

ANEXO III

RESULTADOS DE LA ENCUESTA

1) GIAPE

1. Nombre de la Entidad

GIAPE

2. Domicilio:

Sarmiento 3857

3. Fecha de Constitución:

2000

4. Cantidad de Empresas que Agrupa:

10

5. Sector al que pertenece:

Eléctrico

6. Institución Patrocinante de la Agrupación:

Fundación Exportar-Fundación Standard Bank

7. Nombre del Encuestado:

Marcelo Winazky

8. Cargo:

Coordinador

Página 2. A) Características de la Agrupación Exportadora

9. ¿Bajo qué forma se encuentra constituida la agrupación exportadora a la que pertenece?

Grupo Exportador (sin entidad jurídica)

10. ¿Cuál es el principal objetivo funcional de la agrupación exportadora a la que pertenece?

Prestar servicios y promocionar los productos o servicios de sus miembros

11. ¿Cuál es la actuación que cumple la agrupación exportadora una vez identificado el negocio?

Delega el negocio al miembro, no percibiendo comisiones

12. ¿Cuál es la participación de la agrupación exportadora en la gestión aduanera de la exportación?

No interviene, dejando la gestión aduanera de la exportación en manos del miembro vendedor

13. De acuerdo a los sectores de la economía a los que pertenecen los miembros,

la agrupación puede catalogarse como...

Monosectorial

Página 3. B) Motivaciones de la Agrupación Exportadora

14. ¿Cuáles fueron las razones que motivaron a las empresas miembro, hacia la creación de la agrupación exportadora? (puede marcar más de una opción) La intención de...

Compartir los costos para la promoción comercial hacia el exterior

Compartir los costos para la participación en ferias, exposiciones o misiones comerciales

Compartir los costos para la realización de estudios de mercado

Complementar los bienes y servicios ofrecidos, haciendo mas atractiva la oferta comercial por la ampliación de línea.

Aprovechar el "efecto remolque" –o sinergia- que puede lograrse a través de la asociatividad exportadora

Acceder a nuevos conocimientos, mediante la interacción con otros empresarios del grupo

Facilitar su acceso a servicios de consultoría y soporte

Posibilitar un mejor acceso a la información relevante

15. Marque las restricciones que afectan al negocio exportador de las empresas miembro, y que esperaron superar –o morigerar- mediante la agrupación exportadora ("nada significativa" se asimilará a inexistencia de la restricción

Problemas para obtener financiación

Significativa

Dificultades para identificar canales de comercialización en el exterior

Significativa

Dificultades para franquear barreras para-arancelarias en sus mercados meta

Bastante Significativa

Dificultades para la negociación en otros idiomas

Significativa

Falta de información sobre las oportunidades de negocio en el exterior

Significativa

Desconocimiento de procedimientos para exportar

Algo Significativa

Falta de personal con experiencia en comercio internacional

Significativa

Escasa dimensión de su empresa

Significativa

Carencia de recursos para encarar el negocio exportador

Algo Significativa

Dificultades para amortizar el costo de la gestión exportadora de pequeños lotes

Algo Significativa

Problemas comerciales debido a la escasa amplitud de línea

Algo Significativa

Página 4. C) Problemática Evidenciada por las Agrupaciones de Exportadores

16. ¿Algunas de las siguientes menciones se constituyen en obstáculos reales para la agrupación, actuando como limitantes para el desarrollo exportador de las empresas que forman parte de la misma? ("nada importante" se asimilará a inexistencia de la problemática)

Inconvenientes para la obtención del registro como...

Algo Importante

Impacto negativo del IVA al exportar de manera...

Muy Importante

Costo impositivo derivado de la consideración ...

Muy Importante

Dificultades por el impacto impositivo de las com...

Importante

Dificultades en la utilización de la "exportación...

Muy Importante

Problemas contables e impositivos surgidos de ...

Muy Importante

Falta de normas adecuadas para facilitar la...

Muy Importante

Incertidumbre por inexistencia de una política de ...

Muy Importante

Falta de incentivos económicos para coadyuvar a...

Muy Importante

Dificultades para el acceso conjunto a servicios...

Bastante Importante

17. Independientemente de los obstáculos que haya mencionado en la pregunta anterior, ¿bajo qué esquema resuelven la operatoria exportadora las empresas miembro de su agrupación? (si es que están exportando actualmente)

Cada empresa exporta en forma individual

18. Retomando lo consultado en la pregunta 2, sobre la forma de constitución de su agrupación exportadora, ¿Existe conformidad con las facultades que esta forma asociativa les otorga?

No

19. Si la respuesta anterior fue negativa, ¿considera que existe alguna forma jurídica para conformar la agrupación exportadora, que cubra las expectativas y objetivos que persigue su agrupación exportadora?

No

20. Considera que existen oportunidades de negocio perdidas por la agrupación exportadora, debido a las falencias que presenta el marco normativo en Argentina

Si

21. En caso de haber contestado afirmativamente la pregunta anterior, mencione por favor si encuentra vías de solución para las falencias evidenciadas en el marco normativo

Por el momento no

22. ¿Considera que la Ley 26.005 (Consortios de Cooperación) necesita ser modificada o ampliada para convertirse en funcional a las necesidades y objetivos de las agrupaciones exportadoras como la suya?

Si

23. Indique su grado de acuerdo o desacuerdo con las siguientes afirmaciones La forma en que actualmente está constituida nuestra agrupación (con o sin entidad

jurídica) , no nos permite acceder de manera conjunta a...

Financiación

Muy de acuerdo

Acreditaciones de calidad

Muy de acuerdo

Programas de investigación y desarrollo

De acuerdo

La certificación de normas

De acuerdo

La contratación de expertos

Nada de acuerdo

La compra o importación conjunta de insumos, componentes o equipos

Algo de acuerdo

La optimización de costos en la gestión aduanera de exportación

Muy de acuerdo

La exención o recupero de impuestos, propia de la actividad exportadora

Bastante de acuerdo

24. ¿Su agrupación exportadora ha encontrado problemas para la gestión aduanera de las operaciones generadas en forma conjunta?

No

25. ¿Cuáles son los principales problemas exógenos derivados del marco jurídico normativo, que actualmente está asumiendo la agrupación exportadora a la que pertenece?

Los temas impositivos y la falta de incentivos para el desarrollo de consorcios y la exportación conjunta.

26. ¿Considera usted que las agrupaciones exportadoras como la suya, para adoptar una forma jurídicamente aceptada en nuestra legislación deben resignar el cumplimiento de algunos de sus objetivos?

Por el momento no nos hemos planteado adoptar una forma jurídica.

2) ALIMENTANGO

1. Nombre de la Entidad

Alimentango

2. Domicilio:

Tucumán 359 10 piso

3. Fecha de Constitución:

2003

4. Cantidad de Empresas que Agrupa:

6

5. Sector al que pertenece:

Alimenticio

6. Institución Patrocinante de la Agrupación:

Fundación Banco Credicoop

7. Nombre del Encuestado:

Eduardo Ciancio

8. Cargo:

Coordinador

Página 2. A) Características de la Agrupación Exportadora

9. ¿Bajo qué forma se encuentra constituida la agrupación exportadora a la que pertenece?

Grupo Exportador (sin entidad jurídica)

10. ¿Cuál es el principal objetivo funcional de la agrupación exportadora a la que pertenece?

Prestar servicios y promocionar los productos o servicios de sus miembros

11. ¿Cuál es la actuación que cumple la agrupación exportadora una vez identificado el negocio?

Delega el negocio al miembro, no percibiendo comisiones

12. ¿Cuál es la participación de la agrupación exportadora en la gestión aduanera de la exportación?

No interviene, dejando la gestión aduanera de la exportación en manos del miembro vendedor

13. De acuerdo a los sectores de la economía a los que pertenecen los miembros, la agrupación puede catalogarse como...

Monosectorial

Página 3. B) Motivaciones de la Agrupación Exportadora

14. ¿Cuáles fueron las razones que motivaron a las empresas miembro, hacia la creación de la agrupación exportadora? (puede marcar más de una opción) La intención de...

Compartir los costos para la promoción comercial hacia el exterior

Compartir los costos para la participación en ferias, exposiciones o misiones comerciales

Complementar los bienes y servicios ofrecidos, haciendo mas atractiva la oferta comercial por la ampliación de línea.

Acceder a nuevos conocimientos, mediante la interacción con otros empresarios del grupo

15. Marque las restricciones que afectan al negocio exportador de las empresas miembro, y que esperaron superar –o morigerar- mediante la agrupación exportadora (“nada significativa” se asimilará a inexistencia de la restricción

Problemas para obtener financiación

Bastante Significativa

Dificultades para identificar canales de comercialización en el exterior

Nada Significativa

Dificultades para franquear barreras para-arancelarias en sus mercados meta

Algo Significativa

Dificultades para la negociación en otros idiomas

Nada Significativa

Falta de información sobre las oportunidades de negocio en el exterior

Significativa

Desconocimiento de procedimientos para exportar

Bastante Significativa

Falta de personal con experiencia en comercio internacional

Significativa

Escasa dimensión de su empresa

Significativa

Carencia de recursos para encarar el negocio exportador

Bastante Significativa

Dificultades para amortizar el costo de la gestión exportadora de pequeños lotes

Algo Significativa

Problemas comerciales debido a la escasa amplitud de línea

Algo Significativa

Página 4. C) Problemática Evidenciada por las Agrupaciones de Exportadores

16. ¿Algunas de las siguientes menciones se constituyen en obstáculos reales para la agrupación, actuando como limitantes para el desarrollo exportador de las empresas que forman parte de la misma? (“nada importante” se asimilará a inexistencia de la problemática)

Inconvenientes para la obtención del registro como...

Algo Importante

Impacto negativo del IVA al exportar de manera...

Muy Importante

Costo impositivo derivado de la consideración ...

Muy Importante

Dificultades por el impacto impositivo de las com...

Bastante Importante

Dificultades en la utilización de la “exportación...

Algo Importante

Problemas contables e impositivos surgidos de ...

Algo Importante

Falta de normas adecuadas para facilitar la...

Muy Importante

Incertidumbre por inexistencia de una política de ...

Bastante Importante

Falta de incentivos económicos para coadyuvar a...

Importante

Dificultades para el acceso conjunto a servicios...

Bastante Importante

17. Independientemente de los obstáculos que haya mencionado en la pregunta anterior, ¿bajo qué esquema resuelven la operatoria exportadora las empresas miembro de su agrupación? (si es que están exportando actualmente)

Exportan individualmente. En caso de ser un único importador a lo sumo consolidan la carga.

18. Retomando lo consultado en la pregunta 2, sobre la forma de constitución de su agrupación exportadora, ¿Existe conformidad con las facultades que esta forma asociativa les otorga?

No

19. Si la respuesta anterior fue negativa, ¿considera que existe alguna forma jurídica para conformar la agrupación exportadora, que cubra las expectativas y objetivos que persigue su agrupación exportadora?

Si

20. Considera que existen oportunidades de negocio perdidas por la agrupación exportadora, debido a las falencias que presenta el marco normativo en Argentina

Si

21. En caso de haber contestado afirmativamente la pregunta anterior, mencione por favor si encuentra vías de solución para las falencias evidenciadas en el marco normativo

La reglamentación debería fijar a que figura societaria debería pertenecer los grupos exportadores y dicha sociedad sería la encargada de exportar con sus derechos y obligaciones.

22. ¿Considera que la Ley 26.005 (Consortios de Cooperación) necesita ser modificada o ampliada para convertirse en funcional a las necesidades y objetivos de las agrupaciones exportadoras como la suya?

Si

23. Indique su grado de acuerdo o desacuerdo con las siguientes afirmaciones La forma en que actualmente está constituida nuestra agrupación (con o sin entidad jurídica) , no nos permite acceder de manera conjunta a...

Financiación

Muy de acuerdo

Acreditaciones de calidad

Bastante de acuerdo

Programas de investigación y desarrollo

Algo de acuerdo

La certificación de normas

Algo de acuerdo

La contratación de expertos

Nada de acuerdo

La compra o importación conjunta de insumos, componentes o equipos

De acuerdo

La optimización de costos en la gestión aduanera de exportación

Muy de acuerdo

La exención o recupero de impuestos, propia de la actividad exportadora

Muy de acuerdo

24. ¿Su agrupación exportadora ha encontrado problemas para la gestión aduanera de las operaciones generadas en forma conjunta?

No

25. ¿Cuáles son los principales problemas exógenos derivados del marco jurídico normativo, que actualmente está asumiendo la agrupación exportadora a la que pertenece?

Recupero de IVA

26. ¿Considera usted que las agrupaciones exportadoras como la suya, para adoptar una forma jurídicamente aceptada en nuestra legislación deben resignar el cumplimiento de algunos de sus objetivos?

No

3) GRUPO EXPORTADOR ARMAT

1. Nombre de la Entidad

Grupo Exportador ARMAT

2. Domicilio:

Tucumán 359 piso 10

3. Fecha de Constitución:

2004

4. Cantidad de Empresas que Agrupa:

5

5. Sector al que pertenece:

Construcción

6. Institución Patrocinante de la Agrupación:

Fundación Banco Credicoop

7. Nombre del Encuestado:

Omar Silveyra

8. Cargo:

Coordinador

Página 2. A) Características de la Agrupación Exportadora

9. ¿Bajo qué forma se encuentra constituida la agrupación exportadora a la que pertenece?

Grupo Exportador (sin entidad jurídica)

10. ¿Cuál es el principal objetivo funcional de la agrupación exportadora a la que pertenece?

Solo promocionar internacionalmente los productos o servicios de sus miembros

11. ¿Cuál es la actuación que cumple la agrupación exportadora una vez identificado el negocio?

Delega el negocio al miembro, no percibiendo comisiones

12. ¿Cuál es la participación de la agrupación exportadora en la gestión aduanera de la exportación?

No interviene, dejando la gestión aduanera de la exportación en manos del miembro vendedor

13. De acuerdo a los sectores de la economía a los que pertenecen los miembros, la agrupación puede catalogarse como...

No es monosectorial, pero casi. Solo 2 sectores: Construcción y ferretería

Página 3. B) Motivaciones de la Agrupación Exportadora

14. ¿Cuáles fueron las razones que motivaron a las empresas miembro, hacia la creación de la agrupación exportadora? (puede marcar más de una opción) La intención de...

Compartir los costos para la promoción comercial hacia el exterior

Compartir los costos para la participación en ferias, exposiciones o misiones comerciales

Complementar los bienes y servicios ofrecidos, haciendo mas atractiva la oferta comercial por la ampliación de línea.

Acceder a nuevos conocimientos, mediante la interacción con otros empresarios del grupo

Facilitar su acceso a servicios de consultoría y soporte

Posibilitar un mejor acceso a la información relevante

15. Marque las restricciones que afectan al negocio exportador de las empresas miembro, y que esperaron superar –o morigerar- mediante la agrupación exportadora (“nada significativa” se asimilará a inexistencia de la restricción

Problemas para obtener financiación

Nada Significativa

Dificultades para identificar canales de comercialización en el exterior

Significativa

Dificultades para franquear barreras para-arancelarias en sus mercados meta

Significativa

Dificultades para la negociación en otros idiomas

Algo Significativa

Falta de información sobre las oportunidades de negocio en el exterior

Significativa

Desconocimiento de procedimientos para exportar

Nada Significativa

Falta de personal con experiencia en comercio internacional

Significativa

Escasa dimensión de su empresa

Algo Significativa

Carencia de recursos para encarar el negocio exportador

Algo Significativa

Dificultades para amortizar el costo de la gestión exportadora de pequeños lotes

Nada Significativa

Problemas comerciales debido a la escasa amplitud de línea

Nada Significativa

Página 4. C) Problemática Evidenciada por las Agrupaciones de Exportadores

16. ¿Algunas de las siguientes menciones se constituyen en obstáculos reales para la agrupación, actuando como limitantes para el desarrollo exportador de las empresas que forman parte de la misma? (“nada importante” se asimilará a inexistencia de la problemática)

Inconvenientes para la obtención del registro como...

Importante

Impacto negativo del IVA al exportar de manera...

Importante

Costo impositivo derivado de la consideración ...

Muy Importante

Dificultades por el impacto impositivo de las com...

Importante

Dificultades en la utilización de la “exportación...

Algo Importante

Problemas contables e impositivos surgidos de ...

Bastante Importante

Falta de normas adecuadas para facilitar la...

Muy Importante

Incertidumbre por inexistencia de una política de ...

Muy Importante

Falta de incentivos económicos para coadyuvar a...

Muy Importante

Dificultades para el acceso conjunto a servicios...

Muy Importante

17. Independientemente de los obstáculos que haya mencionado en la pregunta anterior, ¿bajo qué esquema resuelven la operatoria exportadora las empresas miembro de su agrupación? (si es que están exportando actualmente)

El grupo solo realiza el aspecto comercial en conjunto; las exportaciones las realizan individualmente cada empresa.

18. Retomando lo consultado en la pregunta 2, sobre la forma de constitución de su agrupación exportadora, ¿Existe conformidad con las facultades que esta forma asociativa les otorga?

No

19. Si la respuesta anterior fue negativa, ¿considera que existe alguna forma jurídica para conformar la agrupación exportadora, que cubra las expectativas y objetivos que persigue su agrupación exportadora?

No

20. Considera que existen oportunidades de negocio perdidas por la agrupación exportadora, debido a las falencias que presenta el marco normativo en Argentina

Si

21. En caso de haber contestado afirmativamente la pregunta anterior, mencione por favor si encuentra vías de solución para las falencias evidenciadas en el marco normativo

No con las normas como están hoy. Son solo un puntapié inicial y necesitan ser ampliadas y puestas en marcha deberían brindar mayores herramientas para las empresas

22. ¿Considera que la Ley 26.005 (Consortios de Cooperación) necesita ser modificada o ampliada para convertirse en funcional a las necesidades y objetivos de las agrupaciones exportadoras como la suya?

Si

23. Indique su grado de acuerdo o desacuerdo con las siguientes afirmaciones La forma en que actualmente está constituida nuestra agrupación (con o sin entidad jurídica) , no nos permite acceder de manera conjunta a...

Financiación

Muy de acuerdo

Acreditaciones de calidad

Muy de acuerdo

Programas de investigación y desarrollo

De acuerdo

La certificación de normas

Muy de acuerdo

La contratación de expertos

Nada de acuerdo

La compra o importación conjunta de insumos, componentes o equipos

Muy de acuerdo

La optimización de costos en la gestión aduanera de exportación

Bastante de acuerdo

La exención o recupero de impuestos, propia de la actividad exportadora

Muy de acuerdo

24. ¿Su agrupación exportadora ha encontrado problemas para la gestión aduanera de las operaciones generadas en forma conjunta?

Si

25. ¿Cuáles son los principales problemas exógenos derivados del marco jurídico normativo, que actualmente está asumiendo la agrupación exportadora a la que pertenece?

No posee incentivos concretos que faciliten o ayuden al grupo

26. ¿Considera usted que las agrupaciones exportadoras como la suya, para adoptar una forma jurídicamente aceptada en nuestra legislación deben resignar el cumplimiento de algunos de sus objetivos?

No

4) DELSUR GRUPO EXPORTADOR

1. Nombre de la Entidad

DELSUR GRUPO EXPORTADOR

2. Domicilio:

Isabel La Católica 939 CABA

3. Fecha de Constitución:

2006

4. Cantidad de Empresas que Agrupa:

5

5. Sector al que pertenece:

Agroproductos y derivados

6. Institución Patrocinante de la Agrupación:

Fundación Gas Natural

7. Nombre del Encuestado:

Pablo Furnari

8. Cargo:

Director Ejecutivo Fundación Gas Natural

Página 2. A) Características de la Agrupación Exportadora

9. ¿Bajo qué forma se encuentra constituida la agrupación exportadora a la que pertenece?

Grupo Exportador (sin entidad jurídica)

10. ¿Cuál es el principal objetivo funcional de la agrupación exportadora a la que pertenece?

Promocionar y comercializar internacionalmente los productos y servicios de sus miembros

11. ¿Cuál es la actuación que cumple la agrupación exportadora una vez identificado el negocio?

Actúa como trader, comprando el producto o servicio al miembro para luego venderlo al exterior

12. ¿Cuál es la participación de la agrupación exportadora en la gestión aduanera de la exportación?

Coordina para que una de las empresas miembro gestione la exportación por cuenta y orden de otros miembros

13. De acuerdo a los sectores de la economía a los que pertenecen los miembros, la agrupación puede catalogarse como...

Multisectorial

Página 3. B) Motivaciones de la Agrupación Exportadora

14. ¿Cuáles fueron las razones que motivaron a las empresas miembro, hacia la creación de la agrupación exportadora? (puede marcar más de una opción) La intención de...

