÓN RESERVAS/DEUDA EXTERNA	0,3686	0,4022	0,3891	0,3195	0,2971	0,2163	0,2171	0,1527	0,2167	0,2347	0,2368	0,1821
EN PROPORCIONES	36,86%	40,22%	38,91%	31,95%	29,71%	21,63%	21,71%	15,27%	21,67%	23,47%	23,68%	18,21%

De 1994 a 2015: Serie Histórica

2016, 2017 y 2018: Publicaciones

Todos los saldos a diciembre excepto 2019 (a Marzo)

Deuda Externa:

Ruta: BCRA/Publicaciones y Estadísticas/Estadísticas/Principales variables/Reservas internacionales del BCRA

Todos los saldos a diciembre excepto 2018 (a septiembre, por homogeneidad con deuda externa)

Reservas:

Ruta: Indec/Economía/Cuentas Internacionales/Balanza de Pagos

[IR A LA FICHA CONCEPTUAL DEL INDICADOR](#)

[IR AL GRÁFICO DEL INDICADOR](#)

[VOLVER AL NÚCLEO DE INDICADORES](#)

Tabla F26

Circulación monetaria		Depósito Efectivo en Entidades financieras		Liquidez/Depósitos
11/9/2019	928.313	11/9/2019	4.729.015	0,196
10/9/2019	929.542	10/9/2019	4.727.593	0,197
9/9/2019	929.868	9/9/2019	4.717.758	0,197
6/9/2019	927.648	6/9/2019	4.764.691	0,195
5/9/2019	924.383	5/9/2019	4.784.560	0,193
4/9/2019	920.062	4/9/2019	4.820.650	0,191
3/9/2019	914.180	3/9/2019	4.879.967	0,187
2/9/2019	909.469	2/9/2019	4.954.553	0,184
30/8/2019	904.438	30/8/2019	5.088.417	0,178
29/8/2019	897.528	29/8/2019	5.150.864	0,174
28/8/2019	893.614	28/8/2019	5.162.957	0,173
27/8/2019	893.950	27/8/2019	5.111.905	0,175
26/8/2019	895.228	26/8/2019	5.086.814	0,176
23/8/2019	896.965	23/8/2019	5.091.466	0,176
22/8/2019	899.988	22/8/2019	5.091.665	0,177
21/8/2019	903.191	21/8/2019	5.088.628	0,177
20/8/2019	906.853	20/8/2019	5.117.164	0,177
16/8/2019	909.442	16/8/2019	5.175.496	0,176
15/8/2019	911.591	15/8/2019	5.207.102	0,175
14/8/2019	913.668	14/8/2019	5.306.740	0,172
13/8/2019	916.967	13/8/2019	5.221.928	0,176
12/8/2019	919.367	12/8/2019	5.208.340	0,177
9/8/2019	919.879	9/8/2019	4.843.084	0,190

Circulación monetaria		Depósito Efectivo en Entidades financieras		Liquidez/Depósitos
3/2/2003	18.605	3/2/2003	77.550	0,240
31/1/2003	18.584	31/1/2003	77.718	0,239
30/1/2003	18.459	30/1/2003	78.029	0,237
29/1/2003	18.398	29/1/2003	78.180	0,235
28/1/2003	18.389	28/1/2003	77.708	0,237
27/1/2003	18.479	27/1/2003	77.341	0,239
24/1/2003	18.532	24/1/2003	76.984	0,241
23/1/2003	18.591	23/1/2003	77.084	0,241
22/1/2003	18.628	22/1/2003	77.139	0,241
21/1/2003	18.654	21/1/2003	77.206	0,242
20/1/2003	18.716	20/1/2003	76.775	0,244
17/1/2003	18.722	17/1/2003	76.583	0,244
16/1/2003	18.748	16/1/2003	76.876	0,244
15/1/2003	18.788	15/1/2003	77.243	0,243
14/1/2003	18.896	14/1/2003	77.206	0,245
13/1/2003	18.985	13/1/2003	77.142	0,246
10/1/2003	19.008	10/1/2003	76.425	0,249
9/1/2003	19.008	9/1/2003	76.552	0,248
8/1/2003	18.955	8/1/2003	76.206	0,249
7/1/2003	18.971	7/1/2003	76.145	0,249
6/1/2003	18.937	6/1/2003	75.994	0,249
3/1/2003	18.907	3/1/2003	75.728	0,250
2/1/2003	18.901	2/1/2003	75.553	0,250

De estas tablas se incluyeron de forma demostrativa los primeros y los últimos datos ya que al ser una serie diaria, contiene más de 4000 registros (filas)

[IR A LA FICHA CONCEPTUAL DEL INDICADOR](#)

[IR AL GRÁFICO DEL INDICADOR](#)