- Compartir los costos para la promoción comercial hacia el exterior
- Compartir los costos para la participación en ferias, exposiciones o misiones comerciales
- Realizar exportaciones de manera unificada, optimizando la contratación de servicios (fletes, despachante aduanero, gastos portuarios, etc.)
- Aprovechar los incentivos específicos brindados por el Estado
- Complementar los bienes y servicios ofrecidos, haciendo mas atractiva la oferta comercial por la ampliación de línea.
- Exportar en forma conjunta -unificando los despachos aduaneros- con el fin de reducir gastos operativos
- Aprovechar el "efecto remolque" -o sinergia- que puede lograrse a través de la asociatividad exportadora
- Actuar en forma conjunta para gestionar la obtención de normas de calidad
- Crear una marca que identifique al grupo
- Posibilitar un mejor acceso a la información relevante

15. Marque las restricciones que afectan al negocio exportador de las empresas miembro, y que esperaron superar -o morigerar- mediante la agrupación exportadora ("nada significativa" se asimilará a inexistencia de la restricción

Problemas para obtener financiación

Significativa

Dificultades para identificar canales de comercialización en el exterior

Significativa

Dificultades para franquear barreras para-arancelarias en sus mercados meta

Algo Significativa

Dificultades para la negociación en otros idiomas

Algo Significativa

Falta de información sobre las oportunidades de negocio en el exterior

Algo Significativa

Desconocimiento de procedimientos para exportar

Nada Significativa

Falta de personal con experiencia en comercio internacional

Nada Significativa

Escasa dimensión de su empresa

Significativa

Carencia de recursos para encarar el negocio exportador

Significativa

Dificultades para amortizar el costo de la gestión exportadora de pequeños lotes

Significativa

Problemas comerciales debido a la escasa amplitud de línea

Nada Significativa

Página 4. C) Problemática Evidenciada por las Agrupaciones de Exportadores

16. ¿Algunas de las siguientes menciones se constituyen en obstáculos reales para la agrupación, actuando como limitantes para el desarrollo exportador de las empresas que forman parte de la misma? ("nada importante" se asimilará a inexistencia de la problemática)

Inconvenientes para la obtención del registro como...

Importante

Impacto negativo del IVA al exportar de manera...

Importante

Costo impositivo derivado de la consideración ...

Importante

Dificultades por el impacto impositivo de las com...

Nada Importante

Dificultades en la utilización de la "exportación...

Importante

Problemas contables e impositivos surgidos de ...

Bastante Importante

Falta de normas adecuadas para facilitar la...

Muy Importante

Incertidumbre por inexistencia de una política de ...

Muy Importante

Falta de incentivos económicos para coadyuvar a...

Muy Importante

Dificultades para el acceso conjunto a servicios...

Muy Importante

17. Independientemente de los obstáculos que haya mencionado en la pregunta anterior, ¿bajo qué esquema resuelven la operatoria exportadora las empresas miembro de su agrupación? (si es que están exportando actualmente)

Han empezado a realizar algunas exportadoras esporádicas. Cada empresa involucrada se encarga operativamente de su producto

18. Retomando lo consultado en la pregunta 2, sobre la forma de constitución de su agrupación exportadora, ¿Existe conformidad con las facultades que esta forma asociativa les otorga?

Si (pase a la pregunta 12)

19. Si la respuesta anterior fue negativa, ¿considera que existe alguna forma jurídica para conformar la agrupación exportadora, que cubra las expectativas y objetivos que persigue su agrupación exportadora?

20. Considera que existen oportunidades de negocio perdidas por la agrupación exportadora, debido a las falencias que presenta el marco normativo en Argentina

Si. Es particularmente engorroso tener que aclarar a cada potencial comprador que las particularidades de cada producto deben ser resueltas por cada productor y no por el grupo.

21. En caso de haber contestado afirmativamente la pregunta anterior, mencione por favor si encuentra vías de solución para las falencias evidenciadas en el marco normativo

Una normativa que le de verdadera identidad a estas asociaciones.

22. ¿Considera que la Ley 26.005 (Consortios de Cooperación) necesita ser modificada o ampliada para convertirse en funcional a las necesidades y objetivos de las agrupaciones exportadoras como la suya?

Si

23. Indique su grado de acuerdo o desacuerdo con las siguientes afirmaciones La forma en que actualmente está constituida nuestra agrupación (con o sin entidad

jurídica) , no nos permite acceder de manera conjunta a...

Financiación

Bastante de acuerdo

Acreditaciones de calidad

Bastante de acuerdo

Programas de investigación y desarrollo

Nada de acuerdo

La certificación de normas

Bastante de acuerdo

La contratación de expertos

Nada de acuerdo

La compra o importación conjunta de insumos, componentes o equipos

Bastante de acuerdo

La optimización de costos en la gestión aduanera de exportación

Algo de acuerdo

La exención o recupero de impuestos, propia de la actividad exportadora

Bastante de acuerdo

24. ¿Su agrupación exportadora ha encontrado problemas para la gestión aduanera de las operaciones generadas en forma conjunta?

Otro (Por favor especifique)

25. ¿Cuáles son los principales problemas exógenos derivados del marco jurídico normativo, que actualmente está asumiendo la agrupación exportadora a la que pertenece?

Idem 14

26. ¿Considera usted que las agrupaciones exportadoras como la suya, para adoptar una forma jurídicamente aceptada en nuestra legislación deben resignar el cumplimiento de algunos de sus objetivos?

No

5) GRUPO DEL PARANA-EXPORTADOR DE ALIMENTOS

1. Nombre de la Entidad

Grupo del Paraná-Exportador de Alimentos

2. Domicilio:

Wilde 837 Rosario

3. Fecha de Constitución:

2003

4. Cantidad de Empresas que Agrupa:

5

5. Sector al que pertenece:

Alimenticio

6. Institución Patrocinante de la Agrupación:

Fundación Exportar-Fundación Standard Bank

7. Nombre del Encuestado:

Santiago Pochetino

8. Cargo:

Coordinador

Página 2. A) Características de la Agrupación Exportadora

9. ¿Bajo qué forma se encuentra constituida la agrupación exportadora a la que pertenece?

Grupo Exportador (sin entidad jurídica)

10. ¿Cuál es el principal objetivo funcional de la agrupación exportadora a la que pertenece?

Promocionar y comercializar internacionalmente los productos y servicios de sus miembros

11. ¿Cuál es la actuación que cumple la agrupación exportadora una vez identificado el negocio?

Delega el negocio al miembro, no percibiendo comisiones

12. ¿Cuál es la participación de la agrupación exportadora en la gestión aduanera de la exportación?

No interviene, dejando la gestión aduanera de la exportación en manos del miembro vendedor

13. De acuerdo a los sectores de la economía a los que pertenecen los miembros, la agrupación puede catalogarse como...

Monosectorial

Página 3. B) Motivaciones de la Agrupación Exportadora

14. ¿Cuáles fueron las razones que motivaron a las empresas miembro, hacia la creación de la agrupación exportadora? (puede marcar más de una opción) La intención de...

- Compartir los costos para la promoción comercial hacia el exterior
- Compartir los costos para la participación en ferias, exposiciones o misiones comerciales
- Compartir los costos para la realización de estudios de mercado
- Realizar exportaciones de manera unificada, optimizando la contratación de servicios (fletes, despachante aduanero, gastos portuarios, etc.)
- Realizar compras conjuntas para optimizar costos
- Aprovechar los incentivos específicos brindados por el Estado
- Complementar los bienes y servicios ofrecidos, haciendo mas atractiva la oferta comercial por la ampliación de línea.
- Aprovechar el "efecto remolque" –o sinergia- que puede lograrse a través de la asociatividad exportadora
- Acceder a nuevos conocimientos, mediante la interacción con otros empresarios del grupo
- Facilitar su acceso a servicios de consultoría y soporte
- Calificar en forma conjunta para obtener un mejor acceso a fuentes de financiación
- Posibilitar un mejor acceso a la información relevante
- Lograr la cooperación con otros miembros, en materia de técnicas de producción y desarrollo de productos

15. Marque las restricciones que afectan al negocio exportador de las empresas miembro, y que esperaron superar –o morigerar- mediante la agrupación exportadora ("nada significativa" se asimilará a inexistencia de la restricción

Problemas para obtener financiación

Nada Significativa

Dificultades para identificar canales de comercialización en el exterior

Algo Significativa

Dificultades para franquear barreras para-arancelarias en sus mercados meta

Muy Significativa

Dificultades para la negociación en otros idiomas

Algo Significativa

Falta de información sobre las oportunidades de negocio en el exterior

Significativa

Desconocimiento de procedimientos para exportar

Algo Significativa

Falta de personal con experiencia en comercio internacional

Algo Significativa

Escasa dimensión de su empresa

Nada Significativa

Carencia de recursos para encarar el negocio exportador

Algo Significativa

Dificultades para amortizar el costo de la gestión exportadora de pequeños lotes

Algo Significativa

Problemas comerciales debido a la escasa amplitud de línea

Algo Significativa

Página 4. C) Problemática Evidenciada por las Agrupaciones de Exportadores

16. ¿Algunas de las siguientes menciones se constituyen en obstáculos reales para la agrupación, actuando como limitantes para el desarrollo exportador de las empresas que forman parte de la misma? ("nada importante" se asimilará a

inexistencia de la problemática)

Inconvenientes para la obtención del registro como...

Nada Importante

Impacto negativo del IVA al exportar de manera...

Nada Importante

Costo impositivo derivado de la consideración ...

Nada Importante

Dificultades por el impacto impositivo de las com...

Nada Importante

Dificultades en la utilización de la "exportación...

Nada Importante

Problemas contables e impositivos surgidos de ...

Nada Importante

Falta de normas adecuadas para facilitar la...

Nada Importante

Incertidumbre por inexistencia de una política de ...

Algo Importante

Falta de incentivos económicos para coadyuvar a...

Algo Importante

Dificultades para el acceso conjunto a servicios...

Algo Importante

17. Independientemente de los obstáculos que haya mencionado en la pregunta anterior, ¿bajo qué esquema resuelven la operatoria exportadora las empresas miembro de su agrupación? (si es que están exportando actualmente)

18. Retomando lo consultado en la pregunta 2, sobre la forma de constitución de su agrupación exportadora, ¿Existe conformidad con las facultades que esta forma asociativa les otorga?

Si (pase a la pregunta 12)

19. Si la respuesta anterior fue negativa, ¿considera que existe alguna forma jurídica para conformar la agrupación exportadora, que cubra las expectativas y objetivos que persigue su agrupación exportadora?

20. Considera que existen oportunidades de negocio perdidas por la agrupación exportadora, debido a las falencias que presenta el marco normativo en Argentina

No

21. En caso de haber contestado afirmativamente la pregunta anterior, mencione por favor si encuentra vías de solución para las falencias evidenciadas en el marco normativo

22. ¿Considera que la Ley 26.005 (Consortios de Cooperación) necesita ser modificada o ampliada para convertirse en funcional a las necesidades y objetivos de las agrupaciones exportadoras como la suya?

No

23. Indique su grado de acuerdo o desacuerdo con las siguientes afirmaciones La forma en que actualmente está constituida nuestra agrupación (con o sin entidad

jurídica) , no nos permite acceder de manera conjunta a...

Financiación

De acuerdo

Acreditaciones de calidad

De acuerdo

Programas de investigación y desarrollo

De acuerdo

La certificación de normas

De acuerdo

La contratación de expertos

De acuerdo

La compra o importación conjunta de insumos, componentes o equipos

De acuerdo

La optimización de costos en la gestión aduanera de exportación

De acuerdo

La exención o recupero de impuestos, propia de la actividad exportadora

De acuerdo

24. ¿Su agrupación exportadora ha encontrado problemas para la gestión aduanera de las operaciones generadas en forma conjunta?

No

25. ¿Cuáles son los principales problemas exógenos derivados del marco jurídico normativo, que actualmente está asumiendo la agrupación exportadora a la que pertenece?

26. ¿Considera usted que las agrupaciones exportadoras como la suya, para adoptar una forma jurídicamente aceptada en nuestra legislación deben resignar el cumplimiento de algunos de sus objetivos?

Otro (Por favor especifique)

1. Nombre de la Entidad

UNESA

2. Domicilio:

San Francisco. Córdoba

3. Fecha de Constitución:

2002

4. Cantidad de Empresas que Agrupa:

12

5. Sector al que pertenece:

Ferretero

6. Institución Patrocinante de la Agrupación:

Fundación Exportar-Fundación Standard Bank

7. Nombre del Encuestado:

Nestor Testaferri

8. Cargo:

Socio Gerente- Teybo S.A.

Página 2. A) Características de la Agrupación Exportadora

9. ¿Bajo qué forma se encuentra constituida la agrupación exportadora a la que pertenece?

Consortio de Cooperación (Según Ley 26.005)

10. ¿Cuál es el principal objetivo funcional de la agrupación exportadora a la que pertenece?

Promocionar y comercializar internacionalmente los productos y servicios de sus miembros

11. ¿Cuál es la actuación que cumple la agrupación exportadora una vez identificado el negocio?

Actúa como agente exportador, sin comisión

12. ¿Cuál es la participación de la agrupación exportadora en la gestión aduanera de la exportación?

Realiza la exportación a su nombre

13. De acuerdo a los sectores de la economía a los que pertenecen los miembros, la agrupación puede catalogarse como...

Monosectorial

Página 3. B) Motivaciones de la Agrupación Exportadora

14. ¿Cuáles fueron las razones que motivaron a las empresas miembro, hacia la creación de la agrupación exportadora? (puede marcar más de una opción) La intención de...

- Compartir los costos para la promoción comercial hacia el exterior
- Compartir los costos para la participación en ferias, exposiciones o misiones comerciales
- Compartir los costos para la realización de estudios de mercado
- Realizar exportaciones de manera unificada, optimizando la contratación de servicios (fletes, despachante aduanero, gastos portuarios, etc.)
- Realizar compras conjuntas para optimizar costos
- Realizar importaciones conjuntas para optimizar costos
- Aprovechar los incentivos específicos brindados por el Estado
- Complementar los bienes y servicios ofrecidos, haciendo mas atractiva la oferta comercial por la ampliación de línea.
- Incrementar los volúmenes de oferta, para acceder a demandas de mayor significación
- Exportar en forma conjunta –unificando los despachos aduaneros- con el fin de reducir gastos operativos
- Aprovechar el "efecto remolque" –o sinergia- que puede lograrse a través de la asociatividad exportadora
- Acceder a nuevos conocimientos, mediante la interacción con otros empresarios del grupo
- Actuar en forma conjunta para gestionar la obtención de normas de calidad
- Crear una marca que identifique al grupo
- Facilitar su acceso a servicios de consultoría y soporte
- Calificar en forma conjunta para obtener un mejor acceso a fuentes de financiación
- Posibilitar un mejor acceso a la información relevante
- Lograr la cooperación con otros miembros, en materia de técnicas de producción y desarrollo de productos
- Contratación interna de trabajos específicos, combinar especialidades para desarrollar nuevos productos.

15. Marque las restricciones que afectan al negocio exportador de las empresas miembro, y que esperaron superar –o morigerar- mediante la agrupación exportadora ("nada significativa" se asimilará a inexistencia de la restricción

Problemas para obtener financiación

Bastante Significativa

Dificultades para identificar canales de comercialización en el exterior

Algo Significativa

Dificultades para franquear barreras para-arancelarias en sus mercados meta

Nada Significativa

Dificultades para la negociación en otros idiomas

Nada Significativa

Falta de información sobre las oportunidades de negocio en el exterior

Nada Significativa

Desconocimiento de procedimientos para exportar

Nada Significativa

Falta de personal con experiencia en comercio internacional

Algo Significativa

Escasa dimensión de su empresa

Algo Significativa

Carencia de recursos para encarar el negocio exportador

Bastante Significativa

Dificultades para amortizar el costo de la gestión exportadora de pequeños lotes

Bastante Significativa

Problemas comerciales debido a la escasa amplitud de línea

Página 4. C) Problemática Evidenciada por las Agrupaciones de Exportadores

16. ¿Algunas de las siguientes menciones se constituyen en obstáculos reales para la agrupación, actuando como limitantes para el desarrollo exportador de las empresas que forman parte de la misma? ("nada importante" se asimilará a inexistencia de la problemática)

Inconvenientes para la obtención del registro como...

Importante

Impacto negativo del IVA al exportar de manera...

Algo Importante

Costo impositivo derivado de la consideración ...

Nada Importante

Dificultades por el impacto impositivo de las com...

Nada Importante

Dificultades en la utilización de la "exportación...

Bastante Importante

Problemas contables e impositivos surgidos de ...

Bastante Importante

Falta de normas adecuadas para facilitar la...

Bastante Importante

Incertidumbre por inexistencia de una política de ...

Importante

Falta de incentivos económicos para coadyuvar a...

Importante

Dificultades para el acceso conjunto a servicios...

Importante

17. Independientemente de los obstáculos que haya mencionado en la pregunta anterior, ¿bajo qué esquema resuelven la operatoria exportadora las empresas miembro de su agrupación? (si es que están exportando actualmente)

Consortio exportador

18. Retomando lo consultado en la pregunta 2, sobre la forma de constitución de su agrupación exportadora, ¿Existe conformidad con las facultades que esta forma asociativa les otorga?

Si (pase a la pregunta 12)

19. Si la respuesta anterior fue negativa, ¿considera que existe alguna forma jurídica para conformar la agrupación exportadora, que cubra las expectativas y objetivos que persigue su agrupación exportadora?

20. Considera que existen oportunidades de negocio perdidas por la agrupación exportadora, debido a las falencias que presenta el marco normativo en Argentina

Si

21. En caso de haber contestado afirmativamente la pregunta anterior, mencione por favor si encuentra vías de solución para las falencias evidenciadas en el marco normativo

22. ¿Considera que la Ley 26.005 (Consortios de Cooperación) necesita ser

modificada o ampliada para convertirse en funcional a las necesidades y objetivos de las agrupaciones exportadoras como la suya?

Otro (Por favor especifique)

23. Indique su grado de acuerdo o desacuerdo con las siguientes afirmaciones La forma en que actualmente está constituida nuestra agrupación (con o sin entidad jurídica) , no nos permite acceder de manera conjunta a...

Financiación

Nada de acuerdo

Acreditaciones de calidad

Nada de acuerdo

Programas de investigación y desarrollo

Nada de acuerdo

La certificación de normas

Nada de acuerdo

La contratación de expertos

Nada de acuerdo

La compra o importación conjunta de insumos, componentes o equipos

Nada de acuerdo

La optimización de costos en la gestión aduanera de exportación

Nada de acuerdo

La exención o recupero de impuestos, propia de la actividad exportadora

Nada de acuerdo

24. ¿Su agrupación exportadora ha encontrado problemas para la gestión aduanera de las operaciones generadas en forma conjunta?

No

25. ¿Cuáles son los principales problemas exógenos derivados del marco jurídico normativo, que actualmente está asumiendo la agrupación exportadora a la que pertenece?

26. ¿Considera usted que las agrupaciones exportadoras como la suya, para adoptar una forma jurídicamente aceptada en nuestra legislación deben resignar el cumplimiento de algunos de sus objetivos?

Si

7) GRUPO EXPORTADOR DE COSMETICA Y PERFUMERIA BELLCOS

1. Nombre de la Entidad

Grupo Exportador de Cosmética y Perfumería Bellcos

2. Domicilio:

Paraguay 1857 CABA

3. Fecha de Constitución:

2004

4. Cantidad de Empresas que Agrupa:

8

5. Sector al que pertenece:

Cosmética y Fragancias

6. Institución Patrocinante de la Agrupación:

Sepyme

7. Nombre del Encuestado:

Maria Carolina Martinez

8. Cargo:

Coordinadora

Página 2. A) Características de la Agrupación Exportadora

9. ¿Bajo qué forma se encuentra constituida la agrupación exportadora a la que pertenece?

Grupo Exportador (sin entidad jurídica)

10. ¿Cuál es el principal objetivo funcional de la agrupación exportadora a la que pertenece?

Promocionar y comercializar internacionalmente los productos y servicios de sus miembros

11. ¿Cuál es la actuación que cumple la agrupación exportadora una vez identificado el negocio?

Delega el negocio al miembro, no percibiendo comisiones

12. ¿Cuál es la participación de la agrupación exportadora en la gestión aduanera de la exportación?

Cada una de las empresas tiene independencia en las operaciones de comercio exterior, todas están inscriptas como exportadoras, por lo cual cuando se realiza una operación cada una la realiza a su nombre.

13. De acuerdo a los sectores de la economía a los que pertenecen los miembros, la agrupación puede catalogarse como...

Monosectorial

Página 3. B) Motivaciones de la Agrupación Exportadora

14. ¿Cuáles fueron las razones que motivaron a las empresas miembro, hacia la creación de la agrupación exportadora? (puede marcar más de una opción) La intención de...

Compartir los costos para la promoción comercial hacia el exterior
Compartir los costos para la participación en ferias, exposiciones o misiones comerciales
Compartir los costos para la realización de estudios de mercado
Realizar importaciones conjuntas para optimizar costos
Aprovechar los incentivos específicos brindados por el Estado
Incrementar los volúmenes de oferta, para acceder a demandas de mayor significación
Aprovechar el "efecto remolque" –o sinergia- que puede lograrse a través de la asociatividad exportadora

15. Marque las restricciones que afectan al negocio exportador de las empresas miembro, y que esperaron superar –o morigerar- mediante la agrupación exportadora ("nada significativa" se asimilará a inexistencia de la restricción

Problemas para obtener financiación

Significativa

Dificultades para identificar canales de comercialización en el exterior

Nada Significativa

Dificultades para franquear barreras para-arancelarias en sus mercados meta

Algo Significativa

Dificultades para la negociación en otros idiomas

Algo Significativa

Falta de información sobre las oportunidades de negocio en el exterior

Significativa

Desconocimiento de procedimientos para exportar

Significativa

Falta de personal con experiencia en comercio internacional

Muy Significativa

Escasa dimensión de su empresa

Algo Significativa

Carencia de recursos para encarar el negocio exportador

Algo Significativa

Dificultades para amortizar el costo de la gestión exportadora de pequeños lotes

Algo Significativa

Problemas comerciales debido a la escasa amplitud de línea

Bastante Significativa

Página 4. C) Problemática Evidenciada por las Agrupaciones de Exportadores

16. ¿Algunas de las siguientes menciones se constituyen en obstáculos reales para la agrupación, actuando como limitantes para el desarrollo exportador de las empresas que forman parte de la misma? ("nada importante" se asimilará a inexistencia de la problemática)

Inconvenientes para la obtención del registro como...

Algo Importante

Impacto negativo del IVA al exportar de manera...

Algo Importante

Costo impositivo derivado de la consideración ...

Nada Importante

Dificultades por el impacto impositivo de las com...

Algo Importante

Dificultades en la utilización de la "exportación...

Nada Importante

Problemas contables e impositivos surgidos de ...

Nada Importante

Falta de normas adecuadas para facilitar la...

Bastante Importante

Incertidumbre por inexistencia de una política de ...

Bastante Importante

Falta de incentivos económicos para coadyuvar a...

Bastante Importante

Dificultades para el acceso conjunto a servicios...

Bastante Importante

17. Independientemente de los obstáculos que haya mencionado en la pregunta anterior, ¿bajo qué esquema resuelven la operatoria exportadora las empresas miembro de su agrupación? (si es que están exportando actualmente)

La operatoria exportadora de las empresas que conforman el grupo se resuelve de manera individual, cada una trabaja en forma separada. Esto se debe a que como no hay leyes que regulan este tipo de asociaciones a veces es complicado llevarla adelante.

18. Retomando lo consultado en la pregunta 2, sobre la forma de constitución de su agrupación exportadora, ¿Existe conformidad con las facultades que esta forma asociativa les otorga?

Si (pase a la pregunta 12)

19. Si la respuesta anterior fue negativa, ¿considera que existe alguna forma jurídica para conformar la agrupación exportadora, que cubra las expectativas y objetivos que persigue su agrupación exportadora?

Otro (Por favor especifique)

20. Considera que existen oportunidades de negocio perdidas por la agrupación exportadora, debido a las falencias que presenta el marco normativo en Argentina

Si

21. En caso de haber contestado afirmativamente la pregunta anterior, mencione por favor si encuentra vías de solución para las falencias evidenciadas en el marco normativo

Se que se hicieron varias pruebas piloto para lograr una normativa, pero por el momento no hay vías de soluciones

22. ¿Considera que la Ley 26.005 (Consortios de Cooperación) necesita ser modificada o ampliada para convertirse en funcional a las necesidades y objetivos de las agrupaciones exportadoras como la suya?

Si

23. Indique su grado de acuerdo o desacuerdo con las siguientes afirmaciones La forma en que actualmente está constituida nuestra agrupación (con o sin entidad jurídica) , no nos permite acceder de manera conjunta a...

Financiación

Bastante de acuerdo

Acreditaciones de calidad

Algo de acuerdo

Programas de investigación y desarrollo

Nada de acuerdo

La certificación de normas

Algo de acuerdo

La contratación de expertos

Nada de acuerdo

La compra o importación conjunta de insumos, componentes o equipos

Algo de acuerdo

La optimización de costos en la gestión aduanera de exportación

Nada de acuerdo

La exención o recupero de impuestos, propia de la actividad exportadora

Muy de acuerdo

24. ¿Su agrupación exportadora ha encontrado problemas para la gestión aduanera de las operaciones generadas en forma conjunta?

No

25. ¿Cuáles son los principales problemas exógenos derivados del marco jurídico normativo, que actualmente está asumiendo la agrupación exportadora a la que pertenece?

El Grupo Bellcos no está encasillado en un marco jurídico, pero al no existir una ley que nos regule Los principales problemas derivan: financiación, exención y recupero de impuestos

26. ¿Considera usted que las agrupaciones exportadoras como la suya, para adoptar una forma jurídicamente aceptada en nuestra legislación deben resignar el cumplimiento de algunos de sus objetivos?

No

8) GRUPO EXPORTADOR DE MANUFACTURAS DE ACRILICO "TRANSCRYL"

1. Nombre de la Entidad

Grupo Exportador de Manufacturas de Acrílico "Transcryl"

2. Domicilio:

Juan Gracia 1634 PB "1"

3. Fecha de Constitución:

2004

4. Cantidad de Empresas que Agrupa:

6

5. Sector al que pertenece:

Manufacturas plásticas

6. Institución Patrocinante de la Agrupación:

Fundación Exportar-Fundación Standard Bank

7. Nombre del Encuestado:

Norberto Clacheo

8. Cargo:

Coordinador

Página 2. A) Características de la Agrupación Exportadora

9. ¿Bajo qué forma se encuentra constituida la agrupación exportadora a la que pertenece?

Grupo Exportador (sin entidad jurídica)

10. ¿Cuál es el principal objetivo funcional de la agrupación exportadora a la que pertenece?

Promocionar y comercializar internacionalmente los productos y servicios de sus miembros

11. ¿Cuál es la actuación que cumple la agrupación exportadora una vez identificado el negocio?

Delega el negocio al miembro, no percibiendo comisiones

12. ¿Cuál es la participación de la agrupación exportadora en la gestión aduanera de la exportación?

No interviene, dejando la gestión aduanera de la exportación en manos del miembro vendedor

13. De acuerdo a los sectores de la economía a los que pertenecen los miembros, la agrupación puede catalogarse como...

Multisectorial

Página 3. B) Motivaciones de la Agrupación Exportadora

14. ¿Cuáles fueron las razones que motivaron a las empresas miembro, hacia la creación de la agrupación exportadora? (puede marcar más de una opción) La intención de...

Compartir los costos para la promoción comercial hacia el exterior
Compartir los costos para la participación en ferias, exposiciones o misiones comerciales
Compartir los costos para la realización de estudios de mercado
Aprovechar los incentivos específicos brindados por el Estado
Complementar los bienes y servicios ofrecidos, haciendo mas atractiva la oferta comercial por la ampliación de línea.
Incrementar los volúmenes de oferta, para acceder a demandas de mayor significación
Acceder a nuevos conocimientos, mediante la interacción con otros empresarios del grupo
Crear una marca que identifique al grupo
Facilitar su acceso a servicios de consultoría y soporte

15. Marque las restricciones que afectan al negocio exportador de las empresas miembro, y que esperaron superar –o morigerar- mediante la agrupación exportadora (“nada significativa” se asimilará a inexistencia de la restricción

Problemas para obtener financiación

Nada Significativa

Dificultades para identificar canales de comercialización en el exterior

Significativa

Dificultades para franquear barreras para-arancelarias en sus mercados meta

Algo Significativa

Dificultades para la negociación en otros idiomas

Algo Significativa

Falta de información sobre las oportunidades de negocio en el exterior

Bastante Significativa

Desconocimiento de procedimientos para exportar

Nada Significativa

Falta de personal con experiencia en comercio internacional

Bastante Significativa

Escasa dimensión de su empresa

Bastante Significativa

Carencia de recursos para encarar el negocio exportador

Algo Significativa

Dificultades para amortizar el costo de la gestión exportadora de pequeños lotes

Nada Significativa

Problemas comerciales debido a la escasa amplitud de línea

Nada Significativa

Página 4. C) Problemática Evidenciada por las Agrupaciones de Exportadores

16. ¿Algunas de las siguientes menciones se constituyen en obstáculos reales para la agrupación, actuando como limitantes para el desarrollo exportador de las empresas que forman parte de la misma? (“nada importante” se asimilará a inexistencia de la problemática)

Inconvenientes para la obtención del registro como...

Nada Importante

Impacto negativo del IVA al exportar de manera...

Nada Importante

Costo positivo derivado de la consideración ...

Nada Importante

Dificultades por el impacto impositivo de las com...

Nada Importante

Dificultades en la utilización de la "exportación...

Muy Importante

Problemas contables e impositivos surgidos de ...

Muy Importante

Falta de normas adecuadas para facilitar la...

Muy Importante

Incertidumbre por inexistencia de una política de ...

Muy Importante

Falta de incentivos económicos para coadyuvar a...

Muy Importante

Dificultades para el acceso conjunto a servicios...

Nada Importante

17. Independientemente de los obstáculos que haya mencionado en la pregunta anterior, ¿bajo qué esquema resuelven la operatoria exportadora las empresas miembro de su agrupación? (si es que están exportando actualmente)

18. Retomando lo consultado en la pregunta 2, sobre la forma de constitución de su agrupación exportadora, ¿Existe conformidad con las facultades que esta forma asociativa les otorga?

Si (pase a la pregunta 12)

19. Si la respuesta anterior fue negativa, ¿considera que existe alguna forma jurídica para conformar la agrupación exportadora, que cubra las expectativas y objetivos que persigue su agrupación exportadora?

20. Considera que existen oportunidades de negocio perdidas por la agrupación exportadora, debido a las falencias que presenta el marco normativo en Argentina

No

21. En caso de haber contestado afirmativamente la pregunta anterior, mencione por favor si encuentra vías de solución para las falencias evidenciadas en el marco normativo

22. ¿Considera que la Ley 26.005 (Consortios de Cooperación) necesita ser modificada o ampliada para convertirse en funcional a las necesidades y objetivos de las agrupaciones exportadoras como la suya?

Si

23. Indique su grado de acuerdo o desacuerdo con las siguientes afirmaciones La forma en que actualmente está constituida nuestra agrupación (con o sin entidad jurídica) , no nos permite acceder de manera conjunta a...

Financiación

Nada de acuerdo

Acreditaciones de calidad

Nada de acuerdo

Programas de investigación y desarrollo

Nada de acuerdo

La certificación de normas

Nada de acuerdo

La contratación de expertos

Nada de acuerdo

La compra o importación conjunta de insumos, componentes o equipos

Muy de acuerdo

La optimización de costos en la gestión aduanera de exportación

Muy de acuerdo

La exención o recupero de impuestos, propia de la actividad exportadora

Muy de acuerdo

24. ¿Su agrupación exportadora ha encontrado problemas para la gestión aduanera de las operaciones generadas en forma conjunta?

Otro (Por favor especifique)

25. ¿Cuáles son los principales problemas exógenos derivados del marco jurídico normativo, que actualmente está asumiendo la agrupación exportadora a la que pertenece?

26. ¿Considera usted que las agrupaciones exportadoras como la suya, para adoptar una forma jurídicamente aceptada en nuestra legislación deben resignar el cumplimiento de algunos de sus objetivos?

No

9) GRUPO UNESA CONSORCIO DE COOPERACION

1. Nombre de la Entidad

Grupo Unesa Consorcio de Cooperación

2. Domicilio:

Córdoba

3. Fecha de Constitución:

2002

4. Cantidad de Empresas que Agrupa:

12

5. Sector al que pertenece:

Industrial

6. Institución Patrocinante de la Agrupación:

Fundación Exportar-Fundación Standard Bank

7. Nombre del Encuestado:

Jordán Ferreyra

8. Cargo:

Gerente

Página 2. A) Características de la Agrupación Exportadora

9. ¿Bajo qué forma se encuentra constituida la agrupación exportadora a la que pertenece?

Consortio de Cooperación (Según Ley 26.005)

10. ¿Cuál es el principal objetivo funcional de la agrupación exportadora a la que pertenece?

Promocionar y comercializar internacionalmente los productos y servicios de sus miembros

11. ¿Cuál es la actuación que cumple la agrupación exportadora una vez identificado el negocio?

Combina y ejecuta los aspectos comerciales y logísticos necesarios de la operación

12. ¿Cuál es la participación de la agrupación exportadora en la gestión aduanera de la exportación?

Realiza la exportación a su nombre, pero por cuenta y orden del miembro vendedor

13. De acuerdo a los sectores de la economía a los que pertenecen los miembros, la agrupación puede catalogarse como...

Monosectorial

Página 3. B) Motivaciones de la Agrupación Exportadora

14. ¿Cuáles fueron las razones que motivaron a las empresas miembro, hacia la creación de la agrupación exportadora? (puede marcar más de una opción) La intención de...

Compartir los costos para la promoción comercial hacia el exterior
Compartir los costos para la realización de estudios de mercado
Realizar exportaciones de manera unificada, optimizando la contratación de servicios (fletes, despachante aduanero, gastos portuarios, etc.)
Realizar compras conjuntas para optimizar costos
Realizar importaciones conjuntas para optimizar costos
Complementar los bienes y servicios ofrecidos, haciendo mas atractiva la oferta comercial por la ampliación de línea.
Exportar en forma conjunta –unificando los despachos aduaneros- con el fin de reducir gastos operativos
Aprovechar el “efecto remolque” –o sinergia- que puede lograrse a través de la asociatividad exportadora
Acceder a nuevos conocimientos, mediante la interacción con otros empresarios del grupo
Actuar en forma conjunta para gestionar la obtención de normas de calidad
Crear una marca que identifique al grupo
Lograr la cooperación con otros miembros, en materia de técnicas de producción y desarrollo de productos

15. Marque las restricciones que afectan al negocio exportador de las empresas miembro, y que esperaron superar –o morigerar- mediante la agrupación exportadora (“nada significativa” se asimilará a inexistencia de la restricción

Problemas para obtener financiación

Nada Significativa

Dificultades para identificar canales de comercialización en el exterior

Nada Significativa

Dificultades para franquear barreras para-arancelarias en sus mercados meta

Nada Significativa

Dificultades para la negociación en otros idiomas

Nada Significativa

Falta de información sobre las oportunidades de negocio en el exterior

Nada Significativa

Desconocimiento de procedimientos para exportar

Nada Significativa

Falta de personal con experiencia en comercio internacional

Nada Significativa

Escasa dimensión de su empresa

Bastante Significativa

Carencia de recursos para encarar el negocio exportador

Bastante Significativa

Dificultades para amortizar el costo de la gestión exportadora de pequeños lotes

Bastante Significativa

Problemas comerciales debido a la escasa amplitud de línea

Muy Significativa

Página 4. C) Problemática Evidenciada por las Agrupaciones de Exportadores

16. ¿Algunas de las siguientes menciones se constituyen en obstáculos reales para la agrupación, actuando como limitantes para el desarrollo exportador de las empresas que forman parte de la misma? (“nada importante” se asimilará a

inexistencia de la problemática)

Inconvenientes para la obtención del registro como...

Muy Importante

Impacto negativo del IVA al exportar de manera...

Muy Importante

Costo impositivo derivado de la consideración ...

Muy Importante

Dificultades por el impacto impositivo de las com...

Nada Importante

Dificultades en la utilización de la "exportación...

Nada Importante

Problemas contables e impositivos surgidos de ...

Nada Importante

Falta de normas adecuadas para facilitar la...

Muy Importante

Incertidumbre por inexistencia de una política de ...

Muy Importante

Falta de incentivos económicos para coadyuvar a...

Importante

Dificultades para el acceso conjunto a servicios...

Importante

17. Independientemente de los obstáculos que haya mencionado en la pregunta anterior, ¿bajo qué esquema resuelven la operatoria exportadora las empresas miembro de su agrupación? (si es que están exportando actualmente)

Por cuenta y orden de terceros

18. Retomando lo consultado en la pregunta 2, sobre la forma de constitución de su agrupación exportadora, ¿Existe conformidad con las facultades que esta forma asociativa les otorga?

Si (pase a la pregunta 12)

19. Si la respuesta anterior fue negativa, ¿considera que existe alguna forma jurídica para conformar la agrupación exportadora, que cubra las expectativas y objetivos que persigue su agrupación exportadora?

20. Considera que existen oportunidades de negocio perdidas por la agrupación exportadora, debido a las falencias que presenta el marco normativo en Argentina

Si

21. En caso de haber contestado afirmativamente la pregunta anterior, mencione por favor si encuentra vías de solución para las falencias evidenciadas en el marco normativo

Si

22. ¿Considera que la Ley 26.005 (Consortios de Cooperación) necesita ser modificada o ampliada para convertirse en funcional a las necesidades y objetivos de las agrupaciones exportadoras como la suya?

Si. Existen diferentes aspectos que no son considerados en la misma.

23. Indique su grado de acuerdo o desacuerdo con las siguientes afirmaciones La forma en que actualmente está constituida nuestra agrupación (con o sin entidad

jurídica) , no nos permite acceder de manera conjunta a...

Financiación

Nada de acuerdo

Acreditaciones de calidad

Nada de acuerdo

Programas de investigación y desarrollo

Nada de acuerdo

La certificación de normas

Nada de acuerdo

La contratación de expertos

Nada de acuerdo

La compra o importación conjunta de insumos, componentes o equipos

Nada de acuerdo

La optimización de costos en la gestión aduanera de exportación

Nada de acuerdo

La exención o recupero de impuestos, propia de la actividad exportadora

Nada de acuerdo

24. ¿Su agrupación exportadora ha encontrado problemas para la gestión aduanera de las operaciones generadas en forma conjunta?

Si. El sistema impositivo no se encuentra preparado para la operatoria grupal.

25. ¿Cuáles son los principales problemas exógenos derivados del marco jurídico normativo, que actualmente está asumiendo la agrupación exportadora a la que pertenece?

26. ¿Considera usted que las agrupaciones exportadoras como la suya, para adoptar una forma jurídicamente aceptada en nuestra legislación deben resignar el cumplimiento de algunos de sus objetivos?

No

10) MISIONES TOURISM GROUP

1. Nombre de la Entidad

Misiones Tourism Group

2. Domicilio:

Colon 1975, Posadas, Misiones

3. Fecha de Constitución:

2004

4. Cantidad de Empresas que Agrupa:

8

5. Sector al que pertenece:

Turismo

6. Institución Patrocinante de la Agrupación:

Sepyme

7. Nombre del Encuestado:

Javier Alvarenga

8. Cargo:

Gerente-Coordinador

Página 2. A) Características de la Agrupación Exportadora

9. ¿Bajo qué forma se encuentra constituida la agrupación exportadora a la que pertenece?

Grupo Exportador (sin entidad jurídica)

10. ¿Cuál es el principal objetivo funcional de la agrupación exportadora a la que pertenece?

Solo promocionar internacionalmente los productos o servicios de sus miembros

11. ¿Cuál es la actuación que cumple la agrupación exportadora una vez identificado el negocio?

Delega el negocio al miembro, no percibiendo comisiones

12. ¿Cuál es la participación de la agrupación exportadora en la gestión aduanera de la exportación?

Como se actúa en el sector servicios, la comercialización de los productos que son intangibles no pasa por aduana.

13. De acuerdo a los sectores de la economía a los que pertenecen los miembros, la agrupación puede catalogarse como...

Monosectorial

Página 3. B) Motivaciones de la Agrupación Exportadora

14. ¿Cuáles fueron las razones que motivaron a las empresas miembro, hacia la creación de la agrupación exportadora? (puede marcar más de una opción) La intención de...

Compartir los costos para la promoción comercial hacia el exterior
Compartir los costos para la participación en ferias, exposiciones o misiones comerciales
Aprovechar los incentivos específicos brindados por el Estado
Complementar los bienes y servicios ofrecidos, haciendo mas atractiva la oferta comercial por la ampliación de línea.
Aprovechar el "efecto remolque" –o sinergia- que puede lograrse a través de la asociatividad exportadora
Acceder a nuevos conocimientos, mediante la interacción con otros empresarios del grupo
Actuar en forma conjunta para gestionar la obtención de normas de calidad
Crear una marca que identifique al grupo
Facilitar su acceso a servicios de consultoría y soporte

15. Marque las restricciones que afectan al negocio exportador de las empresas miembro, y que esperaron superar –o morigerar- mediante la agrupación exportadora ("nada significativa" se asimilará a inexistencia de la restricción

Problemas para obtener financiación

Muy Significativa

Dificultades para identificar canales de comercialización en el exterior

Muy Significativa

Dificultades para franquear barreras para-arancelarias en sus mercados meta

Nada Significativa

Dificultades para la negociación en otros idiomas

Bastante Significativa

Falta de información sobre las oportunidades de negocio en el exterior

Muy Significativa

Desconocimiento de procedimientos para exportar

Algo Significativa

Falta de personal con experiencia en comercio internacional

Significativa

Escasa dimensión de su empresa

Bastante Significativa

Carencia de recursos para encarar el negocio exportador

Muy Significativa

Dificultades para amortizar el costo de la gestión exportadora de pequeños lotes

Nada Significativa

Problemas comerciales debido a la escasa amplitud de línea

Nada Significativa

Página 4. C) Problemática Evidenciada por las Agrupaciones de Exportadores

16. ¿Algunas de las siguientes menciones se constituyen en obstáculos reales para la agrupación, actuando como limitantes para el desarrollo exportador de las empresas que forman parte de la misma? ("nada importante" se asimilará a inexistencia de la problemática)

Inconvenientes para la obtención del registro como...