[VOLVER AL NÚCLEO DE INDICADORES](#)

Tabla F31

Histórico Tasa Promedio Ponderado (1)												
Deuda Externa Gobierno Central												
Año	Enero	Febrero	Marzo	Abril	Mayo	Junio	Julio	Agosto	Septiembre	Octubre	Noviembre	Diciembre
2009	8,08%	7,40%	7,08%	7,38%	7,49%	7,37%	7,58%	7,95%	8,20%	8,11%	8,36%	8,08%
2010	7,45%	7,87%	7,53%	7,19%	7,05%	7,23%	7,37%	7,27%	5,97%	6,14%	5,88%	6,21%
2011	6,15%	5,85%	6,00%	6,30%	6,30%	6,20%	6,20%	6,10%	5,60%	5,50%	5,70%	5,32%
2012	4,98%	4,83%	4,74%	4,63%	4,58%	4,53%	4,41%	4,43%	4,67%	4,59%	4,44%	4,46%
2013	4,08%	4,07%	4,11%	4,35%	4,37%	4,34%	4,40%	4,36%	4,38%	4,38%	4,33%	4,28%
2014	4,30%	4,36%	4,21%	4,87%	4,89%	4,85%	4,82%	4,81%	4,75%	4,70%	4,69%	4,61%
2015	4,08%	4,07%	4,11%	4,35%	4,37%	4,34%	4,40%	4,36%	4,38%	4,38%	4,33%	3,52%
2016			3,52%			3,62%			4,20%			3,58%
2017			S/D			3,71%			3,73%			3,77%
2018			3,79%			4,05%			4,10%			4,12%
2019			3,94%			5,01%						
Histórico Tasa Promedio Ponderado (1)												
Deuda Interna Gobierno Central												
Año	Enero	Febrero	Marzo	Abril	Mayo	Junio	Julio	Agosto	Septiembre	Octubre	Noviembre	Diciembre
2009	14,60%	14,60%	14,60%	14,60%	14,60%	12,60%	14,60%	14,60%	14,60%	14,60%	14,60%	14,60%
2010	9,60%	9,60%	7,50%	7,50%	7,50%	7,70%	7,70%	7,70%	6,20%	6,60%	6,20%	7,30%
2011	6,80%	6,91%	7,90%	8,20%	7,50%	7,40%	8,00%	8,60%	8,30%	8,20%	8,10%	8,00%
2012	8,35%	8,39%	8,23%	8,19%	7,92%	8,06%	8,05%	7,66%	7,56%	7,85%	8,12%	8,38%
2013	8,11%	8,02%	8,15%	8,38%	8,38%	8,37%	8,28%	8,53%	8,31%	8,06%	7,94%	7,59%
2014	8,10%	9,16%	9,05%	9,19%	9,53%	9,22%	9,21%	9,15%	9,40%	9,41%	9,45%	9,67%

2015	8,89%	7,43%	7,21%	6,97%	6,90%	7,02%	7,09%	6,94%	6,77%	6,76%	6,78%	6,95%
2016			8,37%			7,62%			6,46%			7,71%
2017			S/D			7,86%			8,42%			8,49%
2018			8,73%			9,12%			12,11%			14,61%
2019			14,03%			15,55%						

Nota:

1- Según libro de Estadísticas de la deuda del sector público: Guía para compiladores y usuarios, del FMI, se define como "...promedio ponderado de las tasas de interés sobre la deuda bruta del sector público o de cualquier instrumento de deuda específico pendiente de reembolso en la fecha de referencia. Las ponderaciones a utilizar están determinadas por el valor en la unidad de cuenta de cada operación de endeudamiento como porcentaje del total.

Fuente: <https://www.argentina.gob.ar/hacienda/finanzas/deudapublica/informes-trimestrales-de-la-deuda>

1er Trim. 2017 S/D porque no se puede de descargar archivo.

La información se actualiza trimestralmente

IR A LA FICHA CONCEPTUAL DEL INDICADOR

IR AL GRÁFICO DEL INDICADOR

VOLVER AL NÚCLEO DE INDICADORES

Tabla F32

Periodos	Dic-94	Dic-95	Dic-96	Dic-97	Dic-98	Dic-99	Dic-00	Dic-01	Dic-02	Dic-03	Dic-04	Dic-05	Dic-06	Dic-07	Dic-08
Saldos en millones de dólares															
DEUDA EXTERNA	87.524	101.462	114.423	129.964	147.634	152.563	155.015	166.272	156.813	164.778	171.473	114.255	109.504	125.366	125.859