Nada Importante

Impacto negativo del IVA al exportar de manera...

Nada Importante

Costo impositivo derivado de la consideración ...

Nada Importante

Dificultades por el impacto impositivo de las com...

Nada Importante

Dificultades en la utilización de la "exportación...

Nada Importante

Problemas contables e impositivos surgidos de ...

Algo Importante

Falta de normas adecuadas para facilitar la...

Muy Importante

Incertidumbre por inexistencia de una política de ...

Muy Importante

Falta de incentivos económicos para coadyuvar a...

Muy Importante

Dificultades para el acceso conjunto a servicios...

Bastante Importante

17. Independientemente de los obstáculos que haya mencionado en la pregunta anterior, ¿bajo qué esquema resuelven la operatoria exportadora las empresas miembro de su agrupación? (si es que están exportando actualmente)

La agencia de viajes es la que concentra la operatoria y distribuye entre las demás empresas prestatarias de servicios turísticos, los flujos de pasajeros según sus intereses, motivaciones y presupuestos estimados.

18. Retomando lo consultado en la pregunta 2, sobre la forma de constitución de su agrupación exportadora, ¿Existe conformidad con las facultades que esta forma asociativa les otorga?

Si (pase a la pregunta 12)

19. Si la respuesta anterior fue negativa, ¿considera que existe alguna forma jurídica para conformar la agrupación exportadora, que cubra las expectativas y objetivos que persigue su agrupación exportadora?

20. Considera que existen oportunidades de negocio perdidas por la agrupación exportadora, debido a las falencias que presenta el marco normativo en Argentina

Si

21. En caso de haber contestado afirmativamente la pregunta anterior, mencione por favor si encuentra vías de solución para las falencias evidenciadas en el marco normativo

Es difícil, pero creo que la decisión debe ser política y que los técnicos (economistas, contadores, abogados y especialistas en comercio exterior) busquen la forma de solucionarlo en la práctica.

22. ¿Considera que la Ley 26.005 (Consortios de Cooperación) necesita ser modificada o ampliada para convertirse en funcional a las necesidades y objetivos de las agrupaciones exportadoras como la suya?

No conozco en profundidad la Ley como para opinar sobre ella.

23. Indique su grado de acuerdo o desacuerdo con las siguientes afirmaciones La forma en que actualmente está constituida nuestra agrupación (con o sin entidad jurídica) , no nos permite acceder de manera conjunta a...

Financiación

Muy de acuerdo

Acreditaciones de calidad

Muy de acuerdo

Programas de investigación y desarrollo

De acuerdo

La certificación de normas

De acuerdo

La contratación de expertos

Bastante de acuerdo

La compra o importación conjunta de insumos, componentes o equipos

Bastante de acuerdo

La optimización de costos en la gestión aduanera de exportación

Nada de acuerdo

La exención o recupero de impuestos, propia de la actividad exportadora

Algo de acuerdo

24. ¿Su agrupación exportadora ha encontrado problemas para la gestión aduanera de las operaciones generadas en forma conjunta?

No

25. ¿Cuáles son los principales problemas exógenos derivados del marco jurídico normativo, que actualmente está asumiendo la agrupación exportadora a la que pertenece?

La falta de financiamiento conjunto para actividades de promoción en mercados internacionales y para la competitividad conjunta del grupo.

26. ¿Considera usted que las agrupaciones exportadoras como la suya, para adoptar una forma jurídicamente aceptada en nuestra legislación deben resignar el cumplimiento de algunos de sus objetivos?

No

11) CLUSTER CORDOBA TECHNOLOGY

1. Nombre de la Entidad

Cluster Córdoba Technology

2. Domicilio:

9 de Julio 180 2do "d"

3. Fecha de Constitución:

2000

4. Cantidad de Empresas que Agrupa:

70 y 6 universidades

5. Sector al que pertenece:

Informático

6. Institución Patrocinante de la Agrupación:

--

7. Nombre del Encuestado:

Juan Negrini

8. Cargo:

Gerente de Operaciones

Página 2. A) Características de la Agrupación Exportadora

9. ¿Bajo qué forma se encuentra constituida la agrupación exportadora a la que pertenece?

Asociación Civil sin fines de lucro

10. ¿Cuál es el principal objetivo funcional de la agrupación exportadora a la que pertenece?

Prestar servicios y promocionar los productos o servicios de sus miembros

11. ¿Cuál es la actuación que cumple la agrupación exportadora una vez identificado el negocio?

Delega el negocio al miembro, no percibiendo comisiones

12. ¿Cuál es la participación de la agrupación exportadora en la gestión aduanera de la exportación?

No interviene, dejando la gestión aduanera de la exportación en manos del miembro vendedor

13. De acuerdo a los sectores de la economía a los que pertenecen los miembros, la agrupación puede catalogarse como...

Monosectorial

Página 3. B) Motivaciones de la Agrupación Exportadora

14. ¿Cuáles fueron las razones que motivaron a las empresas miembro, hacia la creación de la agrupación exportadora? (puede marcar más de una opción) La intención de...

Compartir los costos para la promoción comercial hacia el exterior
Aprovechar los incentivos específicos brindados por el Estado
Complementar los bienes y servicios ofrecidos, haciendo mas atractiva la oferta comercial por la ampliación de línea.
Incrementar los volúmenes de oferta, para acceder a demandas de mayor significación
Aprovechar el "efecto remolque" –o sinergia- que puede lograrse a través de la asociatividad exportadora
Acceder a nuevos conocimientos, mediante la interacción con otros empresarios del grupo
Actuar en forma conjunta para gestionar la obtención de normas de calidad
Crear una marca que identifique al grupo
Facilitar su acceso a servicios de consultoría y soporte
Lograr la cooperación con otros miembros, en materia de técnicas de producción y desarrollo de productos

15. Marque las restricciones que afectan al negocio exportador de las empresas miembro, y que esperaron superar –o morigerar- mediante la agrupación exportadora ("nada significativa" se asimilará a inexistencia de la restricción

Problemas para obtener financiación

Muy Significativa

Dificultades para identificar canales de comercialización en el exterior

Algo Significativa

Dificultades para franquear barreras para-arancelarias en sus mercados meta

Significativa

Dificultades para la negociación en otros idiomas

Bastante Significativa

Falta de información sobre las oportunidades de negocio en el exterior

Algo Significativa

Desconocimiento de procedimientos para exportar

Algo Significativa

Falta de personal con experiencia en comercio internacional

Significativa

Escasa dimensión de su empresa

Significativa

Carencia de recursos para encarar el negocio exportador

Muy Significativa

Dificultades para amortizar el costo de la gestión exportadora de pequeños lotes

Nada Significativa

Problemas comerciales debido a la escasa amplitud de línea

Nada Significativa

Página 4. C) Problemática Evidenciada por las Agrupaciones de Exportadores

16. ¿Algunas de las siguientes menciones se constituyen en obstáculos reales para la agrupación, actuando como limitantes para el desarrollo exportador de las empresas que forman parte de la misma? ("nada importante" se asimilará a inexistencia de la problemática)

Inconvenientes para la obtención del registro como...

Nada Importante

Impacto negativo del IVA al exportar de manera...

Nada Importante

Costo impositivo derivado de la consideración ...

Nada Importante

Dificultades por el impacto impositivo de las com...

Nada Importante

Dificultades en la utilización de la "exportación...

Nada Importante

Problemas contables e impositivos surgidos de ...

Nada Importante

Falta de normas adecuadas para facilitar la...

Nada Importante

Incertidumbre por inexistencia de una política de ...

Nada Importante

Falta de incentivos económicos para coadyuvar a...

Nada Importante

Dificultades para el acceso conjunto a servicios...

Bastante Importante

17. Independientemente de los obstáculos que haya mencionado en la pregunta anterior, ¿bajo qué esquema resuelven la operatoria exportadora las empresas miembro de su agrupación? (si es que están exportando actualmente)

Individualmente, generalmente con alianzas estratégicas en los mercados de destino.

18. Retomando lo consultado en la pregunta 2, sobre la forma de constitución de su agrupación exportadora, ¿Existe conformidad con las facultades que esta forma asociativa les otorga?

Si (pase a la pregunta 12)

19. Si la respuesta anterior fue negativa, ¿considera que existe alguna forma jurídica para conformar la agrupación exportadora, que cubra las expectativas y objetivos que persigue su agrupación exportadora?

20. Considera que existen oportunidades de negocio perdidas por la agrupación exportadora, debido a las falencias que presenta el marco normativo en Argentina

No

21. En caso de haber contestado afirmativamente la pregunta anterior, mencione por favor si encuentra vías de solución para las falencias evidenciadas en el marco normativo

22. ¿Considera que la Ley 26.005 (Consortios de Cooperación) necesita ser modificada o ampliada para convertirse en funcional a las necesidades y objetivos de las agrupaciones exportadoras como la suya?

No

23. Indique su grado de acuerdo o desacuerdo con las siguientes afirmaciones La forma en que actualmente está constituida nuestra agrupación (con o sin entidad jurídica) , no nos permite acceder de manera conjunta a...

Financiación

Nada de acuerdo

Acreditaciones de calidad

Nada de acuerdo

Programas de investigación y desarrollo

Nada de acuerdo

La certificación de normas

Nada de acuerdo

La contratación de expertos

Nada de acuerdo

La compra o importación conjunta de insumos, componentes o equipos

Nada de acuerdo

La optimización de costos en la gestión aduanera de exportación

Nada de acuerdo

24. ¿Su agrupación exportadora ha encontrado problemas para la gestión aduanera de las operaciones generadas en forma conjunta?

No

25. ¿Cuáles son los principales problemas exógenos derivados del marco jurídico normativo, que actualmente está asumiendo la agrupación exportadora a la que pertenece?

No aplica

26. ¿Considera usted que las agrupaciones exportadoras como la suya, para adoptar una forma jurídicamente aceptada en nuestra legislación deben resignar el cumplimiento de algunos de sus objetivos?

Si

12) CONSORCIO EXPORTADOR DE FABRICANTES DE AUTOPARTES DE BUENOS AIRES

1. Nombre de la Entidad

Consortio Exportador de Fabricantes de Autopartes de Buenos Aires

2. Domicilio:

Lopez y Planes 849, Zarate, Bs As

3. Fecha de Constitución:

2003

4. Cantidad de Empresas que Agrupa:

6

5. Sector al que pertenece:

Autopartes para mercado de reposición

6. Institución Patrocinante de la Agrupación:

Sepyme

7. Nombre del Encuestado:

Sergio Henricot

8. Cargo:

Coordinador

Página 2. A) Características de la Agrupación Exportadora

9. ¿Bajo qué forma se encuentra constituida la agrupación exportadora a la que pertenece?

Grupo Exportador (sin entidad jurídica)

10. ¿Cuál es el principal objetivo funcional de la agrupación exportadora a la que pertenece?

Promocionar los productos en el exterior, realizar los viajes de negocios y/o ferias representando a las empresas del grupo y hacer el seguimiento de todos los contactos.

11. ¿Cuál es la actuación que cumple la agrupación exportadora una vez identificado el negocio?

Actuar como coordinador del grupo, pero también como el departamento de comercio exterior de las empresas, percibiendo honorarios mas comisión

12. ¿Cuál es la participación de la agrupación exportadora en la gestión aduanera de la exportación?

Coordina para que una de las empresas miembro gestione la exportación por cuenta y orden de otros miembros

13. De acuerdo a los sectores de la economía a los que pertenecen los miembros, la agrupación puede catalogarse como...

Página 3. B) Motivaciones de la Agrupación Exportadora

14. ¿Cuáles fueron las razones que motivaron a las empresas miembro, hacia la creación de la agrupación exportadora? (puede marcar más de una opción) La intención de...

- Compartir los costos para la promoción comercial hacia el exterior
- Compartir los costos para la participación en ferias, exposiciones o misiones comerciales
- Compartir los costos para la realización de estudios de mercado
- Realizar exportaciones de manera unificada, optimizando la contratación de servicios (fletes, despachante aduanero, gastos portuarios, etc.)
- Aprovechar los incentivos específicos brindados por el Estado
- Complementar los bienes y servicios ofrecidos, haciendo mas atractiva la oferta comercial por la ampliación de línea.
- Incrementar los volúmenes de oferta, para acceder a demandas de mayor significación
- Exportar en forma conjunta –unificando los despachos aduaneros- con el fin de reducir gastos operativos
- Aprovechar el “efecto remolque” –o sinergia- que puede lograrse a través de la asociatividad exportadora
- Acceder a nuevos conocimientos, mediante la interacción con otros empresarios del grupo
- Actuar en forma conjunta para gestionar la obtención de normas de calidad
- Facilitar su acceso a servicios de consultoría y soporte
- Posibilitar un mejor acceso a la información relevante

15. Marque las restricciones que afectan al negocio exportador de las empresas miembro, y que esperaron superar –o morigerar- mediante la agrupación exportadora (“nada significativa” se asimilará a inexistencia de la restricción

Problemas para obtener financiación

Muy Significativa

Dificultades para identificar canales de comercialización en el exterior

Bastante Significativa

Dificultades para franquear barreras para-arancelarias en sus mercados meta

Significativa

Dificultades para la negociación en otros idiomas

Algo Significativa

Falta de información sobre las oportunidades de negocio en el exterior

Significativa

Desconocimiento de procedimientos para exportar

Significativa

Falta de personal con experiencia en comercio internacional

Algo Significativa

Escasa dimensión de su empresa

Algo Significativa

Carencia de recursos para encarar el negocio exportador

Bastante Significativa

Dificultades para amortizar el costo de la gestión exportadora de pequeños lotes

Bastante Significativa

Problemas comerciales debido a la escasa amplitud de línea

Bastante Significativa

Página 4. C) Problemática Evidenciada por las Agrupaciones de Exportadores

16. ¿Algunas de las siguientes menciones se constituyen en obstáculos reales

para la agrupación, actuando como limitantes para el desarrollo exportador de las empresas que forman parte de la misma? ("nada importante" se asimilará a inexistencia de la problemática)

Inconvenientes para la obtención del registro como...

Nada Importante

Impacto negativo del IVA al exportar de manera...

Bastante Importante

Costo impositivo derivado de la consideración ...

Importante

Dificultades por el impacto impositivo de las com...

Algo Importante

Dificultades en la utilización de la "exportación...

Bastante Importante

Problemas contables e impositivos surgidos de ...

Importante

Falta de normas adecuadas para facilitar la...

Bastante Importante

Incertidumbre por inexistencia de una política de ...

Bastante Importante

Falta de incentivos económicos para coadyuvar a...

Bastante Importante

Dificultades para el acceso conjunto a servicios...

Importante

17. Independientemente de los obstáculos que haya mencionado en la pregunta anterior, ¿bajo qué esquema resuelven la operatoria exportadora las empresas miembro de su agrupación? (si es que están exportando actualmente)

Exporta una empresa, y las otras le venden internamente a la exportadora el valor de su operación.

18. Retomando lo consultado en la pregunta 2, sobre la forma de constitución de su agrupación exportadora, ¿Existe conformidad con las facultades que esta forma asociativa les otorga?

Si (pase a la pregunta 12)

19. Si la respuesta anterior fue negativa, ¿considera que existe alguna forma jurídica para conformar la agrupación exportadora, que cubra las expectativas y objetivos que persigue su agrupación exportadora?

20. Considera que existen oportunidades de negocio perdidas por la agrupación exportadora, debido a las falencias que presenta el marco normativo en Argentina

No

21. En caso de haber contestado afirmativamente la pregunta anterior, mencione por favor si encuentra vías de solución para las falencias evidenciadas en el marco normativo

22. ¿Considera que la Ley 26.005 (Consortios de Cooperación) necesita ser modificada o ampliada para convertirse en funcional a las necesidades y objetivos de las agrupaciones exportadoras como la suya?

No

23. Indique su grado de acuerdo o desacuerdo con las siguientes afirmaciones La forma en que actualmente está constituida nuestra agrupación (con o sin entidad jurídica) , no nos permite acceder de manera conjunta a...

Financiación

Muy de acuerdo

Acreditaciones de calidad

Bastante de acuerdo

Programas de investigación y desarrollo

Bastante de acuerdo

La certificación de normas

Bastante de acuerdo

La contratación de expertos

Nada de acuerdo

La compra o importación conjunta de insumos, componentes o equipos

Algo de acuerdo

La optimización de costos en la gestión aduanera de exportación

Bastante de acuerdo

La exención o recupero de impuestos, propia de la actividad exportadora

De acuerdo

24. ¿Su agrupación exportadora ha encontrado problemas para la gestión aduanera de las operaciones generadas en forma conjunta?

No

25. ¿Cuáles son los principales problemas exógenos derivados del marco jurídico normativo, que actualmente está asumiendo la agrupación exportadora a la que pertenece?

Idem anterior

26. ¿Considera usted que las agrupaciones exportadoras como la suya, para adoptar una forma jurídicamente aceptada en nuestra legislación deben resignar el cumplimiento de algunos de sus objetivos?

Otro (Por favor especifique)

13) ASOCIACION CIVIL GRUPO ARGENTINO DE PROVEEDORES PETROLEROS

1. Nombre de la Entidad

Asociación Civil Grupo Argentino de Proveedores Petroleros

2. Domicilio:

Lavalle 1566 P3 Of G. CABA

3. Fecha de Constitución:

2002

4. Cantidad de Empresas que Agrupa:

27

5. Sector al que pertenece:

Gas y Petróleo

6. Institución Patrocinante de la Agrupación:

Cancillería

7. Nombre del Encuestado:

Leonardo Brkusic

8. Cargo:

Coordinador

Página 2. A) Características de la Agrupación Exportadora

9. ¿Bajo qué forma se encuentra constituida la agrupación exportadora a la que pertenece?

Asociación Civil

10. ¿Cuál es el principal objetivo funcional de la agrupación exportadora a la que pertenece?

Prestar servicios y promocionar los productos o servicios de sus miembros

11. ¿Cuál es la actuación que cumple la agrupación exportadora una vez identificado el negocio?

Delega el negocio al miembro, no percibiendo comisiones

12. ¿Cuál es la participación de la agrupación exportadora en la gestión aduanera de la exportación?

No interviene, dejando la gestión aduanera de la exportación en manos del miembro vendedor

13. De acuerdo a los sectores de la economía a los que pertenecen los miembros, la agrupación puede catalogarse como...

Multisectorial

Página 3. B) Motivaciones de la Agrupación Exportadora

14. ¿Cuáles fueron las razones que motivaron a las empresas miembro, hacia la creación de la agrupación exportadora? (puede marcar más de una opción) La intención de...

Compartir los costos para la promoción comercial hacia el exterior
Compartir los costos para la participación en ferias, exposiciones o misiones comerciales
Aprovechar los incentivos específicos brindados por el Estado
Aprovechar el "efecto remolque" –o sinergia- que puede lograrse a través de la asociatividad exportadora
Acceder a nuevos conocimientos, mediante la interacción con otros empresarios del grupo
Facilitar su acceso a servicios de consultoría y soporte
Posibilitar un mejor acceso a la información relevante
Lograr la cooperación con otros miembros, en materia de técnicas de producción y desarrollo de productos

15. Marque las restricciones que afectan al negocio exportador de las empresas miembro, y que esperaron superar –o morigerar- mediante la agrupación exportadora ("nada significativa" se asimilará a inexistencia de la restricción

Problemas para obtener financiación

Bastante Significativa

Dificultades para identificar canales de comercialización en el exterior

Significativa

Dificultades para franquear barreras para-arancelarias en sus mercados meta

Bastante Significativa

Dificultades para la negociación en otros idiomas

Algo Significativa

Falta de información sobre las oportunidades de negocio en el exterior

Bastante Significativa

Desconocimiento de procedimientos para exportar

Algo Significativa

Falta de personal con experiencia en comercio internacional

Significativa

Escasa dimensión de su empresa

Significativa

Carencia de recursos para encarar el negocio exportador

Significativa

Dificultades para amortizar el costo de la gestión exportadora de pequeños lotes

Algo Significativa

Problemas comerciales debido a la escasa amplitud de línea

Algo Significativa

Página 4. C) Problemática Evidenciada por las Agrupaciones de Exportadores

16. ¿Algunas de las siguientes menciones se constituyen en obstáculos reales para la agrupación, actuando como limitantes para el desarrollo exportador de las empresas que forman parte de la misma? ("nada importante" se asimilará a inexistencia de la problemática)

Inconvenientes para la obtención del registro como...