Periodos	Dic-09	Dic-10	Dic-11	Dic-12	Dic-13	Dic-14	Dic-15	Dic-16	Dic-17	Dic-18	Mar-19	Jun-19*	Sep-19*	Dic-19*	Mar20*
Saldos en millones de dólares															
DEUDA EXTERNA	119.267	134.011	145.154	145.722	141.491	144.801	152.632	177.005	231.980	277.932	252.105	256.778	218.425	228.269	205.306

Ruta: <https://www.indec.gov.ar/indec/web/Nivel4-Tema-3-35-45>

De 1994 a 2015: Serie Histórica

2016, 2017 y 2018: Publicaciones

Todos los saldos a diciembre excepto 2019 (a Marzo)

[IR A LA FICHA CONCEPTUAL DEL INDICADOR](#)

[IR AL GRÁFICO DEL INDICADOR](#)

[VOLVER AL NÚCLEO DE INDICADORES](#)

Bibliografía general:

- Ackley Gardner. Macroeconomía. Editorial Macchi. 10970
- Arias Segura, J. y Segura Ruiz, O. Índice de ventaja comparativa revelada: un indicador del desempeño y de la competitividad productivo-comercial de un país. IICA. 2004.
- Armijo, Marianela y Guerrero, Alejandro. Sistema de Indicadores del Sector Público. SISPALC. Proyecto LAC MIC++, Banco Mundial. ILPES, CEPAL. Banco Mundial. Santiago de Chile, noviembre de 2011. Disponible en:
http://www.eclac.cl/ilpes/panorama/documentos/confreg1/sesion4/Guerrero_Armijo_PPTSISPALC5.pdf y <http://sispalc.cepal.org/Sispalv2/Documentos/SISPALC.pdf> (documento preliminar)
- Banco Central de la República Argentina. Sistema de Cuentas del Producto e Ingreso de la Argentina, vol. 1, Buenos Aires 1975.
- Banco Central de la República Argentina. Cuentas Nacionales. Nociones. Serie de Trabajos Metodológicos y sectoriales Nro. 14, Buenos Aires 1981.
- Barberis, J. Presión tributaria nacional y provincial. La evolución desigual. Entrelíneas de política económica. Nro. 21. Año 3. Agosto 2009.
- CEPAL - Estadísticas económicas de corto plazo de la Argentina: Sector externo y condiciones económicas internacionales. Documento de Trabajo Nro. 20, Buenos Aires 1988.
- CEPAL – Indicadores de comercio exterior y política comercial. 2011.
- CEPAL – Tópicos sobre el modelo de insumo-producto: teoría y aplicación. 2005.
- CONADE-CEPAL: Distribución del Ingreso y Cuentas Nacionales en Argentina, vol. 1, Buenos Aires 1965.

- Damill, Mario. El Balance de Pagos y la Deuda Externa Pública bajo la Convertibilidad. EDES, Serie de Documentos de Economía 2000/6, Buenos Aires, 2000.
- Dornbusch, R., Fischer S. Macroeconomía. Mc Graw Hill, 12ª. Edición. 2015.
- Durán Lima, J., y Álvarez, M. Indicadores de comercio exterior y política comercial: medidores de posicionamiento y dinamismo comercial. CEPAL. 2008.
- Ferreres J. Doscientos años de economía argentina. Editorial El Ateneo. 2005.
- García, Norberto y Barra Ruatta, Orlando. El Balance de Pagos. Ed. Macchi, Buenos Aires, 1985.
- Golberg y Ianchilovici - Art. El Stock de Capital en Argentina
- González N, Tomasini R, y Alá Rué, P. Introducción al estudio del ingreso nacional. Eudeba, 1997
- INDEC - Encuesta Permanente de Hogares - Marco teórico y metodológico
- Mankiw, N. Gregory. Principios de Economía. Mc Graw Hill. 3ª. Edición. 2004.
- Mankiw, N. Gregory. Macroeconomía. Antoni Bosch. 8ª. Edición. 2014.
- Monteverde, Ernesto. Concepto e interpretación de las cuentas nacionales. Ediciones Macchi, 1994
- Larraín, F. y Sachs, J. Macroeconomía en la Economía Global. Prentice Hall. 2ª Edición. 2002.
- Latrichano, Juan Carlos. La Economía al Servicio del Hombre. Editorial El Escriba. 2002.
- Latrichano, Juan Carlos. Macroeconomía Heterodoxa. Editorial Macchi. 2007.
- Müller, Alberto E.G. Economía Descriptiva. Nociones de Cuentas Nacionales e indicadores Socioeconómicos. Ed. Catálogos, Buenos Aires, 1997.