Nada Importante

Impacto negativo del IVA al exportar de manera...

Nada Importante

Costo impositivo derivado de la consideración ...

Nada Importante

Dificultades por el impacto impositivo de las com...

Nada Importante

Dificultades en la utilización de la "exportación...

Nada Importante

Problemas contables e impositivos surgidos de ...

Nada Importante

Falta de normas adecuadas para facilitar la...

Importante

Incertidumbre por inexistencia de una política de ...

Importante

Falta de incentivos económicos para coadyuvar a...

Importante

Dificultades para el acceso conjunto a servicios...

Bastante Importante

17. Independientemente de los obstáculos que haya mencionado en la pregunta anterior, ¿bajo qué esquema resuelven la operatoria exportadora las empresas miembro de su agrupación? (si es que están exportando actualmente)

La política comercial de cada empresa esta a su cargo y desempeño. El GAPP ofrece apoyo y un ámbito donde pueda desarrollar u organizar sus actividades promocionales, y en caso que lo necesite apoyo en materia de asesoría para llevar adelante sus operaciones. Pero cada empresa maneja sus exportaciones en forma individual e independiente.

18. Retomando lo consultado en la pregunta 2, sobre la forma de constitución de su agrupación exportadora, ¿Existe conformidad con las facultades que esta forma asociativa les otorga?

No

19. Si la respuesta anterior fue negativa, ¿considera que existe alguna forma jurídica para conformar la agrupación exportadora, que cubra las expectativas y objetivos que persigue su agrupación exportadora?

Si

20. Considera que existen oportunidades de negocio perdidas por la agrupación exportadora, debido a las falencias que presenta el marco normativo en Argentina

No

21. En caso de haber contestado afirmativamente la pregunta anterior, mencione por favor si encuentra vías de solución para las falencias evidenciadas en el marco normativo

22. ¿Considera que la Ley 26.005 (Consortios de Cooperación) necesita ser modificada o ampliada para convertirse en funcional a las necesidades y objetivos de las agrupaciones exportadoras como la suya?

Otro (Por favor especifique)

23. Indique su grado de acuerdo o desacuerdo con las siguientes afirmaciones La forma en que actualmente está constituida nuestra agrupación (con o sin entidad jurídica) , no nos permite acceder de manera conjunta a...

Financiación

Muy de acuerdo

Acreditaciones de calidad

Nada de acuerdo

Programas de investigación y desarrollo

Nada de acuerdo

La certificación de normas

Nada de acuerdo

La contratación de expertos

Nada de acuerdo

La compra o importación conjunta de insumos, componentes o equipos

Bastante de acuerdo

La optimización de costos en la gestión aduanera de exportación

Algo de acuerdo

La exención o recupero de impuestos, propia de la actividad exportadora

Nada de acuerdo

24. ¿Su agrupación exportadora ha encontrado problemas para la gestión aduanera de las operaciones generadas en forma conjunta?

No

25. ¿Cuáles son los principales problemas exógenos derivados del marco jurídico normativo, que actualmente está asumiendo la agrupación exportadora a la que pertenece?

Impositivos y falta de previsión en medidas económicas que son contrarias al fomento exportador.

26. ¿Considera usted que las agrupaciones exportadoras como la suya, para adoptar una forma jurídicamente aceptada en nuestra legislación deben resignar el cumplimiento de algunos de sus objetivos?

No

1. Nombre de la Entidad

ARGNC

2. Domicilio:

Buenos Aires 3522, Munro Bs As

3. Fecha de Constitución:

2003

4. Cantidad de Empresas que Agrupa:

4

5. Sector al que pertenece:

Automotor-Gas Natural Comprimido

6. Institución Patrocinante de la Agrupación:

Fundación Gas Natural

7. Nombre del Encuestado:

Pablo Furnari

8. Cargo:

Director Ejecutivo Fundación Gas Natural

Página 2. A) Características de la Agrupación Exportadora

9. ¿Bajo qué forma se encuentra constituida la agrupación exportadora a la que pertenece?

Grupo Exportador (sin entidad jurídica)

10. ¿Cuál es el principal objetivo funcional de la agrupación exportadora a la que pertenece?

Promocionar y comercializar internacionalmente los productos y servicios de sus miembros

11. ¿Cuál es la actuación que cumple la agrupación exportadora una vez identificado el negocio?

Delega el negocio al miembro, no percibiendo comisiones

12. ¿Cuál es la participación de la agrupación exportadora en la gestión aduanera de la exportación?

Coordina para que una de las empresas miembro gestione la exportación por cuenta y orden de otros miembros

13. De acuerdo a los sectores de la economía a los que pertenecen los miembros, la agrupación puede catalogarse como...

Monosectorial

Página 3. B) Motivaciones de la Agrupación Exportadora

14. ¿Cuáles fueron las razones que motivaron a las empresas miembro, hacia la creación de la agrupación exportadora? (puede marcar más de una opción) La intención de...

Compartir los costos para la promoción comercial hacia el exterior

Compartir los costos para la participación en ferias, exposiciones o misiones comerciales

Realizar exportaciones de manera unificada, optimizando la contratación de servicios (fletes, despachante aduanero, gastos portuarios, etc.)

Complementar los bienes y servicios ofrecidos, haciendo mas atractiva la oferta comercial por la ampliación de línea.

Aprovechar el "efecto remolque" –o sinergia- que puede lograrse a través de la asociatividad exportadora

Facilitar su acceso a servicios de consultoría y soporte

Calificar en forma conjunta para obtener un mejor acceso a fuentes de financiación

Lograr la cooperación con otros miembros, en materia de técnicas de producción y desarrollo de productos

15. Marque las restricciones que afectan al negocio exportador de las empresas miembro, y que esperaron superar –o morigerar- mediante la agrupación exportadora ("nada significativa" se asimilará a inexistencia de la restricción

Problemas para obtener financiación

Significativa

Dificultades para identificar canales de comercialización en el exterior

Algo Significativa

Dificultades para franquear barreras para-arancelarias en sus mercados meta

Nada Significativa

Dificultades para la negociación en otros idiomas

Algo Significativa

Falta de información sobre las oportunidades de negocio en el exterior

Nada Significativa

Desconocimiento de procedimientos para exportar

Significativa

Falta de personal con experiencia en comercio internacional

Significativa

Escasa dimensión de su empresa

Algo Significativa

Carencia de recursos para encarar el negocio exportador

Algo Significativa

Dificultades para amortizar el costo de la gestión exportadora de pequeños lotes

Nada Significativa

Problemas comerciales debido a la escasa amplitud de línea

Nada Significativa

Página 4. C) Problemática Evidenciada por las Agrupaciones de Exportadores

16. ¿Algunas de las siguientes menciones se constituyen en obstáculos reales para la agrupación, actuando como limitantes para el desarrollo exportador de las empresas que forman parte de la misma? ("nada importante" se asimilará a inexistencia de la problemática)

Inconvenientes para la obtención del registro como...

Algo Importante

Impacto negativo del IVA al exportar de manera...

Importante

Costo impositivo derivado de la consideración ...

Nada Importante

Dificultades por el impacto impositivo de las com...

Nada Importante

Dificultades en la utilización de la "exportación...

Nada Importante

Problemas contables e impositivos surgidos de ...

Nada Importante

Falta de normas adecuadas para facilitar la...

Importante

Incertidumbre por inexistencia de una política de ...

Bastante Importante

Falta de incentivos económicos para coadyuvar a...

Bastante Importante

Dificultades para el acceso conjunto a servicios...

Bastante Importante

17. Independientemente de los obstáculos que haya mencionado en la pregunta anterior, ¿bajo qué esquema resuelven la operatoria exportadora las empresas miembro de su agrupación? (si es que están exportando actualmente)

Integración Industrial interna

18. Retomando lo consultado en la pregunta 2, sobre la forma de constitución de su agrupación exportadora, ¿Existe conformidad con las facultades que esta forma asociativa les otorga?

Si (pase a la pregunta 12)

19. Si la respuesta anterior fue negativa, ¿considera que existe alguna forma jurídica para conformar la agrupación exportadora, que cubra las expectativas y objetivos que persigue su agrupación exportadora?

20. Considera que existen oportunidades de negocio perdidas por la agrupación exportadora, debido a las falencias que presenta el marco normativo en Argentina

No

21. En caso de haber contestado afirmativamente la pregunta anterior, mencione por favor si encuentra vías de solución para las falencias evidenciadas en el marco normativo

22. ¿Considera que la Ley 26.005 (Consortios de Cooperación) necesita ser modificada o ampliada para convertirse en funcional a las necesidades y objetivos de las agrupaciones exportadoras como la suya?

Si. Es muy limitada y tiene bastantes "grises" sin sentido, especialmente para este tipo de productos (equipos de GNC) que necesitan en su mayoría ser exportados en forma íntegra y no por partes.

23. Indique su grado de acuerdo o desacuerdo con las siguientes afirmaciones La forma en que actualmente está constituida nuestra agrupación (con o sin entidad jurídica) , no nos permite acceder de manera conjunta a...

Financiación

De acuerdo

Acreditaciones de calidad

Nada de acuerdo

Programas de investigación y desarrollo

Nada de acuerdo

La certificación de normas

Nada de acuerdo

La contratación de expertos

Nada de acuerdo

La compra o importación conjunta de insumos, componentes o equipos

Nada de acuerdo

La optimización de costos en la gestión aduanera de exportación

Algo de acuerdo

La exención o recupero de impuestos, propia de la actividad exportadora

De acuerdo

24. ¿Su agrupación exportadora ha encontrado problemas para la gestión aduanera de las operaciones generadas en forma conjunta?

No

25. ¿Cuáles son los principales problemas exógenos derivados del marco jurídico normativo, que actualmente está asumiendo la agrupación exportadora a la que pertenece?

Idem 22

26. ¿Considera usted que las agrupaciones exportadoras como la suya, para adoptar una forma jurídicamente aceptada en nuestra legislación deben resignar el cumplimiento de algunos de sus objetivos?

No

15) GRUPO EXPORTADOR DE AGROPARTES CEAP

1. Nombre de la Entidad

Grupo Exportador de Agropartes CEAP

2. Domicilio:

Córdoba 193, San Francisco, Córdoba

3. Fecha de Constitución:

2007

4. Cantidad de Empresas que Agrupa:

8

5. Sector al que pertenece:

Agropartes

6. Institución Patrocinante de la Agrupación:

Fundación Exportar-Fundación Standard Bank

7. Nombre del Encuestado:

Jordán Ferreyra

8. Cargo:

Coordinador

Página 2. A) Características de la Agrupación Exportadora

9. ¿Bajo qué forma se encuentra constituida la agrupación exportadora a la que pertenece?

Grupo Exportador (sin entidad jurídica)

10. ¿Cuál es el principal objetivo funcional de la agrupación exportadora a la que pertenece?

Promocionar y comercializar internacionalmente los productos y servicios de sus miembros

11. ¿Cuál es la actuación que cumple la agrupación exportadora una vez identificado el negocio?

Actúa como gestor en las funciones comerciales, operativa y aduanera de la operación.

12. ¿Cuál es la participación de la agrupación exportadora en la gestión aduanera de la exportación?

Coordina para que una de las empresas miembro gestione la exportación por cuenta y orden de otros miembros

13. De acuerdo a los sectores de la economía a los que pertenecen los miembros, la agrupación puede catalogarse como...

Monosectorial

Página 3. B) Motivaciones de la Agrupación Exportadora

14. ¿Cuáles fueron las razones que motivaron a las empresas miembro, hacia la creación de la agrupación exportadora? (puede marcar más de una opción) La intención de...

Compartir los costos para la promoción comercial hacia el exterior
Compartir los costos para la participación en ferias, exposiciones o misiones comerciales
Compartir los costos para la realización de estudios de mercado
Realizar exportaciones de manera unificada, optimizando la contratación de servicios (fletes, despachante aduanero, gastos portuarios, etc.)
Realizar importaciones conjuntas para optimizar costos
Complementar los bienes y servicios ofrecidos, haciendo mas atractiva la oferta comercial por la ampliación de línea.
Incrementar los volúmenes de oferta, para acceder a demandas de mayor significación
Exportar en forma conjunta –unificando los despachos aduaneros- con el fin de reducir gastos operativos
Aprovechar el “efecto remolque” –o sinergia- que puede lograrse a través de la asociatividad exportadora

15. Marque las restricciones que afectan al negocio exportador de las empresas miembro, y que esperaron superar –o morigerar- mediante la agrupación exportadora (“nada significativa” se asimilará a inexistencia de la restricción

Problemas para obtener financiación

Muy Significativa

Dificultades para identificar canales de comercialización en el exterior

Nada Significativa

Dificultades para franquear barreras para-arancelarias en sus mercados meta

Nada Significativa

Dificultades para la negociación en otros idiomas

Nada Significativa

Falta de información sobre las oportunidades de negocio en el exterior

Nada Significativa

Desconocimiento de procedimientos para exportar

Nada Significativa

Falta de personal con experiencia en comercio internacional

Nada Significativa

Escasa dimensión de su empresa

Nada Significativa

Carencia de recursos para encarar el negocio exportador

Nada Significativa

Dificultades para amortizar el costo de la gestión exportadora de pequeños lotes

Nada Significativa

Problemas comerciales debido a la escasa amplitud de línea

Nada Significativa

Página 4. C) Problemática Evidenciada por las Agrupaciones de Exportadores

16. ¿Algunas de las siguientes menciones se constituyen en obstáculos reales para la agrupación, actuando como limitantes para el desarrollo exportador de las empresas que forman parte de la misma? (“nada importante” se asimilará a inexistencia de la problemática)

Inconvenientes para la obtención del registro como...

Muy Importante

Impacto negativo del IVA al exportar de manera...

Muy Importante

Costo impositivo derivado de la consideración ...

Muy Importante

Dificultades por el impacto impositivo de las com...

Nada Importante

Dificultades en la utilización de la "exportación...

Nada Importante

Problemas contables e impositivos surgidos de ...

Muy Importante

Falta de normas adecuadas para facilitar la...

Muy Importante

Incertidumbre por inexistencia de una política de ...

Muy Importante

Falta de incentivos económicos para coadyuvar a...

Nada Importante

Dificultades para el acceso conjunto a servicios...

Muy Importante

17. Independientemente de los obstáculos que haya mencionado en la pregunta anterior, ¿bajo qué esquema resuelven la operatoria exportadora las empresas miembro de su agrupación? (si es que están exportando actualmente)

Exportación por cuenta y orden de terceros

18. Retomando lo consultado en la pregunta 2, sobre la forma de constitución de su agrupación exportadora, ¿Existe conformidad con las facultades que esta forma asociativa les otorga?

No

19. Si la respuesta anterior fue negativa, ¿considera que existe alguna forma jurídica para conformar la agrupación exportadora, que cubra las expectativas y objetivos que persigue su agrupación exportadora?

No

20. Considera que existen oportunidades de negocio perdidas por la agrupación exportadora, debido a las falencias que presenta el marco normativo en Argentina

No

21. En caso de haber contestado afirmativamente la pregunta anterior, mencione por favor si encuentra vías de solución para las falencias evidenciadas en el marco normativo

22. ¿Considera que la Ley 26.005 (Consortios de Cooperación) necesita ser modificada o ampliada para convertirse en funcional a las necesidades y objetivos de las agrupaciones exportadoras como la suya?

Si

23. Indique su grado de acuerdo o desacuerdo con las siguientes afirmaciones La forma en que actualmente está constituida nuestra agrupación (con o sin entidad jurídica) , no nos permite acceder de manera conjunta a...

Financiación

Muy de acuerdo

Acreditaciones de calidad

Nada de acuerdo

Programas de investigación y desarrollo

Nada de acuerdo

La contratación de expertos

Nada de acuerdo

La compra o importación conjunta de insumos, componentes o equipos

Nada de acuerdo

La optimización de costos en la gestión aduanera de exportación

Nada de acuerdo

24. ¿Su agrupación exportadora ha encontrado problemas para la gestión aduanera de las operaciones generadas en forma conjunta?

No

25. ¿Cuáles son los principales problemas exógenos derivados del marco jurídico normativo, que actualmente está asumiendo la agrupación exportadora a la que pertenece?

26. ¿Considera usted que las agrupaciones exportadoras como la suya, para adoptar una forma jurídicamente aceptada en nuestra legislación deben resignar el cumplimiento de algunos de sus objetivos?

No

16) CONSORCIO EXPORTADOR DE LÁCTEOS DEL CENTRO ARGENTINO CELCA

1. Nombre de la Entidad

Consortio Exportador de Lácteos del Centro Argentino CELCA

2. Domicilio:

3. Fecha de Constitución:

2007

4. Cantidad de Empresas que Agrupa:

6

5. Sector al que pertenece:

Lácteo

6. Institución Patrocinante de la Agrupación:

Fundación Exportar-Fundación Standard Bank

7. Nombre del Encuestado:

Javier Santillán

8. Cargo:

Coordinador

Página 2. A) Características de la Agrupación Exportadora

9. ¿Bajo qué forma se encuentra constituida la agrupación exportadora a la que pertenece?

Grupo Exportador (sin entidad jurídica)

10. ¿Cuál es el principal objetivo funcional de la agrupación exportadora a la que pertenece?

Promocionar y comercializar internacionalmente los productos y servicios de sus miembros

11. ¿Cuál es la actuación que cumple la agrupación exportadora una vez identificado el negocio?

Delega el negocio al miembro, no percibiendo comisiones

12. ¿Cuál es la participación de la agrupación exportadora en la gestión aduanera de la exportación?

No interviene, dejando la gestión aduanera de la exportación en manos del miembro vendedor

13. De acuerdo a los sectores de la economía a los que pertenecen los miembros, la agrupación puede catalogarse como...

Monosectorial

Página 3. B) Motivaciones de la Agrupación Exportadora

14. ¿Cuáles fueron las razones que motivaron a las empresas miembro, hacia la

creación de la agrupación exportadora? (puede marcar más de una opción) La intención de...

Compartir los costos para la participación en ferias, exposiciones o misiones comerciales
Realizar exportaciones de manera unificada, optimizando la contratación de servicios (fletes, despachante aduanero, gastos portuarios, etc.)
Realizar compras conjuntas para optimizar costos
Realizar importaciones conjuntas para optimizar costos
Aprovechar los incentivos específicos brindados por el Estado
Complementar los bienes y servicios ofrecidos, haciendo mas atractiva la oferta comercial por la ampliación de línea.
Incrementar los volúmenes de oferta, para acceder a demandas de mayor significación
Exportar en forma conjunta –unificando los despachos aduaneros- con el fin de reducir gastos operativos
Aprovechar el “efecto remolque” –o sinergia- que puede lograrse a través de la asociatividad exportadora
Acceder a nuevos conocimientos, mediante la interacción con otros empresarios del grupo
Actuar en forma conjunta para gestionar la obtención de normas de calidad
Crear una marca que identifique al grupo
Facilitar su acceso a servicios de consultoría y soporte
Calificar en forma conjunta para obtener un mejor acceso a fuentes de financiación
Posibilitar un mejor acceso a la información relevante
Lograr la cooperación con otros miembros, en materia de técnicas de producción y desarrollo de productos

15. Marque las restricciones que afectan al negocio exportador de las empresas miembro, y que esperaron superar –o morigerar- mediante la agrupación exportadora (“nada significativa” se asimilará a inexistencia de la restricción

Problemas para obtener financiación

Bastante Significativa

Dificultades para identificar canales de comercialización en el exterior

Bastante Significativa

Dificultades para franquear barreras para-arancelarias en sus mercados meta

Bastante Significativa

Dificultades para la negociación en otros idiomas

Nada Significativa

Falta de información sobre las oportunidades de negocio en el exterior

Nada Significativa

Desconocimiento de procedimientos para exportar

Nada Significativa

Falta de personal con experiencia en comercio internacional

Algo Significativa

Escasa dimensión de su empresa

Algo Significativa

Carencia de recursos para encarar el negocio exportador

Algo Significativa

Dificultades para amortizar el costo de la gestión exportadora de pequeños lotes

Significativa

Problemas comerciales debido a la escasa amplitud de línea

Significativa

Página 4. C) Problemática Evidenciada por las Agrupaciones de Exportadores

16. ¿Algunas de las siguientes menciones se constituyen en obstáculos reales

para la agrupación, actuando como limitantes para el desarrollo exportador de las empresas que forman parte de la misma? ("nada importante" se asimilará a inexistencia de la problemática)

Inconvenientes para la obtención del registro como...

Importante

Impacto negativo del IVA al exportar de manera...

Bastante Importante

Costo impositivo derivado de la consideración ...

Bastante Importante

Dificultades por el impacto impositivo de las com...

Importante

Dificultades en la utilización de la "exportación...

Algo Importante

Problemas contables e impositivos surgidos de ...

Importante

Falta de normas adecuadas para facilitar la...

Algo Importante

Incertidumbre por inexistencia de una política de ...

Algo Importante

Falta de incentivos económicos para coadyuvar a...

Importante

Dificultades para el acceso conjunto a servicios...

Importante

17. Independientemente de los obstáculos que haya mencionado en la pregunta anterior, ¿bajo qué esquema resuelven la operatoria exportadora las empresas miembro de su agrupación? (si es que están exportando actualmente)

Debido a la coyuntura actual del sector lácteo no registramos operaciones de comercio exterior, salvo las pautadas antes de la aplicación del precio de corte de los lácteos (2 contenedores al mes de queso Gouda a Rusia)

18. Retomando lo consultado en la pregunta 2, sobre la forma de constitución de su agrupación exportadora, ¿Existe conformidad con las facultades que esta forma asociativa les otorga?

No

19. Si la respuesta anterior fue negativa, ¿considera que existe alguna forma jurídica para conformar la agrupación exportadora, que cubra las expectativas y objetivos que persigue su agrupación exportadora?

Si

20. Considera que existen oportunidades de negocio perdidas por la agrupación exportadora, debido a las falencias que presenta el marco normativo en Argentina

Si

21. En caso de haber contestado afirmativamente la pregunta anterior, mencione por favor si encuentra vías de solución para las falencias evidenciadas en el marco normativo

Liberar el precio de corte de las exportaciones de lácteos

22. ¿Considera que la Ley 26.005 (Consortios de Cooperación) necesita ser modificada o ampliada para convertirse en funcional a las necesidades y objetivos

de las agrupaciones exportadoras como la suya?

Si

23. Indique su grado de acuerdo o desacuerdo con las siguientes afirmaciones La forma en que actualmente está constituida nuestra agrupación (con o sin entidad jurídica) , no nos permite acceder de manera conjunta a...

Financiación

Nada de acuerdo

Acreditaciones de calidad

Nada de acuerdo

Programas de investigación y desarrollo

Nada de acuerdo

La contratación de expertos

Nada de acuerdo

La compra o importación conjunta de insumos, componentes o equipos

Nada de acuerdo

La optimización de costos en la gestión aduanera de exportación

Nada de acuerdo

24. ¿Su agrupación exportadora ha encontrado problemas para la gestión aduanera de las operaciones generadas en forma conjunta?

No

25. ¿Cuáles son los principales problemas exógenos derivados del marco jurídico normativo, que actualmente está asumiendo la agrupación exportadora a la que pertenece?

La política de comercio exterior del gobierno con respecto al sector.

26. ¿Considera usted que las agrupaciones exportadoras como la suya, para adoptar una forma jurídicamente aceptada en nuestra legislación deben resignar el cumplimiento de algunos de sus objetivos?

Si

17) GOURMET KOSHER GROUP

1. Nombre de la Entidad

Gourmet Kosher Group

2. Domicilio:

H. Irigoyen 788 3ro 36

3. Fecha de Constitución:

2007

4. Cantidad de Empresas que Agrupa:

10

5. Sector al que pertenece:

Alimenticio

6. Institución Patrocinante de la Agrupación:

Fundación Exportar-Fundación Standard Bank

7. Nombre del Encuestado:

Marco Schraibman

8. Cargo:

Coordinador

Página 2. A) Características de la Agrupación Exportadora

9. ¿Bajo qué forma se encuentra constituida la agrupación exportadora a la que pertenece?

Grupo Exportador (sin entidad jurídica)

10. ¿Cuál es el principal objetivo funcional de la agrupación exportadora a la que pertenece?

Promocionar y comercializar internacionalmente los productos y servicios de sus miembros

11. ¿Cuál es la actuación que cumple la agrupación exportadora una vez identificado el negocio?

Según el caso

12. ¿Cuál es la participación de la agrupación exportadora en la gestión aduanera de la exportación?

No interviene, dejando la gestión aduanera de la exportación en manos del miembro vendedor

13. De acuerdo a los sectores de la economía a los que pertenecen los miembros, la agrupación puede catalogarse como...

Monosectorial

Página 3. B) Motivaciones de la Agrupación Exportadora

14. ¿Cuáles fueron las razones que motivaron a las empresas miembro, hacia la creación de la agrupación exportadora? (puede marcar más de una opción) La intención de...

Compartir los costos para la promoción comercial hacia el exterior
Compartir los costos para la participación en ferias, exposiciones o misiones comerciales
Compartir los costos para la realización de estudios de mercado
Aprovechar los incentivos específicos brindados por el Estado
Complementar los bienes y servicios ofrecidos, haciendo mas atractiva la oferta comercial por la ampliación de línea.
Incrementar los volúmenes de oferta, para acceder a demandas de mayor significación
Aprovechar el "efecto remolque" –o sinergia- que puede lograrse a través de la asociatividad exportadora
Acceder a nuevos conocimientos, mediante la interacción con otros empresarios del grupo
Actuar en forma conjunta para gestionar la obtención de normas de calidad

15. Marque las restricciones que afectan al negocio exportador de las empresas miembro, y que esperaron superar –o morigerar- mediante la agrupación exportadora ("nada significativa" se asimilará a inexistencia de la restricción

Problemas para obtener financiación

Algo Significativa

Dificultades para identificar canales de comercialización en el exterior

Algo Significativa

Dificultades para franquear barreras para-arancelarias en sus mercados meta

Algo Significativa

Dificultades para la negociación en otros idiomas

Nada Significativa

Falta de información sobre las oportunidades de negocio en el exterior

Algo Significativa

Desconocimiento de procedimientos para exportar

Algo Significativa

Falta de personal con experiencia en comercio internacional

Bastante Significativa

Escasa dimensión de su empresa

Algo Significativa

Carencia de recursos para encarar el negocio exportador

Significativa

Dificultades para amortizar el costo de la gestión exportadora de pequeños lotes

Algo Significativa

Problemas comerciales debido a la escasa amplitud de línea

Algo Significativa

Página 4. C) Problemática Evidenciada por las Agrupaciones de Exportadores

16. ¿Algunas de las siguientes menciones se constituyen en obstáculos reales para la agrupación, actuando como limitantes para el desarrollo exportador de las empresas que forman parte de la misma? ("nada importante" se asimilará a inexistencia de la problemática)

Inconvenientes para la obtención del registro como...

Nada Importante

Impacto negativo del IVA al exportar de manera...

Algo Importante

Costo impositivo derivado de la consideración ...

Algo Importante

Dificultades por el impacto impositivo de las com...

Nada Importante

Dificultades en la utilización de la "exportación...

Nada Importante

Problemas contables e impositivos surgidos de ...

Nada Importante

Falta de normas adecuadas para facilitar la...

Importante

Incertidumbre por inexistencia de una política de ...

Bastante Importante

Falta de incentivos económicos para coadyuvar a...

Bastante Importante

Dificultades para el acceso conjunto a servicios...

Importante

17. Independientemente de los obstáculos que haya mencionado en la pregunta anterior, ¿bajo qué esquema resuelven la operatoria exportadora las empresas miembro de su agrupación? (si es que están exportando actualmente)

Bajo ningún esquema especial

18. Retomando lo consultado en la pregunta 2, sobre la forma de constitución de su agrupación exportadora, ¿Existe conformidad con las facultades que esta forma asociativa les otorga?

No

19. Si la respuesta anterior fue negativa, ¿considera que existe alguna forma jurídica para conformar la agrupación exportadora, que cubra las expectativas y objetivos que persigue su agrupación exportadora?

Si

20. Considera que existen oportunidades de negocio perdidas por la agrupación exportadora, debido a las falencias que presenta el marco normativo en Argentina

Si

21. En caso de haber contestado afirmativamente la pregunta anterior, mencione por favor si encuentra vías de solución para las falencias evidenciadas en el marco normativo

22. ¿Considera que la Ley 26.005 (Consortios de Cooperación) necesita ser modificada o ampliada para convertirse en funcional a las necesidades y objetivos de las agrupaciones exportadoras como la suya?

Si

23. Indique su grado de acuerdo o desacuerdo con las siguientes afirmaciones La forma en que actualmente está constituida nuestra agrupación (con o sin entidad jurídica) , no nos permite acceder de manera conjunta a...

Financiación

De acuerdo

Acreditaciones de calidad

Algo de acuerdo

Programas de investigación y desarrollo

Algo de acuerdo

La certificación de normas

Algo de acuerdo

La contratación de expertos

De acuerdo

La compra o importación conjunta de insumos, componentes o equipos

De acuerdo

La optimización de costos en la gestión aduanera de exportación

Algo de acuerdo

24. ¿Su agrupación exportadora ha encontrado problemas para la gestión aduanera de las operaciones generadas en forma conjunta?

Otro (Por favor especifique)

25. ¿Cuáles son los principales problemas exógenos derivados del marco jurídico normativo, que actualmente está asumiendo la agrupación exportadora a la que pertenece?

26. ¿Considera usted que las agrupaciones exportadoras como la suya, para adoptar una forma jurídicamente aceptada en nuestra legislación deben resignar el cumplimiento de algunos de sus objetivos?

Otro (Por favor especifique)

18) CONSORCIO VITIVINICOLA AMULLEN

1. Nombre de la Entidad

Consortio Vitivinícola Amullen

2. Domicilio:

Complejo privado Furlotti, Manzana A casa 15, Maipú, Mendoza

3. Fecha de Constitución:

1999

4. Cantidad de Empresas que Agrupa:

3

5. Sector al que pertenece:

Vitivinícola

6. Institución Patrocinante de la Agrupación:

Ninguna

7. Nombre del Encuestado:

Nora Figueras

8. Cargo:

Gerente

Página 2. A) Características de la Agrupación Exportadora

9. ¿Bajo qué forma se encuentra constituida la agrupación exportadora a la que pertenece?

Grupo Exportador (sin entidad jurídica)

10. ¿Cuál es el principal objetivo funcional de la agrupación exportadora a la que pertenece?

Solo comercializar internacionalmente los productos o servicios de sus miembros

11. ¿Cuál es la actuación que cumple la agrupación exportadora una vez identificado el negocio?

Actúa como "agente de exportación", percibiendo una comisión por las operaciones concretadas

12. ¿Cuál es la participación de la agrupación exportadora en la gestión aduanera de la exportación?

No interviene, dejando la gestión aduanera de la exportación en manos del miembro vendedor

13. De acuerdo a los sectores de la economía a los que pertenecen los miembros, la agrupación puede catalogarse como...

Monosectorial

Página 3. B) Motivaciones de la Agrupación Exportadora

14. ¿Cuáles fueron las razones que motivaron a las empresas miembro, hacia la creación de la agrupación exportadora? (puede marcar más de una opción) La intención de...

- Compartir los costos para la promoción comercial hacia el exterior
- Compartir los costos para la participación en ferias, exposiciones o misiones comerciales
- Compartir los costos para la realización de estudios de mercado
- Realizar compras conjuntas para optimizar costos
- Aprovechar los incentivos específicos brindados por el Estado
- Complementar los bienes y servicios ofrecidos, haciendo mas atractiva la oferta comercial por la ampliación de línea.
- Incrementar los volúmenes de oferta, para acceder a demandas de mayor significación
- Aprovechar el "efecto remolque" -o sinergia- que puede lograrse a través de la asociatividad exportadora
- Acceder a nuevos conocimientos, mediante la interacción con otros empresarios del grupo

15. Marque las restricciones que afectan al negocio exportador de las empresas miembro, y que esperaron superar –o morigerar- mediante la agrupación exportadora ("nada significativa" se asimilará a inexistencia de la restricción

Problemas para obtener financiación

Bastante Significativa

Dificultades para identificar canales de comercialización en el exterior

Nada Significativa

Dificultades para franquear barreras para-arancelarias en sus mercados meta

Significativa

Dificultades para la negociación en otros idiomas

Nada Significativa

Falta de información sobre las oportunidades de negocio en el exterior

Nada Significativa

Desconocimiento de procedimientos para exportar

Nada Significativa

Falta de personal con experiencia en comercio internacional

Nada Significativa

Escasa dimensión de su empresa

Significativa

Carencia de recursos para encarar el negocio exportador

Significativa

Dificultades para amortizar el costo de la gestión exportadora de pequeños lotes

Bastante Significativa

Problemas comerciales debido a la escasa amplitud de línea

Nada Significativa

Página 4. C) Problemática Evidenciada por las Agrupaciones de Exportadores

16. ¿Algunas de las siguientes menciones se constituyen en obstáculos reales para la agrupación, actuando como limitantes para el desarrollo exportador de las empresas que forman parte de la misma? ("nada importante" se asimilará a inexistencia de la problemática)

Inconvenientes para la obtención del registro como...

Nada Importante

Impacto negativo del IVA al exportar de manera...

Nada Importante

Costo impositivo derivado de la consideración ...

Nada Importante

Dificultades por el impacto impositivo de las com...

Algo Importante

Dificultades en la utilización de la "exportación...

Nada Importante

Problemas contables e impositivos surgidos de ...

Algo Importante

Falta de normas adecuadas para facilitar la...

Muy Importante

Incertidumbre por inexistencia de una política de ...

Muy Importante

Falta de incentivos económicos para coadyuvar a...

Muy Importante

Dificultades para el acceso conjunto a servicios...

Muy Importante

17. Independientemente de los obstáculos que haya mencionado en la pregunta anterior, ¿bajo qué esquema resuelven la operatoria exportadora las empresas miembro de su agrupación? (si es que están exportando actualmente)

Exportar individualmente

18. Retomando lo consultado en la pregunta 2, sobre la forma de constitución de su agrupación exportadora, ¿Existe conformidad con las facultades que esta forma asociativa les otorga?

No

19. Si la respuesta anterior fue negativa, ¿considera que existe alguna forma jurídica para conformar la agrupación exportadora, que cubra las expectativas y objetivos que persigue su agrupación exportadora?

No

20. Considera que existen oportunidades de negocio perdidas por la agrupación exportadora, debido a las falencias que presenta el marco normativo en Argentina

21. En caso de haber contestado afirmativamente la pregunta anterior, mencione por favor si encuentra vías de solución para las falencias evidenciadas en el marco normativo

22. ¿Considera que la Ley 26.005 (Consortios de Cooperación) necesita ser modificada o ampliada para convertirse en funcional a las necesidades y objetivos de las agrupaciones exportadoras como la suya?

Si

23. Indique su grado de acuerdo o desacuerdo con las siguientes afirmaciones La forma en que actualmente está constituida nuestra agrupación (con o sin entidad jurídica) , no nos permite acceder de manera conjunta a...

Financiación

Muy de acuerdo

Acreditaciones de calidad

Muy de acuerdo

Programas de investigación y desarrollo

Bastante de acuerdo

La certificación de normas

Bastante de acuerdo

La contratación de expertos

Bastante de acuerdo

La compra o importación conjunta de insumos, componentes o equipos

De acuerdo

La optimización de costos en la gestión aduanera de exportación

De acuerdo

24. ¿Su agrupación exportadora ha encontrado problemas para la gestión aduanera de las operaciones generadas en forma conjunta?

No exportamos en forma conjunta

25. ¿Cuáles son los principales problemas exógenos derivados del marco jurídico normativo, que actualmente está asumiendo la agrupación exportadora a la que pertenece?

No poder exportar en forma conjunta

26. ¿Considera usted que las agrupaciones exportadoras como la suya, para adoptar una forma jurídicamente aceptada en nuestra legislación deben resignar el cumplimiento de algunos de sus objetivos?

Si

19) GRUPO EXPORTADOR DE MUEBLES

1. Nombre de la Entidad

Grupo Exportador de Muebles

2. Domicilio:

Buenos Aires

3. Fecha de Constitución:

2003

4. Cantidad de Empresas que Agrupa:

9

5. Sector al que pertenece:

Mobiliario

6. Institución Patrocinante de la Agrupación:

Ninguna

7. Nombre del Encuestado:

8. Cargo:

Coordinador

Página 2. A) Características de la Agrupación Exportadora

9. ¿Bajo qué forma se encuentra constituida la agrupación exportadora a la que pertenece?

Grupo Exportador (sin entidad jurídica)

10. ¿Cuál es el principal objetivo funcional de la agrupación exportadora a la que pertenece?

Prestar servicios y promocionar los productos o servicios de sus miembros

11. ¿Cuál es la actuación que cumple la agrupación exportadora una vez identificado el negocio?

Delega el negocio al miembro, no percibiendo comisiones

12. ¿Cuál es la participación de la agrupación exportadora en la gestión aduanera de la exportación?

Coordina para que una de las empresas miembro gestione la exportación por cuenta y orden de otros miembros

13. De acuerdo a los sectores de la economía a los que pertenecen los miembros, la agrupación puede catalogarse como...

Monosectorial

Página 3. B) Motivaciones de la Agrupación Exportadora

14. ¿Cuáles fueron las razones que motivaron a las empresas miembro, hacia la creación de la agrupación exportadora? (puede marcar más de una opción) La intención de...

Compartir los costos para la promoción comercial hacia el exterior
Compartir los costos para la participación en ferias, exposiciones o misiones comerciales
Compartir los costos para la realización de estudios de mercado
Realizar exportaciones de manera unificada, optimizando la contratación de servicios (fletes, despachante aduanero, gastos portuarios, etc.)
Aprovechar los incentivos específicos brindados por el Estado
Complementar los bienes y servicios ofrecidos, haciendo mas atractiva la oferta comercial por la ampliación de línea.
Incrementar los volúmenes de oferta, para acceder a demandas de mayor significación
Exportar en forma conjunta –unificando los despachos aduaneros- con el fin de reducir gastos operativos
Aprovechar el “efecto remolque” –o sinergia- que puede lograrse a través de la asociatividad exportadora
Acceder a nuevos conocimientos, mediante la interacción con otros empresarios del grupo
Actuar en forma conjunta para gestionar la obtención de normas de calidad
Posibilitar un mejor acceso a la información relevante
Lograr la cooperación con otros miembros, en materia de técnicas de producción y desarrollo de productos

15. Marque las restricciones que afectan al negocio exportador de las empresas miembro, y que esperaron superar –o morigerar- mediante la agrupación exportadora (“nada significativa” se asimilará a inexistencia de la restricción

Problemas para obtener financiación

Significativa

Dificultades para identificar canales de comercialización en el exterior

Bastante Significativa

Dificultades para franquear barreras para-arancelarias en sus mercados meta

Bastante Significativa

Dificultades para la negociación en otros idiomas

Bastante Significativa

Falta de información sobre las oportunidades de negocio en el exterior

Bastante Significativa

Desconocimiento de procedimientos para exportar

Bastante Significativa

Falta de personal con experiencia en comercio internacional

Muy Significativa

Escasa dimensión de su empresa

Muy Significativa

Carencia de recursos para encarar el negocio exportador

Bastante Significativa

Dificultades para amortizar el costo de la gestión exportadora de pequeños lotes

Muy Significativa

Problemas comerciales debido a la escasa amplitud de línea

Muy Significativa

Página 4. C) Problemática Evidenciada por las Agrupaciones de Exportadores

16. ¿Algunas de las siguientes menciones se constituyen en obstáculos reales para la agrupación, actuando como limitantes para el desarrollo exportador de las empresas que forman parte de la misma? (“nada importante” se asimilará a

inexistencia de la problemática)

Inconvenientes para la obtención del registro como...

Algo Importante

Impacto negativo del IVA al exportar de manera...

Muy Importante

Costo impositivo derivado de la consideración ...

Muy Importante

Dificultades por el impacto impositivo de las com...

Muy Importante

Dificultades en la utilización de la "exportación...

Muy Importante

Problemas contables e impositivos surgidos de ...

Muy Importante

Falta de normas adecuadas para facilitar la...

Muy Importante

Incertidumbre por inexistencia de una política de ...

Bastante Importante

Falta de incentivos económicos para coadyuvar a...

Algo Importante

Dificultades para el acceso conjunto a servicios...

Importante

17. Independientemente de los obstáculos que haya mencionado en la pregunta anterior, ¿bajo qué esquema resuelven la operatoria exportadora las empresas miembro de su agrupación? (si es que están exportando actualmente)

Exporta cada una por su cuenta

18. Retomando lo consultado en la pregunta 2, sobre la forma de constitución de su agrupación exportadora, ¿Existe conformidad con las facultades que esta forma asociativa les otorga?

No

19. Si la respuesta anterior fue negativa, ¿considera que existe alguna forma jurídica para conformar la agrupación exportadora, que cubra las expectativas y objetivos que persigue su agrupación exportadora?

No

20. Considera que existen oportunidades de negocio perdidas por la agrupación exportadora, debido a las falencias que presenta el marco normativo en Argentina

Si

21. En caso de haber contestado afirmativamente la pregunta anterior, mencione por favor si encuentra vías de solución para las falencias evidenciadas en el marco normativo

Modificar las normas

22. ¿Considera que la Ley 26.005 (Consortios de Cooperación) necesita ser modificada o ampliada para convertirse en funcional a las necesidades y objetivos de las agrupaciones exportadoras como la suya?