- Naciones Unidas - Sistema de Cuentas Nacionales - 1993
- Parkin, M., Esquivel, G., y Ávalos, M. Microeconomía. Pearson. 7ª. Edición. 2006.
- Programa de las Naciones Unidas para el Desarrollo (PNUD). Informes sobre desarrollo humano 1990 y siguientes.
- Propatto, Juan Carlos. El sistema de cuentas nacionales. Ediciones Macchi, 1999.
- Registro de conceptos estadísticos como recurso para una alfabetización estadística. Proyecto PROINCE. Código 55/B142. Período: 2009/2011.
- Redrado, M. y Lacunza, H. Una nueva inserción comercial para América Latina. BID-INTAL. 2004.
- Requeijo, J. Estructura Económica Internacional. Editorial AC, 3º Edición, 2001.
- Samuelson, P. y Nordhaus, W. Economía. Mc Graw Hill. 18ª. Edición. 2005.
- Secretaría de Programación Económica y Regional, MEYOSP. Sistema de Cuentas Nacionales. Argentina Año base 1993. Fuentes de información, métodos de estimación y estimaciones trimestrales y anuales. Junio de 1999.
- Secretaría de Programación Económica y Regional, MEYOSP. Metodología de estimación del Balance de Pagos. Abril de 1999.
- Secretaría de Programación Económica y Regional, MEYOSP. Presentación de la actualización metodológica del Balance de Pagos. Abril de 1999
- Singer, Hans. Los modelos keynesianos del desarrollo económico y sus limitaciones. Occasional Papers del Instituto Asiático de las Naciones Unidas para el Desarrollo y la Planificación Económicos. Diciembre de 1969.

Páginas consultadas:

- http://www.undp.org.mx/IMG/pdf/Asistente_de_Sistematizacion_Monitoreo_y_Evaluacion.pdf

- http://www.undp.org.mx/IMG/pdf/TORS_sistematizacion_y_evaluacion.pdf
- <http://economia.tierradelfuego.gov.ar/direccion-general-de-estadistica-y-censos/19092012-indicadores-socioeconomicos-rio-grande/>
- <http://saldosforex.wordpress.com/2011/01/13/analisis-de-indicadores-sociales-y-economicos-de-brasil-argentina-colombia-y-mexico-en-2010/>
- <http://www.olade.org/indicadores-economico-energeticos-regionales-argentina>
- http://www.fiel.org/publicaciones/CuadrosIC/CUAD_INDI_1332770455528.pdf
- <http://www.fundaciongeo.org.ar/BISOE.pdf>
- <http://www.carm.es/econet/municipios/FUENTES%20MUNICICLO.pdf>
- http://www.ine.gob.bo/pdf/Bo_Es_In/BEI_2010_2.pdf
- <http://www.cepal.org/publicaciones/xml/1/43991/EEE-Argentina.pdf>
- <http://www.ambiente.gov.ar/archivos/web/PBVyAP/File/A3/PIARFON%20MyE/Socioeconomico.pdf>
- <http://indec.gob.ar>
- <http://www.argentina.gob.ar/hacienda>



Ejemplo de Artículo de la publicación en elaboración

La tasa de desempleo: qué información brinda y un ejemplo de su uso comparativo entre dos economías.

Por Sonia Re y María Victoria Oyuela Ramos

Los indicadores económicos pueden ser utilizados como una suerte de “termómetro” de una economía, brindando información que puede usarse de variadas formas. Una de ellas es la de hacer comparaciones, tanto intertemporales (al interior de una economía), como entre dos economías distintas (por ejemplo, entre dos países). Ello permite, además, orientar en un proceso de toma de decisiones.

La tasa de desempleo (o de desocupación) es un indicador coyuntural, que guarda (aún con posibles desfases) una clara relación con los ciclos económicos de una economía (aumenta en las recesiones, disminuye en las recuperaciones). No pocos economistas observan una relación directa entre su evolución y la desigualdad que se registra en la población analizada; y, tanto para los analistas especializados como para el público en general, suele considerarse como un marcador del éxito o fracaso de la política macroeconómica de una administración gubernamental.

Por último, también puede decirse que, cuanto mayor es la tasa de desempleo de una economía, más grande es el desaprovechamiento del potencial productivo de la misma.

Yendo específicamente hacia el concepto de tasa de desempleo o desocupación, es posible decir que, según el INDEC, se considera población desocupada a las personas que, no teniendo ocupación, están buscando activamente trabajo. La tasa de desocupación se calcula como porcentaje entre la población desocupada y la población económicamente activa (las personas que tienen una ocupación o que sin tenerla la están buscando activamente).

Según la Organización Internacional del Trabajo, los "trabajadores desempleados" son aquellos que actualmente no están trabajando pero están dispuestos y pueden trabajar por un salario, están disponibles para trabajar y han buscado trabajo activamente.

Es por eso que la OIT la define como el reflejo de la incapacidad de la economía para generar empleo para aquellas personas que quieren trabajar pero no lo están haciendo, aunque estén disponibles para el empleo y lo busquen activamente (ilostat.ilo.org).

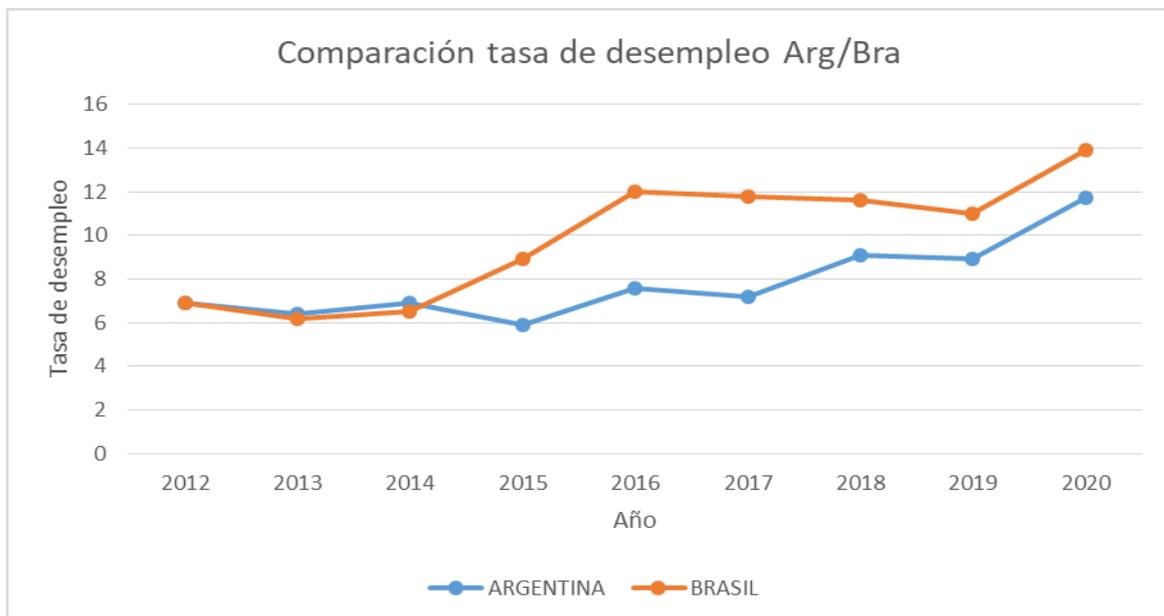
Teniendo en cuenta las consideraciones de los párrafos anteriores, observemos cómo pueden compararse las tasas de desempleo de dos economías íntimamente relacionadas, dado su carácter de socios estratégicos:



UNIVERSIDAD NACIONAL DE LA MATANZA

Tasas de desempleo de Argentina y Brasil desde el año 2012 hasta el año 2020

AÑO	ARGENTINA	BRASIL
2012	6,9	6,9
2013	6,4	6,2
2014	6,9	6,5
2015	5,9	8,9
2016	7,6	12
2017	7,2	11,8
2018	9,1	11,6
2019	8,9	11
2020	11,7	13,9



Una vez establecida la comparación, y determinadas las posibles diferencias metodológicas de cálculo, el análisis de la misma nos

permitirá obtener conclusiones para su uso académico o de gestión.

Fuentes:

INDEC: Instituto Nacional de Estadísticas y Censos de la República Argentina, www.indec.gob.ar

IBGE: Instituto Brasileño de Geografía y Estadística, www.ibge.gob.br
OIT: Organización Internacional del Trabajo, <https://ilostat.ilo.org/>



UNIVERSIDAD NACIONAL DE LA MATANZA

- **Anexo II:**

UNLaM - SECyT

Programa PROINCE

FI-013

EVALUACIÓN DE ALUMNOS INTEGRANTES DE EQUIPOS DE INVESTIGACIÓN

Unidad Académica: Departamento de Ciencias Económicas

Código del proyecto de investigación: 55B215

Título del Proyecto de investigación: Información socioeconómica de interés como capital de conocimiento. Creación de publicación periódica sobre indicadores relevantes y su análisis como aporte para la formación profesional, investigación en áreas afines y para conocimiento público.