Si

23. Indique su grado de acuerdo o desacuerdo con las siguientes afirmaciones La

forma en que actualmente está constituida nuestra agrupación (con o sin entidad jurídica) , no nos permite acceder de manera conjunta a...

Financiación

Muy de acuerdo

Acreditaciones de calidad

Algo de acuerdo

Programas de investigación y desarrollo

Algo de acuerdo

La certificación de normas

De acuerdo

La contratación de expertos

Bastante de acuerdo

La compra o importación conjunta de insumos, componentes o equipos

Bastante de acuerdo

La optimización de costos en la gestión aduanera de exportación

Muy de acuerdo

La exención o recupero de impuestos, propia de la actividad exportadora

Muy de acuerdo

24. ¿Su agrupación exportadora ha encontrado problemas para la gestión aduanera de las operaciones generadas en forma conjunta?

Si

25. ¿Cuáles son los principales problemas exógenos derivados del marco jurídico normativo, que actualmente está asumiendo la agrupación exportadora a la que pertenece?

26. ¿Considera usted que las agrupaciones exportadoras como la suya, para adoptar una forma jurídicamente aceptada en nuestra legislación deben resignar el cumplimiento de algunos de sus objetivos?

Si

20) GRUPO EXPORTADOR ARGENTINO DE LACTEOS

1. Nombre de la Entidad

Grupo Exportador Argentino de Lácteos

2. Domicilio:

Buenos Aires

3. Fecha de Constitución:

2002

4. Cantidad de Empresas que Agrupa:

12

5. Sector al que pertenece:

Alimentos

6. Institución Patrocinante de la Agrupación:

Ninguna

7. Nombre del Encuestado:

8. Cargo:

Coordinador

Página 2. A) Características de la Agrupación Exportadora

9. ¿Bajo qué forma se encuentra constituida la agrupación exportadora a la que pertenece?

Grupo Exportador (sin entidad jurídica)

10. ¿Cuál es el principal objetivo funcional de la agrupación exportadora a la que pertenece?

Prestar servicios y promocionar los productos o servicios de sus miembros

11. ¿Cuál es la actuación que cumple la agrupación exportadora una vez identificado el negocio?

Delega el negocio al miembro, no percibiendo comisiones

12. ¿Cuál es la participación de la agrupación exportadora en la gestión aduanera de la exportación?

Coordina para que una de las empresas miembro gestione la exportación por cuenta y orden de otros miembros

13. De acuerdo a los sectores de la economía a los que pertenecen los miembros, la agrupación puede catalogarse como...

Monosectorial

Página 3. B) Motivaciones de la Agrupación Exportadora

14. ¿Cuáles fueron las razones que motivaron a las empresas miembro, hacia la creación de la agrupación exportadora? (puede marcar más de una opción) La intención de...

- Compartir los costos para la promoción comercial hacia el exterior
- Compartir los costos para la participación en ferias, exposiciones o misiones comerciales
- Compartir los costos para la realización de estudios de mercado
- Realizar exportaciones de manera unificada, optimizando la contratación de servicios (fletes, despachante aduanero, gastos portuarios, etc.)
- Realizar compras conjuntas para optimizar costos
- Aprovechar los incentivos específicos brindados por el Estado
- Complementar los bienes y servicios ofrecidos, haciendo mas atractiva la oferta comercial por la ampliación de línea.
- Incrementar los volúmenes de oferta, para acceder a demandas de mayor significación
- Exportar en forma conjunta –unificando los despachos aduaneros- con el fin de reducir gastos operativos
- Aprovechar el “efecto remolque” –o sinergia- que puede lograrse a través de la asociatividad exportadora
- Acceder a nuevos conocimientos, mediante la interacción con otros empresarios del grupo
- Actuar en forma conjunta para gestionar la obtención de normas de calidad
- Crear una marca que identifique al grupo
- Facilitar su acceso a servicios de consultoría y soporte
- Calificar en forma conjunta para obtener un mejor acceso a fuentes de financiación
- Posibilitar un mejor acceso a la información relevante
- Lograr la cooperación con otros miembros, en materia de técnicas de producción y desarrollo de productos

15. Marque las restricciones que afectan al negocio exportador de las empresas miembro, y que esperaron superar –o morigerar- mediante la agrupación exportadora (“nada significativa” se asimilará a inexistencia de la restricción

Problemas para obtener financiación

Bastante Significativa

Dificultades para identificar canales de comercialización en el exterior

Bastante Significativa

Dificultades para franquear barreras para-arancelarias en sus mercados meta

Bastante Significativa

Dificultades para la negociación en otros idiomas

Bastante Significativa

Falta de información sobre las oportunidades de negocio en el exterior

Bastante Significativa

Desconocimiento de procedimientos para exportar

Bastante Significativa

Falta de personal con experiencia en comercio internacional

Bastante Significativa

Escasa dimensión de su empresa

Bastante Significativa

Carencia de recursos para encarar el negocio exportador

Bastante Significativa

Dificultades para amortizar el costo de la gestión exportadora de pequeños lotes

Bastante Significativa

Problemas comerciales debido a la escasa amplitud de línea

Página 4. C) Problemática Evidenciada por las Agrupaciones de Exportadores

16. ¿Algunas de las siguientes menciones se constituyen en obstáculos reales para la agrupación, actuando como limitantes para el desarrollo exportador de las empresas que forman parte de la misma? ("nada importante" se asimilará a inexistencia de la problemática)

Inconvenientes para la obtención del registro como...

Muy Importante

Impacto negativo del IVA al exportar de manera...

Muy Importante

Costo impositivo derivado de la consideración ...

Muy Importante

Dificultades por el impacto impositivo de las com...

Muy Importante

Dificultades en la utilización de la "exportación...

Muy Importante

Problemas contables e impositivos surgidos de ...

Muy Importante

Falta de normas adecuadas para facilitar la...

Muy Importante

Incertidumbre por inexistencia de una política de ...

Muy Importante

Falta de incentivos económicos para coadyuvar a...

Bastante Importante

Dificultades para el acceso conjunto a servicios...

Bastante Importante

17. Independientemente de los obstáculos que haya mencionado en la pregunta anterior, ¿bajo qué esquema resuelven la operatoria exportadora las empresas miembro de su agrupación? (si es que están exportando actualmente)

18. Retomando lo consultado en la pregunta 2, sobre la forma de constitución de su agrupación exportadora, ¿Existe conformidad con las facultades que esta forma asociativa les otorga?

No

19. Si la respuesta anterior fue negativa, ¿considera que existe alguna forma jurídica para conformar la agrupación exportadora, que cubra las expectativas y objetivos que persigue su agrupación exportadora?

No

20. Considera que existen oportunidades de negocio perdidas por la agrupación exportadora, debido a las falencias que presenta el marco normativo en Argentina

Si

21. En caso de haber contestado afirmativamente la pregunta anterior, mencione por favor si encuentra vías de solución para las falencias evidenciadas en el marco normativo

22. ¿Considera que la Ley 26.005 (Consortios de Cooperación) necesita ser

modificada o ampliada para convertirse en funcional a las necesidades y objetivos de las agrupaciones exportadoras como la suya?

Si

23. Indique su grado de acuerdo o desacuerdo con las siguientes afirmaciones La forma en que actualmente está constituida nuestra agrupación (con o sin entidad jurídica) , no nos permite acceder de manera conjunta a...

Financiación

Muy de acuerdo

Acreditaciones de calidad

Muy de acuerdo

Programas de investigación y desarrollo

Muy de acuerdo

La certificación de normas

Muy de acuerdo

La contratación de expertos

Muy de acuerdo

La compra o importación conjunta de insumos, componentes o equipos

Bastante de acuerdo

La optimización de costos en la gestión aduanera de exportación

Muy de acuerdo

La exención o recupero de impuestos, propia de la actividad exportadora

Muy de acuerdo

24. ¿Su agrupación exportadora ha encontrado problemas para la gestión aduanera de las operaciones generadas en forma conjunta?

Si

25. ¿Cuáles son los principales problemas exógenos derivados del marco jurídico normativo, que actualmente está asumiendo la agrupación exportadora a la que pertenece?

26. ¿Considera usted que las agrupaciones exportadoras como la suya, para adoptar una forma jurídicamente aceptada en nuestra legislación deben resignar el cumplimiento de algunos de sus objetivos?

Si

21) PROMEX GRUPO EXPORTADOR

1. Nombre de la Entidad

Promex Grupo Exportador

2. Domicilio:

Buenos Aires

3. Fecha de Constitución:

2002

4. Cantidad de Empresas que Agrupa:

8

5. Sector al que pertenece:

Equipamiento Médico

6. Institución Patrocinante de la Agrupación:

Ninguna

7. Nombre del Encuestado:

8. Cargo:

Coordinador

Página 2. A) Características de la Agrupación Exportadora

9. ¿Bajo qué forma se encuentra constituida la agrupación exportadora a la que pertenece?

Grupo Exportador (sin entidad jurídica)

10. ¿Cuál es el principal objetivo funcional de la agrupación exportadora a la que pertenece?

Prestar servicios y promocionar los productos o servicios de sus miembros

11. ¿Cuál es la actuación que cumple la agrupación exportadora una vez identificado el negocio?

Delega el negocio al miembro, no percibiendo comisiones

12. ¿Cuál es la participación de la agrupación exportadora en la gestión aduanera de la exportación?

No interviene, dejando la gestión aduanera de la exportación en manos del miembro vendedor

13. De acuerdo a los sectores de la economía a los que pertenecen los miembros, la agrupación puede catalogarse como...

Monosectorial

Página 3. B) Motivaciones de la Agrupación Exportadora

14. ¿Cuáles fueron las razones que motivaron a las empresas miembro, hacia la creación de la agrupación exportadora? (puede marcar más de una opción) La intención de...

- Compartir los costos para la promoción comercial hacia el exterior
- Compartir los costos para la participación en ferias, exposiciones o misiones comerciales
- Compartir los costos para la realización de estudios de mercado
- Realizar exportaciones de manera unificada, optimizando la contratación de servicios (fletes, despachante aduanero, gastos portuarios, etc.)
- Aprovechar los incentivos específicos brindados por el Estado
- Complementar los bienes y servicios ofrecidos, haciendo mas atractiva la oferta comercial por la ampliación de línea.
- Incrementar los volúmenes de oferta, para acceder a demandas de mayor significación
- Exportar en forma conjunta –unificando los despachos aduaneros- con el fin de reducir gastos operativos
- Aprovechar el “efecto remolque” –o sinergia- que puede lograrse a través de la asociatividad exportadora
- Acceder a nuevos conocimientos, mediante la interacción con otros empresarios del grupo
- Posibilitar un mejor acceso a la información relevante

15. Marque las restricciones que afectan al negocio exportador de las empresas miembro, y que esperaron superar –o morigerar- mediante la agrupación exportadora (“nada significativa” se asimilará a inexistencia de la restricción

Problemas para obtener financiación

Bastante Significativa

Dificultades para identificar canales de comercialización en el exterior

Bastante Significativa

Dificultades para franquear barreras para-arancelarias en sus mercados meta

Bastante Significativa

Dificultades para la negociación en otros idiomas

Muy Significativa

Falta de información sobre las oportunidades de negocio en el exterior

Muy Significativa

Desconocimiento de procedimientos para exportar

Muy Significativa

Falta de personal con experiencia en comercio internacional

Muy Significativa

Escasa dimensión de su empresa

Muy Significativa

Carencia de recursos para encarar el negocio exportador

Muy Significativa

Dificultades para amortizar el costo de la gestión exportadora de pequeños lotes

Muy Significativa

Problemas comerciales debido a la escasa amplitud de línea

Muy Significativa

Página 4. C) Problemática Evidenciada por las Agrupaciones de Exportadores

16. ¿Algunas de las siguientes menciones se constituyen en obstáculos reales para la agrupación, actuando como limitantes para el desarrollo exportador de las empresas que forman parte de la misma? (“nada importante” se asimilará a

inexistencia de la problemática)

Inconvenientes para la obtención del registro como...

Importante

Impacto negativo del IVA al exportar de manera...

Muy Importante

Costo impositivo derivado de la consideración ...

Muy Importante

Dificultades por el impacto impositivo de las com...

Importante

Dificultades en la utilización de la "exportación...

Bastante Importante

Problemas contables e impositivos surgidos de ...

Bastante Importante

Falta de normas adecuadas para facilitar la...

Muy Importante

Incertidumbre por inexistencia de una política de ...

Muy Importante

Falta de incentivos económicos para coadyuvar a...

Importante

Dificultades para el acceso conjunto a servicios...

Bastante Importante

17. Independientemente de los obstáculos que haya mencionado en la pregunta anterior, ¿bajo qué esquema resuelven la operatoria exportadora las empresas miembro de su agrupación? (si es que están exportando actualmente)

18. Retomando lo consultado en la pregunta 2, sobre la forma de constitución de su agrupación exportadora, ¿Existe conformidad con las facultades que esta forma asociativa les otorga?

No

19. Si la respuesta anterior fue negativa, ¿considera que existe alguna forma jurídica para conformar la agrupación exportadora, que cubra las expectativas y objetivos que persigue su agrupación exportadora?

No

20. Considera que existen oportunidades de negocio perdidas por la agrupación exportadora, debido a las falencias que presenta el marco normativo en Argentina

Si

21. En caso de haber contestado afirmativamente la pregunta anterior, mencione por favor si encuentra vías de solución para las falencias evidenciadas en el marco normativo

22. ¿Considera que la Ley 26.005 (Consortios de Cooperación) necesita ser modificada o ampliada para convertirse en funcional a las necesidades y objetivos de las agrupaciones exportadoras como la suya?

Si

23. Indique su grado de acuerdo o desacuerdo con las siguientes afirmaciones La forma en que actualmente está constituida nuestra agrupación (con o sin entidad

jurídica) , no nos permite acceder de manera conjunta a...

Financiación

De acuerdo

Acreditaciones de calidad

Nada de acuerdo

Programas de investigación y desarrollo

De acuerdo

La certificación de normas

Algo de acuerdo

La contratación de expertos

De acuerdo

La compra o importación conjunta de insumos, componentes o equipos

Algo de acuerdo

La optimización de costos en la gestión aduanera de exportación

Bastante de acuerdo

La exención o recupero de impuestos, propia de la actividad exportadora

Bastante de acuerdo

24. ¿Su agrupación exportadora ha encontrado problemas para la gestión aduanera de las operaciones generadas en forma conjunta?

Si

25. ¿Cuáles son los principales problemas exógenos derivados del marco jurídico normativo, que actualmente está asumiendo la agrupación exportadora a la que pertenece?

26. ¿Considera usted que las agrupaciones exportadoras como la suya, para adoptar una forma jurídicamente aceptada en nuestra legislación deben resignar el cumplimiento de algunos de sus objetivos?

Si

22) GRUPO EXPORTADOR DE JUGUETES TOC TOC

1. Nombre de la Entidad

Grupo Exportador de Juguetes Toc Toc

2. Domicilio:

Buenos Aires

3. Fecha de Constitución:

2002

4. Cantidad de Empresas que Agrupa:

7

5. Sector al que pertenece:

Juguetero

6. Institución Patrocinante de la Agrupación:

ninguna

7. Nombre del Encuestado:

Martinez

8. Cargo:

Coordinadora

Página 2. A) Características de la Agrupación Exportadora

9. ¿Bajo qué forma se encuentra constituida la agrupación exportadora a la que pertenece?

Grupo Exportador (sin entidad jurídica)

10. ¿Cuál es el principal objetivo funcional de la agrupación exportadora a la que pertenece?

Promocionar y comercializar internacionalmente los productos y servicios de sus miembros

11. ¿Cuál es la actuación que cumple la agrupación exportadora una vez identificado el negocio?

Delega el negocio al miembro, no percibiendo comisiones

12. ¿Cuál es la participación de la agrupación exportadora en la gestión aduanera de la exportación?

No interviene, dejando la gestión aduanera de la exportación en manos del miembro vendedor

13. De acuerdo a los sectores de la economía a los que pertenecen los miembros, la agrupación puede catalogarse como...

Monosectorial

Página 3. B) Motivaciones de la Agrupación Exportadora

14. ¿Cuáles fueron las razones que motivaron a las empresas miembro, hacia la creación de la agrupación exportadora? (puede marcar más de una opción) La intención de...

- Compartir los costos para la promoción comercial hacia el exterior
- Compartir los costos para la participación en ferias, exposiciones o misiones comerciales
- Compartir los costos para la realización de estudios de mercado
- Realizar exportaciones de manera unificada, optimizando la contratación de servicios (fletes, despachante aduanero, gastos portuarios, etc.)
- Realizar compras conjuntas para optimizar costos
- Aprovechar los incentivos específicos brindados por el Estado
- Complementar los bienes y servicios ofrecidos, haciendo mas atractiva la oferta comercial por la ampliación de línea.
- Incrementar los volúmenes de oferta, para acceder a demandas de mayor significación
- Exportar en forma conjunta –unificando los despachos aduaneros- con el fin de reducir gastos operativos
- Aprovechar el “efecto remolque” –o sinergia- que puede lograrse a través de la asociatividad exportadora
- Acceder a nuevos conocimientos, mediante la interacción con otros empresarios del grupo
- Actuar en forma conjunta para gestionar la obtención de normas de calidad
- Facilitar su acceso a servicios de consultoría y soporte
- Calificar en forma conjunta para obtener un mejor acceso a fuentes de financiación
- Posibilitar un mejor acceso a la información relevante
- Lograr la cooperación con otros miembros, en materia de técnicas de producción y desarrollo de productos

15. Marque las restricciones que afectan al negocio exportador de las empresas miembro, y que esperaron superar –o morigerar- mediante la agrupación exportadora (“nada significativa” se asimilará a inexistencia de la restricción

Problemas para obtener financiación

Bastante Significativa

Dificultades para identificar canales de comercialización en el exterior

Bastante Significativa

Dificultades para franquear barreras para-arancelarias en sus mercados meta

Bastante Significativa

Dificultades para la negociación en otros idiomas

Bastante Significativa

Falta de información sobre las oportunidades de negocio en el exterior

Bastante Significativa

Desconocimiento de procedimientos para exportar

Bastante Significativa

Falta de personal con experiencia en comercio internacional

Bastante Significativa

Escasa dimensión de su empresa

Muy Significativa

Carencia de recursos para encarar el negocio exportador

Bastante Significativa

Dificultades para amortizar el costo de la gestión exportadora de pequeños lotes

Muy Significativa

Problemas comerciales debido a la escasa amplitud de línea

Muy Significativa

16. ¿Algunas de las siguientes menciones se constituyen en obstáculos reales para la agrupación, actuando como limitantes para el desarrollo exportador de las empresas que forman parte de la misma? ("nada importante" se asimilará a inexistencia de la problemática)

Inconvenientes para la obtención del registro como...

Algo Importante

Impacto negativo del IVA al exportar de manera...

Muy Importante

Costo impositivo derivado de la consideración ...

Muy Importante

Dificultades por el impacto impositivo de las com...

Muy Importante

Dificultades en la utilización de la "exportación...

Muy Importante

Problemas contables e impositivos surgidos de ...

Muy Importante

Falta de normas adecuadas para facilitar la...

Muy Importante

Incertidumbre por inexistencia de una política de ...

Bastante Importante

Falta de incentivos económicos para coadyuvar a...

Bastante Importante

Dificultades para el acceso conjunto a servicios...

Bastante Importante

17. Independientemente de los obstáculos que haya mencionado en la pregunta anterior, ¿bajo qué esquema resuelven la operatoria exportadora las empresas miembro de su agrupación? (si es que están exportando actualmente)

18. Retomando lo consultado en la pregunta 2, sobre la forma de constitución de su agrupación exportadora, ¿Existe conformidad con las facultades que esta forma asociativa les otorga?

No

19. Si la respuesta anterior fue negativa, ¿considera que existe alguna forma jurídica para conformar la agrupación exportadora, que cubra las expectativas y objetivos que persigue su agrupación exportadora?

No

20. Considera que existen oportunidades de negocio perdidas por la agrupación exportadora, debido a las falencias que presenta el marco normativo en Argentina

Si

21. En caso de haber contestado afirmativamente la pregunta anterior, mencione por favor si encuentra vías de solución para las falencias evidenciadas en el marco normativo

22. ¿Considera que la Ley 26.005 (Consortios de Cooperación) necesita ser modificada o ampliada para convertirse en funcional a las necesidades y objetivos de las agrupaciones exportadoras como la suya?

Si

23. Indique su grado de acuerdo o desacuerdo con las siguientes afirmaciones La forma en que actualmente está constituida nuestra agrupación (con o sin entidad jurídica) , no nos permite acceder de manera conjunta a...