Director de proyecto: Latrichano, Juan Carlos

Fecha de inicio: 01/01/2019

Fecha de finalización : 31/12/2020

1. Datos de la alumna

Apellido y Nombre/s: Sanchez Galetto Priscila Daiana

Número de DNI: 37991077

Unidad Académica: Departamento de Ciencias Económicas

Carrera que cursa: Contador Público

Período evaluado: 01/05/2020 al 28/02/2021

2. Dictamen de evaluación de desempeño de la alumna:

2.1 Satisfactorio: X

2.1 No satisfactorio:

Fundamentos del dictamen:

3. Propuesta de continuidad en el proyecto

3.1 Continuar en el presente proyecto: X

3.2 No continuar en el presente proyecto:

Si bien el presente proyecto ha finalizado, la beca otorgada continúa, por lo que se recomienda especialmente la inclusión de la citada en actividades de investigación que colaboren con la que se informa, dados su buen desempeño personal, interés demostrado y responsabilidad a la hora de cumplir con las tareas encomendadas.

San Justo 07/03/2020...

Lugar y fecha

Firma del Director

Juan Carlos Latrichano

Aclaración de firma



UNIVERSIDAD NACIONAL DE LA MATANZA

UNLaM - SECyT

Programa PROINCE

FI-013

EVALUACIÓN DE ALUMNOS INTEGRANTES DE EQUIPOS DE INVESTIGACIÓN

Unidad Académica: Departamento de Ciencias Económicas

Código del proyecto de investigación: 55B215

Título del Proyecto de investigación: Información socioeconómica de interés como capital de conocimiento. Creación de publicación periódica sobre indicadores relevantes y su análisis como aporte para la formación profesional, investigación en áreas afines y para conocimiento público.

Director de proyecto: Latrichano, Juan Carlos

Fecha de inicio: 01/01/2019

Fecha de finalización : 31/12/2020

1. Datos del alumno

Apellido y Nombre/s: Rojas, Brian Uriel

Número de DNI: 36.399.645

Unidad Académica: Departamento de Ciencias Económicas

Carrera que cursa: Lic. en Economía

Período evaluado: 01/01/2019 al 31/12/2019

2. Dictamen de evaluación de desempeño del alumno:

2.1 Satisfactorio: X

2.1 No satisfactorio:

Fundamentos del dictamen:

3. Propuesta de continuidad en el proyecto

3.1 Continuar en el presente proyecto: X

3.2 No continuar en el presente proyecto:

Si bien el presente proyecto ha finalizado, la beca otorgada continúa, por lo que se recomienda especialmente la inclusión del citado en actividades de investigación que colaboren con la continuidad de la que se informa, dados su buen desempeño personal, interés demostrado y responsabilidad a la hora de cumplir con las tareas encomendadas.

San Justo 07/03/2021...
Lugar y fecha

Firma del Director

Juan Carlos Latrichano
Aclaración de firma



UNIVERSIDAD NACIONAL DE LA MATANZA

Unidad Académica que acredita el proyecto: Departamento de Ciencias Económicas
Código de Proyecto: 55B215
Título del Proyecto: Información socioeconómica de interés como capital de conocimiento. Creación de publicación periódica sobre indicadores relevantes y su análisis como aporte para la formación profesional, investigación en áreas afines y para conocimiento público.
Director: Juan Carlos Latrichano
Fecha de inicio: 01/01/2019
Fecha de finalización: 31/12/2020
Periodo de la rendición: 01/01/2020 al 31/12/2020

a) Insumos							
Nº de Orden	Folio Nº	Fecha	Proveedor o Prestador	Nº de Comprobante	Nº de CUIT	Descripción/ Concepto	Importe
1	1	29/07/2020	Papelera San Martín	00025551	27-26496878-5	Resmas y librería	1920,00
2	1	29/07/2020	Ideas Impresas	00018031	20-23877582-6	Fotocopias	700,00
3	1	31/07/2020	Papelera Olavarría	00001465	27-29477944-8	Cuadernos	732,00
4	1	01/08/2020	Papelera Olavarría	00001465	27-29477944-8	Marcadores y papelería	610,00
5	1	01/08/2020	Color Jet	00004636	30-71408867-6	Cartuchos	300,00
6	2	15/08/2020	Papelera San Martín	00025677	27-26496878-5	Rotuladores y resma	770,00
7	2	07/09/2020	Papelera San Martín	00025874	27-26496878-5	Cartuchos y Papelería	1215,00
Subtotal							6247,00

b) Equipamiento							
Nº de Orden	Folio Nº	Fecha	Proveedor o Prestador	Nº de Comprobante	Nº de CUIT	Descripción/ Concepto	Importe
Subtotal							

c) Servicios de terceros							
Nº de Orden	Folio Nº	Fecha	Proveedor o Prestador	Nº de Comprobante	Nº de CUIT	Descripción/ Concepto	Importe
Subtotal							

d) Participación en eventos científicos							
Nº de Orden	Folio Nº	Fecha	Proveedor o Prestador	Nº de Comprobante	Nº de CUIT	Descripción/ Concepto	Importe
Subtotal							



UNIVERSIDAD NACIONAL DE LA MATANZA

e) Trabajo de campo							
Nº de Orden	Folio Nº	Fecha	Proveedor o Prestador	Nº de Comprobante	Nº de CUIT	Descripción/ Concepto	Importe
Subtotal							

f) Bibliografía							
Nº de Orden	Folio Nº	Fecha	Proveedor o Prestador	Nº de Comprobante	Nº de CUIT	Descripción/ Concepto	Importe
Subtotal							

g) Licencias							
Nº de Orden	Folio Nº	Fecha	Proveedor o Prestador	Nº de Comprobante	Nº de CUIT	Descripción/ Concepto	Importe
Subtotal							

h) Gastos administrativos de cuenta bancaria							
Nº de Orden	Folio Nº	Fecha	Proveedor o Prestador	Nº de Comprobante	Nº de CUIT	Descripción/ Concepto	Importe
Subtotal							6247,00
Sumatoria de todos los rubros							6247,00

Comprobantes desde la página siguiente



UNIVERSIDAD NACIONAL DE LA MATANZA

Tickets de gastos

FOLIO N°1

Ticket N°1

PAPELERA COTILLON
SAN MARTIN
TEL.: 4442-6400

FRANCISCA NATALIA CAROLINA
CUIT Nro.: 27-26496878-5
INGRESOS BRUTOS: 27-26496878-5
ORIENTACION AL CONSUMIDOR PCIA. BUENOS
AIRES TEL.: 0800-222-9042
AV. BOGNE, SUR MER 1148 V. MADERO
C.P.(1768) PCIA. BUENOS AIRES
INICIO DE ACTIVIDADES 01/08/2003
IVA RESPONSABLE INSCRIPTO
A CONSUMIDOR FINAL
P.V. Nro.: 0002
Nro. T. 00025551
Fecha 29/07/20 Hora 11:47:42

1,0000 x 1920,0000	
PAPELERA	1920,00
TOTAL	1920,00
CONTADO	1920,00
Suma de sus pagos	1920,00
Su Vuelto	0,00

V: 22.01 Demeter
REGISTRO Nro.: PE01025986

Ticket N°2

CENTRO DE COPIADO
IDEAS IMPRESAS
ALTOLAGUIRRE 16
LOMIENTO DAVID
GABRIEL
C.U.I.T.:
20-23877582-6
TAPIALES P.BS.AS.
TEL.2076--8181
IVA RESP. INSCRIPTO
A CONSUMIDOR FINAL
P.V.: 0004
No.T. 00018031
29/07/2020 13:27

FOTOCOPIAS	\$700.00
TOTAL	\$700.00
EFFECTIVO	\$700.00
ORIENT.CON.P.BSAS 0800-222-9042	
CAJERO 1	#00
SSH0015014	V:1.00

PAPELERA
OLAVARRIA
MELFI NATALIA VIVIANA
C.U.I.T.:
27-29477944-8
OLAVARRIA 1760
C.MADERO P.BS.AS.
INI.ACT. 01/08/2015
RESPONSABLE MONOTRIBU
A CONSUMIDOR FINAL
ING.BRUT. 27294779448
OCP.BS.AS.08002229042
P.V.: 0002
No.T. 00001473
31/07/2020 09:52

PAPELERIA(0)	\$732.00
TOTAL	\$732.00
EFFECTIVO	\$732.00
CAJERO 1	#00
SSH0051141	V:1.00

Ticket N°3

COLORJET

QUIROZ BRUNO R. QUIROZ
RODRIGO N. SH
C.U.I.T.:
30-71408867-6
ALVAREZ 1397 (1754)
C.MADERO P.BS.AS.
INI.ACT. 06/2013
IVA RESP. INSCRIPTO
A CONSUMIDOR FINAL
I.B.C.M. 902-484791-7
O.C.P.B.A.08002229042
P.V.: 0001
No.T. 00004636
01/08/2020 12:52

COMPUTACION	\$150.00
COMPUTACION	\$150.00
TOTAL	\$300.00
EFFECTIVO	\$300.00
CAJERO 1	#00
SSH0004115	V:1.00

Ticket N°5

PAPELERA
OLAVARRIA

MELFI NATALIA VIVIANA
C.U.I.T.:
27-29477944-8
OLAVARRIA 1760
C.MADERO P.BS.AS.
INI.ACT. 01/08/2015
RESPONSABLE MONOTRIBU
A CONSUMIDOR FINAL
ING.BRUT. 27294779448
OCP.BS.AS.08002229042
P.V.: 0002
No.T. 00001465
29/07/2020 12:23