Financiación

Bastante de acuerdo

Acreditaciones de calidad

Bastante de acuerdo

Programas de investigación y desarrollo

Bastante de acuerdo

La certificación de normas

Bastante de acuerdo

La contratación de expertos

Bastante de acuerdo

La compra o importación conjunta de insumos, componentes o equipos

Bastante de acuerdo

La optimización de costos en la gestión aduanera de exportación

Bastante de acuerdo

La exención o recupero de impuestos, propia de la actividad exportadora

Bastante de acuerdo

24. ¿Su agrupación exportadora ha encontrado problemas para la gestión aduanera de las operaciones generadas en forma conjunta?

Si

25. ¿Cuáles son los principales problemas exógenos derivados del marco jurídico normativo, que actualmente está asumiendo la agrupación exportadora a la que pertenece?

26. ¿Considera usted que las agrupaciones exportadoras como la suya, para adoptar una forma jurídicamente aceptada en nuestra legislación deben resignar el cumplimiento de algunos de sus objetivos?

Si

23) GRUPO DE PRODUCTORES DE MAQUINARIA AGRICOLA

1. Nombre de la Entidad

Grupo de Productores de Maquinaria Agrícola

2. Domicilio:

Córdoba

3. Fecha de Constitución:

1999

4. Cantidad de Empresas que Agrupa:

12

5. Sector al que pertenece:

Maquinaria

6. Institución Patrocinante de la Agrupación:

7. Nombre del Encuestado:

8. Cargo:

Coordinador

Página 2. A) Características de la Agrupación Exportadora

9. ¿Bajo qué forma se encuentra constituida la agrupación exportadora a la que pertenece?

Grupo Exportador (sin entidad jurídica)

10. ¿Cuál es el principal objetivo funcional de la agrupación exportadora a la que pertenece?

Prestar servicios y promocionar los productos o servicios de sus miembros

11. ¿Cuál es la actuación que cumple la agrupación exportadora una vez identificado el negocio?

Actúa como "agente de exportación", percibiendo una comisión por las operaciones concretadas

12. ¿Cuál es la participación de la agrupación exportadora en la gestión aduanera de la exportación?

No interviene, dejando la gestión aduanera de la exportación en manos del miembro vendedor

13. De acuerdo a los sectores de la economía a los que pertenecen los miembros, la agrupación puede catalogarse como...

Monosectorial

Página 3. B) Motivaciones de la Agrupación Exportadora

14. ¿Cuáles fueron las razones que motivaron a las empresas miembro, hacia la creación de la agrupación exportadora? (puede marcar más de una opción) La intención de...

Compartir los costos para la promoción comercial hacia el exterior
Compartir los costos para la participación en ferias, exposiciones o misiones comerciales
Compartir los costos para la realización de estudios de mercado
Realizar exportaciones de manera unificada, optimizando la contratación de servicios (fletes, despachante aduanero, gastos portuarios, etc.)
Aprovechar los incentivos específicos brindados por el Estado
Complementar los bienes y servicios ofrecidos, haciendo mas atractiva la oferta comercial por la ampliación de línea.
Incrementar los volúmenes de oferta, para acceder a demandas de mayor significación
Exportar en forma conjunta –unificando los despachos aduaneros- con el fin de reducir gastos operativos
Aprovechar el “efecto remolque” –o sinergia- que puede lograrse a través de la asociatividad exportadora
Acceder a nuevos conocimientos, mediante la interacción con otros empresarios del grupo
Actuar en forma conjunta para gestionar la obtención de normas de calidad
Crear una marca que identifique al grupo
Facilitar su acceso a servicios de consultoría y soporte
Calificar en forma conjunta para obtener un mejor acceso a fuentes de financiación
Posibilitar un mejor acceso a la información relevante
Lograr la cooperación con otros miembros, en materia de técnicas de producción y desarrollo de productos

15. Marque las restricciones que afectan al negocio exportador de las empresas miembro, y que esperaron superar –o morigerar- mediante la agrupación exportadora (“nada significativa” se asimilará a inexistencia de la restricción

Problemas para obtener financiación

Bastante Significativa

Dificultades para identificar canales de comercialización en el exterior

Muy Significativa

Dificultades para franquear barreras para-arancelarias en sus mercados meta

Muy Significativa

Dificultades para la negociación en otros idiomas

Muy Significativa

Falta de información sobre las oportunidades de negocio en el exterior

Muy Significativa

Desconocimiento de procedimientos para exportar

Muy Significativa

Falta de personal con experiencia en comercio internacional

Bastante Significativa

Escasa dimensión de su empresa

Muy Significativa

Carencia de recursos para encarar el negocio exportador

Bastante Significativa

Dificultades para amortizar el costo de la gestión exportadora de pequeños lotes

Muy Significativa

Problemas comerciales debido a la escasa amplitud de línea

Muy Significativa

16. ¿Algunas de las siguientes menciones se constituyen en obstáculos reales para la agrupación, actuando como limitantes para el desarrollo exportador de las empresas que forman parte de la misma? ("nada importante" se asimilará a inexistencia de la problemática)

Inconvenientes para la obtención del registro como...

Muy Importante

Impacto negativo del IVA al exportar de manera...

Muy Importante

Costo impositivo derivado de la consideración ...

Muy Importante

Dificultades por el impacto impositivo de las com...

Muy Importante

Dificultades en la utilización de la "exportación...

Bastante Importante

Problemas contables e impositivos surgidos de ...

Bastante Importante

Falta de normas adecuadas para facilitar la...

Bastante Importante

Incertidumbre por inexistencia de una política de ...

Bastante Importante

Falta de incentivos económicos para coadyuvar a...

Muy Importante

Dificultades para el acceso conjunto a servicios...

Muy Importante

17. Independientemente de los obstáculos que haya mencionado en la pregunta anterior, ¿bajo qué esquema resuelven la operatoria exportadora las empresas miembro de su agrupación? (si es que están exportando actualmente)

18. Retomando lo consultado en la pregunta 2, sobre la forma de constitución de su agrupación exportadora, ¿Existe conformidad con las facultades que esta forma asociativa les otorga?

No

19. Si la respuesta anterior fue negativa, ¿considera que existe alguna forma jurídica para conformar la agrupación exportadora, que cubra las expectativas y objetivos que persigue su agrupación exportadora?

No

20. Considera que existen oportunidades de negocio perdidas por la agrupación exportadora, debido a las falencias que presenta el marco normativo en Argentina

Si

21. En caso de haber contestado afirmativamente la pregunta anterior, mencione por favor si encuentra vías de solución para las falencias evidenciadas en el marco normativo

22. ¿Considera que la Ley 26.005 (Consortios de Cooperación) necesita ser modificada o ampliada para convertirse en funcional a las necesidades y objetivos de las agrupaciones exportadoras como la suya?

Si

23. Indique su grado de acuerdo o desacuerdo con las siguientes afirmaciones La forma en que actualmente está constituida nuestra agrupación (con o sin entidad jurídica) , no nos permite acceder de manera conjunta a...

Financiación

Bastante de acuerdo

Acreditaciones de calidad

Algo de acuerdo

Programas de investigación y desarrollo

Algo de acuerdo

La certificación de normas

Algo de acuerdo

La contratación de expertos

De acuerdo

La compra o importación conjunta de insumos, componentes o equipos

Bastante de acuerdo

La optimización de costos en la gestión aduanera de exportación

Muy de acuerdo

La exención o recupero de impuestos, propia de la actividad exportadora

Muy de acuerdo

24. ¿Su agrupación exportadora ha encontrado problemas para la gestión aduanera de las operaciones generadas en forma conjunta?

Si

25. ¿Cuáles son los principales problemas exógenos derivados del marco jurídico normativo, que actualmente está asumiendo la agrupación exportadora a la que pertenece?

26. ¿Considera usted que las agrupaciones exportadoras como la suya, para adoptar una forma jurídicamente aceptada en nuestra legislación deben resignar el cumplimiento de algunos de sus objetivos?

Si

24) Grupo de Empresas de Equipamiento Médico

1. Nombre de la Entidad

Grupo de Empresas de Equipamiento Médico

2. Domicilio:

Ciudad de Buenos Aires

3. Fecha de Constitución:

2003

4. Cantidad de Empresas que Agrupa:

8

5. Sector al que pertenece:

monosectorial

6. Institución Patrocinante de la Agrupación:

7. Nombre del Encuestado:

8. Cargo:

Coordinador

Página 2. A) Características de la Agrupación Exportadora

9. ¿Bajo qué forma se encuentra constituida la agrupación exportadora a la que pertenece?

Grupo Exportador (sin entidad jurídica)

10. ¿Cuál es el principal objetivo funcional de la agrupación exportadora a la que pertenece?

Solo prestar servicios a sus miembros, facilitando la internacionalización

11. ¿Cuál es la actuación que cumple la agrupación exportadora una vez identificado el negocio?

Delega el negocio al miembro, no percibiendo comisiones

12. ¿Cuál es la participación de la agrupación exportadora en la gestión aduanera de la exportación?

No interviene, dejando la gestión aduanera de la exportación en manos del miembro vendedor

13. De acuerdo a los sectores de la economía a los que pertenecen los miembros, la agrupación puede catalogarse como...

Multisectorial

Página 3. B) Motivaciones de la Agrupación Exportadora

14. ¿Cuáles fueron las razones que motivaron a las empresas miembro, hacia la creación de la agrupación exportadora? (puede marcar más de una opción) La

intención de...

Compartir los costos para la promoción comercial hacia el exterior
Compartir los costos para la participación en ferias, exposiciones o misiones comerciales
Compartir los costos para la realización de estudios de mercado
Aprovechar los incentivos específicos brindados por el Estado
Complementar los bienes y servicios ofrecidos, haciendo mas atractiva la oferta comercial por la ampliación de línea.
Incrementar los volúmenes de oferta, para acceder a demandas de mayor significación
Aprovechar el "efecto remolque" –o sinergia- que puede lograrse a través de la asociatividad exportadora
Acceder a nuevos conocimientos, mediante la interacción con otros empresarios del grupo
Calificar en forma conjunta para obtener un mejor acceso a fuentes de financiación
Posibilitar un mejor acceso a la información relevante

15. Marque las restricciones que afectan al negocio exportador de las empresas miembro, y que esperaron superar –o morigerar- mediante la agrupación exportadora ("nada significativa" se asimilará a inexistencia de la restricción

Problemas para obtener financiación

Muy Significativa

Dificultades para identificar canales de comercialización en el exterior

Muy Significativa

Dificultades para franquear barreras para-arancelarias en sus mercados meta

Muy Significativa

Dificultades para la negociación en otros idiomas

Muy Significativa

Falta de información sobre las oportunidades de negocio en el exterior

Muy Significativa

Desconocimiento de procedimientos para exportar

Muy Significativa

Falta de personal con experiencia en comercio internacional

Muy Significativa

Escasa dimensión de su empresa

Muy Significativa

Carencia de recursos para encarar el negocio exportador

Muy Significativa

Dificultades para amortizar el costo de la gestión exportadora de pequeños lotes

Muy Significativa

Problemas comerciales debido a la escasa amplitud de línea

Muy Significativa

Página 4. C) Problemática Evidenciada por las Agrupaciones de Exportadores

16. ¿Algunas de las siguientes menciones se constituyen en obstáculos reales para la agrupación, actuando como limitantes para el desarrollo exportador de las empresas que forman parte de la misma? ("nada importante" se asimilará a inexistencia de la problemática)

Inconvenientes para la obtención del registro como...

Muy Importante

Impacto negativo del IVA al exportar de manera...

Muy Importante

Costo impositivo derivado de la consideración ...

Muy Importante

Dificultades por el impacto impositivo de las com...

Muy Importante

Dificultades en la utilización de la "exportación...

Muy Importante

Problemas contables e impositivos surgidos de ...

Muy Importante

Falta de normas adecuadas para facilitar la...

Muy Importante

Incertidumbre por inexistencia de una política de ...

Muy Importante

Falta de incentivos económicos para coadyuvar a...

Importante

Dificultades para el acceso conjunto a servicios...

Importante

17. Independientemente de los obstáculos que haya mencionado en la pregunta anterior, ¿bajo qué esquema resuelven la operatoria exportadora las empresas miembro de su agrupación? (si es que están exportando actualmente)

18. Retomando lo consultado en la pregunta 2, sobre la forma de constitución de su agrupación exportadora, ¿Existe conformidad con las facultades que esta forma asociativa les otorga?

No

19. Si la respuesta anterior fue negativa, ¿considera que existe alguna forma jurídica para conformar la agrupación exportadora, que cubra las expectativas y objetivos que persigue su agrupación exportadora?

No

20. Considera que existen oportunidades de negocio perdidas por la agrupación exportadora, debido a las falencias que presenta el marco normativo en Argentina

Si

21. En caso de haber contestado afirmativamente la pregunta anterior, mencione por favor si encuentra vías de solución para las falencias evidenciadas en el marco normativo

22. ¿Considera que la Ley 26.005 (Consortios de Cooperación) necesita ser modificada o ampliada para convertirse en funcional a las necesidades y objetivos de las agrupaciones exportadoras como la suya?

23. Indique su grado de acuerdo o desacuerdo con las siguientes afirmaciones La forma en que actualmente está constituida nuestra agrupación (con o sin entidad jurídica) , no nos permite acceder de manera conjunta a...

Financiación

Bastante de acuerdo

Acreditaciones de calidad

Bastante de acuerdo

Programas de investigación y desarrollo

Bastante de acuerdo

La certificación de normas

Bastante de acuerdo

La contratación de expertos

Bastante de acuerdo

La compra o importación conjunta de insumos, componentes o equipos

Muy de acuerdo

La optimización de costos en la gestión aduanera de exportación

Muy de acuerdo

La exención o recupero de impuestos, propia de la actividad exportadora

Muy de acuerdo

24. ¿Su agrupación exportadora ha encontrado problemas para la gestión aduanera de las operaciones generadas en forma conjunta?

Si

25. ¿Cuáles son los principales problemas exógenos derivados del marco jurídico normativo, que actualmente está asumiendo la agrupación exportadora a la que pertenece?

26. ¿Considera usted que las agrupaciones exportadoras como la suya, para adoptar una forma jurídicamente aceptada en nuestra legislación deben resignar el cumplimiento de algunos de sus objetivos?

Si

25) GRUPO EXPORTADOR DE ALIMENTOS ENVASADOS DEL PARANA

1. Nombre de la Entidad

Grupo Exportador de Alimentos Envasados del Paraná

2. Domicilio:

Santa Fe

3. Fecha de Constitución:

2001

4. Cantidad de Empresas que Agrupa:

10

5. Sector al que pertenece:

Alimenticio

6. Institución Patrocinante de la Agrupación:

7. Nombre del Encuestado:

8. Cargo:

Página 2. A) Características de la Agrupación Exportadora

9. ¿Bajo qué forma se encuentra constituida la agrupación exportadora a la que pertenece?

Grupo Exportador (sin entidad jurídica)

10. ¿Cuál es el principal objetivo funcional de la agrupación exportadora a la que pertenece?

Solo promocionar internacionalmente los productos o servicios de sus miembros

11. ¿Cuál es la actuación que cumple la agrupación exportadora una vez identificado el negocio?

Delega el negocio al miembro, no percibiendo comisiones

12. ¿Cuál es la participación de la agrupación exportadora en la gestión aduanera de la exportación?

No interviene, dejando la gestión aduanera de la exportación en manos del miembro vendedor

13. De acuerdo a los sectores de la economía a los que pertenecen los miembros, la agrupación puede catalogarse como...

Monosectorial

Página 3. B) Motivaciones de la Agrupación Exportadora

14. ¿Cuáles fueron las razones que motivaron a las empresas miembro, hacia la creación de la agrupación exportadora? (puede marcar más de una opción) La

intención de...

Compartir los costos para la promoción comercial hacia el exterior
Compartir los costos para la participación en ferias, exposiciones o misiones comerciales
Compartir los costos para la realización de estudios de mercado
Realizar exportaciones de manera unificada, optimizando la contratación de servicios (fletes, despachante aduanero, gastos portuarios, etc.)
Aprovechar los incentivos específicos brindados por el Estado
Complementar los bienes y servicios ofrecidos, haciendo mas atractiva la oferta comercial por la ampliación de línea.
Incrementar los volúmenes de oferta, para acceder a demandas de mayor significación
Exportar en forma conjunta –unificando los despachos aduaneros- con el fin de reducir gastos operativos
Aprovechar el “efecto remolque” –o sinergia- que puede lograrse a través de la asociatividad exportadora
Acceder a nuevos conocimientos, mediante la interacción con otros empresarios del grupo
Actuar en forma conjunta para gestionar la obtención de normas de calidad
Crear una marca que identifique al grupo
Facilitar su acceso a servicios de consultoría y soporte
Posibilitar un mejor acceso a la información relevante

15. Marque las restricciones que afectan al negocio exportador de las empresas miembro, y que esperaron superar –o morigerar- mediante la agrupación exportadora (“nada significativa” se asimilará a inexistencia de la restricción

Problemas para obtener financiación

Muy Significativa

Dificultades para identificar canales de comercialización en el exterior

Muy Significativa

Dificultades para franquear barreras para-arancelarias en sus mercados meta

Muy Significativa

Dificultades para la negociación en otros idiomas

Muy Significativa

Falta de información sobre las oportunidades de negocio en el exterior

Muy Significativa

Desconocimiento de procedimientos para exportar

Muy Significativa

Falta de personal con experiencia en comercio internacional

Muy Significativa

Escasa dimensión de su empresa

Muy Significativa

Carencia de recursos para encarar el negocio exportador

Muy Significativa

Dificultades para amortizar el costo de la gestión exportadora de pequeños lotes

Muy Significativa

Problemas comerciales debido a la escasa amplitud de línea

Muy Significativa

Página 4. C) Problemática Evidenciada por las Agrupaciones de Exportadores

16. ¿Algunas de las siguientes menciones se constituyen en obstáculos reales para la agrupación, actuando como limitantes para el desarrollo exportador de las empresas que forman parte de la misma? (“nada importante” se asimilará a inexistencia de la problemática)

Inconvenientes para la obtención del registro como...

Muy Importante

Impacto negativo del IVA al exportar de manera...

Muy Importante

Costo impositivo derivado de la consideración ...

Muy Importante

Dificultades por el impacto impositivo de las com...

Muy Importante

Dificultades en la utilización de la "exportación...

Muy Importante

Problemas contables e impositivos surgidos de ...

Muy Importante

Falta de normas adecuadas para facilitar la...

Bastante Importante

Incertidumbre por inexistencia de una política de ...

Bastante Importante

Falta de incentivos económicos para coadyuvar a...

Bastante Importante

Dificultades para el acceso conjunto a servicios...

Bastante Importante

17. Independientemente de los obstáculos que haya mencionado en la pregunta anterior, ¿bajo qué esquema resuelven la operatoria exportadora las empresas miembro de su agrupación? (si es que están exportando actualmente)

18. Retomando lo consultado en la pregunta 2, sobre la forma de constitución de su agrupación exportadora, ¿Existe conformidad con las facultades que esta forma asociativa les otorga?

No

19. Si la respuesta anterior fue negativa, ¿considera que existe alguna forma jurídica para conformar la agrupación exportadora, que cubra las expectativas y objetivos que persigue su agrupación exportadora?

No

20. Considera que existen oportunidades de negocio perdidas por la agrupación exportadora, debido a las falencias que presenta el marco normativo en Argentina

Si

21. En caso de haber contestado afirmativamente la pregunta anterior, mencione por favor si encuentra vías de solución para las falencias evidenciadas en el marco normativo

22. ¿Considera que la Ley 26.005 (Consortios de Cooperación) necesita ser modificada o ampliada para convertirse en funcional a las necesidades y objetivos de las agrupaciones exportadoras como la suya?

23. Indique su grado de acuerdo o desacuerdo con las siguientes afirmaciones La forma en que actualmente está constituida nuestra agrupación (con o sin entidad jurídica) , no nos permite acceder de manera conjunta a...

Financiación

Muy de acuerdo

Acreditaciones de calidad

Bastante de acuerdo

Programas de investigación y desarrollo

Bastante de acuerdo

La certificación de normas

Bastante de acuerdo

La contratación de expertos

Bastante de acuerdo

La compra o importación conjunta de insumos, componentes o equipos

Muy de acuerdo

La optimización de costos en la gestión aduanera de exportación

Muy de acuerdo

La exención o recupero de impuestos, propia de la actividad exportadora

Muy de acuerdo

24. ¿Su agrupación exportadora ha encontrado problemas para la gestión aduanera de las operaciones generadas en forma conjunta?

Si

25. ¿Cuáles son los principales problemas exógenos derivados del marco jurídico normativo, que actualmente está asumiendo la agrupación exportadora a la que pertenece?

26. ¿Considera usted que las agrupaciones exportadoras como la suya, para adoptar una forma jurídicamente aceptada en nuestra legislación deben resignar el cumplimiento de algunos de sus objetivos?

Si