PAPELERIA(0)	\$610.00
TOTAL	\$610.00
EFFECTIVO	\$610.00
CAJERO 1	#00
SSH0051141	V:1.00

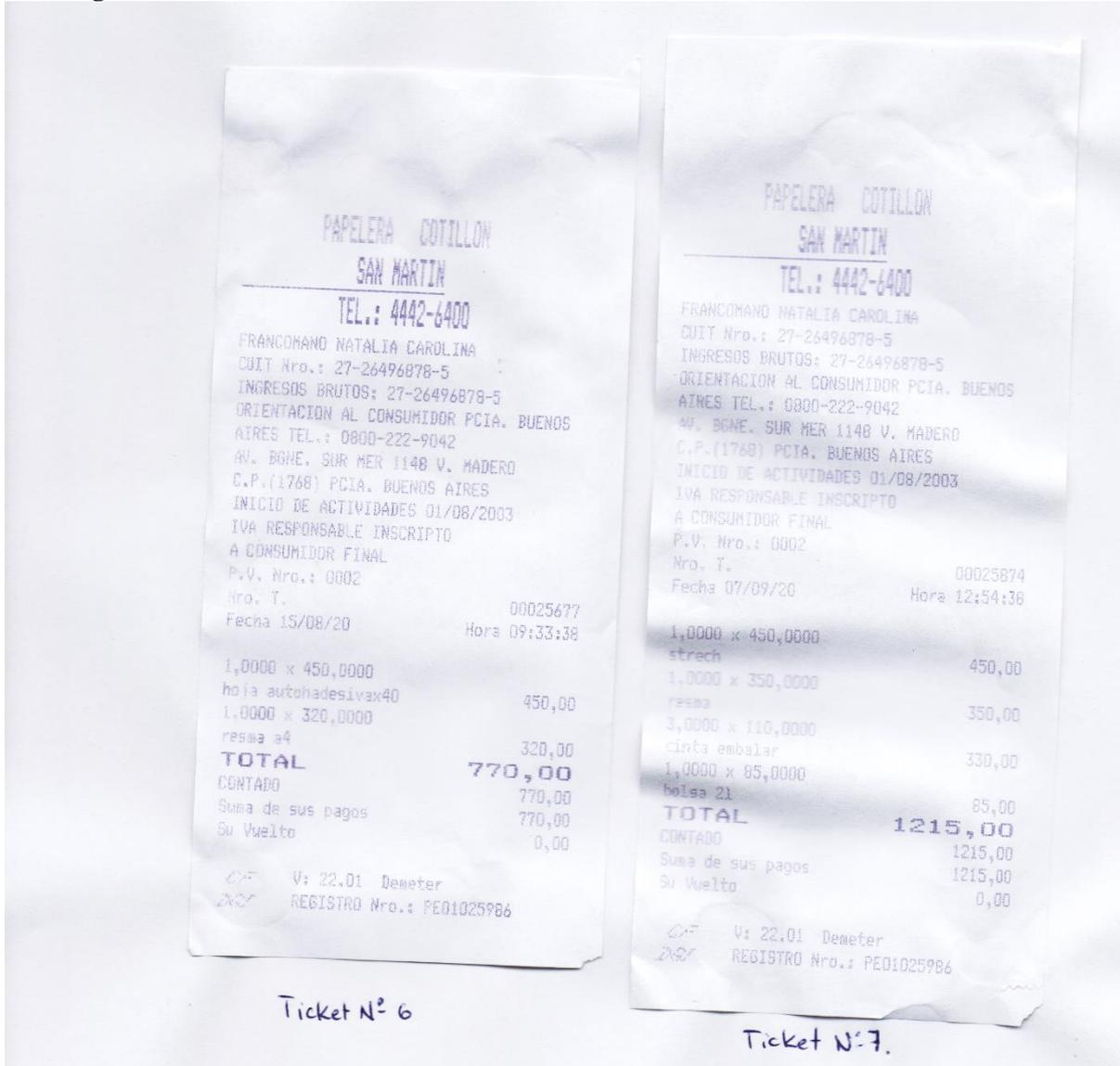
Ticket N°4



UNIVERSIDAD NACIONAL DE LA MATANZA

Tickets de gastos

FOLIO N°2



La información que consta en esta rendición de gastos y administración de fondos de la cuenta bancaria del proyecto tiene el carácter de declaración jurada.-

Lugar y fecha: San Justo, 7 de marzo de 2021

Firma del Director de Proyecto

... Juan Latrichano....
Aclaración

...20-078427486-6.....
CUIL



UNIVERSIDAD NACIONAL DE LA MATANZA

Juan Carlos Latrichano
Director del proyecto.

Lugar y fecha: San Justo, 07/03/2021.

- Presentar una copia impresa firmada del presente documento junto con los Anexos, y enviar todo en archivo PDF por correo electrónico a la Secretaría de Investigación Departamental.
Límite de entrega: 8 de marzo de 2021